



ГОДОВОЙ ОТЧЕТ **2015**



НА БЛАГО  
НАЦИИ

# СОДЕРЖАНИЕ

## 1 | ПАО «ФАРМСТАНДАРТ» СЕГОДНЯ 6

1.1	Обращение Генерального директора ПАО «Фармстандарт»	6
1.2	Основные показатели деятельности	8
1.3	Календарь основных событий	9
1.4	Заявление руководства о подтверждении достоверности и несении ответственности за раскрываемую информацию	10
1.5	Миссия	10
1.6	Стратегия	11

## 2 | ОБЗОР РОССИЙСКОГО ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА В 2015 ГОДУ 16

2.1	Общая информация по фармацевтическому рынку в РФ	16
2.2	Обзор законодательного регулирования фармацевтического рынка РФ	22

## 3 | ОБЗОР БИЗНЕСА КОМПАНИИ 30

3.1	Производственные активы	30
3.2	Система качества	42
3.3	Бизнес-партнеры и контрактное производство	48
3.4	Фармацевтический портфель	51
3.4.a	Освоение производства новых собственных препаратов в 2015 году	52
3.5.6	Препараты ЖНВЛП в 2015–2016 годах	53
3.4.в	Маркетинг и продвижение	60
3.5	Обзор бюджетного рынка	63
3.6	Медицинское оборудование	68
3.7	Экспорт	69

## 4 | КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ 74

4.1	Корпоративная политика Компании	74
4.2	Информация для акционеров	80

## 5 | ПЕРСОНАЛ И СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ 84

5.1	Человеческий ресурс	84
5.2	Социальная ответственность	85

## 6 | АНАЛИЗ И ОЦЕНКА РУКОВОДСТВОМ ФИНАНСОВОГО ПОЛОЖЕНИЯ И РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 90

6.1	Анализ и оценка руководством финансового положения и результатов деятельности	90
6.2	Управление рисками	104

## 7 | КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ЗА 2015 ГОД 112

**О данном Годовом отчете**

В настоящем Годовом отчете термины Фармстандарт, ГК (Группа Компаний) Фармстандарт, Компания и Группа относятся к ПАО Фармстандарт и его дочерним и зависимым компаниям, результаты деятельности которых консолидируются ПАО Фармстандарт в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности (МСФО).

В данном Годовом отчете процентные изменения и доли округленных показателей (например, в графиках и таблицах) посчитаны на основании неокругленных финансовых и операционных данных, что может выразиться в несоответствии округленных показателей с соответствующими процентными изменениями и долями.

# ФАРМСТАНДАРТ- ЛЕКСРЕДСТВА



Открытое акционерное общество «Фармстандарт-Лексредства» входит в десятку крупнейших производителей медикаментов в России. Производственная мощность в 2015 году составила 586 млн упаковок. Производимые лекарственные формы: таблетки, аэрозоли, спреи, капсулы, порошки, суспензии. С 2003 года ОАО «Фармстандарт-Лексредства» входит в Группу «Фармстандарт».

ПРОИЗВЕДЕНО В 2015 г.,  
млн уп.

373

МОЩНОСТЬ,  
млн уп.

586



МЕСТОНАХОЖДЕНИЕ

КУРСК

КОЛИЧЕСТВО ЛС  
В НОМЕНКЛАТУРЕ

92

ЧИСЛЕННОСТЬ ПЕРСОНАЛА,  
человек:

1734

КОЛИЧЕСТВО SKU  
В НОМЕНКЛАТУРЕ

269

# 1.0 ПАО «ФАРМСТАНДАРТ» СЕГОДНЯ

## 1.1 ОБРАЩЕНИЕ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПАО «ФАРМСТАНДАРТ»

### Уважаемые акционеры,

В 2009 году приказом Минпромторга РФ была утверждена федеральная стратегия «Фарма-2020»<sup>1</sup>, которую «Фармстандарт» принял как ориентир для своего развития на среднесрочную перспективу.

Это особенно важно в связи с развитием в 2014–2015 гг. инициатив Правительства по стимулированию отечественного производства. Стратегия «Фарма-2020» и ФЦП «Развитие фармацевтической и медицинской промышленности Российской Федерации на период до 2020 года»<sup>2</sup> определяют ход и вектор развития фармацевтической отрасли на все ближайшие годы, а особый акцент делается на создании необходимой кадровой, научно-технологической базы, переход фармацевтической промышленности на инновационную модель развития с помощью выпуска отечественной фармацевтической промышленностью стратегически значимых лекарственных средств и жизненно важных лекарственных препаратов, вывода на рынок конкурентоспособной продукции отечественного производства.

Первый этап данной стратегии направлен на локализацию производства и разработку лекарственных средств на территории Российской Федерации. За последние 5 лет, с 2010 по 2015 год, мы локализовали производство 48 лекарственных препаратов, из них 32 – иностранных. При этом если в начале пути это была только вторичная упаковка (5 препаратов), то сейчас наша стратегия направлена на усиление глубины локализации (28 препаратов вторичной упаковки, 1 препарат первичной и вторичной упаковки и 19 препаратов полного цикла). Это в том числе препараты ЖНВЛП и сложные в производстве биологические

препараты. Ярким примером, в данном случае, является наше соглашение с компанией «Мерк». Согласно ему уже в первой половине 2016 года мы перейдем к полному циклу производства жизненно важного препарата для лечения рассеянного склероза «Ребиф», вторичную упаковку которого мы осуществляем с 2014 года. Также, в 2016 году мы планируем начать полный цикл производства<sup>3</sup> препаратов «Презиста» и «Сиртуро» (компания Джонсон и Джонсон) и «Предуктал» (компания Сервье). В среднесрочной перспективе этот список должен еще пополниться.

Важно отметить, что производство по полному циклу таких препаратов, как «Ребиф» и «Презиста», – это самый сложный процесс, при котором требуется соблюдать массу технологических аспектов, таких как особые условия по чистоте, температуре, влажности и воздухообмену, контроль и регистрация параметров процесса.

Подобных результатов удалось добиться, в том числе благодаря тому, что на всех производственных предприятиях Компании внедрена, функционирует и постоянно совершенствуется фармацевтическая система качества, соответствующая мировым стандартам GMP.

Фармстандарт зарекомендовал себя надежным партнером также и потому, что готов предложить зарубежным коллегам сотрудничество не только в сфере производства, но и в сфере сопровождения обращения лекарственных препаратов на российском рынке, в том числе в рамках реализации федеральных и региональных программ обеспечения населения лекарственными средствами.

«Фармстандарт» активно инвестирует в собственное производство. Второй этап стра-

тегии «Фарма-2020» – это развитие фармацевтической отрасли на рынке Российской Федерации, а развитие невозможно без инвестиций в производство. Следуя данной федеральной стратегии, в 2015 году мы приняли трехлетний инвестиционный план, согласно которому на период 2015–2017 гг. Компания направит более 4 млрд руб. на строительство и модернизацию существующего производства<sup>4</sup>, в том числе на развитие таблеточного производства и производства лиофилизатов в Уфе, строительство участков мелкосерийного производства в Курске и Уфе. В соответствии с государственной политикой импортозамещения на АО «ТЗМОИ» ожидается начало выпуска новых видов оборудования, не имеющих аналогов российского производства, включая уникальный низкотемпературный плазменный стерилизатор.

В 2015 году наши капитальные затраты составили более 2,3 млрд рублей<sup>5</sup> и были в основном направлены на развитие производственных и логистических мощностей Группы, а также оснащение наших предприятий в соответствии с требованиями стандартов GMP.

Мы понимаем, что для нашего сбалансированного развития в качестве диверсифицированной фармацевтической компании, равно как и для развития всей фармацевтической отрасли, недостаточно инвестировать только в производство и систему качества. Важно, чтобы портфель препаратов

пополнялся новыми продуктами. Мы инвестируем в разработку собственных препаратов, ведем активные исследования, в том числе в области фармацевтической продукции на основе плазмы крови. Затраты на НИ-ОКР в 2015 году составили порядка 800 млн руб., из которых 80% были капитализированы, т.е. разработки признаны успешными.

«Фармстандарт» также активно инвестирует в сторонние российские и зарубежные компании, занимающиеся научными исследованиями и новыми разработками. Наша команда тщательно отбирает объекты для инвестирования с учетом перспектив на российском рынке и возможности локализации производства и получения лицензии. Хорошим примером могут служить инвестиции в компании «Биокад» и «Аргос».

И, конечно же, сбалансированное развитие невозможно без инвестиций в людей. Наша команда – это наш основной актив, основной фактор успеха. Все достижения нашей компании – это правильно организованный труд команды профессионалов. Именно благодаря команде в 2015 году «Фармстандарт» показал рост выручки на 14%, EBITDA на 23%, чистой прибыли на 26%. В 2015 году мы были лидерами на российском рынке среди всех производителей ЛС и БАД, с долей рынка 6,5% в упаковках. Хочу выразить благодарность каждому сотруднику Компании за личный вклад в наше общее дело.

С уважением,

Генеральный директор ПАО «Фармстандарт»



Григорий Потапов

(1) Приказ Минпромторга РФ от 23.10.2009 № 965 «Об утверждении Стратегии развития фармацевтической промышленности Российской Федерации на период до 2020 года».

(2) Постановление Правительства РФ от 17.02.2011 № 91 «О федеральной целевой программе «Развитие фармацевтической и медицинской промышленности Российской Федерации на период до 2020 года и дальнейшую перспективу».

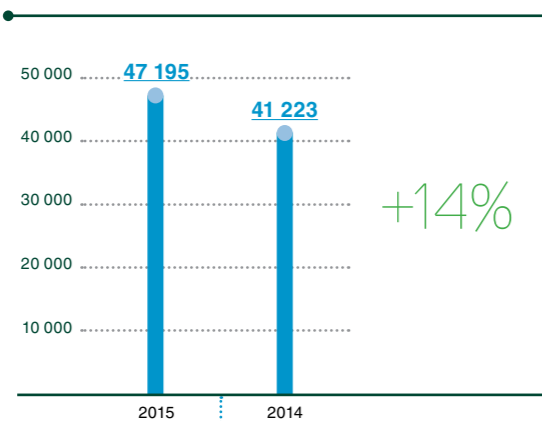
(3) Здесь и далее под полным циклом производства понимается производство готовых лекарственных форм без производства субстанций.

(4) Без учета инвестиций в ООО «МастерПлазма».

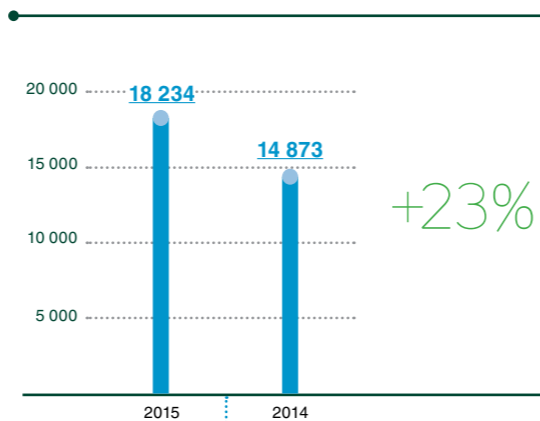
(5) Без учета инвестиций в исследовательские компании, расположенные в США и Канаде, а также большей части инвестиций в ООО «МастерПлазма».

