

ГODOVOЙ ОТЧЕТ

2014

Миссия

разработка и производство современных лекарственных препаратов, удовлетворяющих требованиям здравоохранения и ожиданиям пациентов

Стратегия

Увеличение в номенклатурном портфеле компании доли высокомаржинальных лекарственных препаратов

Усиление глубины локализации производства лекарственных препаратов в совместных проектах с лидирующими зарубежными фармацевтическими компаниями

Расширение участия компании в государственной программе импортозамещения

Разработка и внедрение новых препаратов, расширение линейки лекарственных форм и дозировок выпускаемых препаратов для максимального полного удовлетворения потребностей рынка и ожиданий потребителей

Автоматизация процессов планирования производства в целях повышения эффективности управления процессами и усиления контроля за издержками

Фармстандарт сегодня ... 2

- Обращение генерального директора ... 2
- Заявление руководства о подтверждении достоверности и несения ответственности за раскрываемую информацию ... 4
- Основные показатели деятельности ... 5
- Основные события 2014 года ... 6

Обзор российского фармацевтического рынка ... 9

- Обзор рынка в 2014 году ... 10
- Краткий обзор законодательного регулирования госзакупок ... 14

Обзор бизнеса Компании ... 17

- Производственные активы Фармстандарта ... 18
 - GMP ... 20
- Контрактное производство и бизнес-партнеры ... 27
- Фармацевтический портфель Компании ... 28
 - Краткий обзор бюджетного рынка ... 37
- Медицинское оборудование: достижения и продажи в 2014 году, оценка результатов, изменений, планы ... 42
 - Экспорт ... 44

Корпоративное управление ... 47

- Корпоративная политика ... 48
- Информация для акционеров и инвесторов ... 52

Персонал и социальная ответственность ... 55

- Человеческий ресурс ... 56
- Социальная ответственность ... 59

Финансовый обзор ... 61

- Анализ и оценка руководством финансового положения и результатов деятельности ... 62
 - Управление рисками ... 72
 - Ликвидность и капитал ... 77

Консолидированная финансовая отчетность за 2014 год ... 81

Обращение генерального директора

Уважаемые акционеры, инвесторы и партнеры!

Я рад представить вашему вниманию годовой отчет Компании за 2014 год.

Прошедший год стал годом вызовов как для страны в целом, так и для Компании. Резкое обесценение российского рубля во второй половине 2014 года поставило под угрозу вектор дальнейшего развития российской экономики.

Сложившаяся ситуация на рынке также оказала значительное влияние на финансовое положение и результаты деятельности Компании. С одной стороны, большая часть себестоимости была номинирована в рублях. С другой стороны, несмотря на государственное регулирование предельных отпускных цен на лекарственные препараты, включенные в перечень ЖНВЛП, доля которых в выручке составляет 52%, нам удалось до определенной степени компенсировать рост валютной части себестоимости и даже улучшить валовую рентабельность (+1%).

В 2014 году выручка Компании составила 41,2 млрд руб. (или 34,7 млрд руб. без учета результатов деятельности ПАО «Отисифарм»). При этом рентабельность бизнеса улучшилась: рентабельность по EBITDA выросла на 7% до 36,2%, чистая рентабельность увеличилась более чем на 7% и составила 27%. Чистые денежные средства Группы выросли на 11% до 10,9 млрд руб.

Грамотная политика в отношении управления ликвидностью позволила нам минимизировать валютные риски. Во второй половине 2014 года мы перешли на расчеты в рублях по значительной доле контрактов с поставщиками. Кроме того, в течение 2014 года мы существенно нарастили долю ликвидности, выраженной в долларах США и евро (на конец 2014 года 67% свободных денежных средств было номинировано в валюте, в то время как на конец 2013 года валютные счета и депозиты практически отсутствовали). Это дало нам положительный эффект от курсовых разниц в размере 1,6 млрд руб.

Сложившаяся в 2014 году геополитическая ситуация заставила власти остро поставить вопрос о снижении зависимости страны от импортных товаров. Правительство объявило о намерении перестроить модель развития экономики страны и перейти на импортозамещение технологий в стратегически важных отраслях, к которым относится и фармацевтическая промышленность. По нашим оценкам, на текущий момент существенная доля потребления в фармацевтической отрасли приходится на импортные товары. В части нашей отрасли мы уже наблюдаем различные инициативы Правительства, направленные на стимулирование

отечественного производства. Более того, спектр этих инициатив довольно широк: от расширения госзакупок и инвестиций в создание новых производств до увеличения ввозных таможенных пошлин на готовую продукцию и снижения пошлин на отдельные виды сырья и комплектующих, используемых для производства лекарств. Мы ожидаем, что политика импортозамещения даст положительный эффект на отрасль в целом уже в среднесрочной перспективе.

В краткосрочной перспективе импортозамещение дает стимул для локализации производства иностранными компаниями. В этом вопросе Фармстандарт, обладая уникальными для России производственными возможностями и мощностями, может стать надежным партнером, готовым предоставить площадку для производства. Мы уже работаем над проектами по локализации производства с рядом наших зарубежных коллег, и ведем переговоры по другим потенциальным проектам

Изменившиеся рыночные условия и выделение безрецептурного бизнеса накладывают необходимость поиска новых путей развития Компании. Для этих целей мы начали формировать обновленную стратегию развития (см. основы этой стратегии в разделе Стратегия), которая будет направлена на наращивание выручки за счет роста производства препаратов с высокой нормой доходности, партнерских программ, то есть производства препаратов сторонних организаций, расширения участия в государственных программах, производства новых препаратов, расширения линейки лекарственных форм и дозировок. Для реализации намеченных планов управленческая команда будет усилена специалистами в различных областях. Данная стратегия должна быть осуществлена в условиях сохранения и наращивания производственных мощностей. В текущем году мы продолжали инвестировать средства в развитие и расширение технологических мощностей наших производственных предприятий. Наши капитальные затраты в 2014 году составили 2,4 млрд руб. и были в основном направлены на строительство нового производства в Уфе, реконструкцию имеющихся мощностей в Томске и Курске, приобретение нового оборудования. Также мы надеемся продолжить плодотворное и взаимовыгодное сотрудничество с ПАО «ОТИСИФАРМ» по контрактному производству.

В конце 2014 году в компании произошла смена генерального директора, я бы хотел поблагодарить Игоря Константиновича Крылова, руководившего ОАО «Фармстандарт» более 8 лет, за ценный вклад в развитие нашей Компании, многолетний труд, выразившийся в лидерстве Компании на российском рынке.

Результаты деятельности компании, ее достижения – это упорный ежедневный труд команды профессионалов. Не могу не выразить благодарность каждому сотруднику компании за вклад, внесенный в ее развитие, за профессионализм, равнодушное отношение к работе, без которых сложно представить себе успех развития ГК «Фармстандарт».

Владимир Чупиков,
Генеральный директор ОАО «Фармстандарт»

Заявление руководства о подтверждении достоверности и несения ответственности за раскрываемую информацию

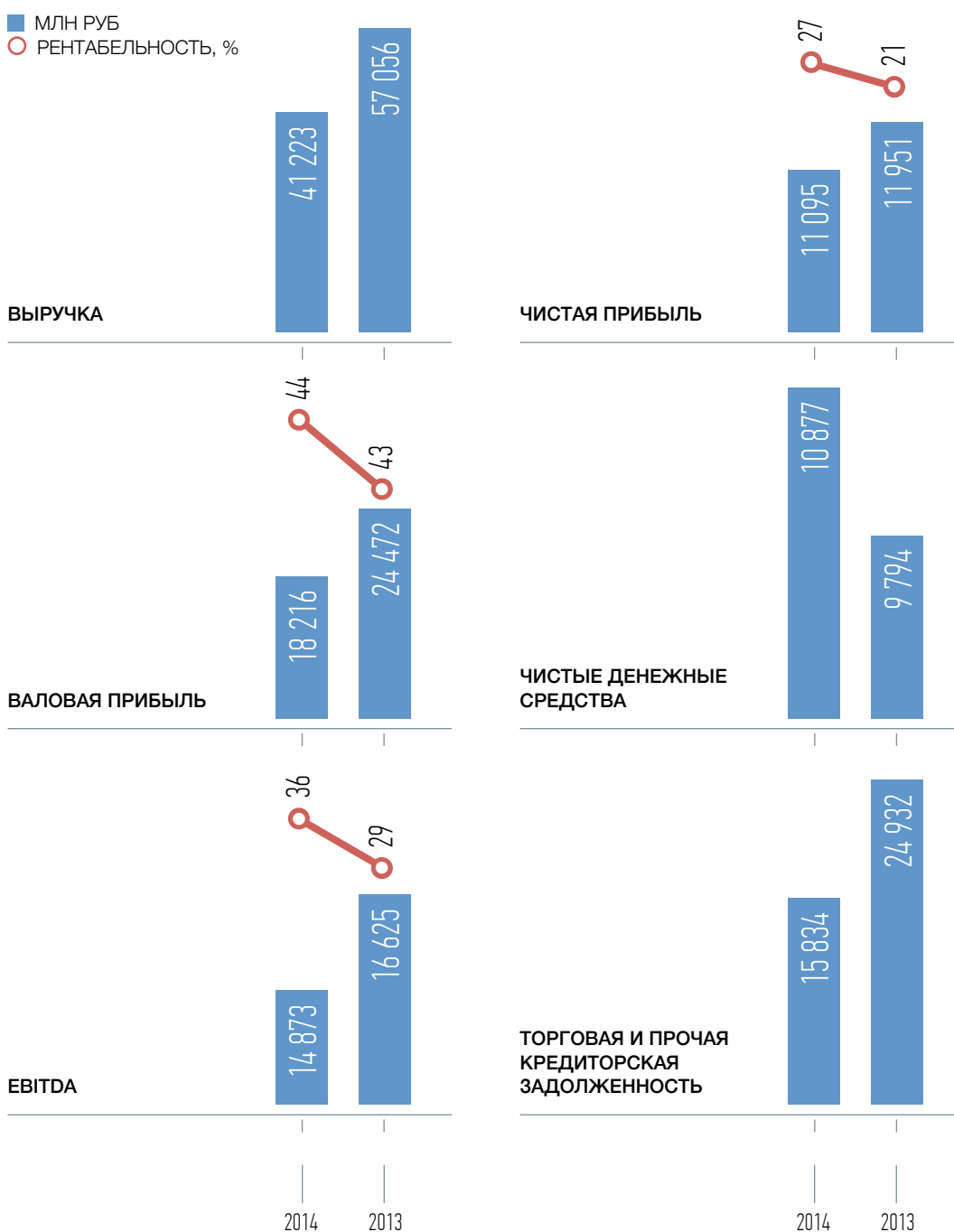
Директора ответственны за подготовку этого Годового отчета ОАО «Фармстандарт» («Pharmstandard» или «Компания»), включая финансовые отчеты в соответствии с законами и иными нормативными актами. Каждый из Директоров, указанных в части Корпоративного управления Годового отчета 2014, подтверждает, что ознакомлен со следующими документами:

- › финансовые отчеты Компании, которые были подготовлены в соответствии с МСФО, содержат достоверное и обоснованное мнение в отношении активов, долгов, финансового положения и прибыли Компании;
- › часть Бизнес-отчета, содержащаяся в Годовом отчете, включает справедливый обзор развития и функционирование бизнеса Компании, её положения в отрасли, а также описание основных рисков и неопределенности, влияющих на деятельность Компании.

Владимир Чупиков,
Генеральный директор ОАО «Фармстандарт»

Основные показатели деятельности

В 2014 году, несмотря на снижение общего размера выручки после выделения брендированного безрецептурного бизнеса (ОТС), Компания продемонстрировала крайне устойчивое финансовое положение: рентабельность бизнеса выросла с одновременным улучшением ликвидности (денежные средства и краткосрочные инвестиции выросли, в то время как торговые и финансовые обязательства сократились).



ОСНОВНЫЕ СОБЫТИЯ 2014 ГОДА

27 июня 2014 года состоялось годовое общее собрание акционеров

По итогам голосования годовым общим собранием акционеров приняты следующие решения:

1. Утвердить годовой отчет, годовую бухгалтерскую отчетность, счета прибылей и убытков ОАО «Фармстандарт», а также распределение прибыли и убытков Общества по результатам 2013 года.
2. Дивиденды на обыкновенные акции ОАО «Фармстандарт» за 2013 год не выплачивать.
3. Избрать в Совет директоров ОАО «Фармстандарт» следующих лиц:
 - › Архангельская Елена Владимировна
 - › Горюнов Роман Юрьевич
 - › Душелихинский Сергей Юрьевич
 - › Крылов Игорь Константинович
 - › Кульков Егор Николаевич
 - › Носырев Павел Владимирович
 - › Реус Андрей Георгиевич
 - › Тырышкин Иван Александрович
 - › Федлюк Виктор Павлович;
 - › Харитонин Виктор Владимирович
 - › Шустер Александр Михайлович
4. Избрать в Ревизионную комиссию ОАО «Фармстандарт» следующих лиц:
 - › Гаделия Инна Вианоровна
 - › Кузнецов Андрей Владимирович
 - › Кропачева Юлия Евгеньевна
5. Утвердить аудитором ОАО «Фармстандарт» на 2013 год:
 - › ООО «Финансовые и бухгалтерские консультанты» (ООО «ФБК») – для проведения аудита по российским стандартам (РСБУ);
 - › ООО «Эрнст энд Янг» – для проведения аудита по международным стандартам (МСФО).
6. Утвердить Устав ОАО «Фармстандарт» в новой редакции.
7. Утвердить Положение о подготовке и проведении общего годового собрания акционеров ОАО «Фармстандарт» в новой редакции.
8. Утвердить Положения о совете директоров ОАО «Фармстандарт» в новой редакции.
9. Утвердить Положения о генеральном директоре ОАО «Фармстандарт» в новой редакции.

24 июля 2014 года ОАО «Фармстандарт» и Millhouse завершили сделку по приобретению акций Biocad Holding Ltd.

ОАО «Фармстандарт» и компания Millhouse сообщили о завершении сделки по приобретению (каждый в отдельности) пакета акций холдинговой компании Biocad Holding Ltd., являющейся основным акционером российской биотехнологической компании ЗАО «Биокад».

«Биокад» занимается разработкой, производством и продвижением собственных и воспроизведенных (дженериков) лекарственных средств в следующих терапевтических категориях: урология, гинекология, дерматовенерология, онкология, гематология, аутоиммунные заболевания и инфекционные болезни.

По условиям сделок, Фармстандарт приобрел 20% от общего количества акций компании Biocad Holding Ltd., а структура аффилированная с компанией Millhouse приобрела 50% акций компании Biocad Holding Ltd. Фармстандарт осуществил данное приобретение за счет собственных средств.

В июле 2014 года компании Мерк и Фармстандарт объявили о начале сотрудничества по производству в России препарата для лечения рассеянного склероза Ребиф®



Мерк и ОАО «Фармстандарт» заключили ряд партнерских соглашений, целью которых является долгосрочное сотрудничество в области производства, дистрибуции и маркетинга препарата Ребиф® компании Мерк. Производство будет осуществляться на заводе ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА» (г. Уфа).

Препарат Ребиф® на сегодняшний день представляет собой первую линию терапии рассеянного склероза и входит в мировые стандарты лечения данного заболевания. Министерство здравоохранения РФ закупает интерферон бета-1a, и в том числе Ребиф®, для обеспечения больных рассеянным склерозом по программе дорогостоящих нозологий в течение нескольких лет. В настоящее время около 15% всех пациентов с ремиттирующим рассеянным склерозом, которым показана медикаментозная терапия, получают Ребиф®. Благодаря локализации производства Ребиф® в РФ препарат станет более доступным для этой категории социально значимых пациентов.

Мерк – лидирующая компания по производству инновационных, высококачественных и высокотехнологичных продуктов в фармацевтической и химической промышленности. Около 38 000 сотрудников в 66 странах работают, чтобы улучшить качество жизни пациентов, способствовать дальнейшему успеху наших клиентов и для решения сложных задач. Деятельность Мерк проходит под эгидой ОАО Мерк, в которой семья Мерк обладает приблизительно 70% акций, а акционеры владеют остальными примерно 30%. В 1917 году американское подразделение Мерк & Ко было экспроприровано и с тех пор является независимой компанией.

28 ноября 2014 года

Позицию Генерального директора покинул Крылов Игорь Константинович, с 29 ноября 2014 года Генеральным директором ОАО «Фармстандарт» назначен Чупиков Владимир Михайлович.



Обзор российского фармацевтического рынка



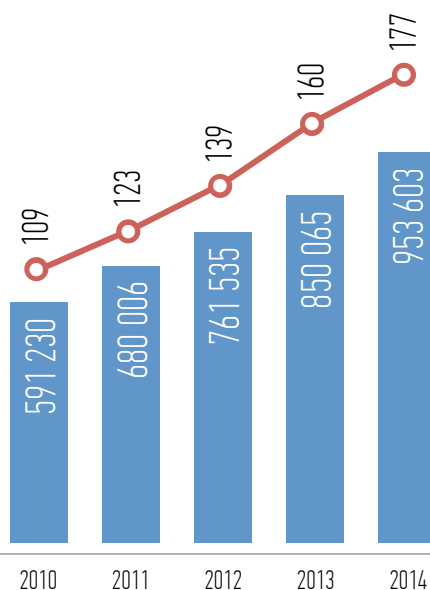
Обзор рынка в 2014 году

По результатам 2014 года объем рынка лекарственных средств (ЛС) и биологически активных добавок (БАД) в России составил 953 млрд руб. (в ценах потребителя) и 5,4 млрд упаковок.

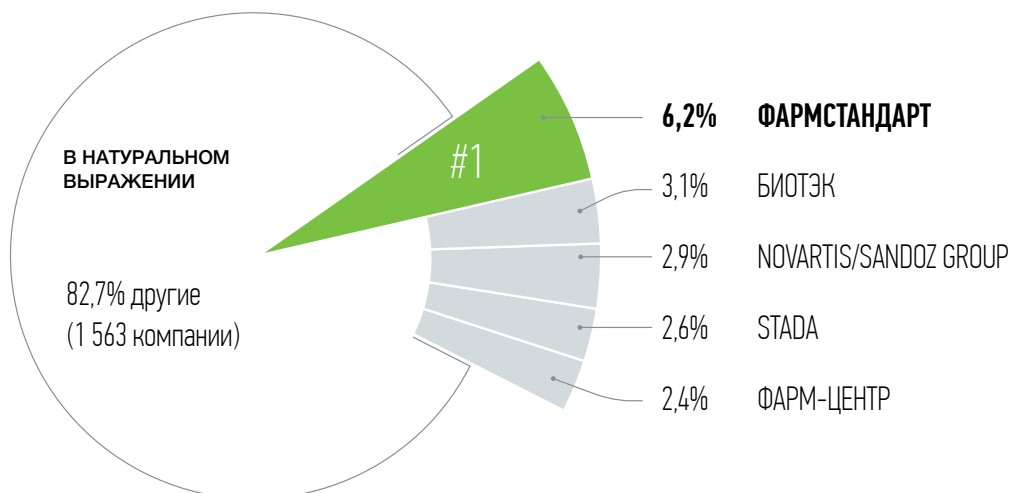
- › Средняя цена за одну упаковку составила 177 руб., продемонстрировав рост +11%
- › Прирост цены для препаратов списка ЖНВЛП (препараты с госрегулированием ценообразования) составил +6%, а препаратов не входящих в список – +15%

ДИНАМИКА ОБЪЕМОВ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА ЛС В РОССИИ

- СУММА, МЛН
- ЦЕНА



ДОЛЯ КОМПАНИЙ НА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОМ РЫНКЕ ЛС В РФ



Вся информация раздела «Обзор фармацевтического рынка. Структура рынка» основана на данных IMS Health Russia: Розничный аудит ГЛС и БАД в РФ, Госпитальный аудит ГЛС в РФ, ДЛО (ОНЛС/ВЗН) в РФ, Региональная льгота в РФ.

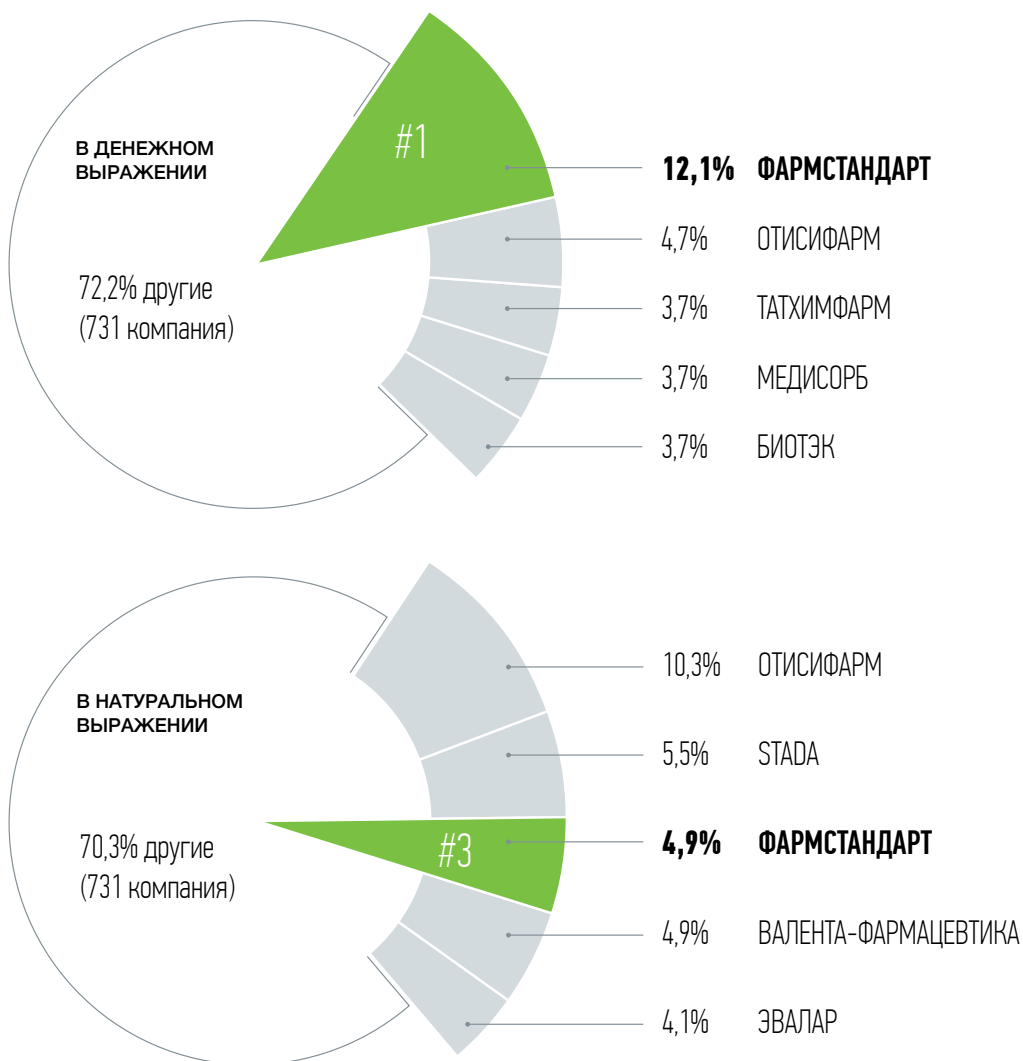
Фармацевтический рынок в РФ состоит из трех сегментов:

- > Розничный коммерческий сегмент
- > Госпитальный сегмент
- > ЛЛО (льготное лекарственное обеспечение), включающее федеральные программы ВЗН (высокозатратные нозологии), ОНЛС (обеспечение необходимыми лекарственными средствами) и РЛО (региональную льготу)

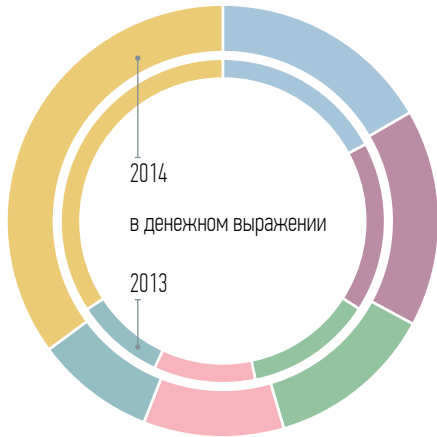


Среди отечественных производителей компания Фармстандарт занимает первое место в натуральном выражении с долей 12% и третье место в денежном выражении с долей в 4,9%

ДОЛЯ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ КОМПАНИЙ НА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОМ РЫНКЕ ЛС В РФ



**СТРУКТУРА И ДИНАМИКА
ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА
ЛС В РОССИИ ПО АНАТОМНО-
ТЕРАПЕВТИЧЕСКИМ КАТЕГОРИЯМ**



млрд руб.		млн упак.	
2013	2014	2013	2014
911	898	143	160
17%	17%	17%	17%
N - НЕРВНАЯ СИСТЕМА			
902	877	94	107
17%	16%	11%	11%
A - ПИЩЕВАРИТЕЛЬНЫЙ ТРАКТ И ОБМЕН ВЕЩЕСТВ			
673	676	87	97
13%	13%	10%	10%
R - ДЫХАТЕЛЬНАЯ СИСТЕМА			
539	567	86	94
10%	11%	10%	10%
C - СЕРДЕЧНО-СОСУДИСТАЯ СИСТЕМА			
473	482	86	93
9%	9%	10%	10%
J - ПРОТИВОМИКРОБНЫЕ ПРЕПАРАТЫ СИСТЕМНЫЕ			
1 816	1 894	850	954
34%	35%	42%	42%
ДРУГИЕ 10 АТС			



СТРУКТУРА И ДИНАМИКА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА ЛС В РОССИИ ПО СЕГМЕНТАМ, млн руб.

(в денежном выражении) ■ Коммерческий сегмент ■ Госпитальный сегмент ■ ЛЛО ■ Региональная льгота



СТРУКТУРА И ДИНАМИКА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА ЛС В РОССИИ ПО СЕГМЕНТАМ, млн упак.

(в натуральном выражении) ■ Коммерческий сегмент ■ Госпитальный сегмент ■ ЛЛО ■ Региональная льгота



СТРУКТУРА И ДИНАМИКА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА ЛС В РОССИИ ПО СЕГМЕНТАМ, руб./упак.

■ Коммерческий сегмент ■ Госпитальный сегмент ■ ЛЛО ■ Региональная льгота



СТРУКТУРА И ДИНАМИКА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА ЛС В РОССИИ ПО КОМПАНИЯМ-ПРОИЗВОДИТЕЛЯМ, млн руб. (в денежном выражении) ■ Импорт ■ Локальный рынок



СТРУКТУРА И ДИНАМИКА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА ЛС В РОССИИ ПО КОМПАНИЯМ-ПРОИЗВОДИТЕЛЯМ, млн упак. (в натуральном выражении) ■ Импорт ■ Локальный рынок



СТРУКТУРА И ДИНАМИКА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА ЛС В РОССИИ ПО СТАТУСУ ПРЕПАРАТОВ, млн руб. (в денежном выражении) ■ Безрецептурные препараты ■ Рецептурные препараты ■ БАДы



СТРУКТУРА И ДИНАМИКА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА ЛС В РОССИИ ПО СТАТУСУ ПРЕПАРАТОВ, млн упак. (в натуральном выражении) ■ Безрецептурные препараты ■ Рецептурные препараты ■ БАДы



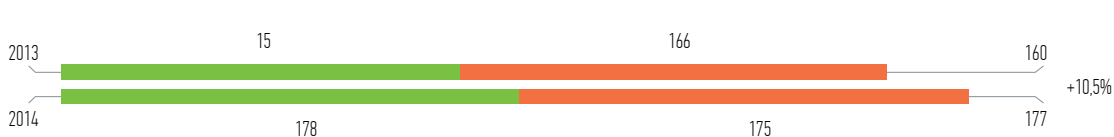
СТРУКТУРА И ДИНАМИКА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА ЛС В РОССИИ ПО ПРИНАДЛЕЖНОСТИ ПРЕПАРАТОВ К СПИСКУ ЖНВЛП, млн руб. (в денежном выражении) ■ Не ЖНВЛП ■ ЖНВЛП



СТРУКТУРА И ДИНАМИКА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА ЛС В РОССИИ ПО ПРИНАДЛЕЖНОСТИ ПРЕПАРАТОВ К СПИСКУ ЖНВЛП, млн упак. (в натуральном выражении) ■ Не ЖНВЛП ■ ЖНВЛП



ДИНАМИКА СРЕДНЕЙ ОТПУСКНОЙ ЦЕНЫ НА ЛС ПО ПРИНАДЛЕЖНОСТИ ПРЕПАРАТОВ К СПИСКУ ЖНВЛП, руб./упак. ■ Не ЖНВЛП ■ ЖНВЛП



Краткий обзор законодательного регулирования госзакупок

Лекарственные препараты Фармстандарт активно закупаются за бюджетные средства в рамках обеспечения государственного и муниципального заказа с целью обеспечения льготных категорий граждан.

В Российской Федерации лекарственное обеспечение граждан, имеющих право на государственную социальную помощь в части лекарственного обеспечения осуществляется по следующим основным направлениям:

1. Обеспечение лекарственными препаратами и медицинскими изделиями, в том числе изделиями медицинского назначения, граждан, имеющих право на государственную социальную помощь (федеральные и региональные льготники), за счет регионального бюджета и субвенций из федерального бюджета.

Федеральные льготники – граждане, имеющие право на получение государственной социальной помощи в виде набора социальных услуг в соответствии с Федеральным законом от 17.07.1999 №178 «О государственной социальной помощи». Данная категория обеспечивается лекарственными средствами бесплатно по программе ОНАС (обеспечение необходимыми лекарственными средствами) согласно перечня лекарственных средств, утвержденного приказом Минздравсоцразвития РФ от 18.09.2006 №665.

Региональные льготники – граждане, входящие в соответствии с постановлением Правительства РФ от 30.07.1994 №890 в перечень групп населения, которым лекарственные средства отпускаются по рецептам врачей бесплатно согласно перечня лекарственных средств и изделий медицинского назначения.

2. Централизованное обеспечение за счет средств федерального бюджета лекарственными препаратами по высокозатратным нозологиям (так называемая «Программа 7 нозологий») для лечения больных гемофилией, муковисцидозом, гипофизарным нанизмом, болезнью Гоше, миелодисплазией, рассеянным склерозом, а также лечения больных после трансплантации органов и (или) тканей.

С 2008 года в Российской Федерации реализуется государственная «Программа 7 нозологий». В соответствии с ней лекарственные средства, предназначенные для лечения больных семью редкими и наиболее дорогостоящими заболеваниями, централизованно закупаются за счёт средств федерального бюджета. Препараты предоставляются в амбулаторных условиях в виде льготного обеспечения.

Закупка лекарственных препаратов по «Программе 7 нозологий» осуществляется Министерством здравоохранения РФ в соответствии с Положением о закупках лекарственных препаратов, предназначенных для лечения больных злокачественными новообразованиями лимфоидной, кроветворной и родственных им тканей, гемофилией, муковисцидозом, гипофизарным нанизмом, болезнью Гоше, рассеянным склерозом, а также после трансплантации органов и (или) тканей, утвержденным Постановлением Правительства РФ от 26.12.2011 г. №1155. Данное Положение устанавливает порядок закупки Министерством здравоохранения и социального развития РФ вышеуказанных лекарственных препаратов, порядок и условия их передачи федеральным учреждениям здравоохранения, подведомственным ФМБА, а также в собственность субъектов РФ с последующей их передачей при необходимости в собственность муниципальных образований.

Перечень лекарственных препаратов,купаемых по «Программе 7 нозологий», утвержденный Распоряжением Правительства РФ от 31.12.2008 г. №2053-р., состоял из 18-ти МНН. Распоряжением Правительства РФ от 30.12.2014 N2782-р данный Перечень с 01 марта 2015 г. был расширен до 22-х МНН.

Объем закупок по данной программе в 2014 г. составил 44 251 240 139 руб., план закупок 2015 года – 44 118 959 801 руб.

С 1 января 2013 года вступило в силу Постановление Правительства РФ от 27.12.2012 N 1438 «О финансовом обеспечении закупок диагностических средств и противовирусных препаратов для профилактики, выявления, мониторинга лечения и лечения лиц, инфицированных вирусами иммунодефицита человека и гепатитов В и С», положившее начало децентрализации закупок лекарственных препаратов для лечения социально-значимых заболеваний и передаче полномочий в регионы. В этом сегменте Компания в 2014 году успешно реализовала препараты «Интеленс», «Презиста», «Эдюрант», производимые в сотрудничестве с компанией «Джонсон & Джонсон».

Порядок осуществления закупок лекарственных препаратов за бюджетные средства регулируется специальным законодательством о госзакупках.

С 1 января 2014 года вступил в силу Федеральный закон от 05.04.2013 №44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» («Закон о КС»), который сменил Федеральный закон от 21.07.2005 №94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд».

Введение «Закона о КС» было направлено на комплексное совершенствование законодательства в сфере государственных и муниципальных закупок и формирование контрактной системы в сфере закупок. Во-первых, процедуры закупок в соответствии с Законом о КС регулируют весь цикл работ, связанных с осуществлением закупок. Основными этапами являются планирование, размещение, исполнение и контроль. Упор в законе сделан, прежде всего, на результат закупки, который должен быть напрямую связан с началом закупочного процесса — трехлетним планированием. Во-вторых, Закон о КС стал позволять регулировать многие положения, которые оставались вне зоны внимания закона 94-ФЗ, в том числе планирование закупок, антидемпинговые и антикоррупционные меры, более детальное регулирование порядка определения начальной цены и цены заключаемого контракта (особенно на препараты, входящие в перечень ЖНВАП), возможность расторгнуть контракт в одностороннем порядке и пр.

С 21 мая 2014 г. начал действовать Приказ Минэкономразвития России от 25.03.2014 №155 «Об условиях допуска товаров, происходящих из иностранных государств, для целей осуществления закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд», который определил условия допуска иностранных товаров для целей размещения государственных и муниципальных заказов, а также преференции для участников, предлагающих российские и белорусские товары.

Согласно приказу при проведении конкурсов или аукционов на поставки товаров для государственных или муниципальных нужд, участникам, заявки которых содержат предложения о поставке товаров, российского, белорусского и (или) казахстанского происхождения, предоставляются преференции в отношении цены контракта в размере 15%. Так, при закупке по результатам аукциона лекарственных средств иностранного производства путем проведения аукциона к предложенной цене контракта, применялся понижающий 15% коэффициент.

В рамках реализации государственной стратегии по импортозамещению с 2014 г. в федеральных органах исполнительной власти ведется активная работа по усилению преференций для отечественных производителей лекарственных препаратов. Концепция постановления Правительства РФ «о третьем лишнем» предполагает, что к госзакупкам не будут допускаться предложения о поставке лекарственных препаратов иностранного происхождения при наличии двух и более предложений со стороны производителей из стран Таможенного союза. Грядущее постановление Правительства «о третьем лишнем» уже принесло изменения на рынке производства – активизировались предприятия, имеющие свободные мощности и готовые работать по системе контрактного производства.

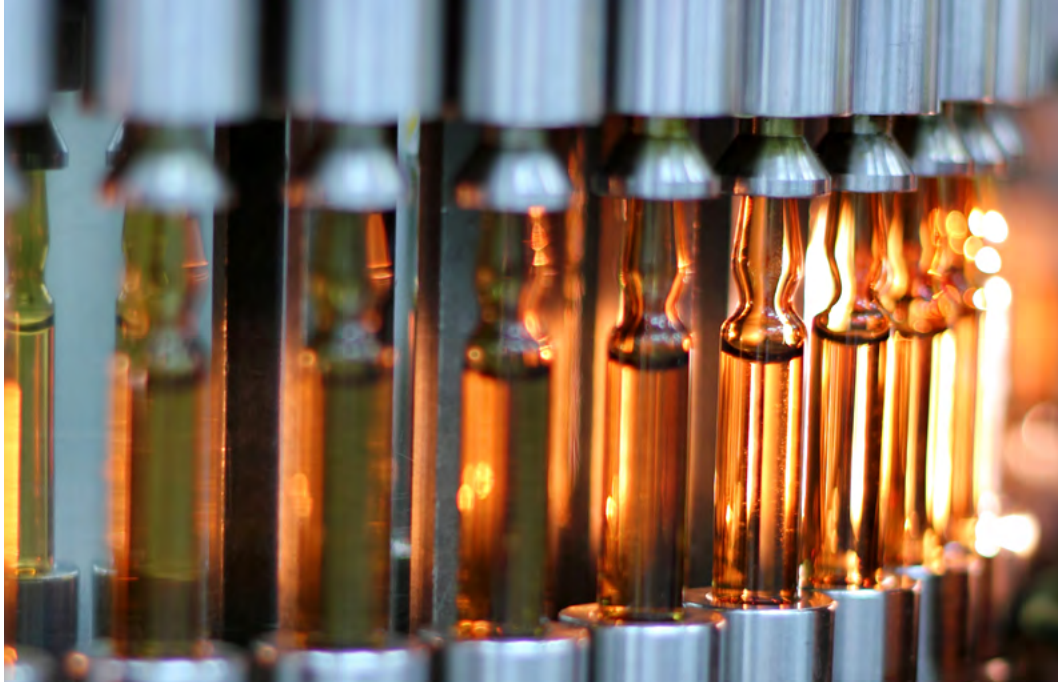


Обзор бизнеса Компании



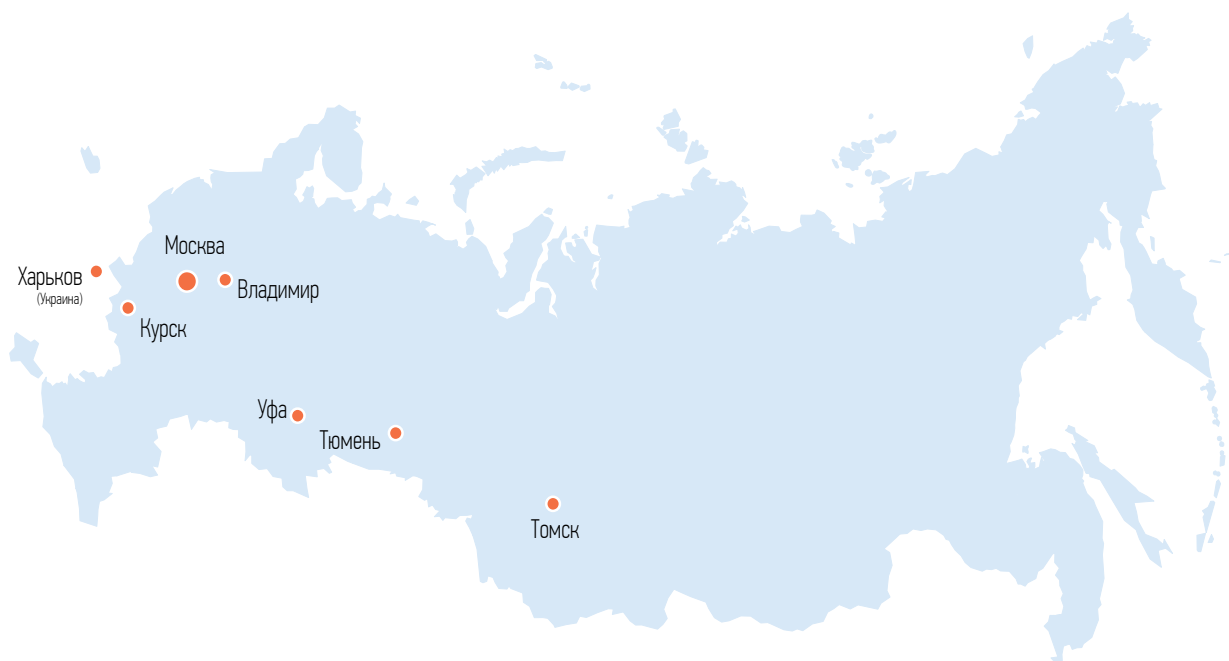
Производственные активы Фармстандарта

Предприятие	Форма выпуска	кол-во рабочих смен	Производственная мощность в 2014 году, тыс. уп.	% загрузки в 2014 году	ввод новых мощностей в 2014 году
Фармстандарт Лексредства	Сиропы и жидкие формы	3	86 274	93%	Март 2014
	Таблетки	3	385 133	69%	
	Аэрозоли и спреи	3	27 883	62%	
	Порошки	3	6 649	26%	
	Капсулы	3	71 150	54%	
	Витамины (феррогематоген)			1 000	59%
Фармстандарт Уфавита	Ампулы	3	25 468	49%	
	Лиофилизаты	3	390	99%	
	Сиропы и жидкие формы	3	-	0%	
	Таблетки	3	122 090	60%	
	Витамины(феррогематоген)	3	37 700	62%	
	Инсулин(человеческий)	3	2 648	45%	
Фармстандарт Томскхимфарм	Сиропы и жидкие формы	3	5 400	5%	
	Таблетки	3	318 931	26%	
	Аэрозоли и спреи	3	9 600	21%	
	Мази	3	2 178	31%	
	Сиропы и жидкие формы	3	177	34%	
Фармстандарт Биолек	Ампулы	3	6 483	12%	
	Лиофилизаты	3	480	26%	
	Порошки	3	25	43%	
	Таблетки	3	6 734	12%	
ЗАО Лекко	Капсулы	3	4 819	77%	Июнь 2014
	Сиропы и жидкие формы	3	56 300	45%	
	Порошки	3	12 238	55%	
	Аэрозоли и спреи	3	15 435	6%	
	Лиофилизаты	3	-	0%	
	Таблетки	3	56	63%	
	Сиропы и жидкие формы	3	52	90%	
ОАО Биомед им. Мечникова	Ампулы	3	126	69%	
	Интерфероны	3	436	75%	
	Итого фармацевтическая продукция			1 205 855	



Предприятие	Форма выпуска	кол-во рабочих смен	Производственная мощность в 2014 году, шт	% загрузки в 2014 году
АО ТЗМОИ	Паровые стерилизаторы до 100 л	3	10	31%
	Паровые стерилизаторы более 100 л	3	420	13%
	Аквадистилляторы, сборники для воды	3	7	40%

Предприятие	Форма выпуска	кол-во рабочих смен	Производственная мощность в 2014 году, мл	% загрузки в 2014 году
ООО Фармапарк	Интерферон безацетонитриловый, субстанция	3	27 000	97%
	Интерферон-альфа, субстанция	3	205 000	99%
	Интерферон безметиониновый (IFN), субстанция	3	52 000	94%
	ПЭГ-Интерферон, субстанция	3	16 000	97%
	Эритропоэтин, субстанция	3	11 160	11%



GMP*

На всех предприятиях по производству лекарственных средств компании «Фармстандарт» внедрена, функционирует и постоянно совершенствуется фармацевтическая система качества.