## 1.2 ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

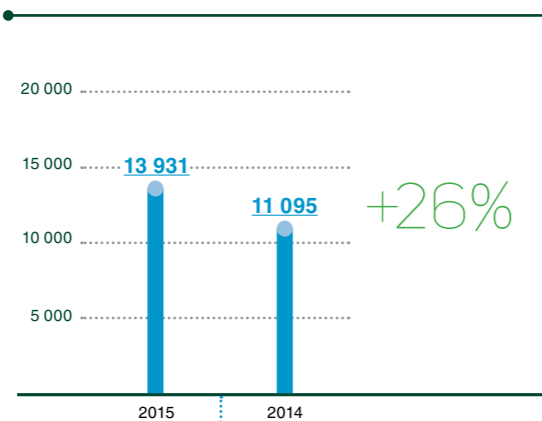
**ВЫРУЧКА, МЛН РУБ.**



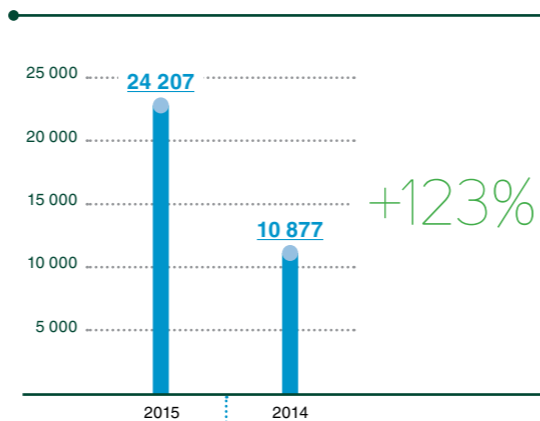
**ЕБИТДА, МЛН РУБ.**



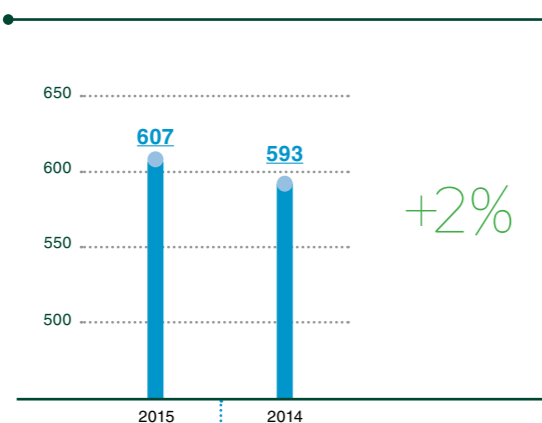
**ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ, МЛН РУБ.**



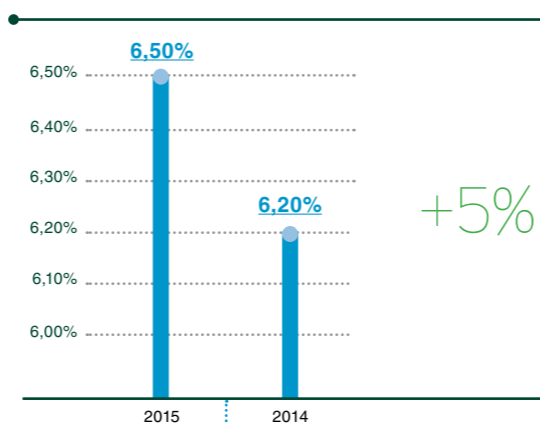
**ЧИСТЫЕ ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА, МЛН РУБ.**



**ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА ЛС,  
МЛН УПАКОВОК**



**ДОЛЯ И МЕСТО КОМПАНИИ  
НА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОМ РЫНКЕ ЛС  
В НАТУРАЛЬНОМ ВЫРАЖЕНИИ**



## 1.3 КАЛЕНДАРЬ ОСНОВНЫХ СОБЫТИЙ

### 27 АПРЕЛЯ 2015 ГОДА

«Фармстандарт» и ООО «Джонсон & Джонсон» подписали меморандум о сотрудничестве в области развития инноваций по управлению диабетом и локализации производства систем самоконтроля уровня глюкозы в крови OneTouch®. В рамках данного соглашения на производственных мощностях Группы «Фармстандарт» осуществлен трансфер финальных стадий производства и налажен выпуск тест-полосок для систем самоконтроля. Выпуск первых тест-полосок состоялся в 3-м квартале 2015 года.

ленного ранее Предложения и тем самым приобрел 17 461 550 ГДР, что в совокупности составляет 11,55% уставного капитала Общества.

### 30 ИЮНЯ 2015 ГОДА

AbbVie и «Фармстандарт» объявили о начале локализации в России производства препарата «Синагис», применяемого для профилактики респираторно-синцитиальной вирусной инфекции у детей. Вторичная упаковка препарата производится на заводе ОАО «Фармстандарт» в Уфе.

### 13 МАЯ 2015 ГОДА

Контролирующий акционер Компании — Augment Investments Limited приобрел у компании Bristley 2 420 000 обыкновенных акций Компании, которые составляют 6,4% всех размещенных и находящихся в обращении обыкновенных акций Компании, и объявил о Предложении владельцам ГДР (глобальных депозитарных расписок, удостоверяющих права в отношении обыкновенных акций Компании) направлять заявки о продаже принадлежащих им ГДР с оплатой денежными средствами.

### 10 СЕНТЯБРЯ 2015 ГОДА

«Мерк» и «Фармстандарт» заключили соглашение, согласно которому производство полного цикла препарата «Эрбитукс» для лечения метастатического колоректального рака и рака головы и шеи будет реализовано на заводе ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА».

### 25 НОЯБРЯ 2015 ГОДА

Приобретением доли в Allena Pharmaceuticals «Фармстандарт» сформировал портфель венчурных инвестиций в проекты и продукты, имеющие значительную перспективу на российском рынке.

### 18 ИЮНЯ 2015 ГОДА

Совет директоров ОАО «Фармстандарт» принял решение об изменениях в структуре управления Компании и избрал на должность Генерального директора ОАО «Фармстандарт» Григория Потапова, а на должность операционного директора — Владимира Чупкикова.

### 17 ДЕКАБРЯ 2015 ГОДА

«Фармстандарт» и компания АО «Санофи Россия» подписали соглашение об организации локального производства препарата «Клексан» в России. «Клексан» является препаратом для лечения сердечно-сосудистых заболеваний, его производство по полному циклу будет налажено на производственной площадке ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА» в 2016–2018 годах.

### 25 ИЮНЯ 2015 ГОДА

Контролирующий акционер Компании — Augment Investments Limited завершил расчеты с владельцами ГДР в рамках объяв-

## 1.4 ЗАЯВЛЕНИЕ РУКОВОДСТВА О ПОДТВЕРЖДЕНИИ ДОСТОВЕРНОСТИ И НЕСЕНИЯ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА РАСКРЫВАЕМУЮ ИНФОРМАЦИЮ

*Директора ответственны за подготовку этого годового отчета ПАО «Фармстандарт» (Фармстандарт или «Компания»), включая финансовые отчеты в соответствии с законами и иными нормативными актами. Каждый из Директоров, указанных в разделе 4 «Корпоративное управление» Годового отчета 2015, подтверждает, что ознакомлен со следующими документами:*

**1** Финансовые отчеты Компании, которые были подготовлены в соответствии с МСФО, содержат достоверное и обоснованное мнение в отношении активов, долгов, финансового положения и прибыли Компании;

**2** Часть бизнес-отчета, содержащаяся в годовом отчете, включает справедливый обзор развития и функционирование бизнеса Компании, ее положения в отрасли, а также описание основных рисков и неопределенности, влияющих на деятельность Компании.

## 1.5 МИССИЯ

*Разработка и производство современных лекарственных препаратов, удовлетворяющих требованиям здравоохранения и ожиданиям пациентов.*



## 1.6 СТРАТЕГИЯ

*Стратегия Компании сформирована из пяти основных принципов развития. Компания делает планомерные и последовательные шаги в рамках этих принципов.*

### ПРИНЦИП

### СДЕЛАНО В 2015 ГОДУ

**1** Увеличение в номенклатурном портфеле Компании доли высокомаржинальных лекарственных препаратов и техники

В 2015 году увеличилась доля высокомаржинальных препаратов в фармацевтическом портфеле. Наибольший прирост доли высокомаржинальных препаратов в сегменте фармацевтической продукции собственного производства обеспечили «Комбилипен» и «Фосфоглив». В сегменте ТСП лидерами роста среди доходных препаратов являются «Ревлимид», «Пульмозим» и «Актенра».

В 2015 году на ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм» началась модернизация производства, целью которой является концентрация на выпуске небольшого объема высокомаржинальных препаратов.

АО «ТЗМОИ» – в 2015 году с освоением выпуска новых видов современного оборудования началось формирование полноценного высокомаржинального продуктового портфеля. На сегодняшний день АО «ТЗМОИ» готово предложить покупателям практически всю линейку медицинского оборудования в сегменте дезинфекции и стерилизации от паровых стерилизаторов до дезинфекционно-моечных машин. В 2016 году на АО «ТЗМОИ» ожидается начало выпуска новых видов оборудования (плазменные стерилизаторы) с высоким уровнем рентабельности.

**ПРИНЦИП**

**СДЕЛАНО В 2015 ГОДУ**

**2** Усиление глубины локализации производства лекарственных препаратов в совместных проектах с лидирующими зарубежными фармацевтическими компаниями

В 2014 году лишь немногим более 12% препаратов партнеров производилось на мощностях «Фармстандарта» по полному циклу, в 2015 году – около 40%. В 2015 году более 2/3 локализованных препаратов были импортными.

**3** Расширение участия Компании в государственной программе импортозамещения

В 2015 году количество препаратов зарубежных партнеров, производство которых локализовано на заводах ГК «Фармстандарт» увеличилось на 39%, с 23 препаратов в 2014 году до 32 препаратов в 2015 году. К концу 2016 году мы планируем довести эту цифру до 51 препарата.

**4** Разработка и внедрение новых препаратов, расширение линейки лекарственных форм и дозировок выпускаемых препаратов для максимального полного удовлетворения потребностей рынка и ожиданий потребителей

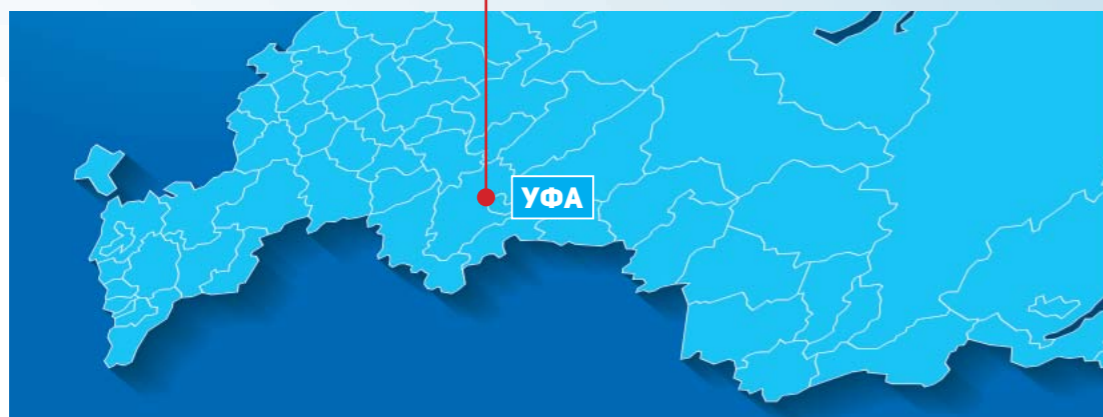
В 2015 году номенклатура предприятий ГК «Фармстандарт» в России пополнилась 8 новыми формами выпуска и составила 558 SKU.