Действующая фармацевтическая система качества разработана и внедрена в соответствии с требованиями Директивы 2003/94/ЕС, Правил организации производства и контроля качества лекарственных средств, утвержденных Приказом Министерства промышленности и торговли РФ от 14 июня 2013 г. № 916, национальных стандартов РФ ГОСТ Р 52249-2009 (GMP) «Правила производства и контроля качества лекарственных средств» и ГОСТ ISO 9001-2011 (ISO 9001:2008) «Системы менеджмента качества. Требования». В АО «Тюменский завод медицинского оборудования и инструментов» система управления качеством функционирует в соответствии с требованиями стандарта EN ISO 13485 (EN ISO 13485:2012 + AC:2012 – ISO 13485:2003 + Cor. 1:2009) «Изделия медицинские – Системы менеджмента качества-Регулирующие системные требования», EN ISO 9001 (ISO 9001:2008) «Системы менеджмента качества – Требования».

В 2014 году комиссией Минпромторга РФ проведены первые проверки на соответствие требованиям Правил организации производства и контроля качества лекарственных средств, утвержденным приказом № 916 Минпромторга России от 14.06.2013 г., вступившим в действие 19.11.2013 следующих предприятий:

- ОАО «Фармстандарт-Лексредства» – декабрь 2013 года;
- ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА» – январь 2014 года;
- ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм» – январь 2014 года.
- ЗАО «ЛЕККО» – май 2014 года.
- ООО «Фармапарк» – июль 2014 года.

По итогам проведенных проверок подтверждено соответствие организации производства и контроля качества лекарственных средств заводов компании «Фармстандарт» лицензионным требованиям и требованиям Правил организации производства и контроля качества лекарственных средств, утвержденным приказом № 916 Минпромторга России от 14.06.2013 г. Соответствие предприятий компании «Фармстандарт» требованиям приказа № 916 подтверждено «Заключением о соответствии производителя лекарственных средств для медицинского применения требованиям Правил организации производства и контроля качества лекарственных средств», которое получили предприятия ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА» и ОАО «Фармстандарт-Лексредства» – 29 января 2015 года.

В 2014 году Органом по сертификации систем менеджмента ОАО «Всероссийский научно-исследовательский институт сертификации» (ОАО «ВНИИС») были проведены

1. реинспекция предприятий ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА», ОАО «Фармстандарт-Лексредства», ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм», ЗАО «ЛЕККО», ООО «Фармапарк» на соответствие требованиям ГОСТ ISO 9001-2011 (ISO 9001:2008) «Система менеджмента качества. Требования» и ГОСТ Р 52249-2009 «Правила производства и контроля качества лекарственных средств (GMP)» с заключением о подтверждении действия сертификатов соответствия.
2. реинспекция аптечных складов ОАО «Фармстандарт» и ООО «Фармстандарт» на соответствие требованиям ГОСТ ISO 9001-2011 «Система менеджмента качества. Требования» и ГОСТ Р 52249-2009 «Правила производства и контроля качества лекарственных средств» с заключением о подтверждении действия сертификатов соответствия.

* Стандарт GMP (Good Manufacturing Practice – Надлежащая производственная практика)



3. Сертификация предприятия ПАО «Фармстандарт-Биолек» на соответствие требованиям ГОСТ ISO 9001-2011 (ISO 9001:2008) «Система менеджмента качества. Требования» с выдчей сертификата соответствия.

СТРЕМЛЕНИЕ КОМПАНИИ «ФАРМСТАНДАРТ» СООТВЕТСТВОВАТЬ ТРЕБОВАНИЯМ GXP ПРАКТИК ЯВЛЯЕТСЯ ЗАЛОГОМ РАСШИРЕНИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА С ПРЕДПРИЯТИЯМИ СТРАН ЕС.

В декабре 2014 Государственным Агентством Лекарственных средств Латвии, проведена инспекционная проверка ОАО «Фармстандарт-Лексредства» на соответствие требованиям Надлежащей Производственной Практики (GMP), определенным в Директиве 2003/94/ЕС. Получен сертификат соответствия требованиям GMP ЕС на 9 производственных участков (8 препаратов).

На ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА» в 2014 году проведена большая работа по подготовке участка производства инъекционных препаратов к сертификации на соответствие требованиям EU GMP. Инспекция данного участка была проведена в феврале 2015 года государственным агентством лекарственных средств Латвии.

Сертификаты соответствия требованиям EU GMP производственных линий ОАО «Фармстандарт-Лексредства» можно посмотреть в базе данных EudraGMP, пройдя по ссылке eudragmp.ema.europa.eu/inspections/gmpc/searchGMPCompliance.do.

В феврале 2014 года в компании Фармстандарт стартовал крупнейший бизнес-проект по внедрению автоматической системы управления производством. В качестве партнера была выбрана всемирно известная немецкая компания SAP и ее программный продукт SAP ERP. В рамках подготовки к проекту была выполнена большая подготовительная работа по унификации организационной структуры Службы качества предприятий, согласованию наименований должностей, перечня функциональных обязанностей персонала по должностям, а также распределения полномочий в ПО SAP ERP после запуска системы в эксплуатацию; проведена сверка технологической и валидационной документации. Специалистами

подготовлена и проверена вся необходимая для загрузки в систему нормативно-справочная информация по контролю качества и мониторингу производственной среды. Проведена работа по унификации формы основного документа на серию продукции – Досье на серию. В проекте работы по модулю QM (управление качеством) разбиты на два этапа. В 2014 году в рамках первого этап внедрения были разработаны и внедрены следующие проектные решения:

- › Контроль качества промежуточных продуктов.
- › Контроль качества готовой продукции
- › Мониторинг производственной среды
- › Контроль валидированного статуса оборудования

В 2014 году продуктивная среда развернута в цехе №2 участок №2 ОАО «Фармстандарт-Лексредства» и перечисленные процессы успешно функционируют на производственном участке.

В соответствии с требованиями Приказа Министерства промышленности и торговли РФ от 14 июня 2013 г. № 916 «Об утверждении Правил организации производства и контроля качества лекарственных средств», национальных стандартов РФ ГОСТ Р 52249-2009 (GMP) «Правила производства и контроля качества лекарственных средств» на предприятиях группы компаний «Фармстандарт» ведется работа по аттестации Уполномоченных лиц. За 2014 год аттестационной комиссией Министерства здравоохранения РФ успешно аттестованы в качестве Уполномоченных лиц сотрудники ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА», ОАО «Фармстандарт-Лексредства», ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм», ЗАО «ЛЕККО», ООО «Фармапарк».

Все предприятия компании «Фармстандарт» проходят регулярные инспекции, как со стороны государственных органов Российской Федерации (отдел лицензирования производства лекарственных средств Департамента развития фармацевтической и медицинской промышленности Министерства промышленности и торговли РФ, Федеральная служба по надзору в сфере здравоохранения РФ), так и со стороны независимых европейских и российских аудиторов.

Информация об имеющихся на предприятиях компании «Фармстандарт» сертификатах соответствия

ОАО «Фармстандарт-Лексредства»:

- › Сертификат соответствия требованиям EU GMP (Надлежащая Производственная Практика (EU GMP), определённая в Директиве 2003/94/ЕС Сертификат № ZVA/LV/2015/002H от 19.02.15, срок действия – до 12.12.17 г.;
- › Сертификат соответствия требованиям ГОСТ Р 52249-2009 (GMP) («Правила производства и контроля качества лекарственных средств») GMPEU RU.001.P0007 от 27.05.2013 г., срок действия – до 27.05.2016 г.;
- › Сертификат соответствия требованиям ГОСТ ISO 9001-2011 (ISO 9001:2008) («Система менеджмента качества. Требования») РОСС RU.ИС11.К00893 от 27.05.2013 г., срок действия – до 27.05.2016 г.;
- › Сертификат соответствия требованиям Настанова СТ-Н МОЗУ 42-4.0:2011 (Лекарственные средства. Надлежащая производственная практика) 035/2013/SAUMP/GMP, срок действия – до 29.03.2016 г.
- › Заключение о соответствии производителя лекарственных средств медицинского применения требованиям Правил организации производства и контроля качества лекарственных средств № GMP-0003-000003/15 от 29 января 2015 г.

ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА»:

- › Сертификат соответствия требованиям ГОСТ Р 52249-2009 (GMP) («Правила производства и контроля качества лекарственных средств») GMPEU RU.001.P00326 от 30.05.2013 г., срок действия – до 30.05.2016 г.;
- › Сертификат соответствия требованиям ГОСТ ISO 9001-2011 (ISO 9001:2008) («Система менеджмента качества. Требования») РОСС RU.ИС11.К00895 от 30.05.2013 г., срок действия – до 30.05.2016 г.
- › Заключение о соответствии производителя лекарственных средств медицинского применения требованиям Правил организации производства и контроля качества лекарственных средств № GMP-0002-000002/15 от 29 января 2015 г.

ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм»:

- › Сертификат соответствия требованиям ГОСТ Р 52249-2009 (GMP) («Правила производства и контроля качества лекарственных средств») GMPEU RU.001.P00327 от 30.05.2013 г., срок действия – до 30.05.2016 г.;
- › Сертификат соответствия требованиям ГОСТ ISO 9001-2011 (ISO 9001:2008) («Система менеджмента качества. Требования») РОСС RU.ИС11.К00896 от 30.05.2013 г., срок действия – до 30.05.2016 г.;
- › Сертификат соответствия требованиям Настанова СТ-Н МОЗУ 42-4.0:2011 (Лекарственные средства. Надлежащая производственная практика) 068/2013/SAUMP/GMP, срок действия – до 19.07.2016 г.

ЗАО «ЛЕККО»:

- › Сертификат соответствия требованиям ГОСТ Р 52249-2009 (GMP) («Правила производства и контроля качества лекарственных средств») GMPEU RU.001.P0010 от 18.06.2013 г., срок действия – до 18.06.2016 г.;
- › Сертификат соответствия требованиям ГОСТ ISO 9001-2011 (ISO 9001:2008) («Система менеджмента качества. Требования») РОСС RU.ИС11.К00866 от 11.03.2013 г., срок действия – до 11.03.2016 г.

ООО «ФАРМАПАРК»:

- › Сертификат соответствия требованиям ГОСТ Р 52249-2009 (GMP) («Правила производства и контроля качества лекарственных средств») GMPEU RU.001.N0006 от 26.12.2012 г., срок действия – до 26.12.2015 г.;
- › Сертификат соответствия требованиям ГОСТ ИСО 9001-2008 (ИСО 9001:2008) («Система менеджмента качества. Требования») РОСС RU.ИС11.К00852 от 26.12.2012 г., срок действия – до 26.12.2015 г.
- › Заключение о соответствии производителя лекарственных средств медицинского применения требованиям Правил организации производства и контроля качества лекарственных средств № GMP-0010-000012/15 от 13 февраля 2015 г.
- › Заключение о соответствии производителя лекарственных средств медицинского применения требованиям Правил организации производства и контроля качества лекарственных средств № GMP-0010-000011/15 от 13 февраля 2015 г.

АО «Тюменский завод медицинского оборудования и инструментов»:

- › Сертификат соответствия требованиям стандарта EN ISO 13485 (EN ISO 13485:2012 + AC:2012 – ISO 13485:2003 + Сог. 1:2009) («Изделия медицинские – Системы менеджмента качества-Регулирующие системные требования») № D1236900007 от 27.11.2013 г., срок действия – до 20.10.2018 г.;
- › Сертификат соответствия требованиям стандарта EN ISO 9001 (ISO 9001:2008) («Системы менеджмента качества – Требования») № D1236900008 от 28.11.2013 г., срок действия – до 27.10.2016 г.

Аптечные склады ОАО «Фармстандарт», ООО «Фармстандарт»:

Соответствие требованиям ГОСТ Р ИСО 9001-2008 «Система менеджмента качества. Требования»

- › ОАО «Фармстандарт» регистрационный номер РОСС RU.ИС11.К00815 действует до 18.09.2015
- › ООО «Фармстандарт» регистрационный номер РОСС RU.ИС11.К00814 действует до 18.09.2015
- › Соответствие требованиям ГОСТ Р 52249-2009 «Правила производства и контроля качества лекарственных средств»
- › ОАО «Фармстандарт» регистрационный номер GMPPEU RU.001.№.0005 действует до 18.09.2015
- › ООО «Фармстандарт» регистрационный номер GMPPEU RU.001.№.0004 действует до 18.09.2015

Блок валидации

Валидация на заводах ГК «Фармстандарт» проводится в соответствии с валидационными мастер-планами, подходы которого базируются на V-модели валидации и предусматривают участие валидаторов, начиная с самого начала жизненного цикла объекта.

Это включает разработку ТЗ (URS-спецификаций), непрерывный контроль и управление изменениями в объекте. На регулярной основе валидаторы участвуют в приемочных (FAT/SAT-испытаниях), что позволяет максимально учитывать требования надлежащей инженерной практики.

Одним из направлений работы является контроль и мониторинг соблюдения условий «холодовой» цепи при производстве, хранении и транспортировке термолабильных лекарственных средств. Накоплен большой опыт в данной сфере, который позволяет реализовывать самые сложные проекты, в том числе с зарубежными компаниями в области производства, хранения и транспортировки термолабильных лекарственных средств.

Все работы, проводимые валидаторами ОАО «Фармстандарт», ведутся с использованием современного валидационно-измерительного оборудования, поставляемого от ведущих мировых лидеров в производстве данных приборов, которое калибруется/поверяется на регулярной основе, что обеспечивает гарантированную и однозначную информацию с валидируемых объектов, а также позволяет оптимизировать трудозатраты в области проведения валидации.

Валидаторы принимают активное участие в создании, внедрении и валидации компьютеризированных систем управления и мониторинга производства, электронных систем документооборота на заводах ГК «Фармстандарт» с учетом международных требований GAMP 5.

ОАО «Фармстандарт» – открытая компания, валидаторы с готовностью делятся накопленными знаниями в области валидации с нашими коллегами из других фармацевтических предприятий и организаций, помогая им в проведении валидации и оказывая консультационную помощь.

Все вышеперечисленные результаты работы валидаторов заводов и валидаторов управляющей компании возможны благодаря тому, что специалисты непрерывно проходят обучение, как в ведущих российских учебных центрах, так и за рубежом, используя в работе наилучшую мировую практику ведения всех валидационных действий.

Планы по развитию компании «Фармстандарт»

В соответствии с Планами развития предприятий построены и продолжается строительство новых производственных участков с целью организации производства новых препаратов, а также для расширения производственных мощностей.

Приобретено новое технологическое и лабораторное оборудование для организации производства и контроля качества.

ОАО «Фармстандарт-Лексредства»:

- › реконструкция цеха №2 в связи с организацией пр-ва дозированных аэрозолей, сдача в эксплуатацию планируется в 07.2015г
- › реконструкция корп.№43 с организацией БАД в форме жевательных пастилок (объект сдан в эксплуатацию в ноябре месяце 2014 г.)
- › реконструкция участка 5 ц.№3 в связи с созданием системы кондиционирования
- › реконструкция 1 этажа общезаводского склада с расширением склада упаковочных материалов (пристройка, проектирование).
- › оборудование взамен изношенного, для модернизации, оснащения действующих производств

ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм»:

- › проведено строительство газовой/паровой котельной, ввод в эксплуатацию запланирован в мае 2015 г.
- › разработан проект на строительство лабораторий ОКК, ЛООС, ЦЗА
- › - проводятся подготовительные работы по внедрению системы автоматизации производства (SAP)
- › приобретено оборудование для производственных помещений, отдела контроля качества и центральной заводской лаборатории
- › проведена реконструкция отделения покрытия таблеток цеха по производству таблетированных препаратов участка №1, организовано отделение покрытия таблеток пленочной оболочкой, оснащение отделения оборудованием.

ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА»:

- › завершены строительные работы в цехе по производству цитостатиков (участок таблетированных препаратов и участок инъекционных препаратов),
- › приобретено технологическое оборудование для цеха по производству цитостатиков,
- › присвоен статус « квалифицировано»: чистым помещениям, инженерным системам и технологическому оборудованию цеха по производству цитостатиков.
- › продолжают работы по реконструкции производственных площадей участка препаратов инсулина, приобретается технологическое оборудование, проведены ФАТ- испытания станции заморозки и этикетировочной машины.
- › продолжают работы по строительству и организации производства препаратов в предварительно наполненных шприцах: чистые помещения, инженерные системы, приобретается оборудование, проводятся ФАТ – испытания оборудования.
- › продолжается реконструкция участка инъекционных препаратов с заменой оборудования и организацией производства инъекционных препаратов малых серий.
- › продолжается строительство участка производства глазных капель.
- › продолжается строительство нового корпуса для производства готовых лекарственных средств и размещения лабораторий ЦЗА и ОКК
- › приобретено новое технологическое оборудование, лабораторное оборудование для ЦЗА, ОКК.

Ввод новых мощностей на заводах ГК «Фармстандарт» в 2014 году

ОАО «Фармстандарт-Лексредства»

В октябре 2014 года введен в эксплуатацию новый цех по производству препаратов в форме пастилок (гематогены). Плановая мощность цеха – 5 млн упаковок пастилок в месяц. Инвестиции в строительство нового производства составили – 313,8 млн руб.

С ноября 2014 года начато производство новых форм – Феррогематоген детский БАД 25 и 50 гр, Гематоген БАД 25 гр и перенесено с ОАО «Фармстандарт-Уфавита» производство препаратов Феррогематоген-Фармстандарт БАД 50 гр и Гематоген БАД 50 гр.

В марте 2014 года введена в эксплуатацию новая линия розлива и упаковки препаратов в форме сиропов, в результате чего мощность производства увеличилась на 50%, в том числе на новой линии помимо препаратов во флаконах 100 мл освоен выпуск собственных препаратов в форме 200 мл и выпуск препарата Эреспал сироп в формах выпуска 150 мл и 250 мл в рамках контрактного производства с компанией Сервье.

В 2015 году планируется ввод в эксплуатацию новой линии для производства дозированных аэрозолей. На данной линии планируется производство противоастматических препаратов в рамках контрактного производства.

В 2015 году планируется строительства нового участка таблеток покрытых оболочкой, что позволяет увеличить мощность по производству таблеток, покрытых оболочкой с 330 до 660 млн таблеток в год.

ЗАО «Лекко»

В июне 2014 года введен в эксплуатацию новый участок производства лиофильных препаратов, в результате чего мощность производства увеличилась на 50%. На данной участке выпускаются препараты Аципол и Лактонорм.

ОАО «Фармстандарт-Уфавита»

В конце 2014 года закончено строительство и введен в эксплуатацию новый цех производства препаратов в форме цитостатиков. с 1 квартала 2015 года начато производство препаратов.

В 2015 году планируется ввод в эксплуатацию следующих новых производственных участков:

- › Участок производства препаратов в преднаполненных шприцах
- › Участок производства малых серий инъекционных препаратов во флаконах

Также планируется провести реконструкцию участка производства инъекционных препаратов для выпуска препарата Мабтера.

Контрактное производство и бизнес-партнеры

В области производства, продвижения и продаж Фармстандарт сотрудничает со многими ведущими мировыми производителями, такими как Abbott, AbbVie, Celgene, CHIESI, GE HealthCare, Genzyme, Grindeks, Johnson, Kemwell Biopharma, MARVEL BIOSCIENCE, Merck, Novartis, Roche, Servier, максимально локализуя необходимые для лечения препараты в России, стараясь их сделать более доступными для потребителя.

В течение 2014 года завершена локализация вторичной упаковки / полного цикла препаратов следующих компаний:

1. Компания Celgene Logistics Sarl

на мощностях компании ОАО «Фармстандарт-УфаВита» – вторичная упаковка

- › Вайдаза, лиофилизат д/приготовления суспензии

2. ООО «ЭббВи»

на мощностях компании ОАО «Фармстандарт-УфаВита» – вторичная упаковка

- › Синагис, лиофилизат д/приготовления р-ра 100 мг; 50 мг

3. ООО «Новартис Фарма»

на мощностях компании ОАО «Фармстандарт-УфаВита» – вторичная упаковка

- › Тасигна, капс. 150 мг; 200 мг

4. ООО «ДЖОНСОН & ДЖОНСОН»

на мощностях компании ОАО «Фармстандарт-УфаВита» – вторичная упаковка

- › Презиста, таб. покрытые пленочной оболочкой 800 мг

5. Компания Мерк Экспорт ГмбХ

на мощностях компании ОАО «Фармстандарт-УфаВита» – вторичная упаковка

- › Ребиф, р-р для п/к вв 22мкг/0,5 мл, шприц 0,5 мл; 44 мкг/0,5 мл, шприц 0,5 мл

6. Компания Джензайм Европа Б.В.

на мощностях компании ОАО «Фармстандарт-УфаВита» – вторичная упаковка

- › Церезим, лиофилизат д/приготовления р-р д/инфузий

7. ЗАО «Сервье»

на мощностях компании ОАО «Фармстандарт-Лексредства» – полный цикл

- › Эреспал сироп 2мг/мл, 150 мл

Фармацевтический портфель Компании

В 2014 году была завершена разработка, регистрация и начато промышленное производство 7 новых препаратов (разработанные генерики, новые композиции известных МНН и ранее выпускаемые препараты с новыми потребительскими характеристиками или дозировками), из них два рецептурных ЛС, два ЛС безрецептурного отпуска, две биологически активные добавки и одно косметическое средство.

Освоение производства новых препаратов в 2014 году

Продукт	Группа	Терапевтический сегмент	План вывода	Факт вывода
Коделак НЕО таблетки (Таблетки)	ОТС	Простуда и грипп	Август 2014	Сентябрь 2014
Арбидол капсулы 200 мг	ОТС	Простуда и грипп	Ноябрь 2014	Ноябрь 2014
Коделак-Пульмо (Мазь)	КС	Простуда и грипп	Август 2014	Июнь 2014
феррогематоген - Фармстандарт Пастилки 25 г, 30 г, 50 г – производство на новой площадке	БАД	Кроветворение	Октябрь 2014	Ноябрь 2014
Феррогематоген детский Пастилки 25 г, 50 г – производство на новой площадке	БАД	Кроветворение	Октябрь 2014	Ноябрь 2014
Пэг-Альтевир лиофилизат для приготовления раствора для инъекций 50мкг, 80мкг, 100 мкг, 120 мкг, 150мкг	RX	Вирусный гепатит	Август 2014	Сентябрь 2014
Биосулин Н, Р раствор для инъекций в одноразовой ШР	RX	Сахарный диабет	Август 2014	Январь 2015
Азитромицин (Таблетки)	RX	Антибиотики	Сентябрь 2014	Октябрь 2014*

Пять препаратов безрецептурного отпуска, четыре биологически активные добавки и один препарат рецептурного отпуска, перечисленные в таблице ниже, вывод которых планировался в 2014 году, будут зарегистрированы и введены в производство в 2015 году в связи с изменениями регистрационных сценариев данных препаратов. Часть препаратов данного перечня, отмеченные «*», будут введены в производство после завершения создания необходимых производственных мощностей.

Препараты, вывод которых перенесен на 2015 год

Продукт	Группа	Терапевтический сегмент	План вывода	Факт вывода
Магнелис В6 форте таблетки п.п.о	ОТС	Мультивитамины и минералы	Сентябрь 2014	Август 2015
Микодерил крем 1% 15г, 30г для наружного применения	ОТС	Дерматология	Ноябрь 2014	Май 2015
Микодерил раствор 1 %, 10мл, 20мл, 30мл для наружного применения	ОТС	Дерматология	Ноябрь 2014	Март 2015
Ибупрофен суспензия 100мг/5мл	ОТС	Противовоспалительное	Октябрь 2014	Октябрь 2015

Продукт	Группа	Терапевтический сегмент	План вывода	Факт вывода
Корвалол таблетки	ОТС	Сердечно-сосудистая система	Декабрь 2014	Июль 2015
Компливит ХОНДРО (Таблетки п/о) (БАД)	БАД	Здоровье суставов	Май 2014	Май 2015
Компливит суперэнергия таблетки П/О	БАД	Мультивитамины и минералы	Октябрь 2014	Октябрь 2015
Компливит Кальций Д3 для женщин 45+ таблетки	БАД	Женское здоровье	Сентябрь 2014	Май 2015
Компливит восстановление волос капсулы	БАД	Красота и здоровье	Декабрь 2014	Июль 2015
Биосулин Н, Р раствор для инъекций в одноразовой ШР	РХ	Сахарный диабет	Август 2014	Январь 2015

В 2015 году мы планируем начать производство 8 новых препаратов, из них 5 препаратов рецептурного отпуска, 2 препарата безрецептурного отпуска и одна биологически активная добавка.

План освоения производства новых препаратов в 2015 году

Название препарата	МНН	Группа/тип	Терапевтический сегмент	План вывода
Эскейп таблетки 120 мг	Висмута трикалия дицитрат	ОТС	Гастроэнтерология	12.2015
Арбидол® для детей порошок для приготовления суспензии для приема внутрь 25мг/5мл	Умифеновир	ОТС		24.08.2015
Глицин Форте Фармстандарт (БАД) таблетки №20, 600 мг	БАД	БАД	Неврология	09.03.2015
Моксифлоксацин Таблетки п/о 400 мг	Моксифлоксацин	РХ	Противомикробное	10.08.2015
Гликлазид МВ таблетки с модифицированным высвобождением 30мг, 60мг	Гликлазид	РХ	Сахароснижающее	26.08.2015
Кларитромицин таблетки п.п.о 500мг	Кларитромицин	РХ	Противомикробное	19.05.2015
Кларитромицин таблетки пролонгированного действия п.п.о 500 мг	Кларитромицин	РХ	Противомикробное	23.08.2015
Левифлоксацин таблетки п.п.о 250 мг, 500мг, 750 мг	Левифлоксацин	РХ		27.05.2015

В 2014 году продолжались ранее начатые, а также были начаты новые проекты по кооперированию в производстве лекарственных препаратов с различными международными и Российскими фармацевтическими компаниями.

Были завершены 11 проектов локализации вторичной упаковки и выпускающего контроля на предприятиях Фармстандарт и два проекта локализации полного цикла производства препаратов в форме таблеток, растворов для инъекций, лиофилизата для приготовления раствора для инъекций.

В 2015 году планируется завершить локализацию на производственных мощностях компании производственных стадий вторичной упаковки и выпускающего контроля пятнадцати препаратов десяти международных компаний (среди них препараты в форме таблеток покрытых оболочкой и сиропов для лечения заболеваний пищеварительной системы, препараты в форме таблеток и твердых желатиновых капсул для лечения ВИЧ инфекций, нарушений кровообращения, онкогематологических заболеваний, а также препаратов для инъекций для лечения тяжелых вирусных инфекций дыхательных путей и онкогематологических заболеваний). Планируется освоить производство полного цикла более сорока препаратов шести международных и четырех Российских компаний.

ЖНВЛП 2014-2015

Регулирование цен на препараты, включенные в Перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов (далее – ЖНВЛП) в 2014 году основывалось на принципах и методиках, законодательно установленных в 2012 году, нормативно-правовая база не менялась. Основными документами, регламентирующими процессы установления производителями предельных отпускных цен препаратов, включенных в Перечень ЖНВЛП, являются:

- › Федеральный Закон от 12.04.2010 №61-ФЗ «Об обращении лекарственных средств»;
- › Методика установления производителями лекарственных препаратов предельных отпускных цен на лекарственные препараты, включенные в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов (далее – Методика) (утверждена Приказом Минздравсоцразвития России и Федеральной службы по тарифам от 3 ноября 2010 г. N 961н/527-а – в редакции Приказа Минздрава России № 400н, ФСТ России №663-а от 08.10.2012 года).

Перечень ЖНВЛП на 2014 год не изменился (утв. распоряжением Правительства РФ от 7 декабря 2011 года № 2199-р).

Перерегистрация предельных отпускных цен ЖНВЛП в 2014 году

В соответствие с законодательством, ГК Фармстандарт в Минздрав России были поданы комплекты документов на перерегистрацию 69 цен на прогнозируемый уровень инфляции (5%), установленный на очередной финансовый год Федеральным законом №349-ФЗ О федеральном бюджете на 2014 год и на плановый период 2015-2016 годов. Все комплекты документов на перерегистрацию цен на уровень инфляции, представленные в 2014 году, были согласованы ФСТ и получены выписки из приказа о перерегистрации 69 предельных отпускных цен ЖНВЛП по 34 международным непатентованным наименованиям (МНН) / по 36 торговым наименованиям. Из общего количества поданных на перерегистрацию цен ЖНВЛП (69), 44 цены – по собственной продукции, 25 цен – по продукции ТСП.

№ п/п	МНН	Торговое наименование лекарственного препарата	Количество перерегистрированных цен на уровень инфляции в 2014 году
1	-	Анатоксин дифтерийно-столбнячный очищенный (АДС-М анатоксин)	1
2	-	Анатоксин столбнячный очищенный адсорбированный жидкий (АС- анатоксин)	1
3	Азитромицин	Азитрокс	5
4	Активированный Уголь	Уголь активированный	2
5	Аминофиллин	Эуфиллин	1
6	Аскорбиновая Кислота	Аскорбиновая кислота	1
7	Ацетилсалициловая Кислота	Ацетилсалициловая кислота	2
8	Дарунавир	Презиста	2
9	Дигоксин	Дигоксин	1
10	Изосорбида Динитрат	Нитросорбид	1
11	Интерферон Альфа	Интерферон лейкоцитарный чел. жидкий	2
12	Калия и магния аспарагинат	Аспаркам	1
13	Кальция Глюконат	Кальция глюконат	1

№ п/п	МНН	Торговое наименование лекарственного препарата	Количество перерегистрированных цен на уровень инфляции в 2014 году
14	Ко-тримоксазол	Ко-Тримоксазол	1
15	Ко-тримоксазол [Сульфаметоксазол+Триметоприм]	Ко-Тримоксазол	1
16	Леналидомид	Ревлимид	3
17	Лидокаин	Лидокаин	1
18	Лозартан	Блоктран	3
19	Метронидазол	Метронидазол	1
20	Нитроглицерин	Нитроглицерин	1
		Нитроспрей	1
21	Осельтамивир	Тамифлю	9
22	Панкреатин	Панкреатин	1
23	Парацетамол	Парацетамол	4
24	Пропранолол	Анаприлин	2
25	Ритуксимаб	Мабтера	6
26	Тиоктовая Кислота	Октолипен	2
27	Тоцилизумаб	Актемра	3
28	Тригексифенидил	Циклодол	1
29	Формотерол	Атимос	1
30	Фосфолипиды+Глицирризиновая Кислота	Фосфоглив	1
		Фосфоглив форте	1
31	Фуросемид	Фуросемид	1
32	Хлорамфеникол	Левомецетин	1
33	Эналаприл	Рениприл	2
34	Этравирин	Интеленс	1
Общий итог			69

В разрезе заводов-производителей ГК Фармстандарт перерегистрация цен 2014 года представлена в следующем виде:

Заводы ГК Фармстандарт, цены которых были перерегистрированы на уровень инфляции в 2014 году	количество цен
ОАО «Фармстандарт-Лексредства»	47
ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА»	14
ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм»	4
ОАО «Биомед» им. И.И. Мечникова	4
ИТОГО	69

В 2014 году в Минздрав были сданы документы на перерегистрацию цен лекарственного препарата Эпостим[®], раствор для внутривенного и подкожного введения, 2000 МЕ/мл и 10000 МЕ/мл в шприцах (2 цены) – производства ООО «Фармапарк» – с целью снижения зарегистрированной цены ЖНВЛП относительно зарегистрированной цены. По лекарственному препарату Эпостим[®], раствор для внутривенного и подкожного введения (2 цены) был получен отказ в перерегистрации цен в связи с тем, что перерегистрация предельных отпускных цен на лекарственные препараты в сторону снижения действующими нормативно-правовыми актами не предусмотрена.

Регистрация предельных отпускных цен ЖНВЛП в 2014 году

В 2014 году в Государственном реестре были зарегистрированы 78 предельных отпускных цен ЖНВЛП, производителем или владельцем которых являются предприятия ГК Фармстандарт (по 20 МНН / 20 торговым наименованиям).

№ п/п	МНН	Торговое наименование лекарственного препарата	Количество зарегистрированных цен ЖНВЛП в 2014 году
1	Азитромицин	Азитромицин	4
2	Бортезомиб	Велкейд	1
3	Винорелбин	Винорелбин	6
4	Дарунавир	Презиста	1
5	Десмопрессин	Натива	2
6	Доксорубицин	Доксорубицин	5
7	Имиглюцераза	Церезим	2
8	Инсулин-изофан [человеческий генно-инженерный]	Биосулин	2
9	Интерферон альфа-2b	Альтевир	10
10	Интерферон бета-1a	Ребиф	2
11	Ко-тримоксазол	Ко-тримоксазол	1
12	Митоксантрон	Митоксантрон	6
13	Нилотиниб	Тасигна	4
14	Паклитаксел	Паклитаксел	5
15	Пэгинтерферон Альфа-2В	ПегАльтевир	5
16	Соматропин	Растан	2
17	Фторурацил	Фторурацил	1
18	Эпирубицин	Эпирубицин	8
19	Эпозтин Бета	Эпостим	10
20	Этравирин	Интеленс	1
Общий итог			78

В разрезе заводов-производителей информация о регистрации предельных отпускных цен 2014 года выглядит следующим образом:

Тип производителя	Завод	Количество зарегистрированных цен ЖНВЛП в 2014 году
Российский производитель	ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА»	39
	ОАО «Фармстандарт-Лексредства»	5
	по заказу ООО «Фармапарк» (полный цикл производства ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА»)	25
	ИТОГО по российским производителям	69
Иностраннй производитель, не входящий в ГК Фармстандарт (владелец Регистрационного удостоверения – ОАО «Фармстандарт»)	ООО «Онко-Дженерикс»	7
Иностраннй производитель, входящий в ГК Фармстандарт	ПАО «Фармстандарт-Биолек»	2
Итого по иностранным производителям		9
Общий итог		78

Регистрация цен ЖНВЛП в 2014 году проводилась по следующим направлениям:

- › регистрация цен новых препаратов (21 цена);
- › регистрация цен в связи включением нового вида первичной упаковки в регистрационные документы (4 цены);
- › регистрация цен в связи с внесением в регистрационные документы дополнительной производственной площадки (перенос производства между производственными площадками ГК Фармстандарт) (34 цен);
- › регистрация цен в связи с внесением в регистрационные документы дополнительной производственной площадки (локализация вторичной упаковки в России) (16 цен);
- › регистрация цен в связи с внесением в регистрационные документы дополнительной производственной площадки (локализация полного цикла производства) (3 цены);

Препараты ЖНВЛП в структуре продаж ГК Фармстандарт

На 1 марта 2015 года в перечень номенклатуры с зарегистрированными предельными отпускными ценами ЖНВЛП по ГК Фармстандарт (включая собственную продукцию и продукцию ТСП) входит 365 номенклатурных позиций по 95 МНН (с учетом всех лекарственных форм и дозировок).

Выручка от продаж препаратов из Перечня ЖНВЛП по итогам 2014 г. составила 26 983 млн руб. или 76% от общей выручки ГК Фармстандарт.

Выручка по препаратам из Перечня ЖНВЛП в сравнении с показателями 2013 года снизилась на 6 098 млн руб. или на 18%. Снижение выручки в 2014 году в сравнении с 2013 годом связано со снижением продаж по сегменту ТСП, в частности – по препарату Мабтера (МНН Ритуксимаб) – снижение продаж на 5,630.5 млн руб.

Выручка от продаж препаратов из Перечня ЖНВЛП собственного производства по итогам 2014 г. составила 4 969 млн руб. или 49% от продаж собственной продукции ГК Фармстандарт.

В сравнении с показателями 2013 года выручка от продаж препаратов ЖНВЛП собственного производства выросла на 438 млн руб. или на 10%.

Выручка от продаж препаратов ТСП, входящих в Перечень ЖНВЛП по итогам 2014 г. составила 22 014 млн руб. или 87% от продаж ТСП.

В сравнении с показателями 2013 года выручка по препаратам ТСП, включенным в Перечень ЖНВЛП, снизилась на 6 536 млн руб. или на 23%.

Количество наименований препаратов (с учетом всех дозировок и лекарственных форм), входящих в перечень ЖНВЛП и реализованных Фармстандарт за 2014 год, снизилось на 7% и составило 172 номенклатурных позиций в 2014 году против 185 позиций в 2013 году.

Количество собственных препаратов, входящих в перечень ЖНВЛП, увеличилось на 9 номенклатурных позиций, в то время как количество препаратов ТСП уменьшилось на 22 номенклатурных позиции. Такое изменение в структуре ТСП связано прежде всего с исключением из структуры продаж ГК Фармстандарт препаратов компании Микроген (16 наименований) и препаратов компании Верофарм (3 наименования).

В структуре препаратов ГК Фармстандарт, включенных в перечень ЖНВЛП, наибольшую долю занимают препараты рецептурного отпуска. Доля рецептурных препаратов выросла в 2014 году с 82% до 88%.

Вид продукции	Статус отпуска из аптеки	2013		2014		Изменения	
		Количество препаратов	%от общего количества	Количество препаратов	%от общего количества	кол-во	%
Все (Собственные +ТСП)	OTC	33	18%	21	12%	-12	-36%
	RX	152	82%	151	88%	-1	-1%
Итого:		185	100%	172	100%	-13	-7%
Собственная продукция	OTC	18	18%	16	15%	-2	-11%
	RX	83	82%	94	85%	11	13%
Итого:		101	100%	110	100%	9	9%
ТСП	OTC	15	18%	5	8%	-10	-67%
	RX	69	82%	57	92%	-12	-17%
Итого:		84	100%	62	100%	-22	-26%

Об изменении цен на 2015 год

На дату составления годового отчета нормативно-правовая база в части регулирования процессов регистрации/ перерегистрации предельных отпускных цен препаратов, входящих в Перечень ЖНВЛП, не менялась и основывалась на принципах/ методиках, законодательно установленных в 2012 году.

Перерегистрация предельных отпускных цен ЖНВЛП в 2015 году

В соответствие с законодательством, предприятиями ГК Фармстандарт в Минздрав России были поданы комплекты документов на перерегистрацию 81 цены на уровень инфляции (по 36 МНН / 37 торговым наименованиям) по препаратам, производителем или владельцем которых являются предприятия ГК Фармстандарт. Прогнозируемый уровень инфляции, установленный Федеральным законом №384-ФЗ О федеральном бюджете на 2015 год и на плановый период 2016-2017 годов, составил 5,5%.

По состоянию на 1 марта цены препаратов производства ОАО «Биомед» им.И.И. Мечникова (3 цены) находятся на согласовании в ФСТ. 78 предельных отпускных цен согласованы ФСТ и по ним получены выписки о перерегистрации цен. Из общего количества поданных на перерегистрацию цен ЖНВЛП, 33 цен – по продукции ТСП, 45- по собственной продукции.

№ п/п	МНН	Торговое наименование лекарственного препарата	Количество перерегистрированных цен на уровень инфляции в 2015 году
1	Азитромицин	Азитрокс	5
2	Активированный Уголь *	Уголь активированный	2
3	Аминофиллин	Эуфиллин	1
4	Аскорбиновая Кислота	Аскорбиновая кислота	1
5	Атенолол	Атенолол	2

№ п/п	МНН	Торговое наименование лекарственного препарата	Количество перерегистрированных цен на уровень инфляции в 2015 году
6	Ацетилсалициловая Кислота	Ацетилсалициловая кислота	1
7	Беклометазон	Кленил	1
8	Глибенкламид	Глибенкламид	1
9	Дарунавир	Презиста	3
10	Дигоксин	Дигоксин	1
11	Дорназа альфа	Пульмозим	1
12	Интерферон альфа-2b	Альтевир	3
13	Интерферон бета-1a	Ребиф	2
14	Калия и магния аспарагинат	Аспаркам	1
15	Кальция Глюконат	Кальция глюконат	1
16	Ко-тримоксазол	Ко-Тримоксазол	1
17	Ко-тримоксазол [Сульфаметоксазол+Триметоприм]	Ко-Тримоксазол	1
18	Леналидомид	Ревлимид	3
19	Лидокаин	Лидокаин	1
20	Лозартан	Блоктран	3
21	Метронидазол	Метронидазол	1
22	Нилотиниб	Тасigna	4
23	Нитроглицерин	Нитроспрей	1
24	Осельтамивир	Тамифлю	9
25	Панкреатин	Панкреатин	1
26	Парацетамол	Парацетамол	4
27	Пропранолол	Анаприлин	2
28	Ритуксимаб	Мабтера	6
29	Тиоктовая Кислота	Октолипен	2
30	Тоцилизумаб	Актемра	2
31	Тригексифенидил	Циклодол	1
32	Филграстим	Нейпомакс	2
33	Формотерол	Атимос	1
34	Фосфолипиды+Глицирризиновая Кислота	Фосфоглив	3
		Фосфоглив форте	1
35	Эналаприл	Рениприл	2
36	Этравирин	Интеленс	1
Общий итог			78

* МНН Уголь активированный с 1 марта 2015 года исключен из Перечня ЖНВЛП

В сравнении с 2014 годом, в 2015 году перерегистрировано большее количество предельных отпускных цен (на 4 торговых наименования больше, чем в 2014 году).

В связи со сложившейся экономической ситуацией в РФ в начале 2015 года наблюдалась устойчивая тенденция роста курса валют, и как следствие рост себестоимости продукции за счет значительной валютной составляющей в сырье, в том числе и по препаратам ЖНВЛП.

При подаче документов на регистрацию цен ЖНВЛП Левомецетин в 2015 году, предельные отпускные цены, рассчитанные в рамках действующей Методики, не покрывали расходов по основному сырью, которое закупается в валюте. ГК Фармстандарт были поданы документы на регистрацию предельных отпускных цен препарата Левомецетин выше максимально возможных цен, зарегистрированных в Реестре предельных отпускных цен, с подробным обоснованием роста за счет валютной составляющей в сырье. Предложенные к регистрации цены могли позволить ГК Фармстандарт осуществлять безубыточное производство. Был получен отказ в регистрации цен в связи с превышением максимальных зарегистрированных предельных отпускных цен на аналогичные лекарственные препараты.

Об изменении перечня ЖНВЛП в 2015 году

В соответствии с Распоряжением Правительства РФ от 30 декабря 2014 г. N 2782-р внесены изменения в Перечень ЖНВЛП на 2015 год. Изменения в Перечень вступили в силу с 1 марта 2015 года. До 1 марта 2015 года применялся Перечень ЖНВЛП, утвержденный распоряжением Правительства РФ от 7 декабря 2011 г. N 2199-р.

В Перечень ЖНВЛП, вступивший в силу с 1 марта 2015 года, внесены изменения, касающиеся препаратов производства предприятий ГК Фармстандарт, а также препаратов, произведенных третьими лицами и реализуемых ОАО «Фармстандарт»:

1. Из Перечня ЖНВЛП исключены лекарственные препараты с МНН Активированный уголь
2. В Перечень ЖНВЛП включены новые МНН – 4 МНН препаратов, производимых на предприятиях ГК Фармстандарт, и 1 МНН препарата, закупаемых ОАО «Фармстандарт» у третьих лиц с целью последующей реализации.

МНН	Торговое наименование	Завод-изготовитель
Бедаквилин	Сиртуро	ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА»
Телапревир	Инсиво	ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА»
Азациитидин	Вайдаза	ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА»
Паливизумаб	Синагис	ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА»
Мороктоког альфа	Октофактор	ЗАО «Генериум»

3. Перечень ЖНВЛП дополнен новыми лекарственными формами:

Торговое наименование	Лекарственная форма	МНН	Завод-изготовитель
Велкейд	лиофилизат для приготовления раствора для подкожного введения	Бортезомиб	ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА»
Милдронат	раствор для внутримышечного, внутривенного и парабульбарного введения	Мельдоний	ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА»

По всем вышеперечисленным лекарственным препаратам, включенным в Перечень ЖНВЛП с 1 марта 2015 года, были зарегистрированы предельные отпускные цены, информация отражена в Государственном реестре предельных отпускных цен.

Краткий обзор бюджетного рынка

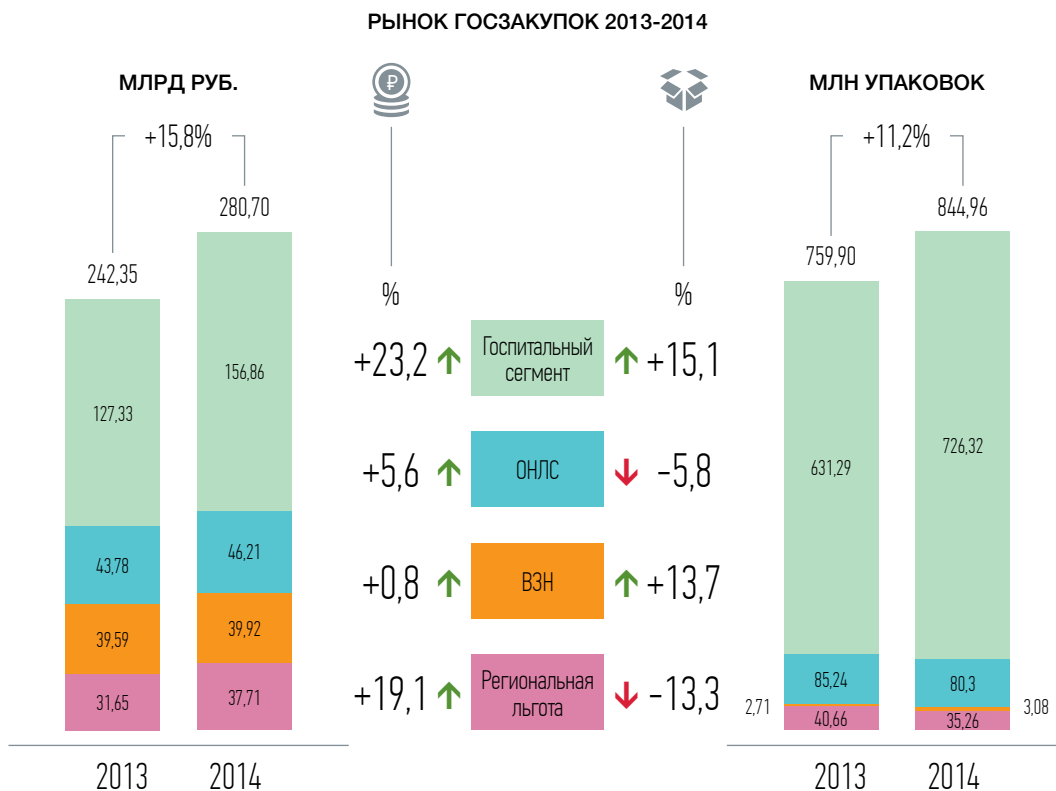
Согласно данным IMS Health рынок госзакупок в 2014 году увеличился почти на 16% и составил 280,7 млрд руб.

Наибольший рост наблюдается в госпитальном сегменте (+23,2%). Также, существенный рост имеет место по региональной льготе (+19,1%). Расходы по программе ОНЛС демонстрируют умеренный рост (+5,6%), в то время как расходы по программе «Высокозатратные нозологии» практически стабильны (рост +0,8%).

В натуральном выражении на бюджетном рынке также наблюдается рост (+11,2%). Наибольший рост зафиксирован в госпитальном сегменте и ВЗН (+15,1% и +13,7% соответственно), что отражает давление со стороны дженериков на стоимость лекарств. Потребление лекарственных препаратов по программе ОНЛС, а также региональной льготе показывают негативную динамику (-5,8% и -13,3% соответственно).

Рейтинг ключевых игроков остался неизменным. Пятерку крупнейших корпораций на бюджетном рынке РФ по итогам 2014 года представляют следующие компании:

1. Roche
2. Sanofi-Aventis
3. Johnson & Johnson
4. Merck Sharp & Dohme
5. Teva



Несмотря на то, что практически все компании продемонстрировали рост продаж (за исключением Teva), их доля рынка снизилась (табл. 1). Лишь Johnson & Johnson смог незначительно улучшить свои позиции.

Таблица 1. РЕЙТИНГ КЛЮЧЕВЫХ ИГРОКОВ НА БЮДЖЕТНОМ РЫНКЕ

КОРПОРАЦИЯ	Продажи, млн руб. с НДС (опт)		Доля рынка, %		Темп прироста, %	
	2013	2014	2013	2014	2014	
ROCHE*	22 029,752	24 314,019	9,09%	8,66%	↑	+10,4%
SANOFI-AVENTIS	15 087,173	15 520,276	6,23%	5,53%	↑	+2,9%
JOHNSON & JOHNSON*	12 369,077	14 400,181	5,10%	5,13%	↑	+16,4%
MERCK SHARP DOHME*	8 564,799	9 210,112	3,53%	3,28%	↑	+7,5%
TEVA*	8 564,133	7 658,989	3,53%	2,73%	↓	-10,6%
ПРОЧИЕ ИГРОКИ	175 743,699	209 598,463	72,51%	74,67%	↑	+19,3%

Таблица 2. РЕЙТИНГ КОРПОРАЦИЙ/ПРЕПАРАТОВ НА БЮДЖЕТНОМ РЫНКЕ (БЕЗ ВЗН)

КОРПОРАЦИЯ	БРЕНД	Продажи, млн руб. с НДС (опт)		Темп прироста, %	
		2013	2014	2014	
ABBVIE*	КАЛЕТРА	3 504,110	3 891,836	↑	+11,1%
	ХУМИРА	938,448	1 580,804	↑	+68,4%
	СЕВОРАН	954,321	889,610	↓	-6,8%
	СИНАГИС	268,558	479,793	↑	+78,7%
	ЗЕМПЛАР	89,719	118,198	↑	+31,7%
ABBVIE* Итого		5 755,155	6 960,241	↑	+20,9%
ASTRAZENECA*	СИМБИКОРТ ТУРБУХАЛЕР	1 718,272	1 905,435	↑	+10,9%
	ЗОЛАДЕКС	1 028,107	1 235,391	↑	+20,2%
	ИРЕССА	703,043	837,107	↑	+19,1%
	ФАЗЛОДЕКС	444,601	625,847	↑	+40,8%
	МЕРОНЕМ	859,077	574,952	↓	-33,1%
ASTRAZENECA* Итого		4 753,100	5 178,732	↑	+9,0%
ROCHE*	ГЕРЦЕПТИН	3 885,513	5 129,620	↑	+32,0%
	АВАСТИН	2 460,285	2 905,707	↑	+18,1%
	ПЕГАСИС	1 630,271	1 554,484	↓	-4,6%
	МАБТЕРА	1 114,224	1 151,915	↑	+3,4%
	ВАЛЬЦИТ	786,657	706,873	↓	-10,1%
ROCHE* Итого		9 876,950	11 448,599	↑	+15,9%

КОРПОРАЦИЯ	БРЕНД	Продажи, млн руб. с НДС (опт)		Темп прироста, %	
		2013	2014	2014	
MERCK SHARP DOHME*	РЕМИКЕЙД	2 552,005	2 934,745	↑	+15,0%
	ИСЕНТРЕСС	1 212,734	1 552,278	↑	+28,0%
	ПЕГИНТРОН	969,278	738,897	↓	-23,8%
	ТЕМОДАЛ	658,922	407,397	↓	-38,2%
	ТИЕНАМ	584,303	336,386	↓	-42,4%
MERCK SHARP DOHME* Итого		5 977,243	5 969,703	↓	-0,1%
SANOFI-AVENTIS	ЛАНТУС СОЛОСТАР	3 299,857	4 303,300	↑	+30,4%
	КЛЕКСАН	1 972,622	1 720,429	↓	-12,8%
	ТАКСОТЕР	1 351,348	1 241,757	↓	-8,1%
	АЛЬДУРАЗИМ	615,351	612,687	↓	-0,4%
	ЛАНТУС	697,713	598,671	↓	-14,2%
SANOFI-AVENTIS Итого		7 936,890	8 476,843	↑	+6,8%

Таблица 3. РЕЙТИНГ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ/ПРЕПАРАТОВ ПО ПРОГРАММЕ
«ВЫСОКОЗАТРАТНЫЕ НОЗОЛОГИИ»

КОРПОРАЦИЯ	БРЕНД	Продажи, млн руб. с НДС (опт)		Темп прироста, %	
		2013	2014	2014	
ROCHE*	МАБТЕРА	7 282,108	7 980,298	↑	+9,6%
	ПУЛЬМОЗИМ	1 188,013	1 182,653	↓	-0,5%
	СЕЛЛСЕПТ	109,360	27,760	↓	-74,6%
ROCHE* Итого		8 579,481	9 190,711	↑	+7,1%
JOHNSON & JOHNSON*	ВЕЛКЕЙД	5 864,248	6 821,721	↑	+16,3%
JOHNSON & JOHNSON* Итого		5 864,248	6 821,721	↑	+16,3%
TEVA*	КОПАКСОН-ТЕВА	4 781,156	5 044,517	↑	+5,5%
	ТАКРОЛИМУС-ТЕВА	356,624	228,798	↓	-35,8%
	ЭКОРАЛ	125,111	92,709	↓	-25,9%
	МИКОФЕНОЛАТ ТЕВА	56,923	3,607	↓	-93,7%
TEVA* Итого		5 319,813	5 369,631	↑	+0,9%
BAKTER INT	ГЕМОФИЛ М	1 201,125	1 500,595	↑	+24,9%
	РЕКОМБИНАТ	858,565	1 393,674	↑	+62,3%
	ИММУНАТ	946,283	672,476	↓	-28,9%
	ИММУНИН	497,761	499,512	↑	+0,4%
BAKTER INT Итого		3 503,733	4 066,258	↑	+16,1%
LABORATORIO TUTEUR	ГЕНФАКСОН	2 394,502	1 658,350	↓	-30,7%
	ГЕНФАТИНИБ	1 855,693	471,996	↓	-74,6%
	ФЛУТОТЕРА	86,905	109,114	↑	+25,6%
LABORATORIO TUTEUR Итого		4 337,100	2 239,460	↓	-48,4%

Ключевые поставщики лекарственных препаратов на бюджетном рынке РФ в 2014 году

БЮДЖЕТНЫЙ РЫНОК БЕЗ ВЗН

Наименование поставщика	Конечная ст-ть, руб. с НДС	Доля, %
ЗАО Р-Фарм	30 578 254 978	15,5%
ОАО Фармацевтический импорт, экспорт (Фармимэкс)	7 668 423 530	3,9%
Евросервис	6 803 141 028	3,5%
ФАРМСТАНДАРТ	5 290 544 058	2,7%
ЛАНЦЕТ	5 061 176 897	2,6%
ПРОЧИЕ ПОСТАВЩИКИ	141 475 979 686	71,9%
ИТОГО:	196 877 520 177	100,0%

ТОЛЬКО ВЗН

Наименование поставщика	Конечная ст-ть, руб. с НДС	Доля, %
ОАО Фармацевтический импорт, экспорт (Фармимэкс)	9 377 691 880	21,2%
ООО Тева	6 274 378 196	14,2%
ООО Ирвин 2	6 199 273 632	14,0%
ООО Биокад-Фарм	5 978 380 136	13,5%
ФАРМСТАНДАРТ*	4 344 260 290	9,8%
БИОТЭК	3 322 099 205	7,5%
ОАО НАЦИОНАЛЬНАЯ ИММУНОБИОЛОГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ	2 362 379 446	5,3%
ЗАО Р-Фарм	2 089 938 818	4,7%
ООО Медипал-ОНКО	2 043 897 389	4,6%
ЗАО НПК Катрен	1 351 299 487	3,1%
ЗАО РОСТА	617 164 391	1,4%
ЗАО КОРАЛ-МЕД	218 089 039	0,5%
ЗАО Русская Медицинская Компания	72 527 605	0,2%
ИТОГО:	44 251 379 514	100,0%

Совокупная доля лекарственных препаратов (МНН Соматропин, Интерферон бета-1b, Дорназа альфа, Эптаког альфа, Бортезомиб, Ритуксимаб), производимых ОАО «Фармстандарт», ЗАО «Генериум» и ООО «Биокад», в 2014 году составила 39,4% от общего объема закупки.

В 2015 году ожидается увеличение данной доли за счет появления таких новых локализованных или полностью отечественных препаратов как МНН Леналидомид, Мороктоког альфа.

Показатели деятельности управления продаж
государственным заказчикам

Бизнес-юнит	Наименование	2013		2014		Темп прироста, %	
		Выручка, руб. без НДС	Доля, %	Выручка, руб. без НДС	Доля, %		
Sanofi-Aventis	Лантус	3 946 934 277	13,62%	4 707 692 839	21,50%	↑	+19,3%
	Инсуман Базал	355 865 998	1,23%	487 281 181	2,23%	↑	+36,9%
	Инсуман Рапид	277 193 275	0,96%	306 959 953	1,40%	↑	+10,7%
	Апидра	233 723 415	0,81%	297 440 700	1,36%	↑	+27,3%
Sanofi-Aventis Итого		4 813 716 965	16,61%	5 799 374 673	26,49%	↑	+20,5%
Johnson & Johnson	Велкейд	6 336 670 483	21,87%	2 554 447 800	11,67%	↓	-59,7%
	Презиста	1 923 600 568	6,64%	2 041 011 911	9,32%	↑	+6,1%
	Интеленс	691 664 141	2,39%	771 601 532	3,52%	↑	+11,6%
	Инсиво	327 828 334	1,13%	278 283 215	1,27%	↓	-15,1%
	Эдюронт	17 473 240	0,06%	92 089 945	0,42%	↑	+427,0%
	Совриад		0,00%	39 101 063	0,18%		
	Эвиплера		0,00%	16 565 306	0,08%		
Johnson & Johnson Итого		9 297 236 767	32,09%	5 793 100 771	26,46%	↓	-37,7%
Roche	Мабтера	8 937 781 300	30,85%	3 280 611 013	14,98%	↓	-63,3%
	Пульмозим	1 135 012 460	3,92%	878 714 192	4,01%	↓	-22,6%
	Актэпра	272 212 054	0,94%	335 709 535	1,53%	↑	+23,3%
Roche Итого		10 345 005 814	35,70%	4 495 034 740	20,53%	↓	-56,5%
Генериум	Коагил	2 724 395 383	9,40%	2 061 097 175	9,41%	↓	-24,3%
	Диаскинтест	261 918 543	0,90%	429 090 637	1,96%	↑	+63,8%
	Сиртуро		0,00%	60 072 833	0,27%		
	Инфибета	202 512 867	0,70%	9 413 640	0,04%	↓	-95,4%
	Октофактор	126 500	0,00%	3 056 125	0,01%	↑	+2315,9%
	Ребиф		0,00%	3 573 357	0,02%		
Генериум Итого		3 188 953 293	11,01%	2 566 303 766	11,72%	↓	-19,5%
Celgene	Ревлимид	775 801 912	2,68%	973 471 355	4,45%	↑	+25,5%
	Вайдаза	100 542 612	0,35%	210 863 733	0,96%	↑	+109,7%
Celgene Итого		876 344 524	3,02%	1 184 335 088	5,41%	↑	+35,1%
Genzyme	Церезим		0,00%	984 368 551	4,50%		
Genzyme Итого			0,00%	984 368 551	4,50%		
ABBA	Микразим	181 367 941	0,63%	323 059 107	1,48%	↑	+78,1%
	Урсолив	36 150 456	0,12%	22 190 273	0,10%		-38,6%
ABBA Итого		217 518 397	0,75%	345 249 380	1,58%	↑	+58,7%
Chiesi	Фостер	75 431 070	0,26%	127 327 261	0,58%	↑	+68,8%
	Атимос	98 316 718	0,34%	89 354 911	0,41%		-9,1%
	Кленил	61 369 089	0,21%	72 843 007	0,33%	↑	+18,7%
Chiesi Итого		235 116 877	0,81%	289 525 180	1,32%	↑	+23,1%

Бизнес-юнит	Наименование	2013		2014		Темп прироста, %
		Выручка, руб. без НДС	Доля, %	Выручка, руб. без НДС	Доля, %	
Novartis	Тасигна		0,00%	264 799 695	1,21%	
Novartis Итого			0,00%	264 799 695	1,21%	
Abbvie	Синагис		0,00%	137 907 741	0,63%	
Abbvie Итого			0,00%	137 907 741	0,63%	
Фармасинтез	Кемерувир		0,00%	34 477 613	0,16%	
Фармасинтез Итого			0,00%	34 477 613	0,16%	
Общий итог		28 973 892 637	100,00%	21 894 477 197	100,00%	↓ -24,4%

Резкое снижение объемов продаж по препаратам Мабтера и Велкейд объясняется появлением дженериков. Падение продаж по группе препаратов Генериум связаны с тем, что поставки в 2014 году по нескольким федеральным аукционам осуществлялись напрямую от ЗАО «Генериум» (Коагил, Инфибета).

Медицинское оборудование: достижения и продажи в 2014 году, оценка результатов, изменений, планы

Сегмент медицинского оборудования в 2014 году продемонстрировал рост объемов продаж по сравнению с 2013 годом на 6,3%.

Это стало возможным в первую очередь благодаря расширению сегментов рынка, в которых присутствует ООО «Фармстандарт-Медтехника», за счет открытия нового направления бизнеса: расходные материалы для медицинского оборудования по дезинфекции и стерилизации.

Объем продаж направления расходных материалов в первый год составил 151 млн руб. Расходные материалы для медицинского оборудования по дезинфекции и стерилизации можно условно разделить на индикаторы для процессов стерилизации и дезинфекции и упаковочные материалы.

По экспертной оценке в 2014 году доля ООО «Фармстандарт-Медтехника» на рынке индикаторов составила 4,9%, на рынке упаковочных материалов 22,85%, что свидетельствует о серьезном потенциале роста, который будет использован в следующих периодах.

В 2014 году доля ООО «Фармстандарт-Медтехника», исчисленная как отношение выигранных компанией тендеров к общему количеству тендеров проведенных по данному сегменту на рынке медицинского оборудования выросла до 25%. Это позволило не только обеспечить продажи 2014 года, но и частично сформировать заказы на реализацию продукции в 2015 году. Так около 116 млн руб. продаж 2015 года будет произведено по тендерам выигранным в 2014 году.

Это стало возможным по нескольким причинам:

- › В 2014 году продолжилась реализация стратегии увеличения продаж с использованием принципов регионального развития коммерческой службы, что позволило увеличить присутствие компании в субъектах Российской Федерации.

- › Увеличено присутствие компании на рынке утилизационного оборудования, что стало возможно благодаря глубокой модернизации оборудования АО ТЗМОИ по утилизации медицинских отходов.
- › В течение года внесен ряд существенных конструкторских изменений в уже существовавшие модели оборудования, благодаря которым стало возможным более полно удовлетворять потребности рынка.
- › Повышение качества сервисного обслуживания оборудования, которое стало возможным в ходе реализации стратегии развития сервисной службы по расширению регионального присутствия, увеличению мобильности, скорости и качества оказания сервисных услуг.

В 2015 году ООО «Фармстандарт-Медтехника» продолжит активное развитие бизнеса, что станет возможным благодаря следующим факторам:

- › В 2014 году АО ТЗМОИ провело масштабную реконструкцию производства, конечной целью которой является практически полное обновление модельного ряда производимого заводом оборудования. В настоящий момент работы по реконструкции завершены на 99%. Модернизирована вся линейка продукции завода, которая в настоящий момент соответствует всем требованиям к качеству и эргономике оборудования предъявляемым к лидерам в данном сегменте рынка.
- › В 2015 году АО ТЗМОИ будет готово предложить покупателям практически всю линейку медицинского оборудования в сегменте дезинфекции и стерилизации от паровых стерилизаторов до дезинфекционно-моечных машин, что в случае активной реализации Российской Федерацией «Стратегии развития медицинской промышленности России на период до 2020 года» позволит компании занять лидирующие позиции на рынке.
- › В 2015 году компания взяла курс на развитие продаж оборудования не только на рынке РФ и СНГ, но и значительное расширение экспортной программы в страны Азии, Африки и Латинской Америки.
- › Также в 2015 году получит свое дальнейшее развитие служба сервиса, повышение мобильности, качества и скорости оказания сервисных услуг.

НОМЕНКЛАТУРА РЕАЛИЗАЦИИ 2014 ГОД (РСБУ)

Группа продукции	Количество, штук	Выручка, млн руб.
Паровые стерилизаторы больше 100 литров	749	407
Паровые стерилизаторы меньше 100 литров	1 672	158
Плазменные стерилизаторы	18	38
Оборудование для утилизации и дезинфекции	135	145
Дезинфекционно-моечные машины	64	53
Дезинфекционно-моечное оборудование для эндоскопов	29	19
Ультразвуковое моечное оборудование	13	10
Аквадистилляторы и водосборники	2,627	55
Прочее оборудование	639	45
Запасные части	29 065	37
Продукция направления «Расходные материалы»	36 700 392	151
Комплектующие к оборудованию	729	24
Оборудование направления «Служба Крови»	52	2
Общий итог	36 736 184	1 145

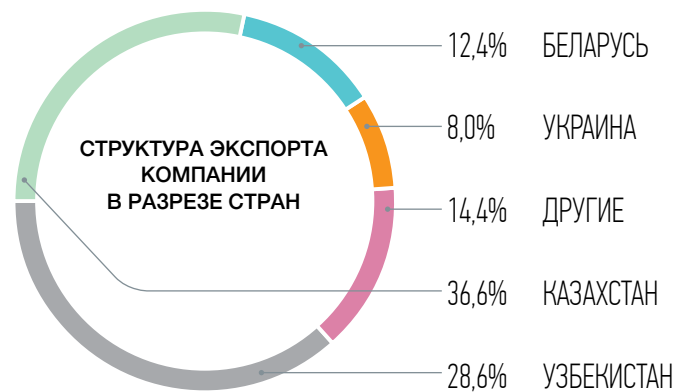
Экспорт

Компания Фармстандарт осуществляет поставки своей фармацевтической продукции в 14 стран мира, преимущественно – это страны СНГ и ближнего зарубежья.

В 2014 году выручка от экспортных продаж готовой продукции, в сравнение с показателями 2013 года, снизилась на 21,9 % и составила 668,6 млн руб.¹ в денежном эквиваленте. Это обусловлено:

- выделением безрецептурного бизнеса Компании в ПАО «Отисифарм»;
- политической и экономической обстановками в Украине;
- экономической обстановкой в рядах стран СНГ;
- изменение требований к регистрации фармацевтической продукции в зарубежных странах и рядом других факторов.

Основной объем экспортных продаж готовой продукции по итогам 2014 года распределился между фармацевтическими рынками следующих стран: Казахстан – 36,6%, Узбекистан – 28,6%, Беларусь – 12,4%, Украина – 8 %.

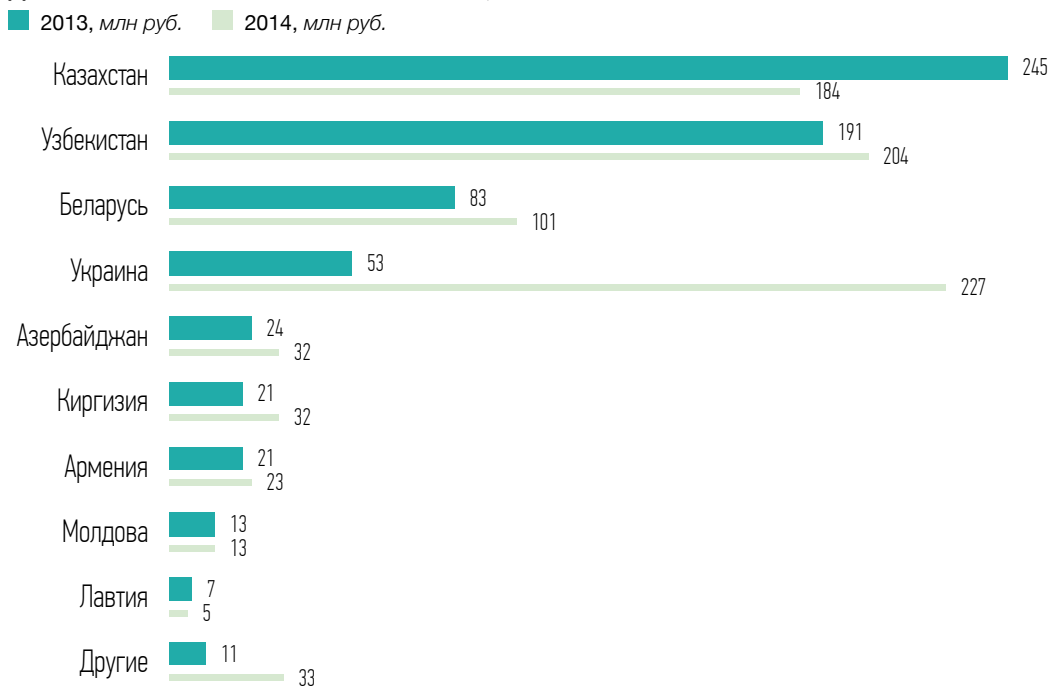


В структуре общих продаж Компании доля экспортных продаж за 2014 год составила 1,6%.

Фармстандарт ведет активную работу по развитию и расширению экспортного бизнеса не только в странах СНГ, но и в странах ближнего и дальнего зарубежья.

ДИНАМИКА, ПРИРОСТ И ДОЛЯ СТРАН В СТРУКТУРЕ ЭКСПОРТА, 2013-2014 ГГ.

Страна	2014		2013		Прирост 14/13	
	млн руб.	доля %	млн руб.	доля %	млн руб.	%
Казахстан	245,0	36,6%	184,3	21,5%	60,66	32,9%
Узбекистан	191,2	28,6%	204,1	23,9%	-12,94	-6,3%
Беларусь	83,0	12,4%	101,4	11,9%	-18,44	-18,2%
Украина	53,5	8,0%	227,2	26,5%	-173,75	-76,5%
Азербайджан	23,8	3,6%	32,1	3,8%	-8,34	-26,0%
Киргизия	20,9	3,1%	31,9	3,7%	-10,95	-34,4%
Армения	20,9	3,1%	23,4	2,7%	-2,54	-10,8%
Молдова	13,2	2,0%	13,1	1,5%	0,12	0,9%
Латвия	6,7	1,0%	5,2	0,6%	1,47	28,2%
Прочие	10,5	1,6%	33,0	3,9%	-22,51	-68,2%
Итого экспорт	668,6	100,0%	855,8	100,0%	-187,20	-21,9%

ДИНАМИКА СТРАН В СТРУКТУРЕ ЭКСПОРТА, 2013-2014 ГГ.**Основные тенденции крупных рынков СНГ**

Казахстан и Беларусь: входят с Россией в таможенно-экономический союз. С 2015 года намечена интеграция в ТС Армении и Кыргызстана.

Украина: объем фармацевтического снизился в силу следующих причин:

- › уменьшение численности населения Украины за счет переселения, отделения Крыма, вооруженных действий в ЛНР и ДНР;
- › политический, экономический кризисы;
- › девальвация национальной валюты;
- › с апреля 2014 года установлена ставка НДС 7% в отношении импорта и поставки на территории Украины лекарственных средств и изделий медицинского назначения;
- › запрет на телепродажи лекарственных средств и медицинской техники, закон №1322-VII «О внесении изменений в закон Украины «О рекламе».

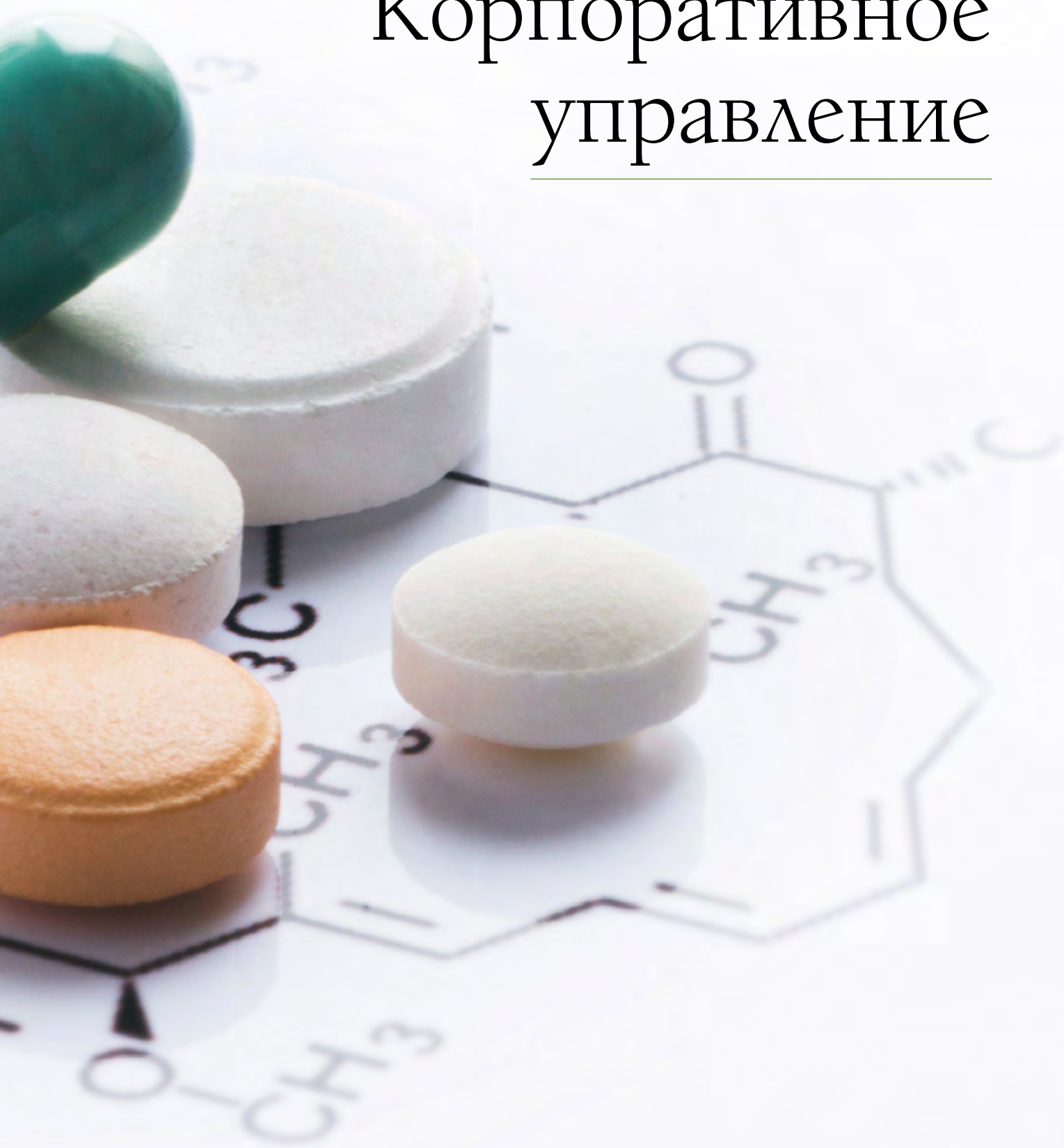
Казахстан: объем фармацевтического рынка в 2014 году составил 1,35 млрд долларов США

- › Казахстан поддерживает стандарты GMP. С 2010 года в стране действует программа по развитию фармацевтической промышленности страны, согласно которой все предприятия к 2014 году должны отвечать стандартам GMP.
- › имеет один из самых больших госпитальных рынков среди стран СНГ и занимает порядка 45%-50% всего фармацевтического рынка страны. Закупки ведутся через государственное предприятие «СК-Фармация».
- › активно развивает национальную фармацевтическую промышленность, привлекая инвесторов к строительству, как новых линий производства на существующих заводах, так и к строительству новых заводов.
- › В 2014 году подача регистрационных досье осуществляется в электронном виде согласно установленным требованиям

1 Продажи на экспорт продукции ПАО «Отисифарм» проходят по агентскому договору, в данные отчета суммы вознаграждений не включены.



Корпоративное управление



Корпоративная политика

Корпоративная политика Компании основана на уважении прав и законных интересов её акционеров, способствует эффективной деятельности Компании, в том числе увеличению стоимости активов Компании, созданию рабочих мест и поддержанию финансовой стабильности и прибыльности Компании.

Основой эффективной деятельности и инвестиционной привлекательности ОАО «Фармстандарт» (далее в разделе – Компания) является доверие между всеми участниками корпоративных отношений. Принципы корпоративной политики Компании направлены на создание доверия в отношениях, возникающих в связи с управлением Компании.

Дивидендная политика

Дивидендная политика – это политика Компании в области распределения прибыли Компании, то есть распределения прибыли между держателями акций. Дивидендная политика формируется советом директоров. В зависимости от целей компании и текущей/прогнозируемой ситуации, прибыль компании может быть реинвестирована, списана на нераспределенную прибыль или выплачена в виде дивидендов. Дивидендная политика является составной частью общей финансовой политики Компании, заключающейся в оптимизации пропорции между потребляемой и капитализируемой прибылью с целью максимизации рыночной стоимости Компании.

Решение о выплате дивидендов за 2014 год будет принимать годовое общее собрание акционеров Компании, которое состоится в мае 2015 года. Возможно, Совет директоров Компании будет рекомендовать общему собранию не выплачивать дивиденды на обыкновенные акции Компании за 2014 год, чтобы Компания могла сохранить доход для финансирования возможных сделок по слиянию и приобретению, а так же развития проектов в области биотехнологий.

Общее собрание акционеров

Общее собрание акционеров является высшим органом управления Компании. По решению Совета директоров Компания объявляет о дате и местоположении общего собрания в специальном пресс-релизе. Годовое общее собрание акционеров проводится в сроки не ранее чем через 2 месяца и не позднее чем через 6 месяцев после окончания финансового года. Акционеры (акционер), являющиеся в совокупности владельцами не менее чем 2 процентов голосующих акций Компании, вправе внести вопросы в повестку дня годового общего собрания акционеров и выдвинуть кандидатов в совет директоров и ревизионную комиссию Компании.

Внеочередные общие собрания акционеров проводятся по решению совета директоров Компании на основании его собственной инициативы, требования ревизионной комиссии Компании, аудитора Компании, а также акционеров (акционера), являющихся владельцами не менее чем 10 процентов голосующих акций Компании на дату предъявления требования.

Сообщение о проведении общего собрания акционеров должно быть сделано не позднее чем за 30 дней до даты его проведения. В случаях, установленных законодательством, сообщение о проведении общего собрания акционеров должно быть сделано не позднее 70 дней до даты его проведения. Компетенция общего собрания акционеров, а также порядок принятия решений определены законодательством и Уставом Компании.

Совет директоров

Совет директоров Компании осуществляет общее руководство деятельностью Компании. Совет директоров Компании определяет приоритетные направления деятельности Компании; утверждает бизнес-планы, технико-экономические обоснования инвестиционных проектов Компании.

Совет директоров Компании состоит из 11 членов, два члена Совета директоров являются независимыми.

Состав Совета директоров, действующий в 2014-2015гг.:

1. **Архангельская Елена Владимировна** – занимала в Компании должность Заместителя генерального директора по финансам с 2006 года, а с февраля 2014 года до декабря 2014 года – должность Заместителя генерального директора по индустриальным проектам, и является членом Совета директоров с июня 2008 года. Имеет 15-летний опыт работы в фармацевтических компаниях. Ранее, занимала руководящие должности в Представительстве компании «Эли Лилли Восток С.А.». Г-жа Архангельская закончила Государственную Финансовую Академию.
2. **Горюнов Роман Юрьевич** – является членом совета директоров Компании с июня 2008 года. Г-н Горюнов закончил Санкт-Петербургский Технический университет. Занимал руководящие должности в ОАО «РТС», с августа 2007 года по декабрь 2011 года был Председателем фондовой биржи ОАО «РТС». С декабря 2011 года занимает пост Старшего управляющего директора – Первого заместителя Председателя Правления ОАО «ММВБ-РТС». С июля 2012 года является Президентом Некоммерческого партнерства развития финансового рынка РТС.
3. **Душелихинский Сергей Юрьевич** – занимает в Компании должность Заместителя Генерального директора по продажам с 2006 года и является членом совета директоров с июня 2008 года. Г-н Душелихинский закончил Московский Технический университет. Имеет 13-летний опыт работы в продажах лекарственных препаратов. Ранее, г-н Душелихинский работал на CJSC Veropharm и FTK Vremya.
4. **Крылов Игорь Константинович** – с 2006 года по ноябрь 2014 года занимал должность Генерального директора Компании и является членом совета директоров с 2006 года. С отличием закончил Кировскую Военную Медицинскую Академию. Имеет опыт работы в фармацевтической промышленности более чем 18 лет. Ранее, г-н Крылов занимал руководящие позиции в Представительстве компании «Эли Лилли Восток С.А.» и Представительстве компании «Авентис Фарма Интернейшнл С.А.».
5. **Кульков Егор Николаевич** – является членом совета директоров Компании с мая 2006 года. Г-н Кульков занимал руководящие финансовые должности в различных компаниях, и в настоящее время является Генеральным директором ООО «Гловертон». Закончил Новосибирский государственный университет.
6. **Носырев Павел Владимирович** – с 2008 года занимал в Компании должность начальника отдела разработки новых лекарственных средств, а с 2009 года – Заместителя генерального директора по разработке новых лекарственных средств. С 2014 года является членом совета директоров Компании. Закончил Московский Государственный университет им. В.М. Ломаносова.

7. **Реус Андрей Георгиевич** – независимый член Совета директоров с июня 2010 года. Г-н Реус с 2008 года по 2012 год являлся Генеральным директором ОАО «Объединенная промышленная корпорация «Оборонпром» и генеральным директором ОАО «Управляющая компания «Объединенная двигателестроительная корпорация». С 2012 года является генеральным директором Евразийского центра исследований интеграции и коммуникаций, а также генеральным директором ООО «Константа Групп».
8. **Тырышкин Иван Александрович** – является независимым членом совета директоров Компании с октября 2006 года. Г-н Тырышкин закончил российскую Академию Экономики. С 2006 года он работал Управляющим директором и Генеральным директором LLC ATON. В настоящее время г-н Тырышкин является Президентом компании Rusgrein Holding и является членом Совета директоров ОАО «Русгрэйн Холдинг».
9. **Федлюк Виктор Павлович** – занимает должность в Компании Заместителя генерального директора по юридическим вопросам с 2006 года и является членом совета директоров с июня 2008 года. Г-н Федлюк закончил Национальную юридическую академию Украины. Имеет более 18 лет опыта в юридической практике. С 1996 года по 2003 год работал в ОАО «Сибнефть».
10. **Харитонин Виктор Владимирович** – является Председателем совета директоров Компании с мая 2006 года. Г-н Харитонин закончил Новосибирский государственный университет. Занимает должность Исполнительного директора ОАО «Фармстандарт».
11. **Шустер Александр Михайлович** – является членом Совета директоров Компании с июня 2011 года. Закончил Черновицкий государственный университет. Г-н Шустер занимает должность научного директора ЗАО «Мастерклон».

Правление

Правление Компании является коллегиальным исполнительным органом и осуществляет свою деятельность в интересах акционеров Компании, руководствуется решениями общего собрания акционеров и Совета директоров Компании. Правление Компании отвечает за практическую реализацию целей, стратегии развития и политики Компании и осуществляет руководство текущей деятельностью Компании. Компетенция Правления определена Уставом Компании.

Основными задачами Правления Компании являются:

- › обеспечение соблюдения прав и законных интересов акционеров Компании;
- › разработка предложений по стратегии развития Компании;
- › реализация финансово-хозяйственной политики Компании, выработка решений по важнейшим вопросам его текущей хозяйственной деятельности и координация работы его подразделений;
- › повышение эффективности систем внутреннего контроля и мониторинга рисков;
- › обеспечение достижения высокого уровня доходности активов Компании и максимальной прибыли от деятельности Компании.

Правление возглавляется Генеральным директором.

Состав Правления

1. **Чупиков Владимир Михайлович** – Председатель Правления, Генеральный директор Компании с ноября 2014 года. С апреля 2007 года занимал должность генерального директора ООО «Фармстандарт». Закончил Новосибирский государственный университет.
2. **Маркова Марина Алексеевна** – с июня 2011 года занимала должность в Компании главного бухгалтера, с 2013 года – должность начальника финансового управления, а с февраля 2014 года – Заместителя генерального директора по финансам. Г-жа Маркова М.А. закончила Московский авиационный институт (государственный технический университет).

3. **Носырев Павел Владимирович** – с 2008 года занимал в Компании должность начальника отдела разработки новых лекарственных средств, а с 2009 года – Заместителя генерального директора по разработке новых лекарственных средств. С 2014 года является членом совета директоров Компании. Закончил Московский Государственный университет им. М.В. Ломоносова.