**5** Автоматизация процессов планирования производства в целях повышения эффективности управления процессами и усиления контроля за издержками

В 2014 году в Компании стартовал бизнес-проект по внедрению автоматической системы управления производством на основе программного продукта SAP ERP. В 2014 году была выполнена подготовительная работа по унификации организационной структуры Службы качества предприятий. В 2015 году в рамках реализации проекта SAP на ОАО «Фармстандарт-Лексредства» развернута продуктивная среда во всех производственных цехах предприятия по всей выпускаемой номенклатуре, создано 1050 технологических рецептур для производства и контроля качества полуфабрикатов и готового продукта.



# ФАРМСТАНДАРТ-УФАВИТА



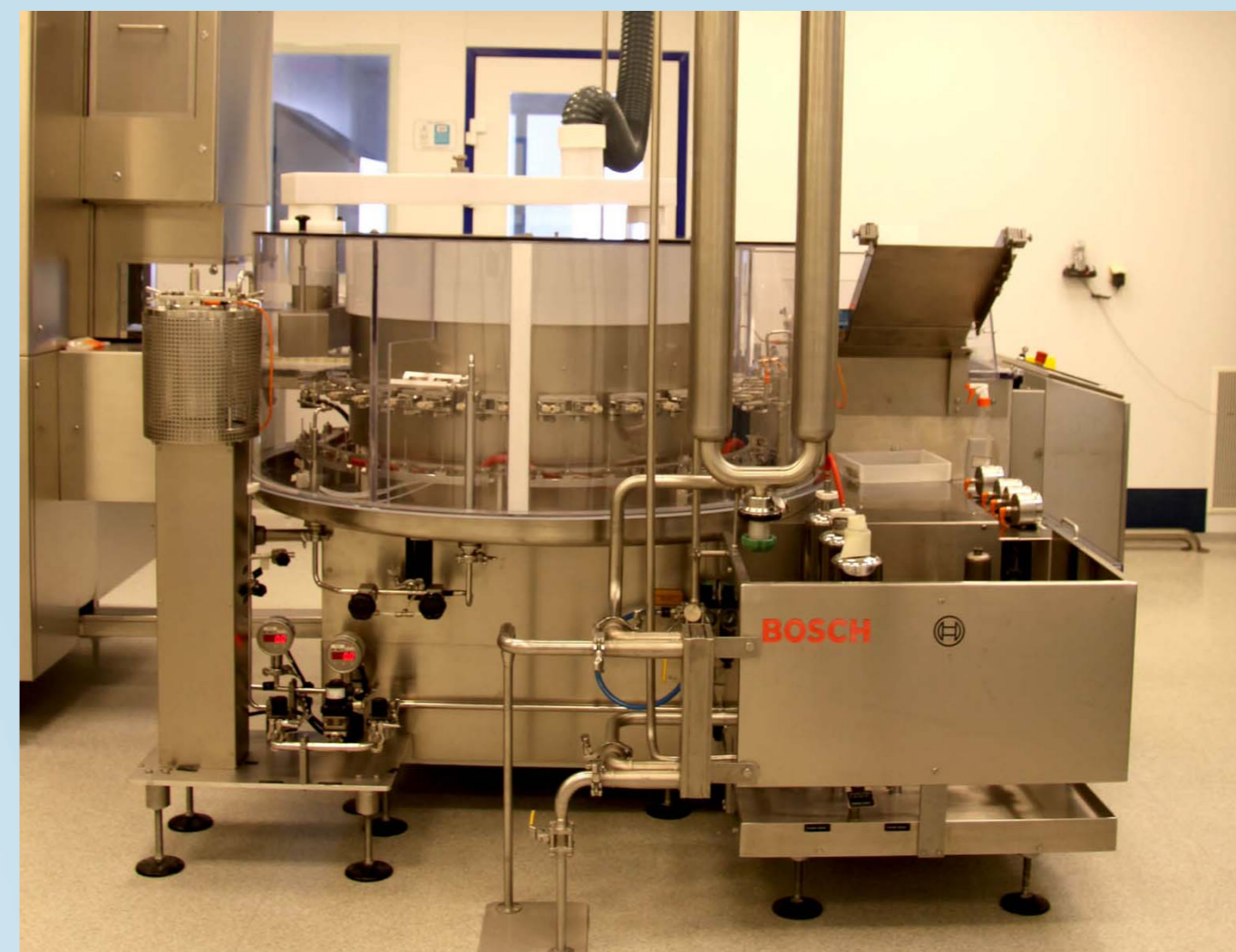
Открытое акционерное общество «Фармстандарт-УфаВИТА» является одним из крупнейших российских фармацевтических производителей поливитаминных препаратов. Помимо витаминов предприятие производит широкий спектр лекарственных средств. В настоящее время номенклатура выпускаемой продукции включает более 50 наименований. С 2003 года входит в состав Группы Фармстандарт.

ПРОИЗВЕДЕНО В 2015 г.,  
млн уп.

80,6

МОЩНОСТЬ,  
млн уп.

141



МЕСТОНАХОЖДЕНИЕ

УФА

КОЛИЧЕСТВО ЛС  
В НОМЕНКЛАТУРЕ

51

ЧИСЛЕННОСТЬ ПЕРСОНАЛА,  
человек:

1622

КОЛИЧЕСТВО SKU  
В НОМЕНКЛАТУРЕ

137



# 2.0 ОБЗОР РОССИЙСКОГО ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА В 2015 ГОДУ<sup>6</sup>

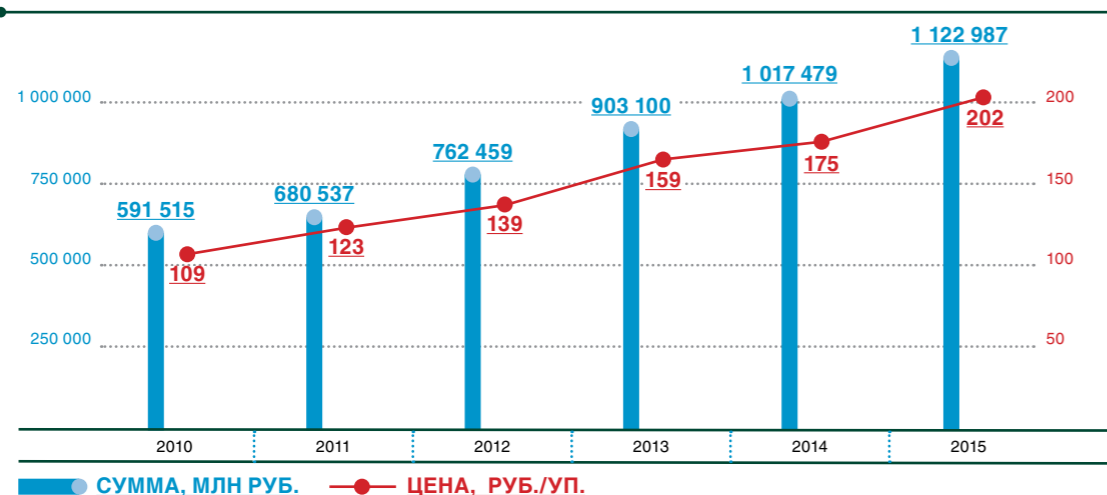
## 2.1 ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ ПО ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОМУ РЫНКУ В РФ

### ОБЗОР РЫНКА В 2015 ГОДУ

По результатам 2015 года объем рынка лекарственных средств и биологически активных добавок в России составил 1 123 млрд руб.<sup>7</sup> (или 5,56 млрд упаковок), что на 10% больше аналогичного показателя прошлого года.

Средняя цена за одну упаковку составила 202 руб., что на 16% больше показателя 2014 года. Прирост цены для препаратов списка ЖНВЛП (препараты с госрегулированием ценообразования) составил 9%, а препаратов, не входящих в список, – 22%.

### ДИНАМИКА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА В РФ

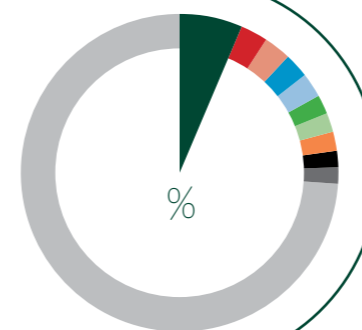


По результатам 2015 года Компания «Фармстандарт» сохранила 1-е место на российском фармацевтическом рынке среди всех производителей ЛС и БАД в натуральном выражении (с долей рынка 6,5%) и 1-е место среди отечественных производителей в натуральном выражении (с долей рынка 10,8%).

(6) Вся информация раздела основана на данных IMS Health Russia: Розничный аудит ГЛС и БАД в РФ, Бюджетный Аудит в РФ (искл. ДЛО и РЛО), ДЛО (ОНЛС/ВЗН) в РФ, Региональная льгота в РФ. В данных IMS Health Russia учитываются данные собственного производства, без учета контрактного.

(7) В ценах потребителя.

### ДОЛЯ КОМПАНИЙ НА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОМ РЫНКЕ ЛС В РФ (В НАТУРАЛЬНОМ ВЫРАЖЕНИИ)



- 6,5 Фармстандарт
- 2,8 Stada
- 2,8 Фарм-центр
- 2,5 Отисифарм
- 2,4 Озон
- 2,1 Биотэк
- 1,9 Sanofi-Aventis
- 1,8 Teva
- 1,8 Татхимфарм
- 1,7 Nycomed/Takeda
- 73,6 Другие

### СТРУКТУРА РОССИЙСКОГО ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА

Фармацевтический рынок в РФ состоит из розничного коммерческого рынка и бюджетного рынка, который в свою очередь делится на:

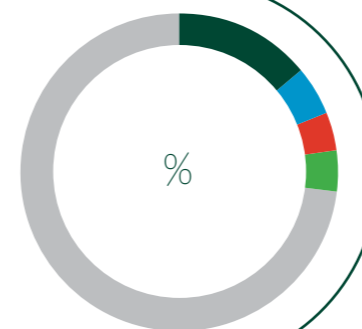
1 Госпитальный сегмент

2 ВЗН (высокозатратные нозологии)

3 ОНЛС (обеспечение необходимыми лекарственными средствами)

4 РЛО (региональная льгота)

### СТРУКТУРА РЫНКА В 2015 ГОДУ



- 14 Госпитальный сегмент
- 5 ОНЛС
- 4 ВЗН
- 4 Региональная льгота
- 73 Розничный коммерческий рынок

### КОММЕРЧЕСКИЙ РЫНОК

Доминирующая доля фармацевтического рынка принадлежит коммерческому сегменту: 73% в денежном выражении и 85% в натуральном выражении.

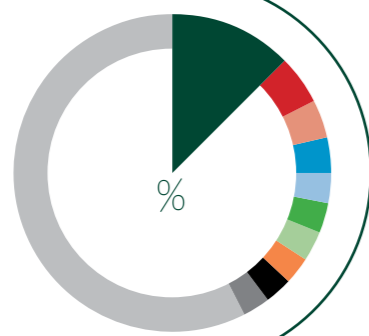
Потребление в натуральном выражении в коммерческом сегменте снизилось на 5%, однако наблюдался прирост в сегменте БАД (+1,5% к 2014 году).

В денежном выражении коммерческий рынок продемонстрировал прирост 10,6% к 2014 году, который наблюдался во всех его сегментах.

Доля препаратов отечественного производства в коммерческом рынке составляет 28%, или около 228 млрд руб.

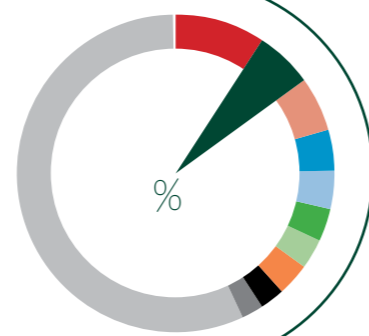
Среди отечественных производителей компания «Фармстандарт» занимает первое место в натуральном выражении с долей 12,6% и второе место в денежном выражении с долей в 5,9%

**ДОЛЯ КОМПАНИЙ НА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОМ РЫНКЕ ЛС В РФ В КОММЕРЧЕСКОМ СЕКТОРЕ СРЕДИ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ**  
(В НАТУРАЛЬНОМ ВЫРАЖЕНИИ)



- 12,6 Фармстандарт
- 5,0 Отисифарм
- 4,0 Озон
- 3,4 Татхимфарм
- 3,2 Фарм-центр
- 3,1 Гиппократ
- 2,9 Тульская фармацевтическая фабрика
- 2,8 ПФК Обновление
- 2,8 Биотэк
- 2,8 Stada\*
- 57,4 Другие

**ДОЛЯ КОМПАНИЙ НА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОМ РЫНКЕ ЛС В РФ В КОММЕРЧЕСКОМ СЕКТОРЕ СРЕДИ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ**  
(В СТОИМОСТНОМ ВЫРАЖЕНИИ)



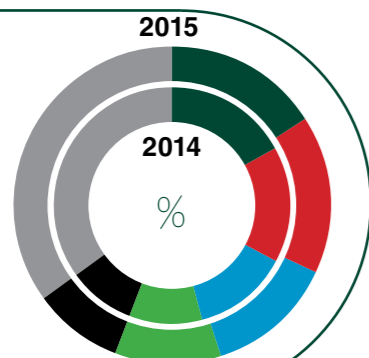
- 5,9 Фармстандарт
- 9,5 Отисифарм
- 5,5 Stada\*
- 4,4 Валента Фарм
- 3,9 Servier\*
- 3,3 Эвалар
- 3,2 НПФ Материя Медика
- 3,1 Озон
- 2,6 Акрихин
- 2,84 Ниармедик плюс
- 56,3 Другие

\* Рассматриваются IMS Health как отечественные производители.

**Бюджетный рынок** – более подробно см. раздел 3.5 «Обзор бюджетного рынка».

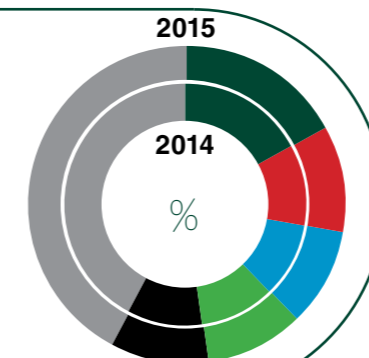
**Структура и динамика фармацевтического рынка ЛС в РФ по анатомо-терапевтическим группам.** Препараты компании «Фармстандарт» представлены в 14 из 15 групп АТС.

**СТРУКТУРА И ДИНАМИКА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА ЛС В РФ ПО АНАТОМО-ТЕРАПЕВТИЧЕСКИМ ГРУППАМ**  
(В НАТУРАЛЬНОМ ВЫРАЖЕНИИ)



- |   | 2015 | 2014 |   |
|---|------|------|---|
| ● | 16   | 17   | N – Нервная система   |
| ● | 16   | 16   | A – Пищеварительный тракт и обмен веществ                   |
| ● | 13   | 13   | R – Респираторная система                                   |
| ● | 11   | 10   | C – Сердечно-сосудистая система                             |
| ● | 9    | 9    | J – Противомикробные препараты для системного использования |
| ● | 35   | 35   | Другие 10 АТС   |

**СТРУКТУРА И ДИНАМИКА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА ЛС В РФ ПО АНАТОМО-ТЕРАПЕВТИЧЕСКИМ ГРУППАМ**  
(В ДЕНЕЖНОМ ВЫРАЖЕНИИ)



- |   | 2015 | 2014 |   |
|---|------|------|---|
| ● | 17   | 17   | N – Нервная система   |
| ● | 11   | 11   | A – Пищеварительный тракт и обмен веществ                   |
| ● | 10   | 10   | R – Респираторная система                                   |
| ● | 10   | 10   | C – Сердечно-сосудистая система                             |
| ● | 10   | 10   | J – Противомикробные препараты для системного использования |
| ● | 42   | 42   | Другие 10 АТС   |

**АНАЛИЗ РЫНКА**

**СТРУКТУРА И ДИНАМИКА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА ЛС В РФ ПО СЕКМЕНТАМ**  
(В ДЕНЕЖНОМ ВЫРАЖЕНИИ, МЛРД РУБ.)

Рынок	2014		2015		15/14
	Руб.	Доля	Руб.	Доля	
Розничный коммерческий рынок	736	72%	814	73%	+11%
Госпитальный сегмент	157	15%	161	14%	+2%
ОНЛС	46	5%	52	5%	+13%
ВЗН	40	4%	47	4%	+17%
Региональная льгота	38	4%	49	4%	+30%
<b>Общий итог</b>	<b>1 017</b>	<b>100%</b>	<b>1 123</b>	<b>100%</b>	<b>+10%</b>

**СТРУКТУРА И ДИНАМИКА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА ЛС В РФ ПО СЕКМЕНТАМ**  
(В НАТУРАЛЬНОМ ВЫРАЖЕНИИ, МЛН УП.)

Рынок	2014		2015		15/14
	млн уп.	Доля	млн уп.	Доля	
Розничный коммерческий рынок	4 983	86%	4 737	85%	(5%)
Госпитальный сегмент	725	13%	702	13%	(3%)
ОНЛС	80	1%	79	1%	(1%)
ВЗН	3	-	3	-	+12%
Региональная льгота	36	1%	42	1%	+18%
<b>Общий итог</b>	<b>5 827</b>	<b>100%</b>	<b>5 563</b>	<b>100%</b>	<b>(5%)</b>

**ДИНАМИКА СРЕДНЕЙ ОТПУСКНОЙ ЦЕНЫ НА ЛС В РФ ПО СЕГМЕНТАМ** (РУБ./УП.)

Рынок	2014	2015	15/14
Розничный коммерческий рынок	4 983	4 737	(5%)
Госпитальный сегмент	725	702	(3%)
ОНЛС	80	79	(1%)
ВЗН	3	4	+12%
Региональная льгота	36	42	+18%
<b>Общий итог</b>	<b>5 827</b>	<b>5 563</b>	<b>(5%)</b>

**СТРУКТУРА И ДИНАМИКА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА ЛС В РФ ПО СТРАНЕ ПРОИЗВОДСТВА ПРЕПАРАТОВ** (В ДЕНЕЖНОМ ВЫРАЖЕНИИ, МЛРД РУБ.)

Рынок	2014		2015		15/14
	Руб.	Доля	Руб.	Доля	
Импортные	772	76%	818	73%	+6%
Отечественные	245	24%	305	27%	+24%
<b>Общий итог</b>	<b>1 017</b>	<b>100%</b>	<b>1 123</b>	<b>100%</b>	<b>+10%</b>

**СТРУКТУРА И ДИНАМИКА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА ЛС В РФ ПО СТРАНЕ ПРОИЗВОДСТВА ПРЕПАРАТОВ** (В НАТУРАЛЬНОМ ВЫРАЖЕНИИ, МЛН УП.)

Рынок	2014		2015		15/14
	млн уп.	Доля	млн уп.	Доля	
Импортные	2 506	43%	2 346	42%	(6%)
Отечественные	3 321	57%	3 217	58%	(3%)
<b>Общий итог</b>	<b>5 827</b>	<b>100%</b>	<b>5 563</b>	<b>100%</b>	<b>(5%)</b>

**СТРУКТУРА И ДИНАМИКА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА ЛС В РФ ПО СТАТУСУ ПРЕПАРАТОВ** (В ДЕНЕЖНОМ ВЫРАЖЕНИИ, МЛРД РУБ.)

RX/ОТС	2014		2015		15/14
	Руб.	Доля	Руб.	Доля	
Рецептурные препараты	606	59%	670	60%	+11%
Безрецептурные препараты	364	36%	401	36%	+10%
БАД	47	5%	52	5%	+11%
<b>Общий итог</b>	<b>1 017</b>	<b>100%</b>	<b>1 123</b>	<b>100%</b>	<b>+10%</b>

**СТРУКТУРА И ДИНАМИКА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА ЛС В РФ ПО СТАТУСУ ПРЕПАРАТОВ** (В НАТУРАЛЬНОМ ВЫРАЖЕНИИ, МЛН УП.)

RX/ОТС	2014		2015		15/14
	млн уп.	Доля	млн уп.	Доля	
Рецептурные препараты	3 312	57%	3 094	56%	(7%)
Безрецептурные препараты	2 147	37%	2 095	38%	(2%)
БАД	368	6%	374	7%	+1%
<b>Общий итог</b>	<b>5 827</b>	<b>100%</b>	<b>5 563</b>	<b>100%</b>	<b>(5%)</b>

**СТРУКТУРА И ДИНАМИКА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА ЛС В РФ ПО ПРИНАДЛЕЖНОСТИ ПРЕПАРАТОВ К СПИСКУ ЖНВЛП** (В ДЕНЕЖНОМ ВЫРАЖЕНИИ, МЛН РУБ.)

ЖНВЛП	2014		2015		15/14
	Руб.	Доля	Руб.	Доля	
Не ЖНВЛП	531	52%	600	53%	+13%
ЖНВЛП	486	48%	523	47%	+8%
<b>Общий итог</b>	<b>1 017</b>	<b>100%</b>	<b>1 123</b>	<b>100%</b>	<b>+10%</b>

**СТРУКТУРА И ДИНАМИКА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА ЛС В РФ ПО ПРИНАДЛЕЖНОСТИ ПРЕПАРАТОВ К СПИСКУ ЖНВЛП** (В НАТУРАЛЬНОМ ВЫРАЖЕНИИ, МЛН УП.)