Комитет по аудиту

Состав Комитета Совета директоров Компании по аудиту, избранного в 2014 году:

1. **Горюнов Роман Юрьевич**
2. **Реус Андрей Георгиевич**
3. **Тырышкин Иван Александрович** – председатель

Основной целью создания Комитета по аудиту является разработка и представление рекомендаций Совету директоров Общества по вопросам, касающимся:

- › оценки кандидатов в аудиторы Общества,
- › оценки заключения аудитора Общества,
- › оценки эффективности процедур внутреннего контроля Общества и подготовка предложений по их совершенствованию

Комитет по кадрам и вознаграждениям

Состав Комитета Совета директоров по вознаграждениям и кадрам, избранного в 2014 году:

1. **Кульков Егор Николаевич**
2. **Тырышкин Иван Александрович**
3. **Шустер Александр Михайлович**

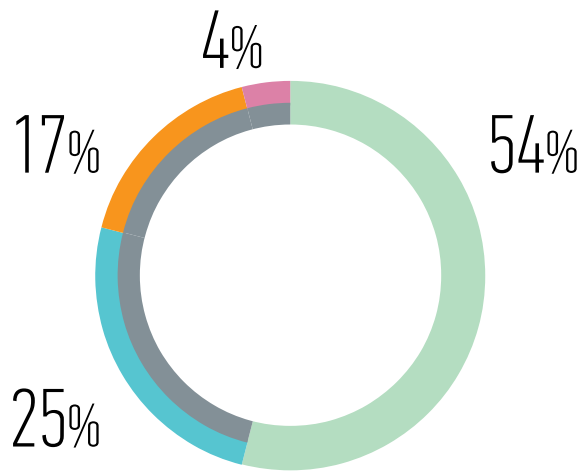
Комитет по кадрам и вознаграждениям создан с целью предварительного рассмотрения и подготовки рекомендаций Совету директоров по вопросам, относящимся к компетенции Совета директоров. К исключительным функциям Комитета по кадрам и вознаграждениям относятся:

- › выработка принципов и критериев определения размера вознаграждения членов Совета директоров, членов коллегиального исполнительного органа и лица, осуществляющего функции единоличного исполнительного органа эмитента;
- › выработка предложений по определению существенных условий договоров с членами Совета директоров, членами коллегиального исполнительного органа и лицом, осуществляющим функции единоличного исполнительного органа эмитента;
- › определение критериев подбора кандидатов в члены Совета директоров, члены коллегиального исполнительного органа и на должность единоличного исполнительного органа эмитента, а также предварительная оценка указанных кандидатов;
- › регулярная оценка деятельности лица, осуществляющего функции единоличного исполнительного органа (Управляющей организации, Управляющего) и членов коллегиального исполнительного органа Компании, и подготовка для Совета директоров предложений по возможности их повторного назначения.
- › формирование приоритетных направлений кадровой политики Компании и вознаграждения членов органов управления и контроля Компании, а также руководителей высшего звена. К руководителям высшего звена относятся менеджеры, подчиняющиеся в соответствии с должностными инструкциями непосредственно Генеральному директору.

Информация для акционеров и инвесторов

Состав акционеров по состоянию на 31 декабря 2014 года

- Augment Investments Limited
(обыкновенные акции и глобальные депозитарные расписки*): 20 528 380
- Доля акций в свободном обращении:
41,8792%, включая
 - Котирующиеся на Лондонской Фондовой бирже
(глобальные депозитарные расписки) –
9 448 151
 - Котирующиеся на Московской бирже
(обыкновенные акции) – 6 379 152
 - Собственные акции на балансе –
1 436 920



Общее количество обыкновенных акций, находящихся в обращении – 37 792 603

1 обыкновенная акция = 4 глобальные депозитарные расписки

Ценовая динамика акций в 2014 году

ЛОНДОНСКАЯ ФОНДОВОЙ БИРЖА: ГЛОБАЛЬНЫЕ ДЕПОЗИТАРНЫЕ РАСПИСКИ



МОСКОВСКАЯ БИРЖА: ОБЫКНОВЕННЫЕ АКЦИИ



В марте 2007 года акции компании были успешно выпущены в обращение в Российской Торговой Системе (РТС), а в мае 2007 года компания «Фармстандарт» провела первичное публичное размещение (IPO) своих акции (в виде глобальных депозитарных расписок на Лондонской Фондовой бирже).

27 сентября 2013 года на внеочередном общем собрании акционеров компании «Фармстандарт» было принято стратегическое решение по реорганизации её деловой деятельности посредством передачи бизнеса по брендовым безрецептурным препаратам отдельной организации – ПАО «Отисифарм». В осуществление процедуры реорганизации и обязательств по выкупу в отношении обыкновенных акций, находящихся у определённых акционеров, в конце декабря компания выкупила 670 787 обыкновенных акций и 3 064 532 глобальные депозитарные расписки, которые представляют 3,8021% от уставного капитала компании «Фармстандарт». Во второй половине 2014 года указанное количество акций было продано нашей дочерней компании ОАО «Фармстандарт-Лексредства».





Персонал и социальная ответственность

Человеческий ресурс

Самым ценным активом ГК Фармстандарт является человеческий капитал. По состоянию на 31 декабря 2014 года общая численность персонала предприятий группы компаний составила 6 655 человек. Из них 36,7% состоят в профсоюзных организациях.

ДИНАМИКА ИЗМЕНЕНИЯ ЧИСЛЕННОСТИ ПЕРСОНАЛА ЗА ПЕРИОД 2010-2014 Г. В ГК ФАРМСТАНДАРТ В РАЗРЕЗЕ СФЕРЫ ЗАНЯТОСТИ

Сфера занятости персонала	Численность,					Отн. откл, чел. 2014/2013	Отн. откл, % 2014/2013
	2010	2011	2012	2013	2014		
Производство/Логистика	3750	3909	4993	4626	4 711	85	1,8%
НИОКР	144	162	254	266	273	7	2,6%
Маркетинг и продвижение	987	1046	929	1048	460	-588	-56,1%
Административный персонал	700	777	1028	1041	1 211	170	16,3%
ИТОГО	5581	5894	7204	6981	6 655	-326	-4,7%

В течение отчетного года в целом численность персонала по отношению к 2013 году снизилась незначительно (на -4,7%). Существенное уменьшение численности персонала в сфере маркетинга и продвижения (на -56,1%) было обусловлено увольнением в порядке перевода в ПАО «Отисифарм» 567 сотрудников в процессе реорганизации ОАО «Фармстандарт».

В ТАБЛИЦЕ ПРЕДСТАВЛЕНА СПИСОЧНАЯ ЧИСЛЕННОСТЬ РАБОТНИКОВ В РАЗРЕЗЕ ПРЕДПРИЯТИЙ, ВХОДЯЩИХ В ГРУППУ КОМПАНИЙ ФАРМСТАНДАРТ ПО СОСТОЯНИЮ НА 31.12.2014

Численность предприятия на 31.12.2014	Производство / Логистика	НИОКР	Маркетинг и продвижение	Административный персонал	ИТОГО
Фармстандарт	287	106	452	403	1 248
Лексредства	1 448	33		118	1 599
УФАВИТА	1 391	39		140	1 570
Томскхимфарм	520	33		103	656
ТЗМОИ	201			47	248
Лекко	202			54	256
Биомед	127			79	206
Selera Pharm	17	12		19	48
Медтехника	96	2	7	39	144
Фармапарк	107	40		57	204
Биолек	276	8	1	133	418
Другие	39	0	0	19	58
ИТОГО	4 711	273	460	1 211	6 655



Динамика изменений среднесписочной численности персонала на предприятиях и в группе компаний Фармстандарт в целом, отсутствие коллективных трудовых споров или приостановок деятельности по инициативе профессиональных союзов, а также низкий уровень текучести кадров на производственных предприятиях свидетельствуют о грамотной кадровой политике компании и стабильности ее развития.

ТРУДОВОЙ КОЛЛЕКТИВ ГК ФАРМСТАНДАРТ – КОМАНДА ПРОФЕССИОНАЛОВ.

Средний возраст сотрудников компании составляет 37 лет. Сбалансированное использование накопленных знаний опытных и новаторства молодых сотрудников позволяет, сохраняя преемственность, максимально эффективно управлять бизнес процессами ГК «Фармстандарт».

Одним из основных условий достижения поставленных компанией целей, производства высококачественной продукции является высокий уровень квалификации персонала.

80,4% работников ОАО «Фармстандарт» имеют высшее образование. В ГК Фармстандарт трудятся более 20 человек, имеющих различные ученые степени профильных наук.

На предприятиях ГК Фармстандарт функционирует система непрерывного профессионального обучения и повышения квалификации работников, что позволяет предприятиям поддерживать высокий уровень квалификации персонала. Ключевыми направлениями повышения квалификации персонала является обучение навыкам работы и обслуживания высокотехнологичных производственных линий, а также правилам фармацевтической системы качества GMP.

Расходы на обучение работников ГК «Фармстандарт» в 2014 году превысили 20 млн руб.

Только мотивированный персонал может успешно трудиться и обеспечивать достижение высоких целей Компании. В ГК Фармстандарт действует система поощрений, мотивирующая персонал на достижение бизнес целей компании.

Компания Фармстандарт обеспечивает своим работникам:

- › конкурентоспособный уровень заработной платы на рынке труда в регионах своего присутствия;
- › регулярность выплат и обоснованный рост заработной платы;
- › социальную поддержку.

Заработная плата сотрудников предприятий ГК «Фармстандарт» состоит из постоянной (гарантированной) и переменной (премиальной) частей. Соотношение данных частей составляет 70% и 30% соответственно. В основу переменной части оплаты труда заложены механизмы мотивационного управления сотрудниками, предусматривающие четкие и прозрачные принципы установления целевых размеров премии и расчета ее фактических значений на основе ключевых коллективных, и индивидуальных показателей эффективности. Премирование работников осуществляется по результатам работы за отчетный период (месяц, квартал) и находится в прямой зависимости от финансовых показателей деятельности предприятий.

Заработная плата сотрудников предприятий ГК «Фармстандарт» в 2014 г. относительно уровня 2013 г. в среднем выросла на 14,5 %.

Основная часть персонала предприятий ГК «Фармстандарт» занята в производстве и логистике (4 711 человек).

Для рабочих основного и вспомогательного производства используется единая тарифная сетка рабочих (ЕТС), которая является инструментом тарифного нормирования, оплаты труда рабочих и представляет собой систему тарифных разрядов и соответствующих им тарифных коэффициентов, с помощью которых, устанавливается уровень заработной платы работника в зависимости от его квалификации.

Средний размер оплаты труда рабочих специальностей основного и вспомогательного производства на производственных предприятиях ГК Фармстандарт в 2014 году составил 5,0 МРОТ, установленного федеральным законодательством Российской Федерации.

Социальная ответственность

Руководство ГК Фармстандарт осознает высокий уровень социальной ответственности перед своими работниками, потребителями и обществом.

Социальная ответственность перед работниками

Для работников предприятий ГК «Фармстандарт» предусмотрен социальный пакет, который включает добровольное медицинское страхование, страхование жизни и страхование для поездок по России и за рубеж, детские летние оздоровительные программы, санаторно – курортное лечение, а также оказание адресной материальной помощи.

Социальная ответственность перед потребителями

Разработка и производство современных и качественных лекарственных препаратов, удовлетворяющих требованиям здравоохранения и ожиданиям пациентов – является миссией ГК Фармстандарт, реализация которой направлена на сохранение здоровья граждан нашей страны, обеспечение населения высококачественными, эффективными и доступными лекарственными препаратами.

Совокупные производственные мощности промышленных предприятий обеспечивают выпуск более 1,7 млрд упаковок лекарственных препаратов в год.

Компания высоко ценит доверие врачей и пациентов к лекарственным препаратам, выпускаемых под торговым знаком «Фармстандарт».

В целях обеспечения высокого качества выпускаемой продукции компания ведет работу по непрерывному совершенствованию технологий производства, а также расширению и модернизации производственных мощностей.

В рамках реализации государственной программы России в области лекарственного обеспечения, предусматривающей замену дорогостоящих импортных лекарств отечественными препаратами, произведенных при соблюдении международных стандартов производства по доступным ценам, ОАО «Фармстандарт» является участником совместного биотехнологического проекта «Генериум» по разработке и производству социально значимых препаратов.

Социальная ответственность перед обществом

Предприятия ГК «Фармстандарт» являются добросовестными налогоплательщиками. По итогам 2014 года, предприятиями ГК «Фармстандарт» в бюджеты различных уровней в совокупности было перечислено более 5 млрд руб.

ОАО «Фармстандарт», а также пять основных производственных предприятий группы компаний (ОАО «Фармстандарт-Лексредства», ОАО «Фармстандарт-УфаВита», ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм», ЗАО «Лекко», АО «ТЗМОИ») в регионах осуществления хозяйственной деятельности относятся к крупнейшим налогоплательщикам.



Финансовый обзор



Анализ и оценка руководством финансового положения и результатов деятельности

Последующее обсуждение финансового состояния Компании и результатов ее деятельности должны рассматриваться совместно с Консолидированной финансовой отчетностью, комментариями к ней, и иной информацией, раскрываемой в настоящем годовом отчете.

Результаты деятельности

Основным видом деятельности Группы Компаний «Фармстандарт» (далее ГК «Фармстандарт») является производство и реализация готовой фармацевтической продукции и субстанций, медицинского оборудования. По итогам 2014 года продажи ГК «Фармстандарт» имеют следующую структуру (данные приведены в % от общего объема продаж; общая сумма % продаж может отличаться от 100% из-за округления промежуточных значений):

- › продажи фармацевтической продукции – 79,5%
- › доходы по контрактному производству – 3,6%
- › доходы от агентского вознаграждения – 4,4%
- › реализация остатков сырья и готовой продукции на ПАО «Отисифарм» – 9,7%
- › продажи медицинского оборудования – 2,7%.

Продажи лекарственных средств и медицинского оборудования в основном осуществляются по прямым контрактам с оптовыми дистрибьюторами и/или лечебными учреждениями, а также в рамках поставок по выигранным государственным открытым аукционам.

Таблица ниже содержит основные показатели деятельности и их сравнение по состоянию на 31 декабря 2013 и 2014 гг. в абсолютных значениях (в млн руб.) и в процентах к общему объему продаж.

2014-2013	Консолидированные результаты Фармстандарта					
	2014	% от продаж	2013 ¹	% от продаж	Прирост	
					млн руб.	%
Выручка	41 223	100,0%	57 056	100,0%	(15 833)	(27,7%)
Фармацевтическая продукция	32 772	79,5%	54 859	96,1%	(22 087)	(40,3%)
Рецептурные препараты	6 931	16,8%	6 776	11,9%	155	2,3%
Брендируемые	5 924	14,4%	5 974	10,5%	(50)	(0,8%)
Небрендируемые	1 006	2,4%	801	1,4%	205	25,6%

Консолидированные результаты Фармстандарта

2014-2013	2014	% от продаж	2013 ¹	% от продаж	Прирост	
					млн руб.	%
Безрецептурные препараты	5 548	13,5%	16 458	28,8%	(10 910)	(66,3%)
Брендируемые	2 766	6,7%	13 708	24,0%	(10 942)	(79,8%)
Небрендируемые	2 782	6,7%	2 750	4,8%	32	1,2%
Товары сторонних производителей (ТСП)	19 025	46,2%	30 451	53,4%	(11 426)	(37,5%)
Прочие продажи – субстанции	1 269	3,1%	1 174	2,1%	95	8,1%
Контрактное производство	1 504	3,6%	111	0,2%	1 393	1258,6%
Агентское вознаграждение	1 829	4,4%	1 038	1,8%	791	76,2%
Продажи остатков на ПАО «Отисифарм»	3 998	9,7%	0	0,0%	3 998	0,0%
Медицинское оборудование	1 120	2,7%	1 048	1,8%	72	6,9%
Себестоимость	(23 007)	(55,8%)	(32 585)	(57,1%)	9 578	(29,4%)
Валовая прибыль	18 216	44,2%	24 472	42,9%	(6 255)	(25,6%)
Коммерческие расходы	(4 134)	(10,0%)	(6 194)	(10,9%)	2 060	(33,3%)
Управленческие расходы	(2 300)	(5,6%)	(1 930)	(3,4%)	370	(19,2%)
Чистые прочие доходы/(расходы) ²	2 146	5,2%	(649)	(1,1%)	2 794	(430,8%)
Чистые финансовые (расходы)/ доходы	(109)	(0,2%)	163	0,3%	(272)	(166,9%)
ЕБИТДА³	14 873	36,1%	16 652	29,2%	(1 779)	(10,7%)
Прибыль до налогообложения	13 820	33,5%	15 863	27,8%	(2 043)	(12,9%)
Налог на прибыль	(2 724)	6,6%	(3 942)	(6,9%)	1 218	(30,9%)
Чистая прибыль	11 095	26,9%	11 920	20,9%	(825)	(6,9%)
Амортизация	(945)	(2,3%)	(953)	(1,7%)	8	(0,9%)
Доходы/расходы от курсовых разниц	1 641	4,0%	157	0,3%	1 484	948,0%

Для целей сравнительного анализа и обеспечения сопоставимости с прошлым годом, соответствующие показатели отчетности 2013 года были пересчитаны, при этом вышеуказанные изменения в структуре портфеля Группы компаний не отразились на итоговых финансовых показателях Компании в целом. Дальнейший анализ проводится с учетом вышеуказанных корректировок отчетности 2013 года.

В данной таблице в структуре выручки за рассматриваемые периоды отдельно представлены продажи Товаров сторонних производителей (далее по тексту ТСП или товары сторонних производителей). Целью использования данной аналитики является более детальное отражение специфики бизнеса. Необходимо подчеркнуть, что такой принцип структуризации портфеля не влияет на результаты реализации фармацевтической продукции.

1 Следует учитывать, что дочерние предприятия компании предоставляют услуги по производству определенной продукции на основе сырья принадлежащего клиентам компании. С 2014 года доходы от контрактного производства, прежде всего, связанных с производством препаратов для ПАО «Отисифарм», учитываются в выручке (ранее учитывались как прочие доходы и расходы), расходы, связанные с контрактным производством, отражаются в себестоимости реализации (ранее учитывались как прочие доходы и расходы). Аналогично, с 2014 года компания отражает агентское вознаграждение в выручке, как доход на регулярной основе.

2 Чистые прочие доходы/(расходы) – прочие доходы и расходы с учетом доходов и расходов от инвестиций в ассоциированные компании.

3 Показатель ЕБИТДА (Earnings before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization) равен объему прибыли до налогообложения, процентов и начисленной амортизации.

Консолидированная выручка

Консолидированная выручка Фармстандарта за 2014 год составила 41 223 млн руб. против 57 056 млн руб. в 2013 году. Снижение на 27,7% (или 15 833 млн руб.) по отношению к 2013 году обусловлено выделением, начиная со 2 квартала 2014 года, безрецептурного бизнеса в отдельную структуру ПАО «Отисифарм» и снижением объемов продаж в сегменте ТСП.

Фармацевтическая продукция

Результаты продаж данной категории включают фармацевтическую продукцию, производимую в результате полного производственного цикла на собственных мощностях предприятий ГК «Фармстандарт», закупаемую у третьих лиц для дальнейшей перепродажи, а также производимую по заказу Компании сторонними организациями, за исключением продукции, произведенной сторонними производителями, которая реализуется Компанией в рамках государственных тендеров и федеральной программы «7 нозологий».

Выручка от продаж фармацевтической продукции в 2014 году составила 32 772 млн руб., сократившись на 40,3% по сравнению с 54 859 млн руб. за аналогичный период 2013 года. В общей структуре продаж фармацевтической продукции Компании 38% составляют продажи лекарственных средств собственного производства, 58% продажи товаров сторонних производителей и 4% продажи субстанций.

Продажи фармацевтической продукции собственного производства в 2014 году составили 13 748 млн руб., сократившись на 44% в сравнении с 24 408 млн руб. в 2013 году. Снижение связано с выделением безрецептурного направления в отдельный бизнес ПАО «Отисифарм». В структуре продаж продуктов собственного производства доля безрецептурных препаратов составила 44%, рецептурных – 56%.

Продажи рецептурных препаратов (Rx) собственного производства в 2014 году выросли на 155 млн руб. (+2%) и достигли 6 931 млн руб. Основными драйверами роста стали такие препараты как Фосфоглив (+17,3%), Октолипен (+21,8%), и Артрозан (+23,4%).

Продажи безрецептурных препаратов (OTC) собственного производства в 2014 году сократились на 66% и составили 5 548 млн руб. Снижение доходов обусловлено передачей основной части портфеля безрецептурных препаратов ПАО «Отисифарм». Существенный рост в портфеле ГК «Фармстандарт» продемонстрировали препараты Термопсол (+70%), Андипал (+127,4%), Феррогематоген (+33,8%) и Валидол (+26,6%).

Выручка Фармстандарта за 2014 по сегменту продаж ТСП составила 19 025 млн руб., сократившись на 11 426 млн руб. (38%) по сравнению с аналогичным показателем 2013 года (30 451 млн руб.). Снижение продаж обусловлено выходом из патентной защиты препаратов Велкейд и Мабтера и появлением на рынке дженериков.

Прочие продажи и субстанций увеличились на 95 млн руб. по отношению к 2013 году (+8%), с 1 174 млн руб. в 2013 году до 1 269 млн руб. по итогам 2014 года.

Контрактное производство

Выручка по контрактному производству в 2014 году выросла на 1 393 млн руб. в сравнении с 2013 годом и составила 1 504 млн руб. Рост доходов по контрактному производству обусловлен предоставлением услуг по производству продукции из давальческого сырья, в т.ч. для ПАО «Отисифарм».

Агентское вознаграждение

Доходы по агентскому вознаграждению возросли до 1 829 млн руб. в 2014 году (+76% по отношению к 2013 году). Увеличение доходов от агентского вознаграждения в значительной степени обеспечивается за счет агентских соглашений на реализацию продукции ПАО «Отисифарм».

Продажи остатков готовой продукции и сырья на ПАО «Отисифарм»

В 2014 году в ходе осуществления процессов выделения безрецептурного направления в отдельный бизнес осуществлялась реализация остатков сырья и готовой продукции на ПАО «Отисифарм». Общая выручка по данному виду операций составила 3 998 млн руб.

Медицинское оборудование

Объем продаж медицинского оборудования вырос на 72 млн руб. по отношению к 2013 году (+7%) и по итогам 2014 года составил 1 120 млн руб. против 1 048 млн руб.

Товары сторонних производителей

Для более наглядного представления данного сегмента бизнеса Компании мы выделяем продажи ТСП в отдельную секцию и, в свою очередь, делим данные продажи на выручку от государственных закупок по аукционам и на коммерческие продажи.

Государственный рынок. Федеральная программа «7 нозологий»¹

Доли препаратов Велкейд и Мабтера в общей выручке ТСП, являющихся лидерами роста данного сегмента в 2013 году, сократились в 2014 году до 12% и 14%, против 19% и 29% в 2013 году соответственно. Продажи Велкейд и Мабтера в 2014 году составили 2 192 млн руб. и 2 716 млн руб., против 5 670 млн руб. и 8 770 млн руб. в 2013 году, соответственно. Снижение продаж Велкейд и Мабтера в 2014 году относительно 2013 года составило 3 479 млн руб. (61,3%) и 6 054 млн руб. (-69%), соответственно. Снижение объемов продаж связано с выходом из под патентной защиты и появлением аналогичных дженериков.

Наибольший рост по итогам 2014 года в данном сегменте показали препараты Ревлимид (+30,9%), Диаскинтест (+66,8%), Презиста (+6,1%) и Интеленс (+9,6%).

¹ Подробнее см. в разделе годового отчета «Госзакупки. Товары сторонних производителей»

Наименование	Категория	2014		2013		Изменение	
		Продажи, млн руб.	% продаж ТСП	Продажи, млн руб.	% продаж ТСП	млн руб.	%
Мабтера	Rx	2 716	14,3%	8 770	28,8%	(6 054)	(69,0%)
Велкейд	Rx	2 192	11,5%	5 670	18,6%	(3 479)	(61,3%)
Коагил	Rx	2 021	10,6%	2 652	8,7%	(630)	(23,8%)
Презиста	Rx	1 997	10,5%	1 882	6,2%	114	6,1%
Ревлимид	Rx	924	4,9%	706	2,3%	218	30,9%
Пульмозим	Rx	875	4,6%	1 132	3,7%	(257)	(22,7%)
Интеленс	Rx	743	3,9%	678	2,2%	65	9,6%
Диаскинтест	Rx	416	2,2%	250	0,8%	167	66,8%
Другие ТСП	Rx	309	1,6%	1 597	5,2%	(1 287)	(80,6%)
Всего по Группе	Rx	12 194	64,1%	23 337	76,6%	(11 144)	(47,8%)
Всего ТСП	ОТС, Rx	19 025	100,0%	30 451	100,0%	(11 426)	(37,5%)

В связи с выходом из под патентной защиты и появлением дженериков препаратов Велкейд и Мабтера совокупные продажи сегмента государственных закупок в 2014 году снизились на 47,8% (-11 144 млн руб. округленно) и составили 12 194 млн руб.

Коммерческий рынок

Продажи коммерческого сегмента ТСП в 2014 году снизились на 4% по отношению к 2013 году и составили 6 831 млн руб. Снижение обусловлено уменьшением объемов продаж по препаратам Редуксин и Тамифлю.

Наибольшую долю в структуре продаж коммерческого сегмента ТСП имеют препараты Ирс19 и Имудон – 7% в совокупности, Милдронат – 6% и Церезим – 5%.

Наименование	Категория	2014		2013		Изменение	
		Продажи, млн руб.	% продаж ТСП	Продажи, млн руб.	% продаж ТСП	млн руб.	%
Ирс 19, Имудон	ОТС, Rx	1 342	7,1%	1 254	4,1%	87	7,0%
Милдронат	Rx	1 188	6,2%	1 085	3,6%	103	9,5%
Церезим	Rx	984	5,2%	–	0,0%	984	
Редуксин	ОТС, Rx	507	2,7%	1 665	5,5%	(1 158)	(69,6%)
Эмоксипин	Rx	417	2,2%	338	1,1%	78	23,2%
Другие ТСП	ОТС, Rx	2 394	12,6%	2 772	9,1%	(378)	(13,6%)
Всего по группе	ОТС, Rx	6 831	35,9%	7 114	23,4%	(283)	(4,0%)
Всего ТСП	ОТС, Rx	19 025	100,0%	30 451	100,0%	(11 426)	(37,5%)

В сегменте коммерческих продаж ТСП с 2014 года появились новые препараты Церезим, Тасигна и Ринвир. Объемы продаж данных препаратов достигли 984 млн руб., 250 млн руб. и 177 млн руб. соответственно.

Себестоимость

Себестоимость реализации состоит из затрат на сырье, материалы, затрат на приобретение товаров сторонних производителей, накладных производственных расходов, оплаты прямых трудовых затрат, амортизации товарных знаков и износа основных средств (amortization and depreciation), а также расходов, связанных с оказанием услуг по контрактному производству продукции из давальческого сырья.

	2014		2013		Изменение	
	Продажи, млн руб.	% от продаж	Продажи, млн руб.	% от продаж	млн руб.	%
Выручка	41 223	100,0%	57 056	100,0%	(15 833)	(27,7%)
Себестоимость	23 007	55,8%	32 585	57,1%	(9 578)	(29,4%)
Сырье и материалы	6 150	14,9%	6 516	11,4%	(366)	(5,6%)
Товары сторонних производителей	13 571	32,9%	23 163	40,6%	(9 592)	(41,4%)
Накладные расходы	2 040	4,9%	1 575	2,8%	465	29,6%
Амортизация	747	1,8%	789	1,4%	(42)	(5,4%)
Оплата прямых трудовых затрат	500	1,2%	542	1,0%	(43)	(7,9%)
Валовая прибыль	18 216	44,2%	24 471	42,9%	(6 255)	(25,6%)

Себестоимость реализованной продукции в 2014 году уменьшилась на 9 578 млн руб. (-29%), в сравнении с 2013 годом, и составила 23 007 млн руб. против 32 585 млн руб. в 2013 году. Снижение себестоимости реализации в абсолютном выражении связано с общим снижением объемов продаж.

Суммарная доля основных статей расходов в структуре себестоимости – «Сырье и материалы» и «Себестоимость продукции сторонних производителей», уменьшилась с 91% в 2013 году до 86% от общей суммы себестоимости реализованной продукции за 2014 год, что в том числе связано с изменением структуры продаж и снижением себестоимости в сегменте ТСП.

В результате снижения объема продаж структура себестоимости изменилась следующим образом:

1. Затраты на «Сырье и материалы» в абсолютном выражении снизились с 6 516 млн руб. в 2013 до 6 150 млн руб. в 2014 году (-5,6%). Снижение на 311 млн руб. обусловлено выделением безрецептурного бизнеса в структуру ПАО «Отисифарм». Кроме того, за счет более материалоемкого производства доля затрат на «Сырье и материалы» в структуре себестоимости выросла с 20,0% в 2013 году до 26,7% в 2014 году;
2. Затраты по статье «Себестоимость продукции сторонних производителей» в абсолютном выражении снизились на 9 592 млн руб., с 23 163 млн руб. в 2013 году до 13 571 млн руб. в 2014 году. Доля этих затрат в структуре себестоимости снизилась с 71,1% в 2013 году до 59,0% в 2014 году в связи с уменьшением продаж в сегменте ТСП, традиционно имеющих более низкую доходность;
3. Накладные расходы увеличились с 1 575 млн руб. в 2013 до 2 040 млн руб. в 2014 году. Увеличение накладных расходов обусловлено значительным ростом контрактного производства.
4. Амортизация уменьшилась с 789 млн руб. в 2013 году до 747 млн руб. в 2014 году.
5. Расходы по статье «Оплата прямых трудовых затрат» снизились с 542 млн руб. в 2013 году до 500 млн руб. в 2014 году (7,9%) вследствие сокращения объемов производства.

Таблица ниже отражает данные по изменению выручки и себестоимости в разрезе следующих сегментов: фармацевтическая продукция собственного производства (включая продажи и себестоимость продукции ПАО «Отисифарм»), товары сторонних производителей, медицинское оборудование, контрактное производство и агентское вознаграждение.

Сегмент, млн руб.	2014			2013			Изменение, млн руб.			Изменение, %		
	Выручка	Себестоимость	Валовая прибыль	Выручка	Себестоимость	Валовая прибыль	Выручка	Себестоимость	Валовая прибыль	Выручка	Себестоимость	Валовая прибыль
Фармацевтическая продукция	17 746	7 651	10 094	24 408	8 641	15 767	(6 663)	(990)	(5 673)	(27,3%)	(11,5%)	(36,0%)
ТСП	19 025	13 571	5 454	30 451	23 163	7 288	(11 426)	(9 592)	(1 834)	(37,5%)	(41,4%)	(25,2%)
Медицинское оборудование	1 120	702	418	1 048	706	342	72	(4)	76	6,9%	(0,5%)	22,1%
Контрактное производство и агентское вознаграждение	3 333	1 083	2 250	1 149	75	1 074	2 184	1 008	1 176	190,2%	1347,5%	109,6%
Итого	41 223	23 007	18 216	57 056	32 585	24 471	(15 833)	(9 578)	(6 255)	(27,7%)	(29,4%)	(25,6%)

Фармацевтическая продукция собственного производства

Показатель себестоимости продаж собственной фармацевтической продукции в абсолютном выражении снизился на 990 млн руб. по отношению к 2013 году и составил 7 651 млн руб. по итогам 2014 года (11,5%), в условиях уменьшения общих продаж собственной фармацевтической продукции на 27,3%.

Наибольшее влияние на снижение себестоимости оказали следующие факторы:

1. уменьшение расходов на сырье и материалы с 5 796 млн руб. в 2013 году до 4 888 млн руб. в 2014 году (15,7%);
2. уменьшение расходов на оплату прямого труда с 532 млн руб. в 2013 году до 403 млн руб. в 2014 году (-24%) в связи с сокращением объемов производства.

Товары сторонних производителей

Снижение себестоимости в сегменте ТСП с 23 163 млн руб. в 2013 году до 13 571 млн руб. в 2014 году составило 9 592 млн руб. (-41%), что связано с общим уменьшением объемов продаж в сегменте ТСП (-38%), в частности, с выходом из под патентной защиты препаратов Велкейд и Мабтера и снижением объемов реализации препаратов Ребиф и Редуксин.

Контрактное производство и агентское вознаграждение

Себестоимость по контрактному производству в 2014 году выросла на 1 008 млн руб. по отношению к 2013 году и составила 1 083 млн руб., в основном, за счет заключенных контрактов на производство продукции для ПАО «Отисифарм».

Медицинское оборудование

Себестоимость продаж медицинской техники незначительно уменьшилась по отношению к 2013 году и составила 702 млн руб. (-1%) при росте объема продаж на 6,9%.

Валовая прибыль

Валовая прибыль формируется как разница выручки от продаж и себестоимости реализации продукции.

	2014		2013		Изменение	
	млн руб.	% от продаж	млн руб.	% от продаж	млн руб.	%
Выручка	41 223	100,0%	57 056	100,0%	(15 833)	(27,7%)
Себестоимость	23 007	55,8%	32 585	57,1%	(9 578)	(29,4%)
Валовая прибыль	18 216	44,2%	24 471	42,9%	(6 255)	(25,6%)

Валовая прибыль Компании сократилась на 25,6% с 24 471 млн руб. в 2013 году до 18 216 млн руб. по итогам 2014 года. Сокращение валовой прибыли объясняется в основном снижением объемов продаж на 27,7%. Рентабельность валовой прибыли выросла с 42,9% в 2013 году до 44,2% в 2014 году. Рост рентабельности связан со структурными сдвигами продаж и увеличением рентабельности сегмента ТСП.

В таблице ниже приведена оценка изменения валовой прибыли ГК «Фармстандарт» за 2013-2014 гг. без учета результатов деятельности ПАО «Отисифарм».

	2014		2013		Изменение	
	млн руб.	% от продаж	млн руб.	% от продаж	млн руб.	%
Выручка	34 715	100,0%	43 043	100,0%	(8 328)	(19,3%)
Себестоимость	19 862	57,2%	28 276	65,7%	(8 414)	(29,8%)
Валовая прибыль	14 853	42,8%	14 767	34,3%	86	0,6%

Валовая прибыль ГК «Фармстандарт» в 2014 году, в отсутствии влияния результатов продаж продукции ПАО «Отисифарм», выросла до 14 853 млн руб. против 14 767 млн руб. (+0,6%). При этом рентабельность валовой прибыли ГК «Фармстандарт» возросла с 34,3% в 2013 году до 42,8% в 2014 году. Рост рентабельности обусловлен увеличением рентабельности ТСП сегмента (вследствие изменения структуры продаж) и увеличением доли высокодоходного контрактного производства и агентского вознаграждения в структуре выручки.

Коммерческие расходы

Коммерческие расходы включают в себя расходы, связанные в основном с рекламой и продвижением продукции.

Коммерческие расходы снизились в абсолютном выражении на 2 060 млн руб. (-33,3%), с 6 194 млн руб. в 2013 году до 4 134 млн руб. по итогам 2014 года. В процентном отношении к продажам показатель изменился незначительно и остался на уровне 10% по итогам 2014 года. В составе коммерческих расходов учтены прямые расходы на препараты ПАО «Отисифарм», которые составили 1 182 млн руб. в 2014 году.

Сокращение объемов реализации, вследствие выделения ПАО «Отисифарм», обусловило уменьшение коммерческих расходов на рекламу и продвижение продукции с 3 537 млн руб. в 2013 году до 1 573 млн руб. в 2014 году (-55,5%), при этом основная доля коммерческих расходов 2014 года связана с прямыми расходами на продвижение и рекламу продукции ПАО «Отисифарм».

Прочие коммерческие затраты (грузоперевозки и страхование, контроль качества и сертификацию готовой продукции, связь, командировочные расходы, расходы на аренду, материалы и принадлежности и др.) снизились с 1 086 млн руб. в 2013 году до 1 057 млн руб. в 2014 году (2,7%).

Управленческие расходы

Управленческие расходы включают в себя расходы на оплату труда административного персонала, информационно-консультационные услуги, а также прочие расходы.

Общая сумма управленческих расходов в целом по Компании возросла на 370 млн руб. (+19,2%), с 1 930 млн руб. в 2013 году до 2 300 млн руб. в 2014 году. Доля управленческих расходов от общего объема продаж выросла с 3,4% в 2013 году до 5,6% по итогам 2014 года.

Основными факторами роста являются:

1. рост расходов на оплату труда с 1 278 млн руб. в 2013 году до 1 404 млн руб. в 2014 году (+9,8%), в основном вследствие индексации заработной платы административному персоналу предприятий группы;
2. увеличение расходов на информационно-консультационные услуги со 116 млн руб. в 2013 году до 306 млн руб. в 2014 году (+164%), что обусловлено ростом количества сделок по слияниям и поглощениям (в т.ч. приобретением акций «Bioscad») и, как следствие, ростом затрат на консультационные услуги, а также внедрением и сопровождением программного обеспечения SAP.

Чистые прочие доходы¹

Чистые прочие доходы выросли на 2 795 млн руб. и составили 2 146 млн руб. в 2014 году.

Изменение чистых прочих доходов, главным образом, обусловлено следующими факторами:

1. наличие дохода от курсовых разниц в размере 1 641 млн руб. вследствие эффективного управления ликвидностью;
2. получение доходов по операциям с векселями в размере 80 млн руб.;
3. наличие доходов в 2014 году от инвестиций в совместные предприятия и ассоциированные компании, в частности, «Bioscad» и «Argos» в размере 235 млн руб. против расходов в размере 98 млн руб. в 2013 году;
4. уменьшение расходов на штрафы и пени до 130 млн руб. в 2014 году против 411 млн руб. в 2013 году;
5. снижение суммы списания расходов НИОКР «Биолек», «НТС+», «Биомед», «Селлтера» до 37 млн руб. в 2014 году против 169 млн руб. в 2013 году.

Финансовые доходы и расходы

Финансовые доходы включают в основном процентный доход по краткосрочным финансовым инструментам, доходы от размещения средств на депозитных счетах в банках и процентам от предоставления заемного финансирования, в т.ч. связанным сторонам. Финансовые

¹ Чистые прочие доходы – прочие доходы и расходы с учетом доходов и расходов от инвестиций в ассоциированные компании.

доходы в 2014 году выросли на 33 млн руб. и составили 323 млн руб. против 290 млн руб. в 2013 году (+12%).

Финансовые расходы связаны в основном с процентными выплатами в связи с привлечением заемного финансирования. По итогам 2014 года финансовые расходы выросли на 305 млн руб. и составили 432 млн руб. против 127 млн руб. в 2013 году (+241%).

ЕБИТДА

Показатель ЕБИТДА (Earnings before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization – равен объему прибыли до налогообложения, процентов и начисленной амортизации) сократился с 16 652 млн руб. в 2013 году до 14 873 млн руб. в 2014 году (-10,7%). Рентабельность показателя в 2014 году составила 36,1% против 29,2% в 2013 году. Рост рентабельности на 6,9% произошел за счет уменьшения доли себестоимости и коммерческих расходов в выручке, а также наличия прочих доходов, в частности, курсовых разниц.

Затраты по налогу на прибыль

Сумма по налогу на прибыль в 2014 году составила 2 724 млн руб., по сравнению с 3 942 млн руб. в 2013 году. Эффективная налоговая ставка в 2014 году составила 19,7% против 24,9% в 2013 году. Высокий уровень налоговой ставки в 2013 году в основном был связан с признанием налогового эффекта в ходе операции выбытия акций Компании в обмен на приобретение «Bever».

Чистая прибыль

Чистая прибыль Компании сократилась с 11 920 млн руб. в 2013 году до 11 095 млн руб. в 2014 году (6,9%). Рентабельность чистой прибыли выросла на 6,0%, с 20,9% в 2013 году до 26,9% по итогам 2014 года.

Управление рисками

В рамках выполнения своей обычной операционной деятельности Группа подвержена различным рискам, которые могут оказать существенное влияние на операционные и финансовые результаты, ее репутацию, стоимость ее акций. Руководство Группы применяет всесторонний подход для снижения или устранения рисков, включая мониторинг, выработку определенных политик по взаимодействию с различными внешними контрагентами, контрактную работу направленную на защиту интересов Группы.

Ответственность за выработку политики в области риск-менеджмента распределена между Комитетом по аудиту при Совете директоров, ревизионной комиссией, контрольно-ревизионным управлением и департаментом по внутреннему аудиту и контролю в рамках компетенций каждого из перечисленных органов.

Количественная и качественная информация в отношении рыночных рисков

Страновой риск

Страновой риск – описание

В России продолжаются экономические реформы и развитие правовой, налоговой и административной систем, которые отвечали бы требованиям рыночной экономики. Стабильность российской экономики будет во многом зависеть от хода реформ в указанных областях, а также от эффективности предпринимаемых правительством мер в сфере экономики, финансовой и денежно-кредитной политики.

Российская экономика подвержена влиянию рыночных колебаний и снижения темпов роста мировой экономики.

В 2014 году добавился новый риск, связанный с обострением политической ситуации на Украине, последующие экономические санкции в отношении России, снижение ее суверенных кредитных рейтингов. Это привело к неопределенности в отношении дальнейшего экономического роста, доступа на рынки капитала и стоимости капитала.

Группа также осуществляет свою операционную деятельность на Украине. В 2014 году политическая и экономическая ситуация в Украине значительно ухудшилась. Политическая и социальная дестабилизация в сочетании с напряженной ситуацией в регионах привели к отделению Автономной Республики Крым и ее присоединения к Российской Федерации, полномасштабным вооруженным столкновениям в определенных частях Донецкой и Луганской областей и, в конечном итоге, значительного ухудшение политических и экономических

отношений Украины с Российской Федерацией. Эти факторы привели к снижению основных экономических показателей, увеличение дефицита государственного бюджета, уменьшение валютных резервов Национального банка Украины («НБУ») и, как следствие, снижение кредитных рейтингов Украины. С 1 января 2014 по дату выпуска данной финансовой отчетности украинская гривна («грн.») девальвировала по отношению к основным иностранным валютам примерно на 194%, исходя из официального обменного курса НБУ украинской гривны к доллару США.

Страновой риск – влияние

Фармстандарт осуществляет свою основную деятельность в России, здесь находятся 4 основных производственных площадки Компании, Россия же является основным рынком сбыта продукции Группы, одно производственное предприятие расположено на территории Украины.

Сложившаяся кризисная ситуация в России и на Украине может в будущем негативно повлиять на финансовое положение Фармстандарта, результаты деятельности и экономические перспективы развития бизнеса.