ЖНВЛП	2014		2015		15/14
	млн уп.	Доля	млн уп.	Доля	
Не ЖНВЛП	3 227	55%	2 991	54%	(7%)
ЖНВЛП	2 600	45%	2 572	46%	(1%)
<b>Общий итог</b>	<b>5 827</b>	<b>100%</b>	<b>5 563</b>	<b>100%</b>	<b>(5%)</b>

**ДИНАМИКА СРЕДНЕЙ ОТПУСКНОЙ ЦЕНЫ НА ЛС В РФ ПО ПРИНАДЛЕЖНОСТИ ПРЕПАРАТОВ К СПИСКУ ЖНВЛП** (РУБ./УП.)

ЖНВЛП	2014	2015	15/14
Не ЖНВЛП	165	201	+22%
ЖНВЛП	187	203	+9%
<b>Общий итог</b>	<b>175</b>	<b>202</b>	<b>+16%</b>

## 2.2 ОБЗОР ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА РФ

### ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ЗАКОНАХ РФ, РЕГУЛИРУЮЩИХ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЙ РЫНОК

#### *Законодательство о фармацевтическом рынке составляет целую иерархию нормативно-правовых актов.*

Приоритетным актом в сфере обращения лекарственных средств является Федеральный закон от 12.04.2010 № 61-ФЗ «Об обращении лекарственных средств», который регулирует отношения, возникающие в связи с обращением – разработкой, доклиническими исследованиями, клиническими исследованиями, экспертизой, государственной регистрацией, со стандартизацией и с контролем качества, производством, изготовлением, хранением, перевозкой, ввозом в Российскую Федерацию, вывозом из Российской Федерации, рекламой, отпуском, реализацией, передачей, применением, уничтожением лекарственных средств.

Закон устанавливает приоритет государственного регулирования безопасности, качества и эффективности лекарственных средств при их обращении.

Кроме того, законодательство об обращении лекарственных средств составляют другие федеральные законы, к которым можно отнести:

- Федеральный закон от 21.11.2011 № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» (далее – Закон об основах охраны здоровья граждан), который регулирует отношения, возникающие в сфере охраны здоровья граждан в Российской Федерации, и определяет: правовые, организационные и экономические основы охраны здоровья граждан; права и обязанности человека и гражданина, отдельных групп населения в сфере охраны здоровья, гарантии реализации этих прав; полномочия и ответственность органов государственной власти Российской Федерации, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления в сфере охраны здоровья; права и обя-

- занности медицинских организаций, иных организаций, индивидуальных предпринимателей при осуществлении деятельности в сфере охраны здоровья; права и обязанности медицинских работников и фармацевтических работников;

- Федеральный закон от 08.01.1998 № 3-ФЗ «О наркотических средствах и психотропных веществах», который устанавливает правовые основы государственной политики в сфере оборота наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров, а также в области противодействия их незаконному обороту в целях охраны здоровья граждан, государственной и общественной безопасности;

- Федеральный закон от 13.03.2006 № 38-ФЗ «О рекламе», который принят в целях развития рынков товаров, работ и услуг на основе соблюдения принципов добросовестной конкуренции, обеспечения в Российской Федерации единства экономического пространства, реализации права потребителей на получение добросовестной и достоверной рекламы, предупреждения нарушения законодательства Российской Федерации о рекламе, а также пресечения фактов ненадлежащей рекламы;

- Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ «О защите конкуренции», устанавливающий организационные и правовые основы защиты конкуренции, в том числе предупреждения и пресечения: монополистической деятельности и недобросовестной конкуренции; недопущения ограничения или устранения конкуренции. Целями закона являются обеспечение единства экономического пространства, свободного перемещения товаров, свободы экономической деятельности в Российской Федерации, защита конкуренции

- и создание условий для эффективного функционирования товарных рынков. Следующий уровень нормативных актов, составляющих законодательство в сфере обращения лекарственных средств, представляют иные нормативные правовые акты Российской Федерации. К данной категории можно отнести указы Президента РФ, постановления и распоряжения Правительства РФ, нормативные правовые акты федеральных органов исполнительной власти, например:

- Указ Президента РФ от 07.05.2012 № 598 «О совершенствовании государственной политики в сфере здравоохранения», которым устанавливаются мероприятия, реализуемые Правительством РФ в сфере здравоохранения, в том числе внедрение стратегии лекарственного обеспечения населения Российской Федерации на период до 2025 года, план ее реализации и доведение объема производства отечественных лекарственных средств по номенклатуре перечня стратегически значимых лекарственных средств и перечня жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов до 90 процентов; Постановление Правительства РФ от 29.10.2010 № 865 «О государственном регулировании цен на лекарственные препараты, включенные в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов», которым установлены правила обращения лекарственных препаратов, включенных в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов.

- Наиболее обширная категория нормативных актов, составляющих законодательство в сфере обращения лекарственных средств, – это нормативно-правовые акты федеральных органов исполнительной власти, в первую очередь Министерства здравоохранения РФ, например:

- Приказ Минздрава России от 22.10.2012 № 428н «Об утверждении Административного регламента Министерства здравоохранения Российской Федерации по предоставлению государственной услуги по государственной регистрации лекарственных препаратов для медицинского применения», который регулирует порядок

- регистрации лекарственных препаратов для дальнейшего обращения на территории РФ;

- Приказ Минздравсоцразвития РФ от 28.12.2010 № 1222н, утвердивший правила оптовой торговли лекарственными средствами для медицинского применения;

- Приказ Минздравсоцразвития России от 26.08.2010 № 756н, утвердивший порядок разработки общих фармакопейных статей и фармакопейных статей и включения их в государственную фармакопею, а также размещения на официальном сайте в сети Интернет данных о государственной фармакопее.

Векторы развития фармацевтического рынка задаются Постановлением Правительства РФ от 17.02.2011 № 91 «О федеральной целевой программе «Развитие фармацевтической и медицинской промышленности Российской Федерации на период до 2020 года и дальнейшую перспективу» и Приказом Минпромторга РФ от 23.10.2009 № 965 «Об утверждении Стратегии развития фармацевтической промышленности Российской Федерации на период до 2020 года», а также Приказом Минздрава России от 13.02.2013 № 66 «Об утверждении Стратегии лекарственного обеспечения населения Российской Федерации на период до 2025 года и плана ее реализации», которыми определяется стратегия и программа развития фармацевтической отрасли, а именно создания необходимой кадровой, научно-технологической базы, переход фармацевтической промышленности на инновационную модель развития с помощью выпуска отечественной фармацевтической промышленностью стратегически значимых лекарственных средств и жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов, вывода на рынок инновационной и конкурентоспособной продукции отечественного производства.

Реализация заданных векторов развития и государственных программ в том числе осуществляется на основе социального обеспечения населения лекарственными средствами с помощью проведения государственных закупок, которые являются неотъемлемой частью фармацевтического рынка РФ и имеют широкую нормативно-правовую базу.

**ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК И ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ ЛЕКАРСТВЕННЫМИ СРЕДСТВАМИ**

*В настоящее время в Российской Федерации обеспечение населения лекарственными средствами осуществляется посредством предоставления государственной социальной помощи гражданам в части лекарственного обеспечения в рамках следующих основных направлений:*

**1. Обеспечение лекарственными препаратами и медицинскими изделиями, в том числе изделиями медицинского назначения, граждан, имеющих право на государственную социальную помощь (федеральные и региональные льготники) за счет средств регионального бюджета и субвенций из федерального бюджета.**

Региональные льготники – граждане, входящие в перечень групп населения, которым лекарственные средства определенного перечня отпускаются по рецептам врачей бесплатно в соответствии с постановлением Правительства РФ от 30.07.1994 № 890 «О государственной поддержке развития медицинской промышленности и улучшении обеспечения населения и учреждений здравоохранения лекарственными средствами и изделиями медицинского назначения», которым предусмотрены конкретные мероприятия по поддержке российских фармацевтических производителей на всех уровнях бюджетной системы.

Федеральные льготники – граждане, имеющие право на получение государственной социальной помощи в виде набора социальных услуг в соответствии с Федеральным законом от 17.07.1999 № 178 «О государственной социальной помощи». Данная категория граждан обеспечивается лекарственными средствами бесплатно по программе ОНЛС (обеспечение необходимыми лекарственными средствами) в соответствии с перечнем ЖНВЛП, ежегодно утверждаемым Распоряжением Правительства РФ.

**2. Централизованное обеспечение учтенных в специальном федеральном регистре льготных категорий граждан за счет средств федерального бюджета лекарственными препаратами для лечения семи высокозатратных нозологий —**

заболеваний, требующих проведения дорогостоящей терапии. Финансирование расходов на обеспечение лекарственными препаратами указанных категорий лиц осуществляется за счет субвенций из федерального бюджета, передаваемых субъектам РФ.

С 2008 года в Российской Федерации реализуется так называемая государственная программа «7 нозологий». В соответствии с ней лекарственные средства, предназначенные для лечения больных гемофилией, муковисцидозом, гипофизарным нанизмом, болезнью Гоше, миелолейкозом, рассеянным склерозом, а также лечения больных после трансплантации органов и (или) тканей централизованно закупаются за счет средств федерального бюджета. Препараты предоставляются в амбулаторных условиях в виде льготного обеспечения.

Закупка лекарственных препаратов по программе «7 нозологий» осуществляется централизованно Министерством здравоохранения РФ в соответствии с Положением о закупках лекарственных препаратов, предназначенных для лечения больных злокачественными новообразованиями лимфоидной, кроветворной и родственных им тканей, гемофилией, муковисцидозом, гипофизарным нанизмом, болезнью Гоше, рассеянным склерозом, а также после трансплантации органов и (или) тканей, утвержденным Постановлением Правительства РФ от 26.12.2011 № 1155. Данное Положение устанавливает порядок закупки Министерством здравоохранения и социального развития РФ вышеуказанных лекарственных препаратов, порядок и условия их передачи федеральным учреждениям здравоохранения, подведомственным ФМБА, а также в собственность субъектов РФ с последующей их передачей при необходимости в собственность муниципальных образований.

По программе «7 нозологий» закупаются только лекарственные препараты, входящие в отдельный перечень. Изначально перечень лекарственных препаратов, закупаемых по данной программе, состоял из 18 МНН, начиная с 01 марта 2015 года данный перечень был расширен до 23-х МНН. В конце 2015 года перечень пересматривался второй раз и в него был добавлен еще один препарат для лечения рассеянного склероза для закупок в 2016 году.

В 2015 году объем закупок лекарственных препаратов по данной программе составил более 44,6 млрд руб. В 2016 году по данной программе планируются государственные закупки на сумму более 43,6 млрд руб.

**3. Лекарственное обеспечение граждан, страдающих заболеваниями, включенными в перечень жизнеугрожающих и хронических прогрессирующих редких (орфанных) заболеваний, приводящих к сокращению продолжительности жизни гражданина или его инвалидности в соответствии с Законом об основах охраны здоровья граждан.** Перечень таких заболеваний утвержден Постановлением Правительства РФ от 26.04.2012 № 403. Этим же постановлением утверждены Правила ведения Федерального регистра лиц, страдающих жизнеугрожающими и хроническими прогрессирующими редкими (орфанными) заболеваниями, приводящими к сокращению продолжительности жизни граждан или их инвалидности.

Финансирование лекарственного обеспечения граждан, страдающих орфанными заболеваниями (за исключением заболеваний, финансируемых по программе «7 нозологий») осуществляется за счет средств бюджетов субъектов РФ.

**4. Лекарственное обеспечение больных, инфицированных вирусами иммунодефицита человека и гепатитов В и С.**

С 1 января 2013 года вступило в силу Постановление Правительства РФ от 27.12.2012 № 1438 «О финансовом обеспечении закупок диагностических средств и антивирусных препаратов для профилактики, выявления, мониторинга лечения и лечения лиц, инфицированных вирусами иммунодефицита человека и гепатитов В и С», положившее начало децентрализации закупок

лекарственных препаратов для лечения социально-значимых заболеваний и передаче полномочий в регионы. Финансирование данного вида лекарственного обеспечения осуществляется путем предоставления и распределения иных межбюджетных трансфертов из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации. В 2015 году перечень лекарственных препаратов, закупаемых в рамках реализации вышеуказанного постановления, был расширен до 27 МНН за счет добавления препарата «Тенофовир».

В этом сегменте Компания в 2015 году успешно реализовывала препараты Интеленс, Презиста, Эдюронт, производимые в сотрудничестве с компанией «Джонсон & Джонсон».

**5. Лекарственное обеспечение больных туберкулезом.**

Финансирование закупок противотуберкулезных препаратов складывается из федерального финансирования, которое является основным источником средств для закупки противотуберкулезных препаратов (ПТП) 2-го ряда (70% от всего финансирования) и регионального финансирования, выделяемого бюджетами регионов в рамках реализации региональных программ борьбы с туберкулезом.

Направления государственной социальной помощи населению в части лекарственного обеспечения осуществляются с помощью проведения государственных закупок, порядок которых имеет свое законодательное регулирование.

### ПОРЯДОК ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК ЛЕКАРСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ

Порядок осуществления закупок лекарственных препаратов за бюджетные средства регулируется специальным законодательством о госзакупках, основу которого составляет вступивший в силу с 1 января 2014 года Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее – Закон о КС).

Введение Закона о КС было направлено на комплексное совершенствование законодательства в сфере государственных и муниципальных закупок и формирование контрактной системы в сфере закупок.

Закон о КС и принятые в соответствии с ним подзаконные нормативные акты системно регулируют весь цикл закупочной деятельности: вопросы планирования, нормирования, обоснования закупок, способы определения поставщиков, включая закупки у единственного поставщика; мониторинг и аудит в сфере закупок; порядок исполнения государственных и муниципальных контрактов и экспертизы полученных результатов; информационное обеспечение контрактной системы, контроль в сфере закупок и порядок обжалования действий (бездействия) различных участников контрактной системы, в том числе контрактных управляющих, должностных лиц контрактной службы.

Данный закон также устанавливает возможность регулирования отдельных вопросов в сфере закупок на уровне субъекта Российской Федерации и на муниципальном уровне. Закупки в сфере государственных и муниципальных нужд в связи с введением в действие Закона о КС стали более сложными и детализированными. При этом процесс закупок стал более открытым и прозрачным.

В 2015 году продолжал действовать Приказ Минэкономразвития России от 25.03.2014 № 155 «Об условиях допуска товаров, происходящих из иностранных государств, для целей осуществления закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд», определяю-

щий условия допуска иностранных товаров для целей размещения государственных и муниципальных заказов, а также порядок предоставления преференций для участников, предлагающих к поставке товары, происходящие из Республики Армения, Республики Беларусь и Республики Казахстан. Согласно приказу, при осуществлении закупок товаров для обеспечения государственных и муниципальных нужд, заявки на участие или окончательные предложения которых содержат предложения о поставке товаров, произведенных на территории Республики Армения, Республики Беларусь и Республики Казахстан, предоставляются преференции в отношении цены контракта в размере 15%.

### КЛЮЧЕВЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК В 2015 ГОДУ

В 2015 году государством проводилась активная работа по реализации стратегий деофшоризации и импортозамещения, предусматривающих запрет участия в государственных закупках офшорных компаний и предоставление преференций отечественным производителям при допуске к закупочным процедурам лекарственных препаратов, а также при заключении государственных и муниципальных контрактов по результатам этих процедур.

В ноябре 2015 года в Приказ Минэкономразвития России от 25.03.2014 № 155 (см. кратко о Приказе в разделе выше) были внесены изменения, которые с 2016 года расширили предоставление преференций для товаров всех государств, входящих в Евразийский экономический союз.

Кроме того, 30 ноября 2015 года было принято Постановление Правительства Российской Федерации № 1289 «Об ограничениях и условиях допуска происходящих из иностранных государств лекарственных препаратов, включенных в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов, для целей осуществления закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд». Данное Постановление касается только допуска к государственным закупкам иностранных лекарственных препаратов, включенных в Перечень



ЖНВЛП. Постановление окончательно зафиксировало правило «третий лишний», которое означает, что если на торги пришло два российских производителя лекарств, то иностранные производители на торги не допускаются.

До конца 2016 года установленные постановлением «третий лишний» ограничения

не распространяются на препараты, в отношении которых на территориях государств – членов Евразийского экономического союза осуществляется первичная и вторичная упаковка или вторичная упаковка с обеспечением выпускающего контроля их качества.

# ФАРМСТАНДАРТ-ТОМСКХИМФАРМ



Открытое акционерное общество «Фармстандарт-Томскхимфарм» — крупнейший производитель готовых лекарственных средств в Западной Сибири. Предприятие расположено в черте города Томска, являющегося историческим и крупным научно-образовательным центром в азиатской части России.

ПРОИЗВЕДЕНО В 2015 г., млн уп.

101,9

МОЩНОСТЬ, млн уп.

205



МЕСТОНАХОЖДЕНИЕ

ТОМСК

КОЛИЧЕСТВО ЛС В НОМЕНКЛАТУРЕ

28

ЧИСЛЕННОСТЬ ПЕРСОНАЛА, человек:

573

КОЛИЧЕСТВО SKU В НОМЕНКЛАТУРЕ

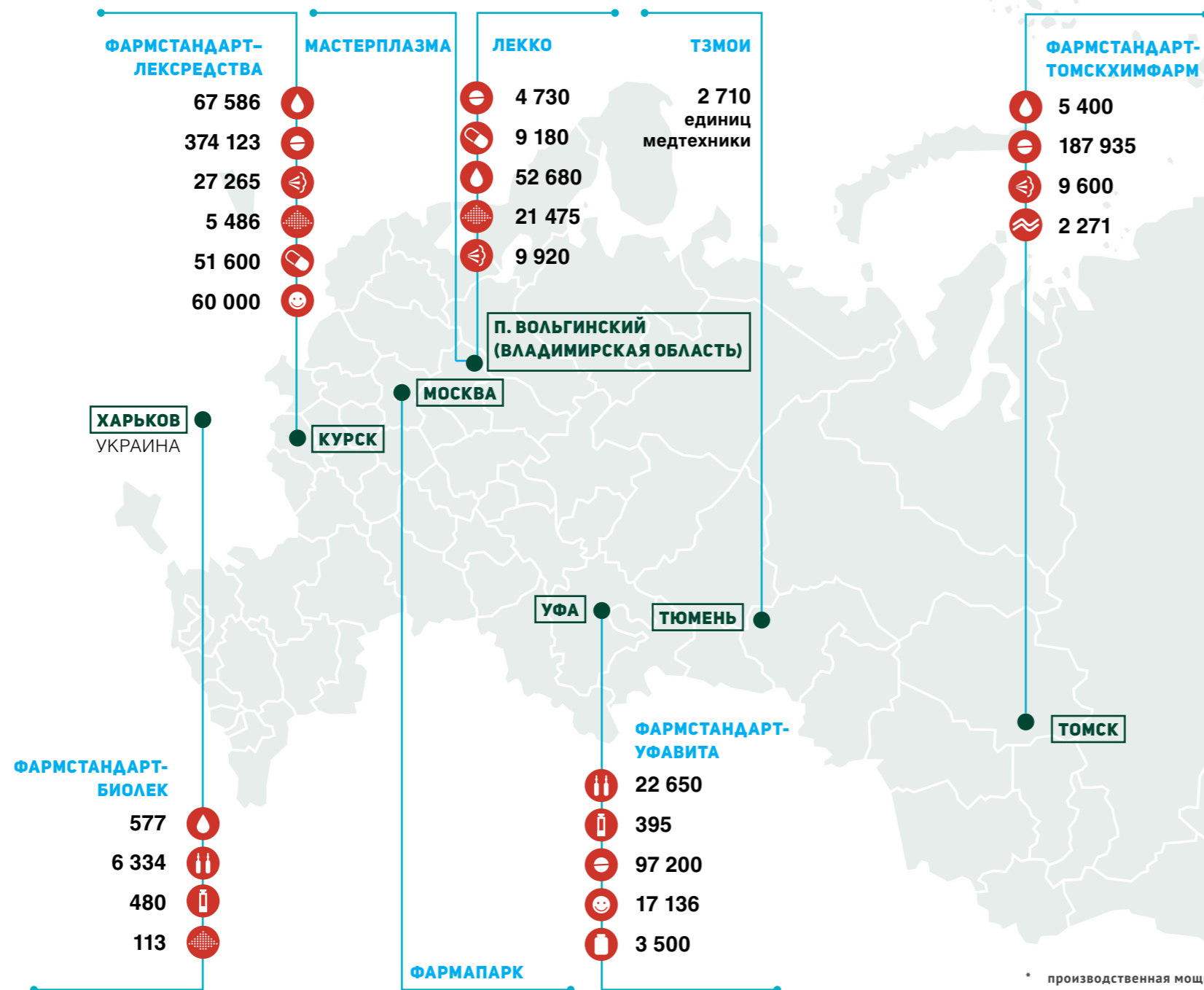
68

# 3.0 ОБЗОР БИЗНЕСА КОМПАНИИ

## 3.1 ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ АКТИВЫ\*

Компания владеет 7 действующими производственными площадками и имеет 1 строящееся производственное предприятие. Вид деятельности предприятий можно условно разделить на производство фармацевтической продукции, производство медицинского оборудования, производство субстанций и производство особой фармацевтической продукции на основе плазмы крови.

- Сиропы и жидкие формы
- Таблетки
- Аэрозоли и спреи
- Порошки
- Капсулы
- Витамины (феррогематоген)
- Ампулы
- Лиофилизаты
- Инсулин (человеческий)
- Мази
- Интерфероны



в 2015 году было выпущено

607

МЛН УПАКОВОК ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ

257

ЛИТРОВ СУБСТАНЦИЙ ДЛЯ РЕАЛИЗАЦИИ

859

ЕДИНИЦ МЕДТЕХНИКИ

\* производственная мощность представлена в тысячах упаковок или в единицах медтехники (для ТЗМОИ)



*В 2015 году предприятиями Группы было произведено 607 млн упаковок лекарственных средств, 257 литров субстанций для реализации<sup>8</sup> и 859 единиц медтехники. Общая производственная мощность предприятий Группы составила 1 037 тыс. упаковок, 764 тыс. литров субстанций и 2 710 единиц медтехники. По объему производства «Фармстандарт» является крупнейшей компанией в России и является единственной частной фармацевтической компанией, включенной в Перечень системообразующих организаций России<sup>9</sup>.*

Предприятие	Форма выпуска	кол-во рабочих смен	Производственная мощность в 2014 году, тыс. уп.	% загрузки 2014	Производственная мощность в 2015 году, тыс. уп.	% загрузки 2015
<b>Фармстандарт-Лексредства</b>	Сиропы и жидкие формы	3	86 274	93%	67 586	65%
	Таблетки	3	385 133	67%	374 123	68%
	Аэрозоли и спреи	3	27 883	62%	27 265	68%
	Порошки	3	6 649	26%	5 486	33%
	Капсулы	3	71 150	54%	51 600	50%
	Витамины (феррогематоген)	3	1 000	59%	60 000	40%
<b>Итого</b>			<b>578 089</b>		<b>586 060</b>	
<b>Фармстандарт-УфаВИТА</b>	Ампулы	3	25 468	49%	22 650	54%
	Лиофилизаты	3	390	99%	395	96%
<b>Фармстандарт-Томскхимфарм</b>	Сиропы и жидкие формы	3	-	-	-	-
	Таблетки		122 090	60%	97 200	64%
	Витамины (феррогематоген)		37 700	62%	17 136	26%
	Инсулин (человеческий)		2 648	45%	3 500	30%
	<b>Итого</b>		<b>188 296</b>		<b>140 881</b>	
<b>Фармстандарт-Томскхимфарм</b>	Сиропы и жидкие формы	3	5 400	5%	5 400	2%
	Таблетки	3	318 931	26%	187 935	30%

(8) Производство субстанций для внутренних целей не учитывалось.