Страновой риск – решение

Руководство следит за состоянием развития текущей ситуации и принимает меры, при необходимости, для минимизации любых негативных последствий насколько это возможно. Дальнейшее негативное развитие событий в политических, макроэкономических условиях и / или условиях внешней торговли может и дальше негативно влиять на финансовое состояние и результаты деятельности Компании таким образом, что в настоящее время не может быть определен.

Тем не менее, в целом руководство Фармстандарта считает, что оно предпринимает все необходимые меры по поддержанию экономической устойчивости Фармстандарта в данных условиях.

Кредитный риск

Кредитный риск – описание

В соответствии с общими принципами Фармстандарта для ведения бизнеса, практически все наши коммерческие продажи осуществляются в кредит. Условия кредита зависят от нашей кредитной и маркетинговой политики в отношении конкретного заказчика.

Кредитный риск – влияние

Основной кредитный риск Группы возникает при возможном отказе дистрибьюторов выполнять свои платежные обязательства по договорам купли-продажи.

Кредитный риск – решение

Мы работаем с кредитными рисками, опираясь на политику, которая обеспечивает факт продажи продукции только покупателям с соответствующей кредитной историей. Кроме того, мы

проводим ежедневный мониторинг продаж и дебиторской задолженности с помощью эффективных процедур внутреннего контроля и принимаем адекватные меры по результатам такого анализа. Наш кредитный комитет, в который входят генеральный директор, заместитель генерального директора по финансам и директора по направлениям продаж устанавливает Кредитную политику, которая пересматривается в зависимости от конкретных обстоятельств.

Кредитной политикой, клиенты, делятся на две категории: (i) те, кому Группа реализует продукцию по предоплате и (ii) те, кому реализация продукции осуществляется на условиях отсрочки платежа в пределах кредитного лимита, устанавливаемого индивидуально каждому контрагенту. По некоторым контрагентам кредитные лимиты устанавливаются на условиях предоставления контрагентом обеспечения выполнения своих платежных обязательств по договору, например, в виде банковской гарантии на сумму установленного кредитного лимита, поручительства, аккредитивной схемы.

В 2014 году около 30 % коммерческих продаж Группы были обеспечены пятью-шестью основными дистрибьюторами, в то время как в 2013 году концентрация продаж основным дистрибьюторам составила 50-60%. Подобное изменение привело к диверсификации коммерческих и кредитных рисков Группы.

Балансовая стоимость дебиторской задолженности, за вычетом резервов, представляет собой максимальную сумму воздействия кредитного риска в конце каждого квартала. Мы считаем, что помимо концентрации в пять-шесть клиентов, у нас нет существенной концентрации кредитного риска. Хотя сбор дебиторской задолженности может быть обусловлен влиянием различных экономических факторов, руководство Фармстандарта считает, что нет существенного риска потерь по соответствующим контрактам.

Мы не видим существенных кредитных рисков при реализации продукции по государственным контрактам. Ввиду стабильности и достаточности государственного финансирования в области здравоохранения граждан Российской Федерации, у Группы не возникает проблем с взаиморасчетами с госзаказчиками, а оборачиваемость дебиторской задолженности составляет порядка 1 месяца.

Валютный риск

Валютный риск – описание

Некоторый объем нашей кредиторской задолженности, денежных средств и дебиторской задолженности, а также некоторые финансовые вложения могут быть деноминированы в валютах, отличных от российского рубля (функциональная валюта российских предприятий и валюта отчетности).

Валютный риск – влияние

Мы берем на себя валютный риск тогда, когда мы заключаем сделки, выраженные в валюте, отличной от нашей функциональной валюты. Как правило, к операциям в иностранной валюте, относятся: определенная доля закупок основного сырья для Фармстандарта, приобретения дочерних компаний, нематериальных активов, неконтролирующих долей участия и инвестиции в ассоциированные компании, а также некоторые, осуществленные в 2013 году долгосрочные и краткосрочные финансовые вложения, номинированы в долларах США или ЕВРО.

Таким образом, наша себестоимость реализованной продукции, операционные расходы и затраты, представленные в нашей консолидированной финансовой отчетности, а также финансовые вложения и кредиторская задолженность, показанные в балансе Фармстандарта, могут находиться под влиянием колебаний валютных курсов.

Валютный риск – решение

Фармстандарт ограничивает валютный риск путем отслеживания изменений курсов валют, в которых выражены его денежные средства, кредиторская задолженность, кредиты и займы. В частности, для уменьшения данного риска мы используем современные методы прогнозирования и осуществляем индивидуальный контроль за каждой валютной сделкой в ходе нашей деятельности. Наша эффективная система бюджетирования позволяет руководству своевременно принимать решения по всем компаниям Группы.

Риск ликвидности

Риск ликвидности – описание

Возникновение дефицита ликвидности может привести к тому, что Группа какое-то время не сможет выполнять свои обязательства перед поставщиками или кредитными организациями.

Риск ликвидности – влияние

Руководство полагает, что на текущий момент Фармстандарт имеет достаточный запас как свободных денежных средств, так и размещенных на депозитах в банках, необходимый для поддержания соответствующего уровня ликвидности.

Риск ликвидности – решение

Наша политика по уменьшению риска ликвидности состоит в поддержании достаточного количества денежных средств и их эквивалентов или обеспечения наличия в своем распоряжении достаточного финансирования за счет внешнего кредитования, необходимого для погашения наших операционных и финансовых обязательств. Мы осуществляем постоянный мониторинг риска дефицита денежных средств, а также мониторинг соблюдения сроков запланированного погашения наших обязательств. Кроме того, мы проводим на ежедневной основе планирование и контроль движения денежных средств.

Процентный риск

Процентный риск – описание

В ночь с 16 на 17 декабря 2014 года ЦБ РФ повысил ключевую ставку сразу на 6,5 процентных пунктов с 10,5% до 17 % годовых. Повышение ключевой ставки Банк России объяснил экономической неопределенностью, обусловленной нестабильностью внешних условий и увеличением волатильности на финансовых рынках, а целью повышения объявил ограничение инфляционных последствий курсовой динамики и поддержание финансовой стабильности. Коммерческие банки, получающие краткосрочные кредиты от ЦБ по ключевой ставке довольно быстро переложили это повышение в кредиты для организаций и населения.

В зависимости от финансовой устойчивости заемщика и условий договора ставка по коммерческим кредитам в январе-феврале 2015 года могла достигать до 20-22% годовых. Однако с февраля ЦБ начал последовательное снижение ключевой ставки, и на момент выпуска данного Годового отчета она составила 14%.

Процентный риск – влияние

На текущий момент мы полагаем, что Фармстандарт не подвержен серьезному риску изменения процентных ставок, поскольку на 31 декабря 2014 года все финансовые инструменты Группы имели фиксированную процентную ставку и носили краткосрочный характер.

Процентный риск – решение

На текущий момент мы не имеем предпосылок полагать, что существующие на рынке процентные ставки по размещаемым депозитам и заемному финансированию претерпят серьезные изменения в краткосрочной перспективе. Однако для минимизации данного риска, и ввиду наличия значительного уровня собственных средств руководство Группы может принять решение о финансировании текущей и инвестиционной деятельности за счет собственного капитала. Кроме того, кредитная политика Группы направлена на привлечение заемного финансирования по фиксированным ставкам.

Управление капиталом

Основной целью Компании при управлении капиталом является обеспечение возможности Компании продолжать свою деятельность, с тем, чтобы обеспечить доходы наших акционеров, а также обеспечение поддержания оптимальной структуры капитала, что обеспечивает снижение его стоимости. Компания управляет и регулирует структуру капитала в зависимости от внешних экономических условий. Для поддержания или изменения структуры капитала, Компания может скорректировать сумму дивидендов или инвестиций в пользу нераспределенной прибыли, предложить акционерам вернуть капитал, осуществить выпуск новых акций или продать активы, чтобы снизить размер задолженности.

Фармстандарт осуществляет мониторинг капитала с использованием соотношения собственных и заемных средств, которое представляет собой отношение чистой задолженности к сумме совокупного капитала и чистой задолженности. Политика Фармстандарта предусматривает поддержание данного коэффициента на уровне не выше 60%. В состав чистой задолженности Фармстандарт включает кредиты и займы, а также кредиторскую задолженность за вычетом денежных средств и их эквивалентов. Капитал включает в себя капитал, приходящийся на акционеров материнской компании.

ЛИКВИДНОСТЬ И КАПИТАЛ

Обзор

Наши требования в отношении ликвидности вызваны, в первую очередь, необходимостью увеличения оборотного капитала Группы, финансирования своих программ капитальных инвестиций, реконструкции производства, организации производства в соответствии с требованиями GMP, расширения ассортимента и повышения доходности продуктового портфеля на основе точечных приобретений дочерних предприятий и нематериальных активов.

В 2014 году Группой было приобретено 20% участия в Группе компании Биокад. Данный актив за период владения принес Группе 869 млн руб прибыли до налогообложения (см. соответствующее раскрытие в блоке финансовой отчетности Группы по МСФО).

В 2013-2014 гг. мы осуществляли финансирование нашей операционной деятельности и инвестиций за счет свободных денежных средств и краткосрочных заимствований. В будущем мы также намерены финансировать приобретения и совместные проекты с другими фармацевтическими компаниями, нашими свободными денежными средствами, а также при необходимости через привлечение внешних кредитов и займов.

В таблице показаны краткие отчеты по движению денежных средств за 2013-2014 годы:

Денежные потоки	Год, окончившийся 31 декабря 2014, млн руб.	Год, окончившийся 31 декабря 2013, млн руб.
Чистое поступление денежных средств от операционной деятельности	6,115	13,529
Чистое расходование денежных средств по инвестиционной деятельности	-9,887	-2,186
Чистое расходование денежных средств по финансовой деятельности	-3,053	-4,439
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	8,542	15,365

Чистое поступление денежных средств от операционной деятельности

В основном, все наши денежные потоки от операционной деятельности за периоды, охваченные консолидированной отчетностью Группы, были получены от продажи фармацевтической продукции, медицинского оборудования, а также в качестве агентского вознаграждения от дистрибуции фармацевтической продукции, принадлежавшей нашим контрагентам.

Стандартные коммерческие контракты, которые мы подписываем с дистрибьюторами, обычно обеспечивают отсрочку платежа в течение 90-120 дней с момента отгрузки, но мы предлагаем и индивидуальные условия товарного кредитования для каждого из наших дистрибьюторов. При поставках по государственным тендерным контрактам отсрочка платежа составляет не более 0-90 дней с момента исполнения Группой обязательств по каждому конкретному государственному контракту. При поставках в рамках совместных коммерческих проектов

с другими сторонними производителями отсрочка платежа определяется индивидуально для каждого контракта и находится в пределах 6-150 дней с момента поставки товара.

За 2013 год чистое поступление денежных средств от операционной деятельности составило 6 115 млн руб.

Из-за выделения безрецептурного бизнеса в сестринскую компанию ПАО «ОТИСИФАРМ» в 2014 году, в Группе наблюдалось снижение выручки.

Однако снижение выручки было частично компенсировано:

1. Ростом продаж таких брендов как Фосфоглив (на 238 млн руб), Ревлимид (на 218 млн руб.) Диаскинтест (на 167 млн руб), Минирин (на 162 млн руб.), Презиста (на 114 млн руб.). Кроме того, в линейке препаратов Группы Фармстандарт появились новые препараты, такие как Церезим, Тасигна, Ринвир, Синагис, Туберкулин, Сиртуро;
2. Ростом объемов дистрибуции и реализации по совместным проектам со сторонними производителями таких препаратов как ИРС-19, Имудон, Милдронат; и
3. Значительным ростом доходов от агентирования и оказания услуг по контрактному производству готовой продукции на производственных мощностях наших заводов для компании ПАО «ОТИСИФАРМ».

Приток денежных средств от сокращения дебиторской задолженности в 2014 году составил 4 478 млн руб. Это было вызвано, в первую очередь, сокращением объема реализации.

Уровень кредиторской задолженности Группы сократился, Кроме того, изменилась ее структура:

- Группа погасила задолженность перед ПАО «ОТИСИФАРМ», возникшую по итогам выделения бизнеса в 2013 г. в размере 3 501 млн рублей. Также Группа сократила свою задолженность перед поставщиками сырья и материалов, что повлекло за собой получение дополнительных скидок и рост доходов Группы в этой связи;
- Значительное влияние на денежный поток оказали курсовые разницы.

Приток денежных средств по запасам группы в 2014 году составил 360 млн руб. по сравнению с притоком денежных средств в 2013 году в сумме 858 млн руб.

Изменения в запасах Группы были разнонаправленными:

- уменьшение товарных запасов Группы было вызвано выделением безрецептурного бизнеса в ПАО «ОТИСИФАРМ» и сокращением запасов готовой продукции по безрецептурным препаратам, а также уменьшением запасов сырья для производства таких препаратов, и
- увеличением стоимости готовой продукции за счет роста производственной себестоимости товарных запасов, приобретаемых в валюте, из-за резкого обесценения российского рубля.

Выплаты по налогу на прибыль Группы в 2014 году составили 2 308 млн руб. по сравнению с 4 087 млн руб. в 2013 году. Это обусловлено возникновением отрицательных курсовых разниц при приобретении сырья в иностранной валюте и отсутствием нестандартных операций, имевших место в 2013 году.

Чистое расходование денежных средств по инвестиционной деятельности

В 2014 и 2013 годы чистое расходование денежных средств по инвестиционной деятельности Группы составило 9 887 млн руб. и 2 186 млн руб., соответственно.

В указанные периоды самые значительные операции по инвестиционной деятельности связаны с:

- › приобретением 20% доли участия в ассоциированной компании Biocad Holding Limited (Кипр);
- › операциями с долгосрочными и краткосрочными финансовыми активами, в основном размещением свободных денежных средств на депозитах в банках и операциями по предоставлению займов, в том числе связанным сторонам;
- › с приобретением собственности, строительством новых и модернизацией существующих производственных мощностей, приобретением оборудования в том числе в рамках соответствия предприятий требованиям GMP (2 381 млн руб. и 1 475 млн руб. соответственно в 2014 и 2013 годах)

Эти капиталовложения были в основном сделаны в рамках развития производственных и логистических мощностей Группы, а также оснащения наших предприятий в соответствии с требованиями стандартов GMP, включая, но не ограничиваясь:

- › на ОАО «Фармстандарт-Уфавита» (Уфа): – строительство новой биохимической лаборатории (введена в эксплуатацию в июне 2014 г.), ведение строительства цеха по производству Драже ГЛС, новой котельной и реконструкции подстанции;
- › на ОАО «Фармстандарт – Лексредства» (Курск): – реконструкцию корпуса 43 с организацией производства БАД в форме жевательных пастилок (работы по объекту завершены, новый цех введен в эксплуатацию в ноябре 2014 г.), реконструкцию цеха 2 с организацией производства дозированных аэрозолей, реконструкцию участка 5 цеха 3 в связи с созданием системы кондиционирования;
- › постоянную замену изношенного оборудования на всех предприятиях Группы, в том числе оснащение в соответствии с требованиями GMP предприятий в России и на Украине;
- › приобретение компанией ОАО «Фармстандарт» парка автомашин для последующей сдачи в операционный лизинг ПАО «ОТИСИФАРМ».

В 2014 году Группа заплатила 3 504 млн руб. за приобретение доли участия 20% в фармацевтической Группе Биокад, материнская компания которой расположена на Кипре. Группа Биокад ведет свою деятельность преимущественно на территории Российской Федерации.

В 2014 году компания приняла участие в IPO своей ассоциированной компании Argos Therapeutics, Inc, расположенной в США, шт. Делавэр. В ходе IPO Компания заплатила 354 млн руб. (10,2 млн долл.), доля владения составила 30,4%. Помимо этого, Компания осуществила инвестиции в исследовательские компании, расположенные в США на общую сумму 576 млн руб. (17 млн долл.).

В 2014 году Группа предоставила 3 335 млн руб. в виде займов связанным сторонам и 1 864 млн руб. третьим сторонам. Более подробно читайте в ноте 11 консолидированной финансовой отчетности.

В 2014 году 704 млн руб. составил приток денежных средств вследствие возврата ранее размещенных денежных средств в депозитах.

Чистое расходование денежных средств по финансовой деятельности

В 2014 и 2013 годы чистое расходование денежных средств по финансовой деятельности Группы составило 3 053 млн руб. и 4 439 млн руб., соответственно.

В 2014 году Группа полностью погасила ранее привлеченные краткосрочные кредиты в сумме 7 021 млн руб. и привлекла краткосрочное заемное финансирование в сумме 4 000 млн руб.

Консолидированная финансовая отчетность за 2014 год

Аудиторское заключение независимого аудитора ...	82
Консолидированный отчет о финансовом положении ...	84
Консолидированный отчет о совокупном доходе ...	85
Консолидированный отчет о движении денежных средств ...	86
Консолидированный отчет об изменениях капитала ...	88
Примечания к консолидированной финансовой отчетности за 2014 год ...	89

Аудиторское заключение независимого аудитора

Акционерам и руководству ОАО «Фармстандарт»

Мы провели аудит прилагаемой консолидированной финансовой отчетности ОАО «Фармстандарт» и его дочерних организаций, состоящей из консолидированного отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2014 г., консолидированного отчета о совокупном доходе, консолидированного отчета о движении денежных средств и консолидированного отчета об изменениях капитала за 2014 год, а также информации о существенных аспектах учетной политики и другой пояснительной информации.

Ответственность аудируемого лица за консолидированную финансовую отчетность

Руководство ОАО «Фармстандарт» несет ответственность за составление и достоверность указанной консолидированной финансовой отчетности в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности и за систему внутреннего контроля, необходимую для составления консолидированной финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

Ответственность аудитора

Наша ответственность заключается в выражении мнения о достоверности консолидированной финансовой отчетности на основе проведенного нами аудита.

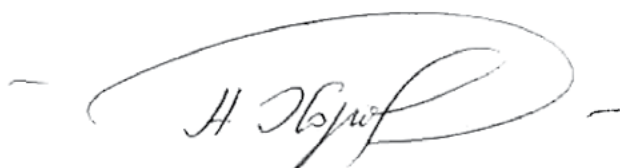
Мы провели аудит в соответствии с федеральными стандартами аудиторской деятельности, действующими в Российской Федерации, и международными стандартами аудита. Данные стандарты требуют соблюдения применимых этических норм, а также планирования и проведения аудита таким образом, чтобы получить достаточную уверенность в том, что консолидированная финансовая отчетность не содержит существенных искажений.

Аудит включает в себя проведение аудиторских процедур, направленных на получение аудиторских доказательств, подтверждающих числовые показатели в консолидированной финансовой отчетности и раскрытие в ней информации. Выбор аудиторских процедур является предметом суждения аудитора, которое основывается на оценке риска существенных искажений консолидированной финансовой отчетности, допущенных вследствие недобросовестных действий или ошибок. В процессе оценки данного риска аудитор рассматривает систему внутреннего контроля, обеспечивающую составление и достоверность консолидированной финансовой отчетности, с целью выбора соответствующих аудиторских процедур, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля. Аудит также включает в себя оценку надлежащего характера применяемой учетной политики и обоснованности оценочных показателей, полученных руководством аудируемого лица, а также оценку представления консолидированной финансовой отчетности в целом.

Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства представляют достаточные и надлежащие основания для выражения нашего мнения.

Мнение

По нашему мнению, консолидированная финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение ОАО 11 Фармстандарт11 и его дочерних организаций по состоянию на 31 декабря 2014 г., их финансовые результаты и движение денежных средств за 2014 год в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности.



А.Б. Хорович
Партнер
ООО 11 Эрнст энд Янг 11
27 апреля 2015 г.

Сведения об аудируемом лице

Наименование: ОАО «Фармстандарт»

Запись внесена в Единый государственный реестр юридических лиц 5 мая 2006 г. и присвоен государственный регистрационный номер 02 № 005162109.

Местонахождение: 141701, Россия, Московская область, г. Долгопрудный, Лихачевский проезд, д. 5 «б».

Сведения об аудиторе

Наименование: ООО «Эрнст энд Янг»

Запись внесена в Единый государственный реестр юридических лиц 5 декабря 2002 г. и присвоен государственный регистрационный номер 1027739707203.

Местонахождение: 115035, Россия, г. Москва, Садовническая наб., д. 77, стр. 1.

ООО «Эрнст энд Янг» является членом Саморегулируемой организации аудиторов Некоммерческого партнерства «Аудиторская Палата России» (СРО НП АПР). ООО «Эрнст энд Янг» включено в контрольный экземпляр реестра аудиторов и аудиторских организаций за основным регистрационным номером записи 10201017420.

Консолидированный отчет о финансовом положении

на 31 декабря 2014 г.

(в тысячах российских рублей)

	Прим.	2014 г.	2013 г. (после реклас- сификации, Прим. 2)
АКТИВЫ			
Внеоборотные активы			
Основные средства	13	9 817 331	8 403 238
Нематериальные активы	14	3 122 597	3 202 517
Долгосрочные финансовые активы	19	1 283 079	537 458
Инвестиции в ассоциированные компании и совместное предприятие	8, 9	6 319 310	1 478 561
Отложенный налоговый актив	31	480 330	258 050
		21 022 647	13 879 824
Оборотные активы			
Запасы	15	7 049 775	7 486 754
Торговая и прочая дебиторская задолженность	16	19 432 066	23 969 063
НДС к возмещению		116 304	337 772
Авансы выданные		319 287	373 745
Краткосрочные финансовые активы	18	6 338 846	1 453 322
Денежные средства и краткосрочные депозиты	17	8 541 548	15 364 875
		41 797 826	48 985 531
Итого активы		62 820 473	62 865 355
КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Капитал акционеров материнской компании			
Уставный капитал	24	37 793	37 793
Собственные акции, выкупленные у акционеров		(1 437)	(1 437)
Резерв на пересчет в валюту представления		729 560	24 846
Нераспределенная прибыль		38 408 477	27 567 243
		39 174 393	27 628 445
Неконтрольные доли участия		1 645 947	1 445 848
Итого капитал		40 820 340	29 074 293
Долгосрочные обязательства			
Отложенное налоговое обязательство	31	606 773	444 145
Прочие долгосрочные обязательства	23	92 472	150 762
		699 245	594 907
Краткосрочные обязательства			
Торговая и прочая кредиторская задолженность	22	15 834 351	24 931 724
Краткосрочные кредиты и займы	20	4 002 941	7 024 080
Задолженность по налогу на прибыль		807 972	332 068
Налоги к уплате, кроме налога на прибыль	21	655 624	908 283
		21 300 888	33 196 155
Итого обязательства		22 000 133	33 791 062
Итого капитал и обязательства		62 820 473	62 865 355

Подписано и утверждено к выпуску от имени Совета директоров ОАО «Фармстандарт»

Генеральный директор

В.М. Чупиков

Заместитель Генерального директора по финансам

М.А. Маркова

27 апреля 2015 г.



Консолидированный отчет о совокупном доходе

за 2014 год

(в тысячах российских рублей)

	Прим.	2014 г.	2013 г. (после реклас- сификации, Прим. 2)
Выручка	25	41 223 435	57 056 181
Себестоимость реализации	26	(23 007 040)	(32 584 628)
Валовая прибыль		18 216 395	24 471 553
Коммерческие расходы	27	(4 133 517)	(6 193 581)
Общехозяйственные и административные расходы	28	(2 300 426)	(1 930 313)
Прочие доходы	29	2 943 445	517 301
Прочие расходы	30	(1 032 936)	(1 068 144)
Процентные доходы		323 446	290 074
Процентные расходы		(431 739)	(126 632)
Доля в прибыли/(убытках) компаний, учитываемых по методу долевого участия, нетто	8, 9	235 062	(97 728)
Прибыль до налогообложения		13 819 730	15 862 530
Расход по налогу на прибыль	31	(2 724 267)	(3 942 091)
Прибыль за год		11 095 463	11 920 439
Прочий совокупный доход, подлежащий реклассификации в состав прибыли или убытка в последующих периодах			
Курсовые разницы, возникающие в результате пересчета в валюту представления		682 853	30 247
Прочий совокупный доход, подлежащий реклассификации в состав прибыли или убытка в последующих периодах		682 853	30 247
Итого совокупный доход за год		11 778 316	11 950 686
Прибыль за год			
Приходящаяся на:			
акционеров материнской компании		10 841 234	11 805 787
неконтрольные доли участия		254 229	114 652
		11 095 463	11 920 439
Итого совокупный доход за год			
Приходящийся на:			
акционеров материнской компании		11 545 948	11 835 761
неконтрольные доли участия		232 368	114 925
		11 778 316	11 950 686
Прибыль на акцию (в российских рублях)			
- базовая и разводненная прибыль за год, приходящаяся на акционеров материнской компании	24	298,2	340,92

Подписано и утверждено к выпуску от имени Совета директоров ОАО «Фармстандарт»

Генеральный директор

В.М. Чупиков

Заместитель Генерального директора по финансам

М.А. Маркова

27 апреля 2015 г.



Прилагаемые примечания на стр. 89–131 являются неотъемлемой частью настоящей консолидированной финансовой отчетности.

Консолидированный отчет о движении денежных средств

за 2014 год

(в тысячах российских рублей)

	Прим.	2014 г.	2013 г.
Движение денежных средств по операционной деятельности			
Прибыль до налогообложения		13 819 730	15 862 530
<i>Корректировки на:</i>			
Амортизацию основных средств и нематериальных активов	13, 14	944 670	953 836
(Прибыль)/убыток от обесценения торговой и прочей дебиторской задолженности, нетто	16	(17 648)	136 928
Списание стоимости запасов до чистой стоимости реализации	15	77 399	187 701
Обесценение основных средств	13, 29, 30	53 250	457
Восстановление резерва под обесценение финансовых активов	29	(61 213)	–
Списание денежных средств, ограниченных к использованию в банке Кипра		–	9 269
Обесценение нематериальных активов	30	–	100 000
Прибыль от выбытия основных средств	13, 29	(39 418)	(47 912)
Доля в чистой (прибыли)/убытке совместного предприятия и ассоциированных компаний		(235 062)	97 728
Положительные курсовые разницы		(1 913 390)	(157 827)
Прибыль от операций с векселями	29	(80 112)	–
Процентные доходы		(323 446)	(290 074)
Процентные расходы		431 739	126 632
Движение денежных средств по операционной деятельности до изменений в оборотном капитале		12 656 499	16 979 268
Уменьшение/(увеличение) торговой и прочей дебиторской задолженности	16	4 764 839	(9 157 513)
Уменьшение запасов	15	359 580	858 269
Уменьшение/(увеличение) НДС к возмещению		221 468	(4 254)
Уменьшение/(увеличение) авансов выданных		54 458	(97 493)
(Уменьшение)/увеличение торговой и прочей кредиторской задолженности	22	(5 562 023)	8 997 618
Уменьшение задолженности по налогам, кроме налога на прибыль	21	(252 659)	(177 736)
Поступление денежных средств по операционной деятельности		12 242 162	17 398 160
Налог на прибыль уплаченный	31	(2 308 015)	(4 086 713)
Проценты уплаченные		(456 799)	(111 784)
Проценты полученные		138 587	329 084
Чистое поступление денежных средств по операционной деятельности		9 615 935	13 528 747
Движение денежных средств по инвестиционной деятельности			
Приобретение основных средств	13	(2 380 677)	(1 475 004)
Оплата расходов на разработку	14	(45 627)	(98 740)
Денежные средства, уплаченные за приобретение доли в ассоциированных компаниях	9	(3 858 103)	(1 206 457)
Приобретение нематериальных активов	7, 14	(48 065)	(2 409 854)
Денежные средства в новой дочерней компании (совместное предприятие до 1 января 2013 г.)	8.1	–	259 125
Получение государственных субсидий	23	–	64 100
Поступление денежных средств от реализации основных средств		113 764	64 148
Размещение долгосрочных банковских депозитов	19	(42 900)	(400 000)
Поступление денежных средств от возврата депозитов	19	400 000	–

	Прим.	2014 г.	2013 г.
Денежные средства, уплаченные за финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи	19	(575 824)	(65 458)
Поступление денежных средств от возврата краткосрочных финансовых активов	18	303 575	2 951 958
Размещение краткосрочных банковских депозитов	18	(66 166)	(675 257)
Займы, выданные третьим сторонам	18, 19	(1 864 349)	–
Займы, выданные связанным сторонам	18	(3 335 159)	(1 945 978)
Займы, выплаченные связанными сторонами	12	1 432 735	2 751 469
Денежные средства, уплаченные за приобретение векселей	12	(3 420 978)	–
Поступление денежных средств от операций с векселями	12	3 501 090	–
Чистое расходование денежных средств по инвестиционной деятельности		(9 886 684)	(2 185 948)
Движение денежных средств по финансовой деятельности			
Поступления по кредитам и займам	20	4 000 000	7 721 700
Погашение кредитов и займов	20	(7 021 139)	(700 000)
Распределение денежных средств в пользу Погашение задолженности перед «Отисифарм», возникшей при выделении бизнеса	6, 22	(3 500 650)	–
Денежные средства, уплаченные за приобретение неконтрольных долей участия	10	–	(360 730)
Денежные средства, уплаченные за собственные акции, выкупленные у акционеров		–	(11 076 520)
Дивиденды, выплаченные дочерней компанией неконтролирующим акционерам	34	(32 269)	(23 498)
Чистое расходование денежных средств по финансовой деятельности		(6 554 058)	(4 439 048)
Чистое расходование/(увеличение) денежных средств и их эквивалентов		(6 824 807)	6 903 751
Чистые курсовые разницы		1 480	(1 858)
Денежные средства и их эквиваленты на начало года	17	15 364 875	8 462 982
Денежные средства и их эквиваленты на конец года	17	8 541 548	15 364 875

Прилагаемые примечания на стр. 89–131 являются неотъемлемой частью настоящей консолидированной финансовой отчетности.

Консолидированный отчет об изменениях капитала

за 2014 год

(в тысячах российских рублей)

Капитал акционеров материнской компании							
	Уставный капитал	Собственные акции, выкупленные у акционеров	Резерв на пересчет в валюту представления	Нераспределенная прибыль	Итого	Неконтрольные доли участия	Итого капитал
На 1 января 2013 г.	37 793	(3 190)	(1 922)	37 533 953	37 566 634	1 651 138	39 217 772
Прибыль за год	–	–	–	11 805 787	11 805 787	114 652	11 920 439
Прочий совокупный доход за год	–	–	29 974	–	29 974	273	30 247
Итого совокупный доход за год	–	–	29 974	11 805 787	11 835 761	114 925	11 950 686
Учреждение дочерней компании	–	–	–	–	–	250	250
Приобретение дочерней компании	–	–	–	–	–	21 643	21 643
Приобретение неконтрольных долей участия (Прим. 10)	–	–	–	(42 120)	(42 120)	(318 610)	(360 730)
Дивиденды, выплаченные дочерней компанией (Прим. 34)	–	–	–	–	–	(23 498)	(23 498)
Влияние выделения безрецептурного бизнеса (Прим. 6)	–	–	(3 206)	(23 005 391)	(23 008 597)	–	(23 008 597)
Выкуп собственных акций у акционеров	–	(5 329)	–	(11 071 191)	(11 076 520)	–	(11 076 520)
Обмен собственных акций на нематериальный актив (Прим. 7)	–	7 082	–	12 346 205	12 353 287	–	12 353 287
На 31 декабря 2013 г.	37 793	(1 437)	24 846	27 567 243	27 628 445	1 445 848	29 074 293
Прибыль за год	–	–	–	10 841 234	10 841 234	254 229	11 095 463
Прочий совокупный доход за год	–	–	704 714	–	704 714	(21 861)	682 853
Итого совокупный доход за год	–	–	704 714	10 841 234	11 545 948	232 368	11 778 316
Дивиденды, выплаченные дочерней компанией (Прим. 34)	–	–	–	–	–	(32 269)	(32 269)
На 31 декабря 2014 г.	37 793	(1 437)	729 560	38 408 477	39 174 393	1 645 947	40 820 340

Прилагаемые примечания на стр. 89–131 являются неотъемлемой частью настоящей консолидированной финансовой отчетности.

Примечания к консолидированной финансовой отчетности за 2014 год

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

1. Информация о компании

Основной деятельностью ОАО «Фармстандарт» (далее «Компания») и его дочерних организаций (компаний) (далее «Группа») является производство и оптовая реализация фармацевтической продукции и медицинского оборудования. Компания зарегистрирована в России. С мая 2007 года акции Компании находятся в открытом обращении на бирже (Примечание 24). Головной офис Группы зарегистрирован по адресу: Российская Федерация, Московская область, г. Долгопрудный, Лихачевский проезд, д. 5Б, производственные предприятия Группы находятся в Московской области, Владимирской области, городах Курск, Томск, Уфа, Тюмень (все – Российская Федерация) и Харьков (Украина). Компания имеет доли участия в следующих дочерних компаниях, ассоциированных компаниях и совместных предприятиях на 31 декабря 2014 и 2013 гг.:

Компания	Страна регистрации	Вид деятельности	2014 г. эффективная доля участия	2013 г. эффективная доля участия
Дочерние компании				
1. ООО «Фармстандарт»	Российская Федерация	Централизованные закупки	100	100
2. ОАО «Фармстандарт-Лексредства»	Российская Федерация	Производство фармацевтической продукции	100	100
3. ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм»	Российская Федерация	Производство фармацевтической продукции	91	91
4. ОАО «Фармстандарт-Уфавита»	Российская Федерация	Производство фармацевтической продукции	100	100
5. ПАО «Фармстандарт-Биолек»	Украина	Производство фармацевтической продукции	96,93	96,93
6. ОАО «ТЗМОИ»	Российская Федерация	Производство медицинского оборудования	100	100
7. MDR Pharmaceuticals	Кипр	Финансовая холдинговая компания	50,05	50,05
8. Bigpearl Trading Limited*	Кипр	Промежуточная холдинговая компания	50,005	50,005
9. ООО «Фармапарк»*	Российская Федерация	Производство фармацевтической продукции	50,005	50,005
10. ОАО «Биомед им. И.И. Мечникова»*	Российская Федерация	Производство фармацевтической продукции	49,845	49,845
11. ОАО «Фармацевтические инновации»*	Российская Федерация	Владелец активов	50,005	50,005
12. ЗАО «ПКБ Биомедпрепаратов им. И.И. Мечникова»* (а)	Российская Федерация	Владелец активов	–	49,845
13. ОАО «ЭЕКК»*	Российская Федерация	Вспомогательная деятельность	35,29	35,29
14. ЗАО «Лекко»	Российская Федерация	Производство фармацевтической продукции	100	100
15. Moldido Trading Limited	Кипр	Промежуточная холдинговая компания	75	75
16. ООО «Фармстандарт-Медтехника»	Российская Федерация	Реализация медицинского оборудования	75	75
17. Pharmstandard International S.A.	Люксембург	Венчурные инвестиции	100	100
18. ООО «Селлтера Фарм»	Российская Федерация	Девелоперская и производственная компания	75	75
Совместные предприятия и ассоциированные компании				
19. ООО «Научтехстрой Плюс» («НТС+»)	Российская Федерация	Научные исследования и разработки	37,5	37,5
20. Argos Therapeutics Inc. (б)	США	Научные исследования и разработки	30,40	35
21. Biocad Holdings Limited (в)	Кипр	Научно-исследовательская деятельность и производство фармацевтической продукции	20	–

- * Данные дочерние компании входили в состав Группы компаний «Биопроцесс», приобретенной в июле 2012 года. Группа осуществляет контроль над данными компаниями посредством контрольной доли участия в Bigpearl Trading Limited.
- (a) В августе 2014 года ЗАО «ПКБ Биомедпрепаратов им. И.И. Мечникова» объединилось с ОАО «Биомед им. И.И. Мечникова».
- (b) Доля Группы сократилась в связи с разведением доли участия (Примечание 9.1).
- (c) 27 июля 2014 г. Компания приобрела долю участия в Biocad Holdings Limited (Примечание 9.2).

Настоящая консолидированная финансовая отчетность утверждена к выпуску Советом директоров ОАО «Фармстандарт» 27 апреля 2015 г.

2. Изменения в классификации сравнительной информации

В процессе подготовки консолидированной финансовой отчетности за 2014 год Компания пересмотрела свой подход к представлению следующих статей:

1. В консолидированной финансовой отчетности за 2013 год агентское вознаграждение на сумму 1 037 886 тыс. руб. и вознаграждение по договору контрактного производства на сумму 110 698 тыс. руб. за вычетом соответствующих расходов в размере 74 790 тыс. руб. были отражены в составе прочих доходов. В результате выделения брендированного безрецептурного бизнеса, с 1 января 2014 г. Группа рассматривает вышеуказанные статьи прибылей и убытков в качестве неотъемлемых элементов основной деятельности Группы и, соответственно, представляет их развернуто в составе выручки и себестоимости реализации. Сравнительная информация была скорректирована соответствующим образом, а влияние корректировок на суммы, указанные в консолидированном отчете о совокупном доходе за 2013 год, представлено ниже:

	До корректировок	Корректировки	После корректировок
Выручка	55 907 597	1 148 584	57 056 181
Себестоимость реализации	(32 509 838)	(74 790)	(32 584 628)
Прочие доходы	1 508 995	(1 073 794)	435 201

2. В консолидированной финансовой отчетности за 2013 год отложенное налоговое обязательство было представлено свернуто с отложенным налоговым активом, поскольку отдельные суммы не являлись существенными для пользователей финансовой отчетности. С 1 января 2014 г., в связи с увеличением уровня существенности указанных сумм, Группа представляет отложенное налоговое обязательство и отложенный налоговый актив развернуто. Сравнительная информация была скорректирована соответствующим образом, а влияние корректировок на суммы, указанные в консолидированном отчете о финансовом положении за 2013 год, представлено ниже:

	До корректировок	Корректировки	После корректировок
Отложенный налоговый актив	–	258 050	258 050
Отложенное налоговое обязательство	(186 095)	(258 050)	(444 145)

3. В консолидированной финансовой отчетности за 2013 год положительные курсовые разницы были представлены свернуто с отрицательными курсовыми разницами, поскольку отдельные суммы не являлись существенными для пользователей финансовой отчетности. С 1 января 2014 г., в связи с увеличением уровня существенности указанных сумм, Группа представляет положительные и отрицательные курсовые разницы развернуто. Сравнительная информация была скорректирована соответствующим образом, а влияние корректировок на суммы, указанные в консолидированном отчете о совокупном доходе за 2013 год, представлено ниже:

	До корректировок	Корректировки	После корректировок
Прочие доходы	435 201	82 100	517 301
Прочие расходы	(986 044)	(82 100)	(1 068 144)

3. Основа подготовки финансовой отчетности

Декларация о соответствии стандартам

Настоящая консолидированная финансовая отчетность была подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО») в редакции, утвержденной Советом по Международным стандартам финансовой отчетности (Совет по МСФО).

Основа подготовки финансовой отчетности

Российские компании Группы ведут бухгалтерский учет в российских рублях (далее – «руб.») и составляют финансовую отчетность в соответствии с законодательными актами, регуливающими бухгалтерский учет и отчетность в Российской Федерации. Украинская дочерняя компания Группы ведет бухгалтерский учет в украинских гривнах (далее – «гривна») и составляет финансовую отчетность в соответствии с МСФО. Прочие иностранные компании Группы, зарегистрированные на территории США, Кипра и Люксембурга, ведут бухгалтерский учет в долларах США и евро и составляют финансовую отчетность в соответствии с ОПБУ США, МСФО и местным законодательством соответственно. При необходимости в финансовую отчетность, подготовленную в соответствии с местными требованиями, вносятся корректировки с целью представления настоящей консолидированной финансовой отчетности в соответствии с требованиями МСФО. Основные корректировки относятся к оценке и износу основных средств, оценке и амортизации нематериальных активов, некоторым резервам на переоценку, использованию справедливой стоимости для определенных активов, учету объединения компаний по методу приобретения и возникающим эффектам по налогу на прибыль, консолидации дочерних компаний, а также учету ассоциированных компаний и совместных предприятий по методу долевого участия.

Консолидированная финансовая отчетность подготовлена в соответствии с принципом учета по фактическим затратам, за исключением отмеченного в разделе «Основные положения учетной политики». Например, отдельные краткосрочные активы учитываются по справедливой стоимости, а внеоборотные активы, классифицированные как предназначенные для продажи, оцениваются по наименьшей из двух величин: балансовой стоимости и справедливой стоимости за вычетом расходов на продажу.

Изменения в учетной политике

Принятая учетная политика соответствует учетной политике, применявшейся в предыдущем отчетном периоде, за исключением того, что с 1 января 2014 г. Группа начала применять следующие новые и пересмотренные Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) и Интерпретации Комитета по интерпретациям МСФО (IFRIC).

Характер и влияние каждого нового стандарта и каждой новой поправки описаны ниже:

«Инвестиционные компании» – поправки к МСФО (IFRS) 10, МСФО (IFRS) 12 и МСФО (IAS) 27. Поправки предусматривают исключение из требования в отношении консолидации для компаний, удовлетворяющих определению инвестиционной компании согласно МСФО (IFRS) 10 «Консолидированная финансовая отчетность». Поправки применяются ретроспективно с учетом определенных исключений при переходе. Согласно исключению из требования в отношении консолидации инвестиционные компании должны учитывать дочерние компании по справедливой стоимости через прибыль или убыток. Поправки не оказывают влияния на Группу, поскольку ни одна из компаний Группы не удовлетворяет определению инвестиционной компании согласно МСФО (IFRS) 10.

«Взаимозачет финансовых активов и финансовых обязательств» – поправки к МСФО (IAS) 32. В рамках данных поправок разъясняется значение фразы «в настоящий момент обладает юридически закрепленным правом на осуществление взаимозачета», а также критерии взаимозачета в отношении расчетных систем, в рамках которых используются механизмы одновременных валовых платежей. Поправки применяются ретроспективно. Поправки не оказывают влияния на Группу, поскольку ни одна из компаний Группы не производит взаимозачет.

«Новация производных инструментов и продолжение учета хеджирования» – поправки к МСФО (IAS) 39. Поправки освобождают от необходимости прекращения учета хеджирования в случае, когда новация производного инструмента, классифицированного в качестве инструмента хеджирования, удовлетворяет определенным критериям и требуется ретроспективное применение. Поправки не оказывают влияния на Группу, поскольку у нее отсутствуют производные финансовые инструменты.

Интерпретация (IFRIC) 21 «Обязательные платежи». В Интерпретации разъясняется, что компания должна признавать обязательство в отношении обязательных платежей, тогда, когда имеет место деятельность, обуславливающая необходимость выплаты согласно законодательству. В случае обязательного платежа, необходимость выплаты которого возникает вследствие достижения некоторого минимального порогового значения, Интерпретация указывает, что обязательство не признается до момента достижения минимального порогового значения. IFRIC 21 применяется ретроспективно. Интерпретация не оказывает влияния на Группу, поскольку в предыдущие годы Группа следовала принципам признания, установленным МСФО (IAS) 37 «Резервы, условные обязательства и условные активы», которые соответствуют требованиям IFRIC 21.