(9) Перечень включает крупнейшие юридические лица, находящиеся в юрисдикции Российской Федерации, оказывающие существенное влияние на формирование ВВП, занятость населения и социальную стабильность.

Предприятие	Форма выпуска	кол-во рабочих смен	Производственная мощность в 2014 году, тыс. уп.	% загрузки 2014	Производственная мощность в 2015 году, тыс. уп.	% загрузки 2015
	Мази	3	2 178	31%	2 271	29%
	<b>Итого</b>		<b>336 109</b>		<b>205 206</b>	
<b>Фармстандарт-Биолек</b>	Сиропы и жидкие формы	3	177	34%	257	42%
	Ампулы	3	6 483	12%	6 334	49%
	Лиофилизаты	3	480	26%	480	1%
	Порошки	3	25	43%	113	30%
	<b>Итого</b>		<b>7 165</b>		<b>7 184</b>	
<b>ЗАО «Лекко»</b>	Таблетки	3	6 734	12%	4 730	27%
	Капсулы	3	4 819	77%	9 180	52%
<b>АО «ТЗМОИ»**</b>	Сиропы и жидкие формы	3	56 300	45%	52 680	63%
	Порошки	3	12 238	55%	21 475	45%
	Аэрозоли и спреи	3	15 435	6%	9 920	5%
	Паровые стерилизаторы до 100 л	3	9 600	31%	2 500	31%
	Паровые стерилизаторы более 100 л	3	420	13%	110	47%
	Моечное оборудование	3	-	-	100	39%
<b>ООО «Фармапарк»***</b>	Интерферон езацетонитриловый, субстанция	3/2*	27 000	97%	420 000	67%
	Интерферон-альфа, субстанция	3/2*	205 000	99%		67%
	Интерферон безметиониновый (IFN), субстанция	3/2*	52 000	94%		17%
	ПЭГ-Интерферон, субстанция	3/2*	16 000	97%	200 000	33%
	Эритропоэтин, субстанция	3/2*	11 160	11%	14 400	88%
<b>Итого</b>			<b>311 160</b>		<b>634 400</b>	

\* – три смены в 2014 году и две смены в 2015 году.

\*\* – мощность показана в единицах оборудования.

\*\*\* – мощность показана в мл.

Более подробную информацию о действующих предприятиях Группы можно найти на следующих страницах:

**ОАО «ФАРМСТАНДАРТ-ЛЕКСРЕДСТВА»**

[http://pharmstd.ru/page\\_17.html](http://pharmstd.ru/page_17.html)

**ОАО «ФАРМСТАНДАРТ-УФАВИТА»**

[http://pharmstd.ru/page\\_18.html](http://pharmstd.ru/page_18.html)

**ОАО «ФАРМСТАНДАРТ-ТОМСКХИМФАРМ»**

[http://pharmstd.ru/page\\_19.html](http://pharmstd.ru/page_19.html)

**ПАО «ФАРМСТАНДАРТ-БИОЛЕК»**

[http://pharmstd.ru/page\\_152.html](http://pharmstd.ru/page_152.html)

**ЗАО «ЛЕККО»**

<http://www.lekko-pharm.ru/>

**ООО «ФАРМАПАРК»**

<http://www.pharmapark.ru/>

**АО «ТЗМОИ»**

[http://pharmstd.ru/page\\_20.html](http://pharmstd.ru/page_20.html)



**ПРОИЗВОДСТВО В 2015 ГОДУ**

**ОАО «Фармстандарт-Лексредства»**

В 2015 года ОАО «Фармстандарт-Лексредства» произвело 373 млн упаковок (335 млн упаковок в 2014 году). Прирост объемов производства составил 11%. Также ОАО «Фармстандарт-Лексредства» произвело 15 тонн субстанций для целей реализации.

Подобного прироста удалось добиться за счет:

- диверсификации портфеля выпускаемой продукции (освоение выпуска как препаратов собственной разработки, так и новых препаратов);
- выпуска новых импортозамещающих препаратов, всего 19 наименований расширения номенклатуры в рамках освоения новых контрактных производств;
- роста объемов производства препаратов по государственным контрактам (например, препарата «Ревлимид»).

**ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА»**

В 2015 году ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА» произвело 80,6 млн упаковок, что на 14,5 % меньше, чем в 2014 году (94,3 млн упаковок).

Снижение производства произошло за счет ликвидации участка феррогематогена, производство которого в прошлом году составило 22 млн упаковок, или 23,3% от общего объема выпуска.

**ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм»**

В отчетном году ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм» произвело 101,9 млн упаковок.

Снижение объемов производства в натуральных показателях составило 17,9%, что

связано в основном с началом модернизации ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм», целью которого является оптимизация рабочих процессов и повышение рентабельности производства. Так, из Томска на ОАО «Фармстандарт-Лексредства» – крупнейшее предприятие Группы – будут перенесены препараты, рентабельность производства которых достигается на предприятиях, обладающих значительными мощностями. Вместе с тем ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм» сконцентрируется на производстве высокомаржинальных, но небольших по объему выпуска в упаковках препаратах.

Кроме того, на объемы производства временно влияет тот факт, что в результате реконструкции была демонтирована часть старых производств, однако ввода нового оборудования, которое бы увеличило мощность в 2015 году, не было.

**ПАО «Фармстандарт-Биолек»**

Основной деятельностью ПАО «Фармстандарт-Биолек» в 2015 году было производство лекарственных, липосомальных, иммунобиологических и диагностических препаратов.

В 2015 году ПАО «Фармстандарт-Биолек» произвело 1,6 млн упаковок, что соответствует объемам производства 2014 года.

**ЗАО «ЛЕККО»**

В 2015 году объем производства ЗАО «ЛЕККО» составил 49,8 млн упаковок. Прирост объемов производства составил 31% и связан с ростом заказов на производство со стороны ПАО «Отисифарм» («Аципол», «Ноопепт», «Риностоп»).

**ООО «Фармапарк»**

В 2015 году ООО «Фармапарк» произвело 520 тыс. упаковок готовых лекарственных средств и 242 литра субстанций для целей реализации. Прирост объемов производства готовых лекарственных средств в натуральных показателях составил 85%, субстанций – 40%. Необходимо отметить, что активные фармацевтические субстанции выпускаются на производственной площадке ООО «Фармапарк», и большая их часть (74% в 2015 году) реализуется сторонним организациям, а остальное используется для внутренних целей. Готовые лекарственные формы производятся на контрактной площадке ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА», из них выпускающий контроль двух препаратов осуществляется ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА», одного препарата – ООО «Фармапарк».

Рост объемов производства связан в первую очередь с внедрением нового лекарственного препарата «ПегАльтевир» для целей государственных закупок, а также за счет внутреннего и внешнего роста потребления субстанций.

**АО «ТЗМОИ»**

В 2015 году АО «ТЗМОИ» произвело 768 паровых стерилизаторов объемом до 100 литров, 52 паровых стерилизатора объемом более 100 литров и 39 моечных машин. В отчетном году было принято решение об остановке выпуска стерилизаторов ВК-75 и ГК-100-3 старого образца с целью их оснащения системой автоматического управления процессом.

В 2015 году была отработана технология сборки стерилизаторов с прямоугольной камерой объемом 300, 400 и 600 литров. Данные стерилизаторы оснащаются системой управления, разработанной специалистами технического центра «Фармстандарт-Медтехника».

**ВВОД НОВЫХ МОЩНОСТЕЙ И РЕКОНСТРУКЦИЯ В 2015 ГОДУ**

В соответствии с Планами развития предприятий строятся новые производственные участки, приобретается технологическое

и лабораторное оборудование для организации производства и контроля качества. С целью ввода новых препаратов и расширения производственных мощностей проведены следующие мероприятия.

**ОАО «Фармстандарт-Лексредства»**

В 2015 году выполнены строительно-монтажные работы и приобретено оборудование на сумму более 800 млн руб. Строительно-монтажные работы осуществлялись как собственными силами, так и с привлечением подрядных организаций.

- Построен и введен в эксплуатацию новый участок для производства аэрозолей по полному циклу мощностью 10,5 млн упаковок в год. Участок вводится для организации производства новых препаратов компаний «Къези» и «Натива»;
- В полном объеме завершены работы по реконструкции схемы приготовления «Корвалола» в цехе № 1, объект введен в эксплуатацию в ноябре 2015 года
- Организован склад для хранения высокоактивных гормональных субстанций, оснащенный изолятором для отбора проб;
- Организован склад с температурой хранения 2–8 °С;
- Выполнен монтаж установки воды очищенной для оснащения трех производственных участков. Установка соответствует требованиям Европейской Фармакопеи.
- Участок № 3 цеха № 2 оснащен упаковочным автоматом DK PC 40 A с устройством переключения и датчиком счета блистеров.
- Выполнялись строительно-монтажные работы в цехе № 3 по созданию «чистых» и «контролируемых» помещений в связи с расширением участка № 6
- В рамках реализации проекта SAP развернута продуктивная среда во всех производственных цехах предприятия по всей выпускаемой номенклатуре. Автоматизировано 1050 технологических рецептов для производства и контроля качества полуфабрикатов и готового продукта.
- Для оснащения действующих производств было приобретено оборудование взамен изношенного.

### ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА»

В 2015 году выполнены строительно-монтажные работы и приобретено оборудования на сумму 709 млн руб. Строительно-монтажные работы осуществлялись как собственными силами, так и с привлечением подрядных организаций.

- Запущен цех по производству цитостатиков (участок таблетированных и инъекционных препаратов), начат выпуск препаратов согласно плану производства;
- Введен в эксплуатацию участок по производству препаратов в предварительно наполненных шприцах, начат выпуск продукции согласно плану производства;
- Продолжены работы по реконструкции производственных площадей участка препаратов инсулина;
- Продолжена реконструкция участка инъекционных препаратов с заменой оборудования и организацией производства инъекционных препаратов малых серий: проведен демонтаж чистых помещений и подготовка помещений к реконструкции;
- Продолжено строительство участка производства глазных капель, приобретено технологическое оборудование;
- Продолжено строительство нового корпуса для производства готовых лекарственных средств участка таблетированных и инъекционных препаратов, размещение лабораторий ЦЗЛ и ОКК. Приобретено новое лабораторное оборудование.

### ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм»

В 2015 году выполнены строительно-монтажные работы и приобретено оборудование на сумму 71,6 млн руб., в том числе:

- реконструкция и строительство зданий и сооружений – 17 млн руб.
- приобретение машин и оборудования – 52 млн руб.
- прочие капитальные вложения – 2 млн руб.