В рамках ежегодных улучшений МСФО: цикл 2010-2012 годов Совет по МСФО выпустил семь поправок к шести стандартам, включая поправку к МСФО (IFRS) 13 «Оценка справедливой стоимости». Таким образом, поправка к МСФО (IFRS) 13 вступает в силу незамедлительно в отношении периодов, начинающихся 1 января 2014 г., и разъясняет в разделе «Обоснование выводов», что беспроцентная краткосрочная дебиторская и кредиторская задолженность может оцениваться по суммам к оплате или получению, если эффект дисконтирования является несущественным. Поправка к МСФО (IFRS) 13 не оказывает влияния на Группу.

МСФО и Интерпретации, которые были выпущены Комитетом по интерпретациям МСФО (IFRIC), но еще не вступили в силу

- ▷ *МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты»:* В июле 2014 года Совет по МСФО выпустил окончательную редакцию МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты», которая отражает результаты всех этапов проекта по финансовым инструментам и заменяет МСФО (IAS) 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка» и все предыдущие редакции МСФО (IFRS) 9. Стандарт вводит новые требования в отношении классификации и оценки, обеспечения и учета хеджирования. МСФО (IFRS) 9 вступает в силу в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2018 г. или после этой даты. при этом допускается досрочное применение. Стандарт применяется ретроспективно, но предоставление сравнительной информации не является обязательным. Досрочное применение предыдущих редакций МСФО (IFRS) 9 (2009 год, 2010 год и 2013 год) допускается, если дата первоначального применения приходится на период до 1 февраля 2015 г. Применение МСФО (IFRS) 9 окажет влияние на классификацию и оценку финансовых активов Группы, но не окажет влияния на классификацию и оценку ее финансовых обязательств.
- ▷ *«Пенсионные программы с установленными выплатами: Взносы работников» – поправки к МСФО (IAS) 19:* Поправки разъясняют, что если сумма взносов не зависит от стажа работы, организация вправе признавать такие взносы в качестве уменьшения стоимости услуг в том периоде, в котором оказаны соответствующие услуги, вместо отнесения взносов на периоды оказания услуг. Ожидается, что данные поправки не будут применимы для Группы, поскольку ни одна из организаций Группы не имеет пенсионных программ с установленными выплатами со взносами со стороны работников или третьих лиц.
- ▷ *Ежегодные усовершенствования МСФО, период 2010-2012 годов:* Данные усовершенствования вступают в силу с 1 июля 2014 г. и предположительно не окажут существенного влияния на Группу. Документ включает в себя следующие поправки:

 - ▷ *Поправка к МСФО (IFRS) 3 «Объединение бизнеса»:* Поправка применяется перспективно и разъясняет, что все соглашения об условном возмещении, классифицированные в качестве обязательств (либо активов), которые обусловлены объединением бизнеса, должны впоследствии оцениваться по справедливой стоимости через прибыль или убыток, вне зависимости от того, относятся ли они к сфере применения МСФО (IFRS) 9 (либо МСФО (IAS) 39, если применимо).
 - ▷ *Поправки к МСФО (IFRS) 8 «Операционные сегменты»:* Поправки применяются ретроспективно и разъясняют, что организация должна раскрывать информацию о суждениях, которые использовало руководство при применении критериев агрегирования в пункте 12 МСФО (IFRS) 8, в том числе краткое описание операционных сегментов, которые были агрегированы подобным образом, и экономические индикаторы (например, продажи и валовая маржа), которые оценивались при формировании вывода о том, что агрегированные операционные сегменты имеют схожие экономические характеристики. Информация о сверке активов сегмента и совокупных активов раскрывается только в том случае, если сверка предоставляется руководству, принимающему операционные решения, аналогично информации, раскрываемой по обязательствам сегмента.
 - ▷ *Поправки к МСФО (IAS) 16 «Основные средства» и МСФО (IAS) 38 «Нематериальные активы»:* Поправки применяются ретроспективно и разъясняют в рамках МСФО (IAS) 16 и МСФО (IAS) 38, что актив может переоцениваться на основании наблюдаемых данных относительно его валовой

- либо чистой балансовой стоимости. Кроме того, разъясняется, что накопленная амортизация является разницей между валовой и балансовой стоимостью актива.
- › *Поправка к МСФО (IAS) 24 «Раскрытие информации о связанных сторонах»:* Поправка применяется ретроспективно и разъясняет, что управляющая компания (организация, которая предоставляет услуги ключевого управленческого персонала) является связанной стороной и к ней применяются требования к раскрытию информации о связанных сторонах. Кроме того, организация, которая пользуется услугами управляющей компании, обязана раскрывать информацию о расходах, понесенных в связи с потреблением услуг по управлению.
 - › *Ежегодные усовершенствования МСФО, период 2011-2013 годов:* Данные усовершенствования вступают в силу с 1 июля 2014 г. и предположительно не окажут существенного влияния на Группу. Документ включает в себя следующие поправки:
 - › *Поправка к МСФО (IFRS) 3 «Объединение бизнеса»:* Поправка применяется перспективно и разъясняет, что к сфере применения МСФО (IFRS) 3 не относятся все соглашения о совместном предпринимательстве, а не только совместные предприятия. Данное исключение из сферы применения используется исключительно в отношении учета самого соглашения о совместном предпринимательстве в финансовой отчетности.
 - › *Поправка к МСФО (IFRS) 13 «Оценка справедливой стоимости»:* Поправка применяется перспективно и разъясняет, что исключение в отношении портфеля в МСФО (IFRS) 13 может применяться не только в отношении финансовых активов и финансовых обязательств, но также в отношении других договоров, попадающих в сферу применения МСФО (IFRS) 9 (либо МСФО (IAS) 39, если применимо).
 - › *Поправка к МСФО (IAS) 40 «Инвестиционная недвижимость»:* Описание дополнительных услуг в МСФО (IAS) 40 разграничивает инвестиционную недвижимость и недвижимость, занимаемую владельцем (т.е. основные средства). Поправка применяется перспективно и разъясняет, что для определения того, чем является операция (приобретением актива или объединением бизнеса) применяется МСФО (IFRS) 3, а не МСФО (IAS) 40.
 - › *МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с клиентами»:* МСФО (IFRS) 15 был выпущен в мае 2014 года и предусматривает новую модель, включающую пять этапов, которая будет применяться в отношении выручки по договорам с клиентами. Согласно МСФО (IFRS) 15, выручка признается по сумме, которая отражает возмещение, право на которое организация ожидает получить в обмен на передачу товаров или услуг клиенту. Принципы МСФО (IFRS) 15 предусматривают более структурированный подход к оценке и признанию выручки. Новый стандарт по выручке применяется в отношении всех организаций и заменит все действующие требования к признанию выручки согласно МСФО. Стандарт применяется в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2017 г. или после этой даты, ретроспективно в полном объеме либо с использованием модифицированного ретроспективного подхода, при этом допускается досрочное применение. В настоящее время Группа оценивает влияние МСФО (IFRS) 15 и планирует применить новый стандарт на соответствующую дату вступления в силу.
 - › *«Совместная деятельность: Учет приобретений долей участия в совместных операциях» – поправки к МСФО (IFRS) 11:* Поправки к МСФО (IFRS) 11 требуют, чтобы участник совместных операций учитывал приобретение доли участия в совместной операции, деятельность которой представляет собой бизнес, согласно соответствующим принципам МСФО (IFRS) 3 для учета объединений бизнеса. Ожидается, что поправки не окажут какого-либо влияния на Группу.
 - › *«Разъяснение допустимых методов амортизации» – поправки к МСФО (IAS) 16 и МСФО (IAS) 38:* Поправки разъясняют принципы МСФО (IAS) 16 и МСФО (IAS) 38, которые заключаются в том, что выручка отражает структуру экономических выгод, которые генерируются в результате деятельности бизнеса (частью которого является актив), а не экономические выгоды, которые потребляются в рамках использования актива. В результате основанный на выручке метод не может использоваться для амортизации основных средств и может использоваться только в редких случаях для амортизации нематериальных активов. Поправки применяются перспективно в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2016 г. или после этой даты, при этом допускается досрочное применение. Ожидается, что поправки не окажут влияния на Группу, поскольку Группа не использовала основанный на выручке метод для амортизации своих внеоборотных активов.

4.1 Основа консолидации

Дочерние компании

Дочерние компании полностью консолидируются на дату приобретения, которая является датой приобретения Группой контроля над дочерней компанией, и продолжают консолидироваться до даты потери такого контроля. Все операции между компаниями Группы, а также остатки и нерезализованная прибыль по таким операциям исключаются полностью; нерезализованные убытки также исключаются, кроме случаев, когда данная операция свидетельствует об обесценении передаваемого актива. При необходимости в учетную политику дочерних компаний вносятся изменения для приведения ее в соответствие с учетной политикой Группы.

Неконтрольная доля участия – это доля в дочерней компании, которая не принадлежит Группе прямо или косвенно. Неконтрольные доли участия первоначально оцениваются пропорционально их доле в справедливой стоимости идентифицируемых чистых активов приобретенной компании. После приобретения балансовая стоимость неконтрольных долей участия равняется стоимости данных долей, отраженной при первоначальном признании, скорректированной на их долю в последующих изменениях капитала. Общий совокупный доход дочерней компании относится на неконтрольную долю участия даже в том случае, если это приводит к отрицательному сальдо.

Неконтрольная доля участия отражается в составе капитала отдельно от капитала владельцев материнской компании.

Объединения бизнеса

Объединение бизнеса отражается Группой по методу приобретения. Идентифицируемые активы, обязательства и условные обязательства приобретаемой компании первоначально учитываются по их справедливой стоимости на дату приобретения, независимо от наличия и размера неконтрольной доли участия. Для каждой сделки по объединению компаний Группа оценивает неконтрольную долю участия в приобретаемой дочерней компании по пропорциональной доле в идентифицируемых чистых активах приобретаемой компании. Затраты, понесенные в связи с приобретением, включаются в состав административных расходов.

Превышение стоимости приобретения над долей Группы в справедливой стоимости идентифицируемых чистых активов отражается как гудвил (Примечание 4.6). В случае если стоимость приобретения меньше доли Группы в справедливой стоимости идентифицируемых чистых активов приобретенной дочерней компании, разница отражается непосредственно в составе прибыли или убытка.

Инвестиции в ассоциированные компании и совместные предприятия

Ассоциированная компания – это компания, на которую группа оказывает существенное влияние. Существенное влияние – это право участвовать в принятии решений в отношении финансовой и операционной политики объекта инвестирования, но не контролировать или совместно контролировать такую политику.

Совместное предприятие – тип соглашения, по которому стороны, обладающие совместным контролем, имеют права на чистые активы совместного предприятия. Совместный контроль – это обусловленное договором совместное осуществление контроля, имеющее место только тогда, когда принятие решений касательно значимой деятельности требует согласия всех сторон, осуществляющих совместный контроль.

Результаты и обязательства ассоциированных компаний и совместных предприятий включены в данную консолидированную финансовую отчетность с даты, с которой объект инвестиции становится ассоциированной компанией либо совместным предприятием, с использованием метода долевого участия. Группа прекращает применение метода долевого участия с момента, когда объект инвестиции перестает считаться ассоциированной компанией либо совместным предприятием. Инвестиции в ассоциированные компании и совместные предприятия отражены в консолидированном отчете о финансовом положении по первоначальной стоимости с учетом изменения доли Группы в чистых активах ассоциированной компании либо совместного предприятия после ее приобретения, за вычетом обесценения стоимости отдельных инвестиций в результате переоценки. Убытки ассоциированной компании либо совместного предприятия, превышающие величину вложений Группы в данную ассоциированную компанию либо

совместное предприятие (включая любые долгосрочные инвестиции, которые по существу составляют часть инвестиций Группы в ассоциированную компанию либо совместное предприятие), учитываются только в том объеме, в котором у Группы существуют обязательства, установленные законом или вытекающие из делового оборота, по оказанию финансовой поддержки таким ассоциированным компаниям либо совместным предприятиям, или если Группа производит выплаты от лица ассоциированной компании или совместного предприятия.

Любое превышение стоимости приобретения над долей Группы в чистой справедливой стоимости идентифицируемых активов, обязательств и условных обязательств ассоциированных компаний, признанной на дату приобретения, отражается в составе гудвила. Данный гудвил включается в балансовую стоимость инвестиций и оценивается на предмет обесценения в составе таких инвестиций. Любое превышение стоимости доли Группы в чистой справедливой стоимости идентифицируемых активов, обязательств и условных обязательств над стоимостью приобретения немедленно признается в составе прибылей или убытков в период, в котором была приобретена инвестиция.

4.2 Денежные средства и краткосрочные депозиты

Денежные средства и краткосрочные депозиты, отраженные в консолидированном отчете о финансовом положении, включают денежные средства в банках и наличные денежные средства, а также краткосрочные депозиты с первоначальным сроком погашения не более трех месяцев и денежные депозиты, размещенные для целей обеспечения участия в государственных тендерах, с первоначальным сроком погашения не более трех месяцев.

4.3 Налог на добавленную стоимость

В соответствии с российским и украинским налоговым законодательством налог на добавленную стоимость (НДС) по приобретенным товарам и услугам подлежит возмещению путем зачета против суммы задолженности по НДС, начисляемого на реализуемую продукцию и услуги, если взаимозачитываемые суммы относятся к одному юридическому лицу.

НДС подлежит уплате в государственный бюджет после реализации продукции, выполнения работ или оказания услуг и выставления счетов-фактур, а также после получения предоплаты от покупателей и заказчиков. НДС по приобретенным товарам и услугам вычитается из суммы задолженности по НДС, даже если расчеты по ним не были завершены на отчетную дату.

При создании резерва под обесценение дебиторской задолженности убыток от обесценения рассчитывается в отношении всей суммы сомнительной задолженности, включая НДС.

4.4 Запасы

Запасы учитываются по наименьшей из двух величин: себестоимости и чистой стоимости реализации. Себестоимость запасов определяется с использованием метода ФИФО. Себестоимость готовой продукции и незавершенного производства включает в себя стоимость сырья и материалов, прямые затраты труда и прочие прямые затраты, а также соответствующую долю производственных накладных расходов (рассчитанную на основе нормативного использования производственных мощностей), но не включает расходы по займам. Себестоимость продукции третьих лиц включает в себя расходы, непосредственно связанные с приобретением данной продукции. Чистая стоимость реализации представляет собой расчетную цену продажи, устанавливаемую в ходе обычной деятельности, за вычетом расчетных затрат, необходимых для выпуска готовой продукции и ее реализации.

4.5 Основные средства

Основные средства отражаются по первоначальной стоимости за вычетом накопленного износа и убытков от обесценения. Амортизация основных средств рассчитывается линейным методом. Сроки

амортизации, приблизительно равные расчетным срокам полезной службы соответствующих активов, представлены ниже:

	Срок службы, лет
Здания	От 10 до 50
Машины и оборудование	От 5 до 30
Оборудование, транспортные средства и прочее	От 2 до 7

Остаточная стоимость, сроки полезного использования и методы амортизации активов анализируются в конце каждого отчетного периода и корректируются по мере необходимости. Земля не подлежит амортизации.

Расходы на ремонт и техобслуживание относятся на затраты по мере их осуществления. Затраты на реконструкцию и модернизацию капитализируются, а замененные объекты списываются. Доход или убыток от списания основных средств учитывается в составе прибыли или убытка по мере списания.

4.6 Гудвил

Гудвил, возникающий при приобретении дочерних компаний, отражается в составе нематериальных активов. После первоначального признания гудвил оценивается по первоначальной стоимости за вычетом накопленных убытков от обесценения.

Гудвил анализируется на предмет обесценения ежегодно или чаще, если какие-либо события или изменение обстоятельств свидетельствуют о возможном обесценении балансовой стоимости. Для целей проверки гудвила, приобретенного при объединении бизнеса, на предмет обесценения, гудвил с даты приобретения подразделений распределяется на соответствующие единицы или группы единиц, генерирующие денежные потоки, которые, как предполагается, извлекут выгоду от объединения бизнеса независимо от того, относятся или нет другие активы или обязательства Группы к указанным единицам или группам единиц. Каждая единица или группа единиц, на которые относится гудвил, представляет собой структурную единицу наиболее низкого уровня в составе Группы с точки зрения анализа гудвила для целей внутреннего управления.

Обесценение гудвила определяется путем оценки возмещаемой стоимости единицы (или группы единиц), генерирующей денежные потоки, на которые отнесен гудвил. Убыток от обесценения признается, если возмещаемая стоимость единицы (группы единиц), генерирующей денежные потоки, меньше его балансовой стоимости. В случае если гудвил входит в состав единицы (группы единиц), генерирующей денежные потоки, а часть такой единицы выбывает, то гудвил, связанный с выбывающей частью, включается в состав балансовой стоимости этой части при определении прибыли или убытка от выбытия. В этом случае выбывающий гудвил оценивается исходя из относительной стоимости выбывающей части и доли единицы, генерирующей денежные потоки, оставшейся в составе Группы.

4.7 Нематериальные активы, за исключением гудвила

Нематериальные активы, приобретенные отдельно, первоначально оцениваются по стоимости приобретения. Стоимость нематериальных активов, приобретенных в рамках операций по объединению компаний, представляет собой их справедливую стоимость на дату приобретения. После первоначального признания нематериальные активы отражаются по фактической стоимости за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения.

Нематериальные активы с ограниченным сроком действия амортизируются на основе линейного метода начисления амортизации в течение срока полезного использования (для товарных знаков срок полезной службы составляет от 15 до 20 лет; для патентов срок полезной службы соответствует периоду, на который выдан патент, но не должен превышать 20 лет) и оцениваются на предмет обесценения в случае появления признака того, что нематериальный актив может быть обесценен. Сроки и методы амортизации нематериальных активов анализируются не менее одного раза в год в конце каждого отчетного года. Изменения ожидаемого срока полезного использования или ожидаемого характера использования актива и получения будущих экономических выгод от него учитываются посредством изменения срока или метода амортизации, в зависимости от ситуации, и рассматриваются в качестве изменений учетных

оценок. Амортизационные отчисления по нематериальным активам с ограниченным сроком полезного использования отражаются в составе прибыли или убытка в составе расходов согласно назначению нематериального актива.

Разработка – это использование научных открытий или других знаний при составлении плана или проекта по производству новых видов продукции до начала промышленного производства или использования такой продукции. Затраты на разработки представляют собой все расходы, непосредственно связанные с созданием, производством и подготовкой актива к использованию в соответствии с намерением руководства. Затраты на разработки капитализируются в составе нематериальных активов при условии соблюдения всех критериев, перечисленных ниже:

- а) техническая осуществимость создания актива, то есть возможность его использования или продажи;
- б) намерение создать актив и использовать или продать его;
- в) возможность использовать или продать актив;
- г) вероятность получения будущих экономических выгод от актива, а также наличие рынка для его реализации или полезность актива при его внутреннем использовании;
- д) наличие достаточных технических, финансовых и других ресурсов для завершения разработки, ее использования и продажи; а также
- е) способность достоверно оценить затраты, относящиеся к нематериальному активу.

Амортизация затрат на разработки начинается после получения разрешения регулирующих органов, когда актив становится пригодным к использованию и классифицируется в составе соответствующей категории нематериальных активов, кроме категории гудвила.

Затраты по статье нематериальных активов, первоначально отраженные в составе расходов, не признаются в качестве части первоначальной стоимости нематериального актива на более позднюю дату.

4.8 Инвестиции и прочие финансовые активы

В соответствии с МСФО (IAS) 39 финансовые активы классифицируются либо как финансовые активы, отражаемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, займы и дебиторская задолженность, инвестиции, удерживаемые до погашения, либо, в зависимости от обстоятельств, как инвестиции, имеющиеся в наличии для продажи. Группа не имеет инвестиций, удерживаемых до погашения, и финансовых активов, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Первоначально финансовые активы оцениваются по справедливой стоимости. В случае если инвестиции не классифицируются как финансовые активы по справедливой стоимости через прибыль или убыток, то при отражении в отчетности к их справедливой стоимости прибавляются непосредственно связанные с ними затраты по сделке. После первоначального отражения в учете Группа присваивает своим финансовым активам соответствующую категорию и, если это возможно и целесообразно, в конце каждого финансового года проводит анализ таких активов на предмет пересмотра присвоенной им категории. Все стандартные операции по покупке и продаже финансовых активов признаются на дату сделки, т.е. на дату принятия Группой обязательства приобрести соответствующий актив. Стандартными операциями по покупке и продаже являются операции по покупке и продаже финансовых активов, предусматривающие поставку активов в течение периода, установленного законодательством или обычаями рынка.

Займы и дебиторская задолженность

Займы и дебиторская задолженность являются производными финансовыми активами, не котирующимися на активном рынке, с фиксированным или поддающимся определению размером платежей. Последующая оценка займов и дебиторской задолженности осуществляется по амортизированной стоимости с применением метода эффективной процентной ставки за вычетом резерва под обесценение. Доходы и расходы признаются в составе прибыли и убытка в момент прекращения признания или обесценения займов и дебиторской задолженности, а также по мере начисления амортизации. Проценты к получению по депозитам отражаются в составе прочей дебиторской задолженности.

Финансовые инвестиции, имеющиеся в наличии для продажи

Финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи, представляют собой производные финансовые активы, классифицированные в качестве имеющихся в наличии для продажи, не включенные ни в одну другую категорию. После первоначального признания инвестиции, имеющиеся в наличии для продажи,

оцениваются по справедливой стоимости, а изменения их справедливой стоимости признаются в составе прочего совокупного дохода. В случае обесценения актива, имеющегося в наличии для продажи, сумма, представляющая собой разницу между его первоначальной стоимостью (за вычетом выплат по основной сумме и амортизации) и его текущей справедливой стоимостью, за вычетом убытка от обесценения, ранее отраженного в составе прибыли или убытка, переносится из состава прочего совокупного дохода в состав прибыли или убытка. Восстановление убытков от обесценения, связанных с долевыми инструментами, классифицируемыми в качестве имеющихся в наличии для продажи, не отражается в составе прибыли или убытка. Убытки от обесценения, связанные с долговыми инструментами, восстанавливаются через прибыль или убыток, в случае если повышение справедливой стоимости инструмента может быть объективно отнесено к событию, произошедшему после признания убытка от обесценения.

Справедливая стоимость

Справедливая стоимость инвестиций, активно обращающихся на организованных финансовых рынках, определяется по рыночным котировкам на покупку на момент окончания торгов на отчетную дату. Справедливая стоимость инвестиций, не имеющих активного обращения на рынке, определяется с использованием методов оценки. Такие методики включают в себя использование недавних сделок, заключенных на рыночных условиях, текущей рыночной стоимости финансового инструмента, практически идентичного рассматриваемому инструменту, анализа дисконтированных денежных потоков или использование иных моделей оценки.

Амортизированная стоимость

Займы и дебиторская задолженность оцениваются по амортизированной стоимости. Расчет производится с использованием метода эффективной ставки процента за вычетом резерва на обесценение. В расчете учитываются любые надбавки или скидки при приобретении актива, а также затраты по сделке и другие выплаты, являющиеся неотъемлемой частью эффективной процентной ставки.

Обесценение финансовых активов

На каждую отчетную дату Группа определяет наличие объективных признаков обесценения финансового актива или группы финансовых активов.

Активы, отражаемые по амортизированной стоимости

В случае наличия объективных признаков понесения убытка в результате обесценения активов, отражаемых по амортизированной стоимости, сумма такого убытка определяется как разница между балансовой стоимостью актива и текущей стоимостью расчетных будущих денежных потоков (за исключением ожидаемых будущих потерь по кредиту, которые еще не были понесены), дисконтированных по эффективной ставке процента по финансовому активу (т.е. по эффективной ставке процента, рассчитанной при первоначальном признании). Балансовая стоимость актива уменьшается на сумму резерва на обесценение. Сумма убытка отражается в составе прибыли или убытка. Если впоследствии происходит снижение суммы убытка от обесценения, которое может быть объективно отнесено к событию, произошедшему после отражения в учете суммы убытка от обесценения, то ранее отраженная сумма убытка восстанавливается при условии, что на дату восстановления балансовая стоимость актива не превышает его амортизированную стоимость. Любое последующее восстановление убытка от обесценения отражается в составе прибыли или убытка.

Финансовые инвестиции, имеющиеся в наличии для продажи

В отношении финансовых активов, имеющихся в наличии для продажи, Группа на каждую отчетную дату оценивает наличие объективных признаков того, что инвестиция или группа инвестиций были обесценены. В отношении инвестиций в долевыми инструментами, классифицированных как имеющиеся в наличии для продажи, объективные признаки обесценения включают существенное или продолжительное снижение справедливой стоимости инвестиции ниже ее первоначальной стоимости. Степень существенности снижения стоимости оценивается в сравнении с первоначальной стоимостью инвестиции, а продолжительность – исходя из периода, в течение которого справедливая стоимость была меньше первоначальной стоимости. При наличии признаков обесценения накопленные убытки (определяемые как разница между стоимостью приобретения и текущей справедливой стоимостью, за вычетом убытков от обесценения по инвестициям, ранее признанных в составе прибыли и убытка) реклассифицируются из прочего совокупного дохода в отчет о прибылях и убытках. Убытки от обесценения по инвестициям в долевыми инструментами не восстанавливаются в составе прибыли и убытка; увеличение справедливой стоимости после обесценения признается в составе прочего совокупного дохода.

Существенность или продолжительность определяется на основе субъективного суждения. При вынесении данного суждения Группа оценивает, среди прочих факторов, период, в течение которого справедливая стоимость инвестиции ниже ее первоначальной стоимости, а также то, насколько справедливая стоимость инвестиции ниже ее первоначальной стоимости.

4.9 Кредиты и займы

Кредиты и займы первоначально отражаются по справедливой стоимости полученных средств за вычетом понесенных затрат по сделке. После первоначального признания кредиты и займы отражаются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной ставки процента.

Затраты по займам, непосредственно связанные с приобретением, строительством или производством актива, который обязательно требует продолжительного периода времени для его подготовки к предполагаемому использованию или к продаже, капитализируются как часть первоначальной стоимости такого актива. Прочие затраты по займам относятся на расходы.

4.10 Налоги на прибыль

Расходы по налогу на прибыль включают в себя сумму текущего и отложенного налога. Сумма текущего налога рассчитывается исходя из ожидаемого налогооблагаемого годового дохода с использованием налоговых ставок, действующих или по существу введенных в действие на отчетную дату, включая корректировки задолженности по налогу на прибыль за предыдущие годы.

Отложенные налоги на прибыль отражаются по всем временным разницам между налоговой базой активов и обязательств и их балансовой стоимостью для целей финансовой отчетности, за исключением случаев, когда отложенные налоги на прибыль возникают при первоначальном признании гудвила либо актива или обязательства в результате операции, которая не является сделкой по объединению компаний и которая, в момент ее осуществления, не оказывает влияния на учетную и налоговую прибыль или убыток.

Отложенный налоговый актив признается только в той степени, в которой существует значительная вероятность получения налогооблагаемой прибыли, которая может быть уменьшена на сумму вычитаемых временных разниц. Отложенные налоговые активы и обязательства рассчитываются по налоговым ставкам, применение которых ожидается в период реализации актива или погашения обязательства, на основе действующих или объявленных (и практически принятых) на отчетную дату налоговых ставок.

Взаимозачет отложенных налоговых активов и обязательств возможен только в случаях, если: (а) компания в составе Группы вправе производить взаимозачет текущих налоговых активов против текущих налоговых обязательств; и (б) отложенные налоговые активы и обязательства относятся к налогам на прибыль, взимаемым одним налоговым органом (в) (i) одного субъекта налогообложения; или (ii) разных субъектов налогообложения, намеревающихся урегулировать текущие налоговые обязательства и активы на чистой основе или реализовать активы одновременно с урегулированием обязательств в каждом последующем периоде, в котором существенные суммы отложенных налоговых обязательств или активов подлежат урегулированию или погашению.

Отложенные обязательства по налогу на прибыль отражаются по временным разницам, связанным с инвестициями в дочерние и ассоциированные компании, а также совместные предприятия, за исключением случаев, когда время восстановления временной разницы поддается контролю, и существует вероятность того, что временная разница не будет восстановлена в обозримом будущем.

В отношении вычитаемых временных разниц, связанных с инвестициями в дочерние компании, ассоциированные компании, а также с долями участия в совместной деятельности, отложенные налоговые активы признаются только в той степени, в которой есть значительная вероятность того, что временные разницы будут использованы в обозримом будущем, и будет иметь место налогооблагаемая прибыль, против которой могут быть использованы временные разницы.

Влияние изменения налоговых ставок отражается в составе прибыли или убытка, кроме случаев, когда оно относится к позициям, ранее дебетованным или кредитованным в состав прочего совокупного дохода.

4.11 Договоры аренды

Платежи по операционной аренде равномерно отражаются в качестве расхода в составе прибыли или убытка в течение срока аренды.

4.12 Прекращение признания финансовых активов и обязательств

Финансовые активы

Прекращение признания финансового актива (или, если применимо, части финансового актива или части группы однородных финансовых активов) происходит в случае истечения действия прав на получение денежных поступлений от такого актива.

Финансовые обязательства

Финансовое обязательство прекращает признаваться в консолидированном отчете о финансовом положении, если обязательство погашено, аннулировано, или срок его действия истек. При замене одного существующего финансового обязательства другим обязательством перед тем же кредитором на существенно отличных условиях или в случае внесения существенных изменений в условия существующего обязательства, первоначальное обязательство снимается с учета, а новое обязательство отражается в учете с признанием разницы в балансовой стоимости обязательств в составе прибыли или убытка.

4.13 Резервы

Резервы признаются, если Группа вследствие определенного события в прошлом имеет юридические или добровольно принятые на себя обязательства, для урегулирования которых с большой степенью вероятности потребуются отток ресурсов, заключающих в себе будущие экономические выгоды, и которые можно оценить с достаточной степенью надежности.

Расходы, связанные с любым резервом, отражаются в составе прибыли или убытка. Если влияние временной стоимости денег существенно, резервы дисконтируются по текущей ставке до налогообложения, которая отражает, когда это применимо, риски, характерные для конкретного обязательства. При применении дисконтирования увеличение резерва, происходящее в связи с течением времени, признается как финансовый расход.

4.14 Капитал

Уставный капитал

Обыкновенные акции классифицируются как капитал.

Дивиденды

Дивиденды, объявленные Группой, признаются как обязательства и вычитаются из суммы капитала на отчетную дату только в том случае, если они были объявлены до отчетной даты включительно. Информация о таких дивидендах раскрывается в отчетности, если они предложены до отчетной даты, а также предложены или объявлены после отчетной даты, но до даты утверждения финансовой отчетности к выпуску.

Собственные акции, выкупленные у акционеров

Собственные долевые инструменты, которые были выкуплены, отражаются по первоначальной стоимости и вычитаются из суммы капитала. При покупке, продаже, выпуске или аннулировании собственных долевых инструментов Группы прибыль или убыток не отражается в консолидированном отчете о совокупном доходе. Разница между номинальной стоимостью акций и суммой уплаченного вознаграждения за собственные акции, выкупленные у акционеров, отражается в составе нераспределенной прибыли.

4.15 Признание выручки

Выручка признается в том случае, если получение экономических выгод Группой оценивается как вероятное, и если выручка может быть надежно оценена, вне зависимости от времени осуществления платежа. Выручка определяется по справедливой стоимости полученного или подлежащего получению вознаграждения, за исключением скидок и уступок, с учетом определенных в договоре условий платежа и за вычетом налогов или пошлин.

4.16 Вознаграждения работникам

В 2014 году в соответствии с российским законодательством Группа осуществляла выплаты социального налога («СН»), распределяемого между государственным пенсионным фондом и фондом социального страхования и рассчитанного с использованием регрессивной ставки СН в размере от 30%, применяемой только к сумме вознаграждения каждого работника до налогообложения в размере не более 624 тыс. руб. в год, до 10%. Выплаты Группой СН относятся на расходы в том периоде, в котором они были понесены.

В 2014 году общие выплаты СН составили 869 928 тыс. руб. (2013 г.: 887 978 тыс. руб.) и были классифицированы в консолидированной финансовой отчетности в составе расходов на оплату труда.

В 2015 году порог применения ставки СН в 30% для каждого работника был повышен до 670 тыс. руб. в год для фонда социального страхования и до 711 тыс. руб. в год для государственного пенсионного фонда.

4.17 Операции в иностранной валюте

Консолидированная финансовая отчетность представлена в российских рублях, являющихся функциональной валютой Компании и ее российских дочерних компаний. Операции в иностранных валютах первоначально отражаются в функциональной валюте по курсу на дату операции. Монетарные активы и обязательства, выраженные в иностранных валютах, пересчитываются в функциональную валюту по курсу, действующему на отчетную дату. Разницы, возникающие при пересчете, отражаются в составе прибыли или убытка. Немонетарные статьи, отражаемые по фактической стоимости в иностранной валюте, пересчитываются по курсу на дату операции.

На 31 декабря 2014 г. обменные курсы, использованные для пересчета остатков в иностранной валюте, составляли: 56,26 руб. за 1 долл. США, 68,34 руб. за 1 евро и 3,56 руб. за 1 гривну (2013 г.: 32,73 руб. за 1 долл. США, 44,97 руб. за 1 евро и 3,97 руб. за 1 гривну).

Функциональной валютой украинской дочерней компании является украинская гривна. Функциональной валютой других зарубежных подразделений является доллар США и евро. На отчетную дату активы и обязательства таких зарубежных дочерних компаний с функциональной валютой, отличной от российского рубля, пересчитываются в валюту представления отчетности Группы (российский рубль) по курсу на отчетную дату, а их отчеты о совокупном доходе и отчеты о движении денежных средств пересчитываются по курсу, действовавшему на момент совершения сделки. Курсовые разницы, возникающие при пересчете, отражаются в качестве отдельного компонента капитала через прочий совокупный доход.

4.18 Обесценение нефинансовых активов

На каждую отчетную дату Группа оценивает актив или единицу, генерирующую денежные потоки, на предмет наличия признаков возможного обесценения. Активы или единицы, генерирующие денежные потоки, подлежащие подобной оценке, включают в себя преимущественно основные средства и товарные знаки. При наличии таких признаков Группа проводит оценку возмещаемой стоимости такого актива или единицы, генерирующей денежные потоки. Возмещаемая стоимость актива или единицы, генерирующей денежные потоки, – это наибольшая из следующих величин: справедливой стоимости актива или единицы, генерирующей денежные потоки, за вычетом расходов на продажу и стоимости от использования. Возмещаемая стоимость определяется для отдельного актива, если только актив не генерирует притоки денежных средств, которые, в основном, независимы от притоков, генерируемых

другими активами. При превышении балансовой стоимости актива или единицы, генерирующей денежные потоки, над возмещаемой суммой актив или единицы, генерирующей денежные потоки, признаются обесцененными и подлежат списанию до возмещаемой суммы. При оценке стоимости от использования, расчетные будущие денежные потоки приводятся к их текущей стоимости с использованием ставки дисконта до налогообложения, отражающей текущую рыночную оценку временной стоимости денег и рисков, относящихся к данным активам или единице, генерирующей денежные потоки.

4.19 Государственные субсидии

Государственные субсидии признаются, если имеется обоснованная уверенность в том, что они будут получены, и что все сопутствующие условия будут выполнены. Если субсидия выдана с целью финансирования определенных расходов, она признается в качестве дохода на систематической основе в тех же периодах, в которых списываются на расходы затраты, которые она должна компенсировать. Если субсидия выдана с целью финансирования актива, она признается в качестве дохода в соответствии со сроками амортизации данного актива.

4.20 Выплаты на основе долевого инструмента

В рамках сделок с выплатами, основанными на акциях, расчет по которым осуществляется долевыми инструментами, Группа определяет стоимость полученных товаров или услуг и соответствующее увеличение собственных средств непосредственно по справедливой стоимости полученных товаров или услуг, за исключением случаев, когда их справедливая стоимость не может быть надежно оценена. Если Группа не может надежно определить справедливую стоимость полученных товаров или услуг, то их стоимость и соответствующее увеличение собственных средств определяются исходя из справедливой стоимости предоставленных долевого инструмента.

5. Существенные учетные суждения и оценки

Ниже представлены основные допущения в отношении будущих событий, а также иных источников неопределенности оценок на отчетную дату, которые несут в себе существенный риск возникновения необходимости внесения существенных корректировок в балансовую стоимость активов и обязательств в течение следующего отчетного года:

Обесценение нефинансовых активов, за исключением гудвила

Выявление обесценения предусматривает использование оценок, которые включают, в частности, причину, сроки и сумму денежного потока. Определение возмещаемой суммы на уровне актива или единицы, генерирующей денежные потоки, требует использования оценок руководства. Определение стоимости от использования включает методы, основанные на оценке ожидаемых будущих дисконтированных денежных потоков и требующие от Группы проведения оценки таких потоков на уровне актива или единицы, генерирующей денежные потоки, а также выбора обоснованной ставки дисконта для расчета приведенной стоимости денежных потоков. Такие расчеты, включая используемые методики, могут оказать существенное влияние на справедливую стоимость, а в результате – на сумму обесценения актива.

При оценке обесценения отдельных основных активов Группы учитываются следующие факторы:

- *Основные средства:* изменения текущих конкурентных условий, ожидания роста в отрасли, увеличение стоимости капитала, изменение доступности финансирования в будущем, функциональный износ, прекращение обслуживания, текущая стоимость замещения, а также иные изменения обстоятельств, указывающие на наличие обесценения.
- *Товарные знаки, патенты и лицензии:* изменения текущих конкурентных условий, изменения законодательно-нормативной базы, ожидания роста в отрасли, увеличение стоимости капитала, изменение доступности финансирования в будущем, появление на рынке альтернативных продуктов, а также иные изменения обстоятельств, указывающие на наличие обесценения.

Обесценение гудвила

Группа анализирует гудвил на предмет обесценения не реже одного раза в год. Это требует определения выгоды от использования единиц, генерирующих денежные потоки, на которые относится данный гудвил. В ходе оценки выгоды от использования Группе необходимо рассчитать будущие денежные потоки, которые ожидается получить от указанной единицы, выбрав подходящую ставку дисконтирования для расчета текущей стоимости указанных денежных потоков. На 31 декабря 2014 г. балансовая стоимость гудвила составляла 1 730 040 тыс. руб. (2013 г.: 1 769 556 тыс. руб.). Подробная информация представлена в Примечании 14.

Резерв на сомнительную дебиторскую задолженность

Группа создает резерв на сомнительную дебиторскую задолженность для покрытия предполагаемых убытков, вызванных неспособностью покупателей произвести требуемую оплату. При оценке достаточности резерва на сомнительную дебиторскую задолженность руководство исходит из собственной оценки распределения непогашенных остатков дебиторской задолженности по срокам давности, принятой практики списания, кредитоспособности клиента и изменений в условиях платежа. В случае ухудшения финансового положения клиентов фактический объем списаний может превысить ожидаемый. На 31 декабря 2014 г. были сформированы резервы на сомнительную дебиторскую задолженность на сумму 225 186 тыс. руб. (2013 г.: 244 764 тыс. руб.). Подробная информация представлена в Примечании 16.

Списание стоимости запасов до чистой стоимости реализации

Группа определяет размер корректировок на списание стоимости запасов до чистой стоимости реализации на основе ожидаемой в будущем стоимости от использования и стоимости реализации. Чистая стоимость реализации представляет собой ожидаемую цену продажи в ходе обычной деятельности за вычетом ожидаемых затрат по реализации или дистрибуции. Цены продажи и затраты на реализацию могут изменяться по мере поступления новой информации. Пересмотр таких оценок может оказать существенное влияние на будущие результаты операционной деятельности.

Текущие налоговые обязательства

Российское и украинское налоговое, валютное и таможенное законодательство допускает различные толкования и подвержено частым изменениям. Помимо этого, интерпретация налогового законодательства налоговыми органами применительно к операциям и деятельности компаний Группы может не совпадать с мнением руководства Группы. Как следствие, налоговые органы могут предъявить претензии по сделкам и начислить компаниям Группы значительные дополнительные налоги, пени и штрафы. В России и Украине проверки налоговыми и таможенными органами могут охватывать три календарных года деятельности, непосредственно предшествовавшие году проверки. При определенных условиях проверка могут быть подвергнуты и более ранние периоды. По состоянию на 31 декабря 2014 г. руководство считает, что придерживается адекватной интерпретации соответствующего законодательства, и позиция Группы в отношении налоговых, валютных и таможенных вопросов будет поддержана. Подробная информация представлена в Примечании 32.

Договоры аренды

Определение того, что договоренность представляет собой или содержит условия аренды, основано на содержании договоренности на дату начала срока аренды, т.е. зависит ли выполнение договора от использования определенного актива или активов, или договор предоставляет право на использование такого актива.

6. Выделение брендированного безрецептурного бизнеса

В июле-сентябре 2013 года Совет директоров и акционеры Компании утвердили план по выделению брендированного безрецептурного бизнеса Группы в специально учрежденное отдельное юридическое лицо ПАО «Отисифарм» (далее «Отисифарм») с целью увеличения совокупной стоимости Группы и «Отисифарм».

23 декабря 2013 г. «Отисифарм» был зарегистрирован; его акции были пропорционально распределены среди акционеров Компании и Группа распределила в пользу «Отисифарм» активы, относящиеся к брендированному безрецептурному бизнесу, а также признала обязательство по выплате денежных

средств в пользу «Отисифарм» в размере 3 500 650 тыс. руб. Общий эффект от выбытия активов и обязательств в связи с выделением бизнеса был непосредственно признан в составе капитала Группы следующим образом:

	Влияние на капитал – (увеличение/ уменьшение)
Нематериальные активы	(19 398 032)
Дебиторская задолженность и прочие оборотные активы	19 917
Итого активы	(19 378 115)
Отложенное налоговое обязательство	492 449
Торговая и прочая кредиторская задолженность, а также авансы полученные	(745 122)
Налог на прибыль и прочие налоги	126 047
Обязательство по выплате денежных средств*	(3 500 650)
Итого обязательства	(3 627 276)
Чистое влияние на капитал	(23 005 391)

* В январе 2014 года данное обязательство было полностью погашено.

Выплата денежных средств осуществлялась с целью предоставления «Отисифарм» первоначального оборотного капитала для обеспечения начала независимой деятельности. В дальнейшем указанные денежные средства были полностью использованы «Отисифарм» для оплаты поставляемых Группой активных фармацевтических ингредиентов и готовой продукции (Примечание 12).

Несмотря на то, что товарные знаки были переданы в пользу «Отисифарм», Группа продолжала использовать их до даты перерегистрации на «Отисифарм», которая была проведена в соответствии с законодательством. 1 апреля 2014 г. Группа продала «Отисифарм» всю готовую продукцию под товарными знаками «Отисифарм» и остатки соответствующих активных фармацевтических ингредиентов («АФИ») (Примечание 12). С 1 апреля 2014 г. «Отисифарм» начала осуществлять независимую от Группы деятельность. Персонал Компании, связанный с ведением брендированного безрецептурного бизнеса, был переведен в «Отисифарм».

7. Приобретение «Bever»

В августе 2013 года Группа приобрела 100% акционерного капитала компании «Bever Pharmaceutical Pte Ltd» (далее – «Bever»), находящейся под контролем Александра Шустера, члена Совета директоров Компании. «Bever» является компанией, владеющей единственным активом, которая заключила контракт на двадцать лет по предоставлению исключительных прав на уникальное сырье – АФИ, которые использовались при производстве ведущих продуктов Группы «Арбидола» и «Афобазола», а также на их реализацию в России и странах СНГ. Данное приобретение имело отношение к планам по выделению брендированного безрецептурного бизнеса.

Группа отразила приобретение «Bever» в учете как приобретение нематериального актива (т.е., исключительный выгодный договор купли-продажи). Учитывая тот факт, что приобретение было частично оплачено акциями материнской компании, оно учитывалось как выплата на основе долевых инструментов. Нематериальный актив был оценен при признании по справедливой стоимости в размере 13 936 025 тыс. руб. с соответствующим увеличением капитала на 12 353 287 тыс. руб. в части вознаграждения, выплаченного акциями (оставшаяся сумма в размере 1 582 738 тыс. руб. была уплачена денежными средствами).

23 декабря 2013 г. «Bever» был переведен в «Отисифарм» в результате выделения брендированного безрецептурного бизнеса (Примечание 6).

8. Инвестиции в совместные предприятия

8.1 Приобретение ООО «Фармстандарт-Медтехника»

1 января 2013 г. Компания и второй участник, DGM Trading Limited, утвердили внесение изменений в учредительный договор, в соответствии с которым Группа получила контроль над Moldildo Trading Limited, держателем 100%-ной доли участия в ООО «Фармстандарт-Медтехника». По условиям нового

договора операционные решения принимаются простым большинством голосов. В частности, Группа получила преимущественное право на утверждение ключевого управленческого персонала ООО «Фарм-стандарт-Медтехника» и контроль над операционной деятельностью данной компании. Соответственно, с 1 января 2013 г. Группа признала ООО «Фармстандарт-Медтехника» в качестве дочерней компании и учитывала ее в соответствии с требованиями МСФО (IFRS) 10.

8.2 Инвестиции в совместное предприятие «НТС+»

Основная цель «НТС+» – участие в создании научно-исследовательского центра во Владимирской области Российской Федерации специализирующегося в области биоинжиниринга медицинских препаратов и исследованиях в области универсальной диагностики.

Обобщенная финансовая информация по данному совместному предприятию, основанная на финансовой отчетности по МСФО, и сверка с балансовой стоимостью инвестиции в консолидированной финансовой отчетности представлены ниже:

	2014 г.	2013 г.
Оборотные активы, в том числе денежные средства и их эквиваленты в размере 39 205 тыс. руб. (2013 г.: 3 539 тыс. руб.)	83 299	55 544
Основные средства и прочие внеоборотные активы	1 371 115	1 224 080
Краткосрочные обязательства	(193 173)	(108 739)
Долгосрочные кредиты и прочие долгосрочные обязательства	(329 368)	(331 920)
Капитал	931 873	838 965
Доля собственности Группы	37,5%	37,5%
Балансовая стоимость инвестиции	349 452	314 612

Обобщенные данные отчета о прибылях и убытках «НТС+» представлены ниже:

	2014 г.	2013 г.
Общехозяйственные и административные расходы	(123 600)	(128 341)
Финансовые расходы, нетто	(30 064)	(31 651)
Прочие доходы, в том числе доходы от непрофильной деятельности и аренды в размере 128 667 тыс. руб. (2013 г.: 92 875 тыс. руб.)	262 512	102 995
Прочие расходы	(70 648)	(45 771)
Прибыль/(убыток) до налогообложения	38 200	(102 768)
Экономия/(расход) по налогу на прибыль	54 707	(49 877)
Прибыль/(убыток) и общий совокупный доход за год	92 907	(152 645)
Доля Группы в прибыли/(убытке) и общем совокупном доходе за год	34 840	(57 242)

Группа не имеет каких-либо обязательств, связанных с деятельностью совместного предприятия.

9. Инвестиции в ассоциированные компании

9.1 Инвестиции в Argos Therapeutics, Inc

В 2013 году компания Pharmstandard International S.A. уплатила 36,8 млн. долл. США (1 206 457 тыс. руб.) для покупки 35% голосующих привилегированных акций компании Argos Therapeutics, Inc. (далее – «Argos»), зарегистрированной в штате Делавэр, США. Далее, в феврале 2014 года компания Pharmstandard International S.A. дополнительно уплатила 10,2 млн. долл. США (354 233 тыс. руб.). В феврале 2014 года «Argos» конвертировал голосующие привилегированные акции в голосующие обыкновенные акции и выпустил определенное количество дополнительных голосующих обыкновенных акций. В результате данных операций доля участия Группы в «Argos» была разведена до 30,4%. Разводнение учитывалось как условное выбытие, в результате чего возник дополнительный убыток от условного выбытия в размере 1 669 тыс. руб., включая накопленные положительные курсовые разницы на сумму 9 382 тыс. руб., реклассифицированные в состав прибыли за год. 7 февраля 2014 г. акции «Argos» были размещены на бирже NASDAQ.

«Argos» – биофармацевтическая компания, специализирующаяся на разработке и коммерциализации полностью персонализированных иммунотерапий для лечения рака и инфекционных заболеваний с использованием своей технологической платформы Arcelis™. В соответствии с условиями договора купли-продажи, Компания получила право назначить двух членов Совета директоров, таким образом, Компания получила возможность оказывать существенное влияние на деятельность «Argos» и признала его своей ассоциированной компанией, применив для учета метод долевого участия.

Ниже представлена обобщенная финансовая информация об ассоциированной компании, основанная на ее финансовой отчетности:

	2014 г.	2013 г.
Денежные средства и их эквиваленты	2 094 140	1 089 816
Прочие оборотные активы	1 141 691	531 217
Основные средства и прочие внеоборотные активы	385 346	52 454
Краткосрочные обязательства	(185 470)	(103 533)
Долгосрочные обязательства	(1 671 905)	(329 914)
Капитал	1 763 802	1 240 040
Доля Группы	30,4%	35%
Балансовая стоимость чистых активов	536 196	434 014
Гудвил, возникший в результате приобретения ассоциированной компании	1 093 699	729 935
Балансовая стоимость инвестиций	1 629 895	1 163 949

Обобщенные данные отчета о совокупном доходе «Argos» представлены ниже:

	2014 г.	2013 г.
Выручка	75 814	10 322
Расходы на исследования	(1 747 436)	(101 948)
Общехозяйственные и административные расходы	(330 268)	(23 364)
Прочие расходы	(84 301)	(684)
Убыток и общий совокупный убыток за период	(2 086 191)	(115 674)
Доля Группы в убытке за год (35% до 7 февраля 2014 г. и 30,4% после 7 февраля 2014 г.)	(634 202)	(40 486)

Сумма курсовых разниц, относящихся к данной ассоциированной компании и отражаемых в составе прочего совокупного дохода, составила 747 584 тыс. руб. (2013 г.: 0).

9.2 Инвестиции в Biocad Holding Limited

30 апреля 2014 г. Компания заключила договор с акционерами Biocad Holding Limited («Biocad»), компании, зарегистрированной в соответствии с законодательством Кипра, с целью приобретения 20% находящихся в обращении акций «Biocad» за общее денежное вознаграждение в размере 100 млн долл. США (3 503 870 тыс. руб.).

«Biocad» является контролирующим акционером ряда компаний, которые занимаются исследованием, разработкой, производством и распространением различной фармацевтической и биофармацевтической продукции преимущественно в Российской Федерации. Основные дочерние компании являются юридическими лицами, зарегистрированными в Российской Федерации: ЗАО «Биокад», ООО «Биокад-Фарм», ООО «Ай-Маб». Кроме того, у «Biocad» есть несколько несущественных дочерних компаний, зарегистрированных в соответствии с законодательством других стран.

27 июля 2014 г. Компания завершила сделку по приобретению. Согласно договору с акционерами, Компания получила существенное влияние на стратегические вопросы и операционную политику «Biocad» и признала данную компанию в качестве ассоциированной по методу долевого участия.

Ниже представлена обобщенная финансовая информация о «Biocad», основанная на ее консолидированной финансовой отчетности:

КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ЗА 2014 ГОД
ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЗА 2014 ГОД

	31 декабря 2014 г.	Справедливая стоимость на дату приобретения 27 июля 2014 г.
Денежные средства и их эквиваленты	6 806 030	52 243
Прочие оборотные активы	2 199 192	2 113 041
Основные средства	1 041 489	1 024 130
Нематериальные активы	4 116 858	3 992 676
Торговая и прочая кредиторская задолженность	(2 913 790)	(324 628)
Прочие краткосрочные обязательства	(349 693)	(93 441)
Долгосрочные обязательства	(722 149)	(766 551)
Капитал	10 177 937	5 997 470
Доля Группы	20%	20%
Балансовая стоимость чистых активов	2 035 587	1 199 494
Гудвил, возникший в результате приобретения ассоциированной компании	2 304 376	2 304 376
Балансовая стоимость инвестиций	4 339 963	3 503 870

Ниже представлены обобщенные данные консолидированного отчета о прибыли и убытках компании «Biosad» с даты признания ассоциированной компании (27 июля 2014 г.) по 31 декабря 2014 г.:

Выручка	7 303 972
Себестоимость реализации	(1 074 982)
Расходы на исследования	(149 446)
Общехозяйственные и административные расходы	(1 204 130)
Прочие доходы и расходы	263 989
Расходы по налогу на прибыль	(958 936)
Прибыль за период	4 180 467
Доля Группы в прибыли за период	836 093

10. Приобретение неконтрольных долей участия

В августе 2013 года Компания приобрела неконтрольную долю участия в размере около 11% в Donelle Company Limited (далее – «Donelle»). Общая сумма денежного вознаграждения, выплаченного за приобретенную неконтрольную долю участия, составила 235 112 тыс. руб. В декабре 2013 года «Donelle» была переведена в состав «Отисифарм» в результате выделения брендируемого безрецептурного бизнеса (Примечание 6).

В мае 2013 года Компания приобрела 41,93% долю участия в ПАО «Фармстандарт-Биолек», увеличив свою долю участия до 96,93%. Общая сумма денежного вознаграждения, выплаченного за приобретенную неконтрольную долю участия, составила 125 253 тыс. руб.

11. Информация по сегментам

Для целей управления деятельность Группы разделена на два отчетных операционных сегмента: (1) производство и оптовая реализация фармацевтической продукции и (2) производство и оптовая реализация медицинского оборудования.

Операционные сегменты не объединялись для образования вышеуказанных отчетных операционных сегментов.

Для целей принятия решений относительно распределения ресурсов и оценки эффективности деятельности руководство осуществляет контроль активов, обязательств, выручки от реализации, валовой прибыли, финансовых результатов и бюджетов сегментов по каждому операционному сегменту. Для целей руководства планирование и анализ доходных и расходных статей бюджетов осуществляется по каждому операционному сегменту в отдельности.

Финансовый результат по сегменту включает в себя сегментные доходы за вычетом сегментных расходов. Сегментные расходы включают себестоимость реализации, коммерческие расходы, общехозяйственные и административные расходы, а также прочие доходы и расходы, которые обоснованно могут непосредственно относиться к сегменту.

Активы сегментов включают, главным образом, основные средства, нематериальные активы, в числе которых гудвил, отнесенный на определенный сегмент, запасы, финансовые активы, дебиторскую задолженность и денежные средства по операционной деятельности. Обязательства сегментов включают в себя обязательства по операционной деятельности. В состав обязательств сегментов не входят налоговые обязательства и ряд корпоративных обязательств. Капитальные затраты представляют собой поступления основных средств.

Существенные внутрихозяйственные операции между указанными операционными сегментами не осуществлялись.

В таблицах ниже представлена информация о доходах и прибыли по операционным сегментам Группы:

За год по 31 декабря 2014 г.	Производство и оптовая реализация фармацевтической продукции («Фармацевтическая продукция»)	Производство и оптовая реализация медицинского оборудования	Группа
Реализация внешним покупателям	40 103 232	1 120 203	41 223 435
Итого выручка	40 103 232	1 120 203	41 223 435
Валовая прибыль	17 798 480	417 915	18 216 395
Финансовый результат сегмента	13 699 491	(6 530)	13 692 961
Финансовый доход, нетто			(108 293)
Доля в прибыли совместного предприятия и ассоциированных компаний, нетто			235 062
Прибыль до налогообложения			13 819 730
Расход по налогу на прибыль			(2 724 267)
Прибыль за год			11 095 463
Активы сегментов	60 689 995	1 650 148	62 340 143
Нераспределенные активы			480 330
Итого активы			62 820 473
Обязательства сегментов	16 293 365	289 082	16 582 447
Нераспределенные обязательства			5 417 686
Итого обязательства			22 000 133
Приобретение основных средств (Прим. 13)	2 382 508	8 880	2 391 388
Амортизация (Прим. 13 и 14)	907 267	37 403	944 670
(Убыток от обесценения) / восстановление резерва под обесценение основных средств (Прим. 13)	(63 841)	10 591	(53 250)

1 Прочие связанные стороны представляют собой предприятия под контролем материнской компании и ключевого управленческого персонала.

КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ЗА 2014 ГОД
ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЗА 2014 ГОД

По состоянию на 31 декабря 2014 г. чистые нераспределенные обязательства в размере 4 937 356 тыс. руб. включают займы и кредиты в размере 4 002 941 тыс. руб., задолженность по налогу на прибыль в размере 807 972 тыс. руб. и чистое отложенное налоговое обязательство в размере 126 443 тыс. руб.

За год по 31 декабря 2013 г.	Производство и оптовая реализация фармацевтической продукции («Фармацевтическая продукция»)	Производство и оптовая реализация медицинского оборудования	Группа
Реализация внешним покупателям	56 007 903	1 048 278	57 056 181
Итого выручка	56 007 903	1 048 278	57 056 181
Валовая прибыль	24 129 245	342 308	24 471 553
Финансовый результат сегмента	15 770 067	26 749	15 796 816
Финансовый доход, нетто			163 442
Доля в убытке совместного предприятия и ассоциированной компании, нетто			(97 728)
Прибыль до налогообложения			15 862 530
Расход по налогу на прибыль			(3 942 091)
Прибыль за год			11 920 439
Активы сегментов	61 141 673	1 465 632	62 607 305
Нераспределенные активы			258 050
Итого активы			62 865 355
Обязательства сегментов	25 875 572	115 197	25 990 769
Нераспределенные обязательства			7 800 293
Итого обязательства			33 791 062
Приобретение основных средств (Прим. 13)	1 427 978	65 805	1 493 783
Амортизация (Прим. 13 и 14)	915 753	38 083	953 836
(Убыток от обесценения) / восстановление резерва под обесценение основных средств (Прим. 13)	(1 488)	1 031	(457)
Обесценение нематериальных активов (Прим. 30)	100 000	–	100 000

По состоянию на 31 декабря 2013 г. чистые нераспределенные обязательства в размере 7 542 243 тыс. руб. включают займы и кредиты в размере 7 024 080 тыс. руб., задолженность по налогу на прибыль в размере 332 068 тыс. руб. и чистое отложенное налоговое обязательство в размере 186 195 тыс. руб.

Основные активы Группы расположены в Российской Федерации, основная выручка также поступает от операций в Российской Федерации.

Выручка от реализации некоторым покупателям в рамках сегмента Фармацевтической продукции примерно равнялась или составила более 10% от общей суммы выручки группы по этому сегменту.

В следующей таблице представлен анализ выручки от реализации таким покупателям:

Покупатель	2014 г.	2013 г.
Министерство здравоохранения Российской Федерации и его региональные подразделения (исключительно федеральные государственные открытые тендеры)	5 313 862	13 214 240
Покупатель 1	3 661 399	5 862 567
Покупатель 2*	2 639 325	5 541 438
Покупатель 3	2 320 332	5 121 244

* В 2014 году более 93% совокупной выручки от операций с данным покупателем приходилось на препарат Велкейд®.

На долю выручки от реализации Министерству здравоохранения Российской Федерации и его региональным подразделениям приходится около 13% от совокупной выручки Группы за 2014 год (2013 г.: 23%).

12. Расчеты и операции со связанными сторонами

Связанные стороны могут вступать в сделки, которые не проводились бы между несвязанными сторонами. Цены и условия таких сделок могут отличаться от цен и условий сделок между несвязанными сторонами.

Характер взаимоотношений с теми связанными сторонами, с которыми Группа осуществляла операции в 2014 и 2013 годах или имела сальдо на 31 декабря 2014 и 2013 гг., представлен ниже.

Расчеты со связанными сторонами

	Краткосрочные финансовые активы – (а), Прим. 18	Долгосрочные финансовые активы – (б), Прим. 19	Денежные средства и краткосрочные депозиты в связанном банке – Прим. 17	Торговая, прочая дебиторская задолженность и авансы выданные – (в) Прим. 16	Торговая и про- чая кредитор- ская задолжен- ность – (г) Прим. 22
2014 г.					
Материнская компания	4 050 605	–	–	152 904	–
Прочие связанные стороны ¹	172 000	42 900	6 455 195	5 939 141	2 509 714
Совместное предприятие	37 000	–	–	79 540	–
Итого	4 259 605	42 900	6 455 195	6 171 585	2 509 714
	Краткосрочные финансовые активы – (а), Прим. 18	Долгосрочные финансовые активы – (а), Прим. 19	Денежные средства и краткосрочные депозиты в связанном банке – Прим. 17	Торговая, прочая дебиторская задолженность и авансы выданные – (в) Прим. 16	Торговая и прочая кредиторская задолжен- ность – (г) Прим. 22
2013 г.					
Материнская компания	752 772	–	–	–	–
Прочие связанные стороны ¹	227 530	72 000	10 050 603	100 082	6 948 528
Итого	980 302	72 000	10 050 603	100 082	6 948 528

- (а) Подробная информация по данной статье изложена в подразделах «Займы, предоставленные материнской компании» и «Займы, предоставленные прочим связанным сторонам» далее.
- (б) Данная статья включает в основном долгосрочные депозиты сроком до 2016 года, размещенные на счетах в связанном банке под 6,5%-8% годовых.
- (в) Данная статья в основном включает в себя дебиторскую задолженность к получению от «Отисифарм» за продажу сырья и готовой продукции в рамках выделения бизнеса (Примечание 6), проценты к получению от «Augment», задолженность по агентскому вознаграждению за продажу определенной продукции связанной стороны, а также авансы, выданные в счет аренды и оказания прочих услуг.
- (г) Данная статья включает в основном (i) кредиторскую задолженность перед «Отисифарм» за реализованные брендированные безрецептурные препараты в рамках агентского соглашения в размере 646 502 тыс. руб. и (ii) кредиторскую задолженность перед компанией «Beveg» за приобретение АФИ на сумму 1 182 822 тыс. руб. (Примечание 7); (iii) кредиторскую задолженность перед прочей связанной стороной за приобретение препарата Коагил-VII на сумму 453 640 тыс. руб.

Существенные операции со связанными сторонами

Статья отчета о совокупном доходе	Характер взаимоотношений	2014 г.	2013 г.
Комиссионные доходы по агентским договорам (в составе выручки) (А)	Прочие связанные стороны	888 638	27 122
Доход по договорам контрактного производства к получению от «Отисифарм» (в составе выручки) (Б)	Прочие связанные стороны	1 373 268	–
Выручка от реализации «Отисифарм» активных фармацевтических ингредиентов (в составе выручки) (В)	Прочие связанные стороны	1 586 941	–
Выручка от реализации «Отисифарм» готовой продукции (в составе выручки) (В)	Прочие связанные стороны	2 355 984	–
Выручка от реализации товаров сторонних производителей (в составе выручки)	Ассоциированная компания	620 020	–
Выручка от реализации «Отисифарм» товаров сторонних производителей (в составе выручки) (В)	Прочие связанные стороны	55 076	–
Процентный доход по депозитам, размещенным в связанном банке	Прочие связанные стороны	19 225	18 335

КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ЗА 2014 ГОД
ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЗА 2014 ГОД

Статья отчета о совокупном доходе	Характер взаимоотношений	2014 г.	2013 г.
Процентный доход по займам, предоставленным материнской компании и прочим связанным сторонам	Материнская компания и прочие связанные стороны	110 766	38 511
Лицензионные платежи (в составе коммерческих расходов) (Г)	Прочие связанные стороны	(123 783)	(3 515)
Расходы по аренде складских помещений (в составе коммерческих расходов)	Прочие связанные стороны	(127 670)	(113 171)
Расходы по аренде офисных помещений (в составе общехозяйственных и административных расходов)	Прочие связанные стороны	(69 419)	(64 606)
Себестоимость реализации (Д)	Прочие связанные стороны	(2 608 314)	(3 083 333)
Консультирование по вопросам венчурных инвестиций (в составе общехозяйственных и административных расходов) (Е)	Прочие связанные стороны	(106 099)	–
Прочие доходы (Ж)	Прочие связанные стороны	274 859	12 301
Прочие доходы	Совместное предприятие	70 159	–
Расходы на исследования и разработки	Прочие связанные стороны	(31 454)	–
Уступка от связанной стороны прав по займу, выданному третьей стороне (З)	Прочие связанные стороны	727 882	–
Приобретение векселей у связанного банка (И)	Прочие связанные стороны	3 420 978	–

(А) *Комиссионные доходы по агентским договорам*

Компания заключила со связанными сторонами ряд агентских договоров на реализацию определенных препаратов, принадлежащих этим связанным сторонам (Примечание 25).

(Б) *Доход по договорам контрактного производства*

Группа заключила с «Отисифарм» ряд договоров на производство безрецептурных препаратов (Примечание 25).

(В) *Выручка от реализации «Отисифарм»*

Группа продала запасы, связанные с брендированным безрецептурным бизнесом, компании «Отисифарм», с тем, чтобы обеспечить начало независимой деятельности компании с 1 апреля 2014 г. (Примечания 6 и 25).

Кроме того, с 1 апреля 2014 г. Группа поставляет «Отисифарм» ряд АФИ в рамках стандартных договоров реализации (Примечание 25).

(Г) *Лицензионные платежи*

До 1 апреля 2014 г. Группа начисляла в пользу «Отисифарм» лицензионные платежи за использование торговых марок (Примечание 6).

(Д) *Себестоимость реализации*

Группа заключила со связанной стороной договор купли-продажи продукции, преимущественно препарата Коагил-VII, произведенной этой связанной стороной. Общая себестоимость в сумме 2 608 314 тыс. руб. (2013 г.: 3 083 333 тыс. руб.) включает в себя себестоимость данного препарата в размере 1 776 376 тыс. руб. (2013 г.: 2 814 606 тыс. руб.), проданного Группой преимущественно на открытых государственных тендерах. Оставшаяся сумма, включенная в состав себестоимости реализации, представляет собой преимущественно себестоимость сырья и товаров сторонних производителей, приобретенных у прочих связанных сторон.

(Е) *Консультирование по вопросам венчурных инвестиций*

Данная статья в основном представляет собой расходы на консультирование по вопросам венчурных инвестиций, понесенные связанной стороной в связи с поиском, анализом и мониторингом деятельности компаний, начинающих бизнес в области научных исследований и разработок, которые могут стать объектами для инвестиций со стороны Pharmstandard International S.A.

(Ж) *Прочие доходы*

Прочие доходы главным образом представляют собой доход от передачи «Отисифарм» в аренду автомобилей и складских помещений, доход от получения роялти, оплату коммунальных платежей, реализацию материалов и иной доход от операций с прочими связанными сторонами (Примечание 29).

(З) *Уступка от связанной стороны прав по займу, выданному третьей стороне*

24 декабря 2014 г. Компания подписала договор со связанной стороной об уступке прав по займу, выданному третьей стороне. Согласно условиям договора, Компания заплатила связанной стороне 727 882 тыс. руб. в обмен на право получения от третьей стороны задолженности по краткосрочному займу в размере 12 500 тыс. долл. США (689 165 тыс. руб.), выданному под процентную ставку 6,5% годовых (Примечание 18), и причитающихся процентов в размере 61 255 тыс. руб.

(И) *Приобретение векселей*

В 2014 году Компания приобрела у связанного банка векселя на сумму 3 420 978 тыс. руб. по номинальной стоимости. Впоследствии Компания продала данные векселя третьей стороне за денежное вознаграждение в размере 3 501 090 тыс. руб. и признала по этой сделке доход в размере 80 112 тыс. руб. (Примечание 29).

Займы, выданные материнской компании

В 2013 и 2014 годах материнская компания «Augment Investments Limited» («Augment»), зарегистрированная на Кипре (Примечание 24), обратилась к Компании с просьбой предоставить краткосрочные процентные займы для целей финансирования текущей хозяйственной деятельности «Augment», не связанной с деятельностью Группы.

В октябре 2013 года Группа предоставила «Augment» необеспеченный краткосрочный заем в долларах США в размере 60 000 тыс. долл. США (1 935 978 тыс. руб. по обменному курсу на дату выдачи займа) со сроком погашения 14 октября 2014 г. и фиксированной процентной ставкой в размере 5,25%.

В ноябре и декабре 2013 года «Augment» погасила часть данного займа на сумму 37 000 тыс. долл. США (1 209 971 тыс. руб.). На 31 декабря 2014 г. непогашенная сумма основного долга по данному займу составляет 23 000 тыс. долл. США (1 293 943 тыс. руб.). В октябре 2014 года Компания подписала дополнительное соглашение о переносе срока погашения на 12 октября 2015 г.

В 2014 году Группа предоставила «Augment» дополнительные необеспеченные краткосрочные займы в долларах США со сроком погашения в 2015 году на общую сумму 64 000 тыс. долл. США (2 560 159 тыс. руб.) с фиксированными процентными ставками от 2,75% до 5,25% годовых. В 2014 году «Augment» погасила часть данных займов на сумму 15 000 тыс. долл. США (784 305 тыс. руб.). На 31 декабря 2014 г. непогашенная сумма основного долга по данным займам составляет 49 000 тыс. долл. США (2 756 662 тыс. руб.).

Займы, предоставленные другим связанным сторонам

В декабре 2012 года Компания предоставила прочей связанной стороне необеспеченный краткосрочный заем в размере 72 000 тыс. руб. со сроком погашения 27 декабря 2013 г. и фиксированной процентной ставкой в размере 12% годовых. Данный заем был предоставлен для целей финансирования текущей хозяйственной деятельности указанной связанной стороны. В декабре 2013 года Компания подписала дополнительное соглашение о переносе даты погашения на 12 октября 2015 г. (Примечание 18).

В августе 2014 года Компания предоставила прочей связанной стороне необеспеченный краткосрочный заем в размере 75 000 тыс. руб. со сроком погашения 31 декабря 2015 г. и фиксированной процентной ставкой в размере 12% годовых (Примечание 18). В 2014 году данный заем был погашен в сумме 38 000 тыс. руб.

В октябре 2014 года Компания предоставила прочей связанной стороне необеспеченный краткосрочный заем в размере 700 000 тыс. руб. со сроком погашения 31 декабря 2015 г. и фиксированной процентной ставкой в размере 10% годовых (Примечание 18). В 2014 году данный заем был погашен в сумме 600 000 тыс. руб.

Вознаграждение ключевому управленческому персоналу

Общая сумма вознаграждения ключевому управленческому персоналу за год по 31 декабря 2014 г. составила 55 599 тыс. руб. (2013 г.: 54 753 тыс. руб.). Указанное вознаграждение представляет собой выплату заработной платы и бонусов, отраженных в составе общехозяйственных и административных расходов.

Операции с ключевым управленческим персоналом

В августе 2013 года Группа приобрела 100% акционерного капитала компании «Bever», контролируемой Александром Шустером, членом Совета директоров Компании (Примечание 7). В августе 2013 года Группа также приобрела у Александра Шустера неконтрольную долю участия в компании «Donelle» в размере 5,465% за общее вознаграждение в размере 117 556 тыс. руб. (Примечание 10), оплаченное денежными средствами.

13. Основные средства

Основные средства включают:

На 31 декабря 2014 г.	Земля	Здания	Машины и оборудование	Оборудование, транспортные средства и прочее	Незавершенное строительство	Итого
Первоначальная стоимость						
На 1 января 2014 г.	442 564	4 804 039	4 562 537	811 079	1 553 569	12 173 788
Поступления	–	3 508	43 964	187 619	2 156 297	2 391 388
Перевод между категориями	–	234 246	1 389 863	13 267	(1 637 376)	–
Выбытия	–	(1 322)	(38 204)	(89 658)	(47 279)	(176 463)
Курсовые разницы	–	(15 391)	(19 033)	(1 473)	(12 238)	(48 135)
На 31 декабря 2014 г.	442 564	5 025 080	5 939 127	920 834	2 012 973	14 340 578
Накопленный износ и обесценение						
На 1 января 2014 г.	–	664 019	2 707 851	359 364	39 316	3 770 550
Начисленный износ	–	152 441	521 803	136 330	–	810 574
Выбытия	–	(763)	(21 565)	(78 069)	(1 720)	(102 117)
Начисленное обесценение / (восстановление обесценения)	–	(6 724)	(3 945)	–	63 919	53 250
Курсовые разницы	–	(1 837)	(4 594)	(574)	(2 005)	(9 010)
На 31 декабря 2014 г.	–	807 136	3 199 550	417 051	99 510	4 523 247
Остаточная стоимость						
На 1 января 2014 г.	442 564	4 140 020	1 854 686	451 715	1 514 253	8 403 238
На 31 декабря 2014 г.	442 564	4 217 944	2 739 577	503 783	1 913 463	9 817 331
Первоначальная стоимость						
На 1 января 2013 г.	442 564	4 166 479	4 014 742	597 494	1 547 101	10 768 380
Поступления	–	6 194	66 712	252 121	1 168 756	1 493 783
Перевод между категориями	–	623 902	479 970	45 149	(1 149 021)	–
Выбытия	–	(774)	(16 870)	(87 662)	(9 193)	(114 499)
Приобретение в результате объединения бизнеса	–	–	9 015	3 221	–	12 236
Курсовые разницы	–	8 238	8 968	756	(4 074)	13 888
На 31 декабря 2013 г.	442 564	4 804 039	4 562 537	811 079	1 553 569	12 173 788
Накопленный износ и обесценение						
На 1 января 2013 г.	–	529 315	2 256 690	330 725	36 943	3 153 673
Начисленный износ	–	134 015	458 179	113 297	–	705 491
Выбытия	–	(264)	(8 959)	(84 967)	–	(94 190)
Начисленное обесценение / (восстановление обесценения)	–	–	796	–	(339)	457
Курсовые разницы	–	953	1 145	309	2 712	5 119
На 31 декабря 2013 г.	–	664 019	2 707 851	359 364	39 316	3 770 550
Остаточная стоимость						
На 1 января 2013 г.	442 564	3 637 164	1 758 052	266 769	1 510 158	7 614 707
На 31 декабря 2013 г.	442 564	4 140 020	1 854 686	451 715	1 514 253	8 403 238

В 2014 и 2013 годах Группа не получала займов на капитальное строительство и новые квалифицируемые активы отсутствовали; таким образом расходы по займам не капитализировались.

В состав активов Группы входит лишь незначительная часть земель, на которых расположены заводы и здания, представляющие основные производственные мощности Группы, поскольку основная часть земель используется в рамках договоров операционной аренды, заключенных с муниципальными органами власти. Сроки аренды, предусмотренные договорами, составляют от 1 до 20 лет. Долгосрочные договоры аренды предусматривают возможность продления срока аренды еще на 10 лет и содержат условие о возможности выкупа земли после окончания срока аренды. Цена покупки будет определяться на основе справедливой стоимости земли, которая будет определена муниципальными органами. В 2014 году общая сумма арендных платежей за использование земли составила 32 105 тыс. руб. (2013 г.: 25 090 тыс. руб.). Переоценка таких платежей производится государственными органами ежегодно. На 2015 год и на дату утверждения к выпуску данной консолидированной финансовой отчетности такая переоценка не производилась.

В 2014 году Группа заключила ряд договоров операционной аренды с «Отисифарм». В соответствии с договорами Группа предоставила в аренду «Отисифарм» автомобили и склады по остаточной стоимости, которая на 31 декабря 2014 г. составила 144 669 тыс. руб. Доход по договорам операционной аренды в сумме 77 161 тыс. руб. признан в составе прочих доходов (Примечания 12 и 29).

14. Нематериальные активы

На 31 декабря 2014 г.	Гудвил	Товарные знаки, патенты и лицензии	Затраты на разработку	Итого
Первоначальная стоимость				
На 1 января 2014 г.	1 769 556	1 286 573	279 100	3 335 229
Поступления	–	48 065	45 627	93 692
Перевод между категориями	–	143 845	(143 845)	–
Курсовые разницы	(39 516)	–	–	(39 516)
На 31 декабря 2014 г.	1 730 040	1 478 483	180 882	3 389 405
Накопленная амортизация и обесценение				
На 1 января 2014 г.	–	132 712	–	132 712
Амортизационные отчисления	–	134 096	–	134 096
На 31 декабря 2014 г.	–	266 808	–	266 808
Остаточная стоимость				
На 1 января 2014 г.	1 769 556	1 153 861	279 100	3 202 517
На 31 декабря 2014 г.	1 730 040	1 211 675	180 882	3 122 597
На 31 декабря 2013 г.	Гудвил	Товарные знаки, патенты и лицензии	Затраты на разработку	Итого
Первоначальная стоимость				
На 1 января 2013 г.	2 584 302	7 186 198	180 360	9 950 860
Поступления (а)	–	14 786 962	98 740	14 885 702
Реклассификация в активы, предназначенные для распределения (Прим. 6)	(835 000)	(20 686 587)	–	(21 521 587)
Курсовые разницы	20 254	–	–	20 254
На 31 декабря 2013 г.	1 769 556	1 286 573	279 100	3 335 229
Накопленная амортизация и обесценение				
На 1 января 2013 г.	–	1 907 922	–	1 907 922
Амортизационные отчисления	–	248 345	–	248 345
Реклассификация в активы, предназначенные для распределения (Прим. 6)	–	(2 023 555)	–	(2 023 555)
На 31 декабря 2013 г.	–	132 712	–	132 712
Остаточная стоимость				
На 1 января 2013 г.	2 584 302	5 278 276	180 360	8 042 938
На 31 декабря 2013 г.	1 769 556	1 153 861	279 100	3 202 517

- (а) В 2013 году Группа приобрела (i) компанию Bever, являющуюся собственником эксклюзивных контрактов на сумму 13 936 025 тыс. руб. (Примечание 7) и (ii) эксклюзивную лицензию на производственный патент и распространение продукта под наименованием «Сиртуро»® стоимостью 850 937 тыс. руб.

Ниже представлены балансовая стоимость и оставшийся срок амортизации основных товарных знаков и патентов на 31 декабря:

Наименование	Балансовая стоимость		Оставшийся срок амортизации (лет)	
	2014 г.	2013 г.	2014 г.	2013 г.
«Сиртуро»	767 763	844 539	9	10
«Эпостим»	143 519	162 655	8	9
«Пегальтевир»	134 256	–	5	–

Анализ гудвила на предмет обесценения

Гудвил, приобретенный в результате объединения компаний, был распределен для целей анализа на обесценение по следующим единицам, генерирующим денежные потоки, которые также представляют собой отчетные сегменты Группы:

- › единица, занимающаяся производством и оптовой реализацией фармацевтической продукции («Фармацевтическая продукция»); и
- › единица, занимающаяся производством и оптовой реализацией медицинского оборудования («Оборудование»).

Ниже представлена балансовая стоимость гудвила, распределенного по каждой единице, генерирующей денежные потоки:

	Фармацевтическая продукция		Медицинское оборудование		Итого	
	2014 г.	2013 г.	2014 г.	2013 г.	2014 г.	2013 г.
Балансовая стоимость гудвила	1 511 186	1 550 702	218 854	218 854	1 730 040	1 769 556

Возмещаемая стоимость единиц, генерирующих денежные потоки, определялась путем расчета стоимости от использования с применением прогнозов денежных потоков, полученных на основании финансовых планов на пятилетний период, утвержденных руководством, а на период свыше пяти лет прогнозирование денежных потоков осуществлялось методом экстраполяции исходя из темпов роста в размере 5%, соответствующих среднесрочным средним темпам роста для рынка фармацевтической продукции и медицинского оборудования (2013 г.: 5%). Для дисконтирования прогнозируемых денежных потоков применялась ставка в размере 18% (2013 г.: 14,8%).

Ключевые допущения для расчета стоимости от использования

На расчет стоимости от использования по единицам «Фармацевтическая продукция» и «Медицинское оборудование», генерирующим денежные потоки, наибольшее влияние оказывают следующие допущения:

- › Ставки дисконтирования;
- › Рост цен на сырье и материалы;
- › Изменение курсов валют;
- › Темпы роста, использованные для экстраполяции денежных потоков на период, превышающий бюджетный период.

Ставки дисконтирования – ставки дисконтирования отражают оценки, сделанные руководством в отношении рисков, характерных для каждой единицы. Они представляют собой основной показатель, использованный руководством для оценки эффективности деятельности и будущих инвестиционных предложений. Ставки дисконтирования для каждой единицы определялись с учетом показателей Модели оценки стоимости капитальных активов, рассчитанных на отчетную дату.

Рост цен на сырье и материалы – были использованы данные прошлых лет по динамике цен на сырье и материалы, включая влияние девальвации российского рубля на стоимость сырья, выраженную в долларах США, в качестве показателя будущей динамики цен.

Изменение курсов валют – расчетная стоимость определяется исходя из текущей стоимости на валютном рынке.

Оценки темпов роста – показатели темпов роста принимаются исходя из опубликованных отраслевых данных.

Чувствительность к изменению допущений

По мнению руководства, любое возможное обоснованное изменение вышеуказанных ключевых допущений не вызовет существенного превышения балансовой стоимости каждой единицы, генерирующей денежные потоки, над их возмещаемой стоимостью.

15. Запасы

Запасы включают:

	2014 г.	2013 г.
Сырье и материалы – по себестоимости	2 124 480	2 294 666
Незавершенное производство – по себестоимости	474 208	451 305
Готовая продукция – по чистой стоимости реализации	4 451 087	4 740 783
	7 049 775	7 486 754

Ниже представлена информация о списании стоимости запасов по чистой стоимости реализации и ее восстановлении:

	2014 г.	2013 г.
На 1 января	216 842	234 389
Дополнительное списание	99 257	206 520
Восстановлено неиспользованных сумм	(21 858)	(18 819)
Использовано в течение года	(152 755)	(206 664)
Курсовые разницы	(5 277)	1 416
На 31 декабря	136 209	216 842

16. Торговая и прочая дебиторская задолженность

	2014 г.	2013 г.
Торговая дебиторская задолженность (за вычетом резерва под обесценение в размере 225 186 тыс. руб. (2013 г.: 244 764 тыс. руб.))	13 236 008	23 201 077
Проценты к получению от третьих сторон	33 519	23 900
Проценты к получению от связанных сторон (Прим. 12)	181 221	21 278
Торговая дебиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами (Прим. 12)	5 863 421	60 449
Прочая дебиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами (Прим. 12) (а)	117 897	–
Прочая дебиторская задолженность (а)	–	662 359
	19 432 066	23 969 063

(а) Прочая дебиторская задолженность представлена бонусами, полученными от поставщиков, оплачиваемыми в денежной форме.

На 31 декабря 2014 г. торговая и прочая дебиторская задолженность в размере 3 108 066 тыс. руб. была выражена в валютах, отличных от российского рубля, преимущественно в долларах США.

На 31 декабря 2013 г. торговая и прочая дебиторская задолженность в размере 792 800 тыс. руб. была выражена в валютах, отличных от российского рубля, преимущественно в евро.

Ниже представлен анализ изменений резерва под обесценение торговой дебиторской задолженности:

	2014 г.	2013 г.
На 1 января	244 764	107 118
Дополнительный резерв	160 158	175 725
Восстановлено неиспользованных сумм	(177 806)	(38 797)
Использовано в течение года	(1 642)	(133)
Курсовые разницы	(288)	851
На 31 декабря	225 186	244 764

17. Денежные средства и краткосрочные депозиты

Денежные средства и краткосрочные депозиты включают:

	2014 г.	2013 г.
Денежные средства в банке в рублях	499 072	9 966 621
Денежные средства в банке в долларах США и евро	4 537 243	28 101
Денежные средства в банке в гривнах	33 147	1 444
Краткосрочные банковские депозиты в рублях (а)	500 000	5 130 500
Краткосрочные банковские депозиты в долларах США и евро (а)	1 128 389	–
Краткосрочные банковские депозиты в гривнах	10 670	–
Краткосрочные банковские депозиты в связанном банке в рублях (а)	1 635 300	80 000
Краткосрочные банковские депозиты в связанном банке в долларах США (а)	71 364	–
Краткосрочные банковские депозиты для обеспечения участия в государственных открытых тендерах в рублях (б)	126 363	158 209
	8 541 548	15 364 875

Практически все денежные средства и краткосрочные депозиты Группы размещены в связанном банке (Примечание 12). По остаткам денежных средств на счетах в связанном банке проценты не начисляются.

- (а) Ставка процента по депозитам в российских рублях составляет 1,5%-20% годовых (2013 г.: 5%-9,5% годовых).
 На банковские депозиты в долларах США и евро начисляются проценты по ставке 3,6% годовых.
- (б) Данные денежные депозиты ограничены для использования и размещены для целей обеспечения участия в государственных открытых тендерах.

18. Краткосрочные финансовые активы

	2014 г.	2013 г.
Учитываемые в составе займов и дебиторской задолженности		
Краткосрочные займы материнской компании в долларах США (Прим. 12)	4 050 605	752 772
Краткосрочные займы третьим сторонам в рублях (а)	887 669	–
Краткосрочные займы связанным сторонам в долларах США (Прим. 12) (а)	689 165	–
Векселя в рублях	427 580	433 325
Краткосрочные займы связанным сторонам в рублях (Прим. 12)	209 000	10 430
Краткосрочные банковские депозиты в долларах США	66 166	–
Краткосрочные банковские депозиты в связанном банке в рублях (Прим. 12)	–	217 100
Краткосрочные банковские депозиты в гривнах	–	25 262
Учитываемые в составе финансовых активов имеющихся в наличии для продажи		
Ценные бумаги и прочее	8 661	14 433
	6 338 846	1 453 322

- (а) В 2014 году Компания предоставила третьим сторонам необеспеченные краткосрочные займы со сроком погашения в 2015 году и фиксированной процентной ставкой в размере 10%-18% годовых.

Краткосрочные займы третьим сторонам в размере 1 189 165 тыс. руб. были предоставлены для финансирования ими определенных инвестиционных проектов, представляющих потенциальный интерес для

Группы в будущем и их возвратность обеспечена будущими экономическими выгодами от этих проектов, оцененных руководством Группы на основе соответствующих долгосрочных бизнес планов.

19. Долгосрочные финансовые активы

	2014 г.	2013 г.
Долгосрочные займы и депозиты		
Долгосрочные займы третьей стороне в рублях (а)	40 000	–
Долгосрочные займы связанным сторонам в рублях (Прим. 12)	–	72 000
Долгосрочные банковские депозиты в связанном банке в рублях (Прим. 12)	42 900	–
Долгосрочный заем третьей стороне в долларах США (б)	253 163	–
Долгосрочные банковские депозиты в рублях	–	400 000
Учитываемые в составе финансовых активов по справедливой стоимости через ПСД		
Некотируемые долевые ценные бумаги (в)	328 174	65 458
Котируемые долевые ценные бумаги (в)	618 842	–
	1 283 079	537 458

- (а) 9 июня 2014 г. Компания предоставила третьей стороне необеспеченный долгосрочный заем со сроком погашения 27 декабря 2017 г. и фиксированной процентной ставкой в размере 15% годовых.
- (б) 19 декабря 2014 г. Компания предоставила третьей стороне необеспеченный долгосрочный заем со сроком погашения 31 декабря 2017 г. и фиксированной процентной ставкой в размере 9% годовых. Долгосрочный заем был предоставлен для финансирования определенного инвестиционного проекта, представляющего потенциальный интерес для Группы в будущем и его возвратность обеспечена будущими экономическими выгодами от этого проекта, оцененного руководством Группы на основе соответствующих долгосрочных бизнес планов.
- (в) По состоянию на 31 декабря 2014 г. прочие финансовые вложения включали: (i) инвестиции в привилегированные акции компании Protagonist Therapeutics, Inc. (далее – «Protagonist»), расположенной в штате Делавэр, США, в размере 225 034 тыс. руб. (31 декабря 2013 г.: 65 458 тыс. руб.). «Protagonist» – компания, занимающаяся исследованием пептидов и пептидомиметиков, а также разработкой технологической платформы для дисульфид-содержащих пептидов; (ii) инвестиции в привилегированные акции компании Proteon Therapeutics, Inc. (далее – «Proteon»), расположенной в штате Делавэр, США, в размере 618 842 тыс. руб. «Proteon» – биофармацевтическая компания, которая занимается разработкой новых лекарственных препаратов высокого качества для пациентов с почечной недостаточностью и сосудистыми заболеваниями; акции «Proteon» котируются на бирже NASDAQ, справедливая стоимость инвестиций в Proteon определяется на основании опубликованных котировок цен на активном рынке; (iii) инвестиции в привилегированные акции компании Allena Pharmaceuticals (далее – «Allena»), расположенной в штате Массачусетс, США, в размере 103 140 тыс. руб. Компания «Allena» занимается разработкой и коммерциализацией несистемной белковой терапии для лечения метаболических расстройств и орфанных заболеваний. Группа не имеет контроля и не оказывает значительного влияния на данные компании.

20. Краткосрочные кредиты и займы

	2014 г.	2013 г.
Краткосрочный заем в рублях (а)	4 000 000	7 021 700
Прочие займы	2 941	2 380
	4 002 941	7 024 080

- (а) На 31 декабря 2014 г. данная статья включала необеспеченный заем в размере 4 000 000 тыс. руб. (2013 г.: 4 021 700 тыс. руб.), полученный от Ситибанка, с процентной ставкой 11,39% годовых (2013 г.: 8,65% годовых). На 31 декабря 2013 г. данная статья также включала необеспеченный заем в размере 3 000 000 тыс. руб., полученный от Нордеа Банка, с процентной ставкой 8,79% годовых; в феврале 2014 года данный заем был полностью погашен Компанией.

21. Налоги к уплате, кроме налога на прибыль

Задолженность по налогам, кроме налога на прибыль, включает:

	2014 г.	2013 г.
Налог на добавленную стоимость	533 505	777 722
Социальные налоги	72 205	70 849
Налог на имущество	24 648	16 765
Прочие налоги	25 266	42 947
	655 624	908 283

22. Торговая и прочая кредиторская задолженность

	2014 г.	2013 г.
Торговая кредиторская задолженность	4 658 904	3 981 641
Задолженность перед «Отисифарм» (Прим. 6 и 12)	–	3 500 650
Задолженность по продукции, приобретенной у сторонних производителей (а)	7 032 004	12 562 998
Задолженность по продукции, сырью и прочая кредиторская задолженность перед связанными сторонами (Прим. 12)	1 863 212	3 447 878
Векселя выданные в долларах США и евро (б)	431 401	255 260
Задолженность перед сотрудниками	517 065	426 493
Задолженность перед связанной стороной «Отисифарм» (по агентскому договору) (Прим. 12)	646 502	–
Прочая кредиторская задолженность (в)	685 263	756 804
	15 834 351	24 931 724

- (а) Данная задолженность представлена задолженностью по продукции третьих сторон, произведенной другими фармацевтическими компаниями.
- (б) Данная задолженность представлена преимущественно беспроцентными векселями, выпущенными ПАО «Фармстандарт-Биолек», дочерней компанией, зарегистрированной в Украине, до ее приобретения. Задолженность по векселям подлежит выплате аффилированным компаниям бывших акционеров. Указанные векселя подлежат погашению по требованию.
- (в) Данная задолженность в основном представлена кредиторской задолженностью перед третьими сторонами за услуги и оборудование, а также прочей кредиторской задолженностью перед аффилированными компаниями бывших акционеров ПАО «Фармстандарт-Биолек», за проведение исследовательских работ до даты приобретения.

На 31 декабря 2014 г. торговая кредиторская задолженность в размере 3 760 587 тыс. руб. (2013 г.: 3 281 531 тыс. руб.) была выражена в валютах, отличных от российского рубля, преимущественно в долларах США и евро.

23. Прочие долгосрочные обязательства

	2014 г.	2013 г.
Отложенный доход	69 000	139 100
Прочее	23 472	11 662
	92 472	150 762

Дочерняя компания Группы ООО «Фармапарк» получила правительственные гранты для частичного покрытия затрат на разработки. Указанная сумма представляет собой денежные поступления от правительственных грантов и будет отражена в составе прибыли или убытка в течение срока полезного использования нематериального актива, который будет признан по окончании разработки.

24. Уставный капитал

Уставный капитал Компании, согласно ее уставным документам, составляет 37 793 тыс. руб. Разрешенное к выпуску количество обыкновенных акций составляет 37 792 603 штуки номинальной стоимостью 1 (один) рубль за акцию. Все разрешенные к выпуску акции были выпущены и полностью оплачены. Компания владеет 3,8% выпущенных акций в форме собственных акций, выкупленных у акционеров.

На 31 декабря 2014 и 2013 годов 54,32% голосующих акций ОАО «Фармстандарт» находилось в собственности «Augment», находящейся под контролем гражданина Российской Федерации Виктора Харитонина.

На Лондонской фондовой бирже обращаются 23,58% обыкновенных акций, а на Московской фондовой бирже – 18,3%.

Прибыль на акцию рассчитывается путем деления чистой прибыли, приходящейся на долю владельцев обыкновенных акций, на средневзвешенное число обыкновенных акций, находившихся в обращении в указанном периоде. У Компании отсутствуют обыкновенные акции с потенциалом разводнения, следовательно, размер разводненной прибыли на акцию равен размеру базовой прибыли на акцию.

Прибыль на акцию

Ниже представлен анализ прибыли на акцию:

	2014 г.	2013 г.
Средневзвешенное количество обыкновенных акций, находящихся в обращении	36 355 683	34 629 722
Прибыль за год, приходящаяся на долю держателей обыкновенных акций	10 841 234	11 805 787
Базовая и разводненная прибыль на акцию в российских рублях	298,2	340,92

25. Выручка

Ниже представлена разбивка выручки по группам реализуемой продукции:

	2014 г.	2013 г.
Фармацевтические препараты		
Безрецептурные (а)	5 547 561	16 457 827
Отпускаемые по рецепту		
Брендируемые	5 924 459	5 974 312
Небрендируемые	1 006 400	801 474
	6 930 859	6 775 786
Продукция сторонних производителей (б)	19 024 923	30 451 243
Прочее – субстанции и АФИ (а)	2 856 044	1 174 463
Реализация брендируемых безрецептурных препаратов компании «Отисифарм» в связи с выделением бизнеса (д)	2 411 060	–
Итого фармацевтические препараты	36 770 447	54 859 319
Доходы по Ддоговорамы контрактного производства (Прим. 12) (в)	1 503 922	110 698
Комиссионные доходы по агентским договорам (Прим. 12) (г)	1 828 863	1 037 886
Медицинское оборудование	1 120 203	1 048 278
	41 223 435	57 056 181

- (а) С 1 апреля 2014 г. «Отисифарм» осуществляет свою деятельность независимо от Группы и с этого момента выручка от продажи большинства брендируемых безрецептурных препаратов признается «Отисифарм».
- (б) Продажи продукции сторонних производителей включают в себя продажу брендируемых фармацевтических препаратов, таких как, «Велкейд»[®], «Мабтера»[®], «Коагил-VII», «Милдронат»[®], «ИРС19»[®], «Имудон»[®], «Презиста»[®], «Ревлимид»[®], «Черезим»[®], «Пульмозим»[®] и пр., произведенных другими фармацевтическими компаниями.
- (в) С 2014 года Группа предоставляет услуги по контрактному производству препаратов, в основном компании «Отисифарм» (Примечание 12).

- (г) Компания заключила ряд агентских договоров на реализацию определенных препаратов, принадлежащих связанным и третьим сторонам.
- (д) В апреле и мае 2014 года Группа продала компании «Отисифарм» имеющиеся остатки запасов, связанные с брендированным безрецептурным бизнесом, чтобы обеспечить начало независимой деятельности «Отисифарм» (Примечания 6 и 12).

26. Себестоимость реализованной продукции

Себестоимость реализованной продукции представлена следующими статьями:

	2014 г.	2013 г.
Материалы и комплектующие	6 149 948	6 515 683
Продукция сторонних производителей	13 570 790	23 162 756
Производственные накладные расходы	2 039 923	1 574 557
Амортизация	746 956	789 301
Прямые затраты на оплату труда	499 423	542 331
	23 007 040	32 584 628

Себестоимость реализованной продукции включает (i) себестоимость брендированных безрецептурных препаратов, которые были реализованы «Отисифарм» в размере 1 063 576 тыс. руб. и (ii) себестоимость активных фармацевтических ингредиентов, проданных Группой компании «Отисифарм», в размере 1 462 459 тыс. руб.

27. Коммерческие расходы

Коммерческие расходы представлены следующими статьями:

	2014 г.	2013 г.
Реклама	1 573 496	3 537 001
Затраты на оплату труда	1 503 273	1 570 834
Затраты на транспорт, связь и страхование товаров в пути	221 799	260 670
Тренинги и прочие услуги	68 792	54 255
Расходы на сертификацию	113 209	115 868
Аренда	140 196	125 001
Комиссионные и лицензионные платежи	144 573	78 079
Материалы, текущее обслуживание и коммунальные услуги	122 376	139 738
Командировочные и представительские расходы	129 799	191 001
Износ основных средств	71 849	80 659
Прочие расходы	44 155	40 475
	4 133 517	6 193 581

28. Общехозяйственные и административные расходы

Общехозяйственные и административные расходы представлены следующими статьями:

	2014 г.	2013 г.
Затраты на оплату труда	1 404 360	1 278 439
Расходы на юридические, аудиторские и консалтинговые услуги	305 449	115 651
Командировочные и представительские расходы	33 571	41 484
Налоги, кроме налога на прибыль	23 781	21 373
Страхование имущества и иные расходы на страхование	21 303	21 272
Расходы на услуги связи	29 695	29 787
Износ основных средств	125 865	83 876
Аренда	132 115	118 681
Материалы, текущее обслуживание и коммунальные услуги	167 866	164 448
Прочее	56 421	55 302
	2 300 426	1 930 313

29. Прочие доходы

Прочие доходы представлены следующими статьями:

	2014 г.	2013 г.
Положительные курсовые разницы	2 166 253	238 668
Доход от непрофильной деятельности, полученные от связанной стороны (Прим. 12)	259 539	–
Прибыль от выбытия основных средств	39 418	47 912
Доход от ранее уплаченных штрафов	96 018	127 977
Восстановление резерва под обесценение основных средств (Прим. 13)	14 943	2 091
Восстановление резерва под обесценение финансовых активов	61 213	–
Прибыль от операций с векселями (Прим. 12)	80 112	–
Прочие доходы	225 949	100 653
	2 943 445	517 301

30. Прочие расходы

Прочие расходы представлены следующими статьями:

	2014 г.	2013 г.
Отрицательные курсовые разницы	525 425	82 100
Благотворительность	31 116	10 527
Банковские комиссии	28 210	30 958
Прочие налоги и штрафы (а)	129 603	410 681
Расходы «Биолека», связанные с приостановкой производства (Прим. 32)	95 973	124 811
Расходы на исследования (б)	36 881	168 675
Обесценение основных средств (Прим. 13)	68 193	2 548
Обесценение нематериальных активов (Прим. 6)	–	100 000
Прочее	117 535	137 844
	1 032 936	1 068 144

(а) Прочие налоги и штрафы в основном включают в себя расходы по налогу на имущество и штрафы, начисленные в результате налоговой проверки.

(б) Данные расходы представлены единовременными затратами, связанными с проектами на стадии исследований.

31. Налог на прибыль

	2014 г.	2013 г.
Расход по налогу на прибыль – текущая часть	2 783 919	4 044 679
Экономия по отложенному налогу – возникновение и уменьшение временных разниц	(59 652)	(102 588)
Расход по налогу на прибыль	2 724 267	3 942 091

Отраженная в консолидированной финансовой отчетности прибыль до налогообложения соотносится с расходами по налогу следующим образом:

	2014 г.	2013 г.
Прибыль до налогообложения	13 819 730	15 862 530
Теоретические расходы по налогу на прибыль, рассчитанные по российской официальной налоговой ставке 20%	2 763 946	3 172 506
Влияние разницы в налоговых ставках, применимых в других странах, кроме Российской Федерации	(1 067)	(23 149)
Налоговый эффект от расчета собственными акциями, выкупленными у акционеров (Прим. 7)	–	556 767
Эффект от выплаты дивидендов внутри группы, исключенных при консолидации (налоговая ставка 5-10%)	7 261	19 457
Доля в финансовых результатах ассоциированных компаний и совместного предприятия	(47 012)	19 546
Налоговый эффект расходов, не уменьшающих налогооблагаемую базу, и доходов, не включаемых в налогооблагаемую базу:		
Расходы, не уменьшающие налогооблагаемую базу	1 139	196 964
Расход по налогу на прибыль	2 724 267	3 942 091

Ниже представлено движение по статьям отложенного налогообложения:

	На 1 января 2013 г.	Возникно-вение и уменьшение временных разниц в составе прибыли или убытка	Влияние выделения бизнеса (Прим. 6)	Эффект от приобретения контроля над совместным предприятием (Прим. 8.1)	На 31 декабря 2013 г.	Возникновение и уменьшение временных разниц в составе прибыли или убытка	На 31 декабря 2014 г.
Налоговый эффект налогооблагаемых и вычитаемых временных разниц – актив (обязательство)							
Основные средства	(571 480)	33 726	–	(244)	(537 998)	(23 865)	(561 863)
Нематериальные активы	(515 890)	(10 922)	492 449	61	(34 302)	60 955	26 653
Торговая и прочая дебиторская задолженность	32 231	(93 589)	–	–	(61 358)	(23 602)	(84 960)
Запасы	205 057	147 715	–	109	352 881	84 122	437 003
Торговая и прочая кредиторская задолженность	36 163	2 610	–	1 611	40 384	(24 294)	16 090
Финансовые инструменты	2 442	4 980	–	–	7 422	(7 422)	–
Прочее	28 809	18 068	–	(1)	46 876	(6 242)	40 634
Итого чистое отложенное налоговое обязательство	(782 668)	102 588	492 449	1 536	(186 095)	59 652	(126 443)

Возникновение и уменьшение временных разниц преимущественно связано со следующими факторами:

- › начислением амортизации основных средств в размере, превышающем износ, начисленный для целей налогообложения;
- › уменьшением стоимости запасов до чистой стоимости реализации; нерезализованной прибыли, связанной с покупкой сырья у компаний Группы; скидками за товары, признанными в налоговом учете как прочие доходы;
- › корректировками для отражения по справедливой стоимости при приобретении;
- › справедливой стоимостью финансовых инструментов, которая превышает себестоимость соответствующих инструментов для целей налогообложения;
- › обесценением торговой дебиторской задолженности;
- › начислением амортизации товарных знаков в размере, превышающем амортизацию, начисленную для целей налогообложения; и корректировками предполагаемой первоначальной стоимости при переходе на МСФО.

На 31 декабря 2014 г. совокупная сумма временных разниц, связанных с инвестициями в дочерние компании, в отношении которых не признавались отложенные налоговые обязательства, составляла приблизительно 23 632 865 тыс. руб. (2013 г.: 19 084 856 тыс. руб.).

32. Условные обязательства, договорные обязательства и операционные риски

Условия ведения деятельности Группы

В России, где Группа осуществляет свою основную деятельность, продолжаются экономические реформы и развитие правовой, налоговой и административной систем, которые отвечали бы требованиям рыночной экономики. Стабильность российской экономики будет во многом зависеть от хода реформ в указанных областях, а также от эффективности предпринимаемых правительством мер в сфере экономики, финансовой и денежно-кредитной политики.

В 2014 году существенное снижение цен на нефть и значительная девальвация российского рубля, а также санкции, введенные против России со стороны ряда стран, негативным образом отразились на экономической ситуации в России. В декабре 2014 года произошел резкий рост рублевых процентных ставок после повышения ключевой ставки до 17% со стороны ЦБ РФ. Совокупность этих факторов привела к ограничению доступа к источникам капитала, увеличению стоимости капитала, повышению уровня инфляции и неуверенности в отношении дальнейшего экономического роста, что могло негативно сказаться на будущем финансовом положении Группы, результатах ее операционной деятельности и перспективах развития бизнеса.

Группа также осуществляет деятельность на территории Украины. В 2014 году экономическая и политическая ситуация в Украине существенно ухудшилась, что в результате привело к снижению валового внутреннего продукта, значительному отрицательному сальдо в платежном балансе и резкому уменьшению валютных запасов. Кроме того, в 2014 году курс украинской гривны к основным иностранным валютам существенно снизился, и Национальный банк Украины наложил определенные ограничения на операции в иностранной валюте, а также на международные расчеты с рядом контрагентов, включая выплату дивидендов. Международные рейтинговые агентства понизили суверенные кредитные рейтинги Украины. В настоящее время Украина обсуждает с МВФ возможность расширения программы кредитования, что может потребовать принятия ряда жестких экономических мер. Эти события привели к ухудшению ликвидности и ужесточению условий кредитования (при наличии такового).

Руководство Группы считает, что оно предпринимает все необходимые меры по поддержанию экономической устойчивости Группы в данных условиях.

Налогообложение

Российское налоговое, валютное и таможенное законодательство допускает различные толкования и подвержено частым изменениям. Интерпретация руководством Группы данного законодательства применительно к операциям и деятельности компаний Группы может быть оспорена соответствующими региональными или федеральными органами.

Кроме того, в 2014 году в налоговое законодательство были внесены определенные поправки, вступившие в силу в 2015 году, которые направлены на борьбу с уклонением от налогообложения с помощью низконалоговых юрисдикций и агрессивного налогового планирования. В частности, эти поправки определяют такие концепции, как бенефициарный собственник и налоговый резидент для юридических лиц (по месту ведения деятельности), а также подход к налогообложению контролируемых иностранных компаний.

Эти изменения наряду с последними тенденциями в практике применения и толкования положений российского налогового законодательства, свидетельствуют о том, что налоговые органы могут занять более наступательную позицию в интерпретации законодательства и в проверке налоговых расчетов. В связи с этим, налоговые органы могут обратить свое внимание на сделки и методы учета, которые ранее не представляли для них интереса. В результате могут быть начислены значительные дополнительные налоги, пени и штрафы. На настоящий момент невозможно определить возможные суммы претензий, которые могут быть, но еще не были инициированы, равно как и оценить вероятность неблагоприятного исхода. Налоговые проверки могут охватывать три календарных года деятельности, непосредственно

предшествовавшие году проверки. При определенных условиях проверке могут быть подвергнуты и более ранние периоды.

По состоянию на 31 декабря 2014 г. руководство считает, что придерживается верной интерпретации соответствующего законодательства, и велика вероятность того, что позиция Компании в отношении налоговых, валютных и таможенных вопросов не будет оспорена.

В силу неопределенностей, связанных с российскими налоговой и юридической системами, итоговая сумма начисленных налогов, пеней и штрафов (если таковые будут иметься) может превысить сумму, выплаченную на настоящий момент и начисленную на 31 декабря 2014 г. Если налоговые органы примут решение о предъявлении претензии и в судебном порядке докажут правомерность своих претензий, они получат право на взыскание суммы, в отношении которой была предъявлена претензия, а также на взыскание штрафов, размер которых в России составляет 20% от данной суммы и процентов по ставке 1/300 от ставки Центрального Банка РФ за каждый день просрочки выплаты такой суммы. Руководство считает, что вероятность возникновения обязательств вследствие данных событий низка, поэтому резервы под данные условные обязательства в настоящей консолидированной финансовой отчетности не отражались.

Законодательство Российской Федерации о трансфертном ценообразовании

В соответствии с новым российским законодательством о трансфертном ценообразовании с 1 января 2012 г. российские налоговые органы вправе корректировать трансфертные цены и доначислять обязательства по налогу на прибыль в отношении всех «контролируемых» сделок при наличии разницы между ценой сделки и рыночной ценой. К сделкам, подлежащим налоговому контролю, относятся сделки между связанными сторонами в рамках договоров, заключенных как на внутреннем, так и на внешнем рынке, а также ряд внешнеторговых сделок между независимыми сторонами. Сделки на внутреннем рынке подпадают под новые правила в том случае, если сумма цен всех сделок между связанными сторонами за 2014 год превышает 1 млрд руб. (за некоторыми исключениями, предусмотренными Налоговым Кодексом); под контроль попадают все внешнеторговые сделки между связанными сторонами без установления нижнего порога. В случае, если в результате сделки на внутреннем рынке произошло начисление дополнительных налоговых обязательств для одной из сторон, другая сторона может соответствующим образом скорректировать свои обязательства по налогу на прибыль в соответствии со специальным уведомлением, выпущенным в надлежащем порядке уполномоченным органом.

По сравнению с правилами трансфертного ценообразования, действовавшими до 2012 года, новые российские правила трансфертного ценообразования значительно ужесточают требования по соблюдению налогового законодательства, предъявляемые к налогоплательщикам, поскольку, помимо всего прочего, бремя доказывания, ранее возлагавшееся на российские налоговые органы, теперь лежит на налогоплательщиках. Новые правила применяются не только к сделкам, реализованным в 2012-2014 годах, но и к сделкам между связанными сторонами, заключенным ранее, при условии, что соответствующие доходы и расходы были признаны в 2012-2014 годах. Особые условия трансфертного ценообразования установлены для операций с ценными бумагами и производными финансовыми инструментами.

В 2012-2014 годах Группа определяла размер налоговых обязательств по «контролируемым» сделкам на основании фактических цен сделок.

В силу неопределенности и ограниченности практики применения действующего российского законодательства в области трансфертного ценообразования Группе необходимо представить доказательства того, что при определении цен «контролируемых» сделок она исходила из рыночных цен, и надлежащим образом подготовить отчетность для подачи в российские налоговые органы, предоставив необходимую документацию по трансфертному ценообразованию. В противном случае российские налоговые органы вправе оспорить цены, определенные Группой по таким сделкам, и оценить дополнительные налоговые обязательства.

Страхование

Группа заключила договоры страхования в отношении принадлежащих ей основных средств, которые покрывают большинство объектов основных средств. Группа не имеет договоров страхования своей хозяйственной деятельности или гражданской ответственности.

Договоры операционной аренды

Группа заключила ряд договоров операционной аренды в отношении складских помещений. Договоры аренды пересматриваются на ежегодной основе.

Договорные обязательства и гарантии

В 2012 году Группа предоставила связанным сторонам ряд необеспеченных гарантий сроком погашения от двух до трех лет с целью исполнения ими своих обязательств по заключенным государственным контрактам. На 31 декабря 2014 г. непогашенная сумма гарантий составила 88 740 тыс. руб., срок погашения – февраль 2016 года. По мнению руководства, уровень финансового риска, связанного с предоставленными гарантиями, – низкий.

В июле 2014 года Компания предоставила необеспеченные финансовые гарантии на общую сумму 500 000 тыс. руб. со сроком погашения до марта-апреля 2015 года определенным сетям аптек с целью увеличения объема прямых продаж продуктов Группы данным сетям. По мнению руководства, уровень финансового риска, связанного с предоставленными гарантиями, – низкий.

Государственная проверка ПАО «Фармстандарт-Биолек» («Биолек»)

В декабре 2012 года украинские власти провели внеочередную проверку соответствия продукции «Биолек» применимым стандартам качества. В ходе проверки был выявлен ряд формальных недостатков системы контроля качества продукции, в результате чего «Биолек» был вынужден приостановить производство до устранения обнаруженных недостатков. Большинство указанных недостатков возникло в связи с модернизацией производства и техническими работами, направленными на улучшение качества продукции «Биолек». В декабре 2013 года «Биолек» возобновил производство некоторой продукции. В 2014 году выявленные недостатки были полностью устранены, и производство «Биолек» было полностью возобновлено.

33. Финансовые инструменты и задачи и принципы управления финансовыми рисками

Справедливая стоимость

По мнению руководства, справедливая стоимость денежных средств и их эквивалентов, краткосрочных финансовых активов, торговой и прочей дебиторской и кредиторской задолженности, а также краткосрочных кредитов и займов приблизительно равна их балансовой стоимости вследствие краткосрочного характера указанных финансовых инструментов.

На 31 декабря 2014 г. и 31 декабря 2013 г. у Группы не было долгосрочных кредитов и займов и производных финансовых инструментов.

Иерархия источников справедливой стоимости

Группа использует следующую иерархическую структуру методов оценки для определения и раскрытия информации о справедливой стоимости финансовых инструментов:

- › Уровень 1: котировки (нескорректированные) на активных рынках по идентичным активам или обязательствам;
- › Уровень 2: другие модели оценки, все исходные данные для которых, оказывающие существенное влияние на отражаемую в отчетности сумму справедливой стоимости, прямо или косвенно основываются на информации, наблюдаемой на рынке;
- › Уровень 3: модели оценки, использующие исходные данные, оказывающие существенное влияние на отражаемую в отчетности сумму справедливой стоимости, которые не основываются на информации, наблюдаемой на рынке.

На 31 декабря 2014 г.

	Итого	Уровень 1	Уровень 2	Уровень 3
Активы, оцениваемые по справедливой стоимости				
Некотируемые долевые ценные бумаги (Прим. 19)	328 174	–	–	328 174
Котируемые долевые ценные бумаги (Прим. 19)	618 842	618 842	–	–
Активы, в отношении которых была раскрыта справедливая стоимость				
Краткосрочные займы выданные (Прим. 18)	5 836 439	–	–	5 836 439
Долгосрочные займы выданные (Прим. 19)	293 163	–	–	293 163
Ценные бумаги (Прим. 18)	8 253	5 830	–	2 423

На 31 декабря 2013 г.

	Итого	Уровень 1	Уровень 2	Уровень 3
Активы, оцениваемые по справедливой стоимости				
Некотируемые долевые ценные бумаги (Прим. 19)	65 458	–	–	65 458
Активы, в отношении которых была раскрыта справедливая стоимость				
Краткосрочные займы выданные (Прим. 18)	763 202	–	–	763 202
Долгосрочные займы выданные (Прим. 19)	72 000	–	–	72 000
Ценные бумаги (Прим. 18)	13 574	10 826	–	2 748

Задачи и принципы управления финансовыми рисками

В состав основных финансовых инструментов Группы входят банковские кредиты, краткосрочные и долгосрочные банковские депозиты, а также денежные средства и их эквиваленты. Указанные финансовые инструменты главным образом используются для привлечения финансирования хозяйственной и инвестиционной деятельности Группы. Группа имеет ряд других финансовых активов и обязательств, например, векселя, торговую дебиторскую задолженность, торговую кредиторскую задолженность и прочую кредиторскую задолженность, возникающих непосредственно в результате хозяйственной деятельности Группы. В течение отчетного года Группа не осуществляла торговых операций с финансовыми инструментами.

К числу основных рисков, связанных с финансовыми инструментами Группы, относятся риск изменения процентной ставки, риск ликвидности, валютный и кредитный риски. Руководство анализирует и утверждает принципы управления каждым из рисков, перечисленных ниже.

Риск изменения процентной ставки

По мнению руководства на 31 декабря 2014 г. и 31 декабря 2013 г. существенный риск изменения процентной ставки отсутствовал. Группа осуществила ряд краткосрочных финансовых вложений (в виде займов и банковских депозитов (Примечания 17, 18 и 19) по фиксированным процентным ставкам, размер которых соответствует средним показателям на рынке на дату первоначального признания, и получила краткосрочные кредиты и займы (Примечание 20) по фиксированным процентным ставкам, размер которых соответствует средним показателям на рынке на дату первоначального признания. Следовательно, Группа не подвержена риску изменения процентной ставки в результате колебаний рыночных процентных ставок.

Валютный риск

Группа имеет выраженные в долларах США и евро денежные средства и краткосрочные депозиты (Примечание 17), краткосрочные финансовые активы (Примечание 18), торговую и прочую кредиторскую задолженность (Примечание 22) и торговую и прочую дебиторскую задолженность (Примечание 16). Следовательно, Группа подвержена валютному риску.

Группа отслеживает валютный риск путем анализа изменений курсов валют, в которых выражены ее денежные средства, финансовые активы и кредиторская задолженность. Однако формально Группа не осуществляет хеджирования валютных рисков, связанных с совершаемыми операциями.

В таблицах ниже показана чувствительность прибыли Группы до налогообложения к изменению обменного курса доллара США и евро, возможность которого можно обоснованно предположить, при неизменных прочих переменных:

	Увеличение/ уменьшение обменного курса долл. США	Влияние на прибыль до налогообложения
На 31 декабря 2014 г.		
Обменный курс долл. США/руб.	+28,54%	2 657 819
Обменный курс долл. США/руб.	-28,54%	(2 657 819)
На 31 декабря 2013 г.		
Обменный курс долл. США/руб.	+20%	(157 781)
Обменный курс долл. США/руб.	-10%	78 891
На 31 декабря 2014 г.		
Обменный курс евро/руб.	+29,58%	383 984
Обменный курс евро/руб.	-29,58%	(383 984)
На 31 декабря 2013 г.		
Обменный курс евро/руб.	+20%	(101 901)
Обменный курс евро/руб.	-9%	45 855
На 31 декабря 2014 г.		
Обменный курс долл. США/гривна	+28,93%	(152 991)
Обменный курс долл. США/гривна	-28,93%	152 991
На 31 декабря 2013 г.		
Обменный курс долл. США/гривна	+30%	(91 233)
Обменный курс долл. США/гривна	-5%	15 206

Риск ликвидности

Для выполнения своих операционных и финансовых обязательств Группа поддерживает на достаточном уровне денежные средства и их эквиваленты, либо обеспечивает наличие доступных кредитных ресурсов в необходимом объеме. Группа осуществляет непрерывный мониторинг риска нехватки денежных средств и непрерывный мониторинг своевременного выполнения своих финансовых обязательств. Группа на ежедневной основе осуществляет процедуры планирования и контроля движения денежных средств.

В таблице ниже представлены сроки погашения непроизводных финансовых обязательств Группы, исходя из недисконтированных платежей в соответствии с договорными условиями (с учетом процентов).

На 31 декабря 2014 г.	Итого	Менее 4 месяцев	От 4 до 6 месяцев	От 6 до 12 месяцев	Более 12 месяцев
Кредиты и займы (Прим. 20)	4 342 739	151 451	75 725	4 115 563	–
Торговая и прочая кредиторская задолженность	15 402 950	15 402 950	–	–	–
Прочие долгосрочные обязательства	23 472	–	–	–	23 472
Итого	19 769 161	15 554 401	75 725	4 115 563	23 472

На 31 декабря 2013 г.	Итого	Менее 4 месяцев	От 4 до 6 месяцев	От 6 до 12 месяцев	Более 12 месяцев
Кредиты и займы (Прим. 20)	7 347 389	3 180 184	57 821	4 109 384	–
Прочие краткосрочные обязательства	3 500 650	3 500 650	–	–	–
Торговая и прочая кредиторская задолженность	21 175 814	21 175 814	–	–	–
Прочие долгосрочные обязательства	1 879	–	–	–	1 879
Итого	32 025 732	27 856 648	57 821	4 109 384	1 879

Кредитный риск

Финансовые активы, по которым у Группы возникает потенциальный кредитный риск, представлены в основном торговой дебиторской задолженностью. Группой разработаны процедуры, направленные на то, чтобы реализация товаров и услуг производилась только покупателям с соответствующей кредитной историей. Продажи покупателям осуществляются в соответствии с ежегодно утверждаемой политикой в области маркетинга и кредитования. Группа осуществляет ежедневный мониторинг продаж и состояния дебиторской задолженности, используя надлежащие процедуры внутреннего контроля.

Балансовая стоимость дебиторской задолженности за вычетом резерва под снижение стоимости представляет собой максимальную сумму, подверженную кредитному риску. Несмотря на то, что темпы погашения дебиторской задолженности подвержены влиянию экономических факторов, руководство Группы считает, что существенный риск потерь сверх суммы созданного резерва под снижение стоимости дебиторской задолженности отсутствует.

Денежные средства и депозиты хранятся в связанном банке и по оценкам Группы, кредитный риск является низким.

Ниже представлена структура сроков погашения торговой и прочей дебиторской задолженности Группы.

	Итого	Не просроченная и не обесцененная	Просроченная, но не обесцененная				
			Менее 1 месяца	1-2 месяца	2-3 месяца	От 3 до 6 месяцев	Более 6 месяцев
На 31 декабря 2014 г.	19 432 066	14 242 641	814 441	733 756	480 738	2 728 979	431 511
На 31 декабря 2013 г.	23 969 063	21 930 722	1 185 580	255 609	268 224	209 417	119 511

Концентрация продаж небольшой группе покупателей

Группа работает с пятью дистрибьюторами, представляющими совместно около 37% выручки Группы в 2014 году, за исключением продаж Министерству здравоохранения Российской Федерации на государственных открытых тендерах и продажи готовой продукции «Отисифарм» в апреле-мае 2014 года в ходе выделения. Для российского фармацевтического рынка работа с ограниченным числом крупных дистрибьюторов является обычной практикой.

Управление капиталом

При управлении капиталом Группа преследует цель сохранить свою способность продолжать работу в качестве непрерывно функционирующего предприятия с тем, чтобы обеспечивать прибыль акционерам и поддерживать оптимальную структуру капитала для снижения стоимости капитала. Группа управляет структурой своего капитала и корректирует ее с учетом изменений экономических условий. Группа может сохранять или корректировать структуру капитала путем корректировки суммы дивидендов, выплачиваемой акционерам, возврата капитала акционерам, выпуска новых акций или продажи активов в целях снижения уровня задолженности.

Группа осуществляет мониторинг капитала с использованием соотношения собственных и заемных средств, которое представляет собой отношение чистой задолженности к сумме совокупного капитала и чистой задолженности. Политика Группы предусматривает удержание данного коэффициента на уровне не выше 60%. В состав чистой задолженности Группа включает кредиты и займы, а также торговую и прочую кредиторскую задолженность за вычетом денежных средств и краткосрочных депозитов. Капитал включает в себя капитал, приходящийся на акционеров материнской компании.

	2014 г.	2013 г.
Кредиты и займы	4 002 941	7 024 080
Торговая и прочая кредиторская задолженность	15 834 351	24 931 724
За вычетом денежных средств и краткосрочных депозитов	(8 541 548)	(15 364 875)
Чистая задолженность	11 295 744	16 590 929
Капитал	39 174 393	27 628 445
Капитал и чистая задолженность	50 470 137	44 219 374
Соотношение собственных и заемных средств	22%	38%

34. Значимые дочерние компании, частично принадлежащие Группе

Доля участия неконтролирующих акционеров описана ниже:

Название	Страна регистрации и деятельности	2014 г. Доля участия, %	2013 г. Доля участия, %
ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм»	Российская Федерация	9	9
Прочие			
ПАО «Фармстандарт-Биолек» (Прим. 10)	Украина	3,07	3,07
MDR Pharmaceuticals	Кипр	49,95	49,95
Bigpearl Trading Limited	Кипр	49,995	49,995
ООО «Фармапарк»	Российская Федерация	49,995	49,995
ЗАО «Биомед им. И.И. Мечникова»	Российская Федерация	50,155	50,155
ЗАО «ПКБ Биомедпрепаратов им. И.И. Мечникова» (Прим. 1)	Российская Федерация	–	50,155
ООО «Фармацевтические инновации»	Российская Федерация	49,995	49,995
ОАО «ЭКК»	Российская Федерация	64,71	64,71
Moldildo Trading Limited	Кипр	25	25
ООО «Фармстандарт-Медтехника»	Российская Федерация	25	25
ООО «Селлтера Фарм»	Российская Федерация	25	25

Общая финансовая информация об этих дочерних предприятиях приведена ниже. Информация основана на суммах до корректировок внутригрупповых расчетов.

Обобщенные данные отчета о прибыли и убытках за 2014 год	ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм»	Прочие
Выручка	3 129 735	2 607 780
Себестоимость реализации	(1 949 704)	(1 180 736)
Коммерческие расходы	(693 541)	(379 799)
Административные расходы	(121 758)	(378 162)
Прочие доходы (расходы), нетто	85 289	(312 407)
Финансовые доходы (расходы), нетто	–	(3 777)
Прибыль до налогообложения	450 021	352 899
Налог на прибыль	(93 163)	(123 622)
Прибыль за год	356 858	229 277
Приходящаяся на неконтрольные доли участия	32 117	222 112

Обобщенные данные отчета о прибыли и убытках за 2013 год	ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм»	Прочие
Выручка	4 286 883	1 994 187
Себестоимость реализации	(2 095 413)	(1 020 938)
Коммерческие расходы	(1 674 197)	(444 289)
Административные расходы	(102 449)	(315 791)
Прочие доходы (расходы), нетто	83 419	(86 944)
Финансовые доходы (расходы), нетто	–	10 682
Прибыль до налогообложения	498 243	136 907
Налог на прибыль	(101 071)	(78 290)
Прибыль за год	397 172	58 617
Приходящаяся на неконтрольные доли участия	35 746	78 906

КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ЗА 2014 ГОД
 ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЗА 2014 ГОД

Обобщенные данные отчета о финансовом положении на 31 декабря 2014 г.	ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм»	Прочие
Запасы, дебиторская задолженность, денежные средства, краткосрочные депозиты и прочие оборотные активы	3 326 916	2 693 010
Основные средства, нематериальные активы и прочие внеоборотные финансовые активы	465 401	2 379 916
Торговая и прочая кредиторская задолженность и прочие краткосрочные обязательства	(263 959)	(2 169 288)
Отложенные налоговые обязательства и прочие долгосрочные обязательства	(23 710)	(419 456)
Итого капитал	3 504 648	2 484 182
Приходящийся на:		
Неконтрольные доли участия	315 418	1 330 529

Обобщенные данные отчета о финансовом положении на 31 декабря 2013 г.	ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм»	Прочие
Запасы, дебиторская задолженность, денежные средства, краткосрочные депозиты и прочие оборотные активы	3 131 075	2 208 844
Основные средства, нематериальные активы и прочие внеоборотные финансовые активы	461 561	2 007 924
Торговая и прочая кредиторская задолженность и прочие краткосрочные обязательства	(415 358)	(1 320 151)
Отложенные налоговые обязательства и прочие долгосрочные обязательства	(29 489)	(480 837)
Итого капитал	3 147 789	2 415 780
Приходящийся на:		
Неконтрольные доли участия	283 301	1 162 547

Дивиденды, выплаченные дочерней компанией

В 2014 году Bigpearl Trading Limited, дочернее предприятие Компании, расположенное на Кипре, выплатило дивиденды владельцам неконтрольных долей участия в размере 32 269 тыс. руб. (2013 г.: 23 498 тыс. руб.).

35. События после отчетной даты

6 января 2015 г. Pharmstandard International S.A. приобрела привилегированные акции enGene Inc. за денежное вознаграждение в размере 770 тыс. долл. США (43 644 тыс. руб.), что соответствует 4,18% доли в компании. Engene Inc. зарегистрирована в Монреале, Канада, и работает с гибкой технологией доставки нуклеотидов через слизистую ткань для лечения распространенных и хронических заболеваний посредством индукции или подавления экспрессии белка.

17 апреля 2015 г. Pharmstandard International S.A. приобрела привилегированные акции Jounce Therapeutics за денежное вознаграждение в размере 5 млн. долл. США (252 647 тыс. руб.), что соответствует 2,4% доли в компании. Jounce Therapeutics зарегистрирована в США и работает над созданием способа лечения рака, основанного на оптимальном взаимодействии иммунной системы.



141701, Московская область,
город Долгопрудный, Лихачевский проезд, дом 5 «Б»

телефон: +7 (495) 970 00 30

факс: +7 (495) 970 00 32

e-mail: ir@pharmstd.ru

url: www.pharmstd.com