Проведено строительство газовой/паровой котельной, получено разрешение на ввод объекта в эксплуатацию.

### ПАО «Фармстандарт-Биолек»

В 2015 году выполнены строительно-монтажные работы и приобретено оборудования на сумму 16,8 млн гривен (примерно 47 млн руб.). Строительно-монтажные работы осуществлялись как собственными силами, так и с привлечением подрядных организаций:

- Выполнены работы по реконструкции цеха антирабического иммуноглобулина;
- Выполнена реконструкция и введена в работу клиника под участок диагностических препаратов и органопрепаратов;
- Выполнена реконструкция участка гидрокортизона;
- Завершена реконструкция и введен в эксплуатацию участок по изготовлению эктерицида;
- Осуществлено дооснащение лаборатории химического контроля новым оборудованием;
- Приобретено и введено в эксплуатацию валидационное оборудование.

### ЗАО «Лекко»

В 2015 году выполнены строительно-монтажные работы и приобретено оборудование на сумму 26,9 млн руб. Строительно-монтажные работы осуществлялись как собственными силами, так и с привлечением подрядных организаций:

- Приобретена и введена в эксплуатацию система подготовки воды очищенной.
- Приобретено и введено в эксплуатацию промышленное оборудование: анализатор общего органического углерода, капсульно-наполнительная и картонирующая машины.

### ООО «Фармапарк»

В 2015 году выполнены проектные работы на сумму 5,0 млн руб.

1. Начаты работы по реконструкции аналитических лабораторий физико-химического, микробиологического и биологического контроля, с увеличением общих площадей и выведением из производственной зоны.

2. Существенно увеличены мощности производства АФС «Пэгинтерферона», используемой для изготовления и розлива препарата «Пегальтевир».

### ООО «МастерПлазма»

С 2014 года в п. Вольгинский Владимирской области реализуется проект по строительству нового завода по производству биологических фармпрепаратов, который станет крупнейшим в России по фракционированию плазмы крови человека. ООО «МастерПлазма» было учреждено 26 мая 2015 года, и на сегодняшний день обладает эксклюзивным правом на коммерческое использование на территории РФ и СНГ новой уникальной технологии фракционирования и переработки плазмы крови. Эффективная доля владения ПАО «Фармстандарт» в предприятии составляет 52%.

В рамках данного проекта будет построено новое производственное здание площадью 20 000 кв. м. Текущий объем инвестиций уже составил более 1 млрд руб. Общий объем инвестиций составит более 10 млрд руб, которые будут направлены на строительство и оснащение завода, оплату лицензии технологии, проведение клинических исследований, обучение специалистов и пр. Завод будет введен в эксплуатацию в 2018 году. На предприятии будет сформировано более 250 новых рабочих мест.

Проект направлен на создание предприятия полного цикла производства наиболее востребованных в медицинской практике препаратов, относящихся к перечню ЖНВЛП: внутривенные иммуноглобулины (ВВИГ), включая гиперимунные и антирезусные ИГ, альбумин, Фактор VIII, Фактор IX, а

также отсутствующие в России продукты – альфа-1 ингибитор протеиназы, ингибитор С1-эстеразы и фибриноген для внутривенного введения.

На сегодняшний день в России более 80% препаратов плазмы крови поставляются зарубежными компаниями. Плановая производительность завода по переработке сырья составляет до 600 000 л плазмы в год. Таких объемов производства будет достаточно, чтобы удовлетворить текущую потребность здравоохранения в лекарственном обеспечении граждан РФ и заместить импортную продукцию на 100% таким препаратами, как альбумин, внутривенные иммуноглобулины и Фактор IX; на 20% – препаратом Фактор VIII. Помимо этого, компания планирует вывести на рынок ранее недоступные для российских пациентов препараты, такие как альфа-1 антитрипсин и ингибитор С1-эстеразы, необходимые для лечения наследственных жизнеугрожающих заболеваний. Новой странницей в лечении врожденных и приобретенных нарушений гемостаза станет внутривенный препарат фибриногена, который также может стать новым инструментом в хирургической практике, снижающим смертность от кровотечений.

Новое производство будет отвечать современным российским и международным Правилам производства и контроля качества лекарственных средств, в том числе требованиям таких зарубежных регуляторных органов, как FDA и EMEA. Благодаря этому с 2019 года дополнительные объемы производства будут реализовываться на внешних рынках.

**ПЛАНЫ ПО ИНВЕСТИЦИЯМ  
В ПРОИЗВОДСТВО В 2016 ГОДУ**

**ОАО «Фармстандарт-  
Лексредства»**

1. Создание опытно-наработочного участка малых серий.
2. Организация нового участка вторичной упаковки в цехе по производству «Гематогена».
3. Реконструкция складского корпуса со строительством склада хранения упаковочных материалов.
4. Создание систем кондиционирования на двух этажах корпуса общезаводского склада.
5. Реконструкция части помещений производственного цеха жидких и твердых лекарственных форм с целью расширения участка нанесения оболочки.

**ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА»**

1. Продолжение строительства нового корпуса для производства ГЛС общей площадью 10 500 кв.м (6 этажей) для размещения производства и лабораторий. Организация производства таблеток (покрытых и непокрытых оболочкой), частичный перенос производства таблеток, организация производства лиофилизированных препаратов и лабораторий постадийного контроля и ЦЗЛ.
2. Реконструкция производственных площадей участка препаратов инсулина для организации производства препарата «Мабтера», концентрат для приготовления раствора для инфузий.
3. Строительство и организация производства глазных капель.
4. Реконструкция участка инъекционных препаратов и организация производства выпуска малых серий.
5. Строительство новой газифицированной котельной для увеличения мощностей по горячей воде и промышленному пару.

6. Строительство и организация участка приготовления вакцин.

**ПАО «Фармстандарт-Биолек»**

1. Реконструкция участка приготовления питательных сред, проведение монтажа и ввода в эксплуатацию.
2. Реконструкция помещений и модернизация лаборатории биологического контроля и вивария.

**ЗАО «Лекко»**

1. Приобретение реактора и лиофильной установки с частичной реконструкцией цеха производства биологических препаратов.
2. Организация цеха производства мягких лекарственных форм (включая приобретение всего необходимого технологического оборудования).

**ООО «Фармапарк»**

1. Ввод в действие участка сектора эукариотического культивирования (помещений класса D).
2. Запланировано внедрение на производство измененной технологии культивирования и очистки высокопродуктивного продуцента эритропоэтина (в биореакторе) с целью увеличения производительности линии.

**АО «ТЗМОИ»**

1. В 2016 году ожидается начало выпуска новых видов оборудования, не имеющих аналогов российского производства, включая уникальный низкотемпературный плазменный стерилизатор.
2. В 2016 году ведутся работы по модернизации паровых стерилизаторов ВК-75 и ГК-100-3 с целью их оснащения системой автоматического управления процессом стерилизации, что позволит существенно улучшить конкурентные преимущества.



## 3.2 СИСТЕМА КАЧЕСТВА

**На всех производственных предприятиях Группы «Фармстандарт» внедрена, функционирует и постоянно совершенствуется фармацевтическая система качества.**

На предприятиях Группы «Фармстандарт» функционируют уникальные сертифицированные лаборатории, располагающие современным высокотехнологичным оборудованием. Освоены и применяются в практической работе специальные биохимические методы, например, определения активности с использованием клеточных культур, а также определения подлинности по противовирусному действию. Они требуют специальных навыков у персонала, являются высокоточными и позволяют обеспечить производство качественного и безопасного продукта.

Действующая фармацевтическая система качества разработана и внедрена в соответствии с требованиями:

- Директивы 2003/94/ЕС;
- Правил организации производства и контроля качества лекарственных средств, утвержденных Приказом Министерства промышленности и торговли РФ от 14 июня 2013 г. № 916;
- национальных стандартов РФ ГОСТ ISO 9001-2011 (ISO 9001:2008) «Системы менеджмента качества. Требования».

В АО «ТЗМОИ» система управления качеством функционирует в соответствии с требованиями:

- стандарта EN ISO 13485 (EN ISO 13485:2012 + AC:2012 – ISO 13485:2003 + Cor. 1:2009) «Изделия медицинские – Системы менеджмента качества. Регулирующие системные требования»;
- стандарта EN ISO 9001 (ISO 9001:2008) «Системы менеджмента качества – Требования».

Все предприятия Компании проходят регулярные инспекции со стороны государственных органов Российской Федерации (Министерство промышленности и торговли РФ (далее – Минпромторг), Федеральная служба по надзору в сфере здравоохранения РФ (далее – Росздравнадзор), а также аудиты со стороны иностранных и россий-

ских партнеров: Abbott, AbbVie, Celgene, CHIESI, GE HealthCare, Genzyme, Grindeks, Johnson, Kemwell Biopharma, MARVEL BIOSCIENCE, Merck, Novartis, Roche, Servier, Sanofi, «Биокад», «Натива», «Генериум».

В рамках сотрудничества с иностранными партнерами и формирования единого рынка лекарственных средств на территории Евразийского экономического союза (ЕАЭС) Группа «Фармстандарт» продолжила активное внедрение и совершенствование системы качества в соответствии с Правилами надлежащей дистрибьюторской практики ЕАЭС (GDP – Good Distribution practice, надлежащая дистрибьютерская практика). В 2015 году в ПАО «Фармстандарт» актуализирована и утверждена Политика в области качества, разработан план внедрения GDP на 2016 год.

С 2015 года используются унифицированные подходы по вопросам качества в рамках договорной деятельности по контрактам. Подготовлен и согласован с производственными предприятиями группы единый подход по оценке и одобрению поставщиков.

В 2015 году запущен ряд проектов по совершенствованию компьютеризированных систем для выполнения задач в области качества в сфере складского учета, документооборота, обучения персонала.

На стадии завершения создание единой базы по поступающим претензиям от потребителей. Проект обеспечит быстрое и своевременное реагирование на все поступающие обращения потребителей.

### ВАЛИДАЦИЯ И КВАЛИФИКАЦИЯ

Основными направлениями деятельности в области валидации и квалификации является реализация ежегодного валидационного мастер-плана с целью обеспечения «холодовой» цепи при производстве, хра-

нению и транспортировке термолабильных лекарственных средств и всей продукции «Фармстандарт.»

Согласно валидационному мастер-плану проведена квалификация складских помещений ПАО «Фармстандарт» и компьютеризированных систем с учетом международных требований GAMP 5.

Обновлена и гармонизирована Политика в подходах по процессам валидации. Унифицированы процессы комплектации термоконтейнеров, обеспечивающие гарантию сохранности качества продукции. Одновременно оптимизированы складские процессы.

### ИНФОРМАЦИЯ О СИСТЕМАХ КАЧЕСТВА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ГРУППЫ «ФАРМСТАНДАРТ»

В соответствии с требованиями Приказа Министерства промышленности и торговли РФ от 14.06.2013 № 916 «Об утверждении Правил организации производства и контроля качества лекарственных средств» на всех предприятиях Группы «Фармстандарт» уполномоченные лица прошли государственную аттестацию.

Система качества на предприятиях Группы «Фармстандарт» подтверждена следующими документами:

#### ОАО «Фармстандарт-Лексредства»

##### 1. Сертификат соответствия требованиям EU GMP

«Надлежащая производственная практика (EU GMP)», определенная в Директиве 2003/94/ЕС

Сертификат № ZVA/LV/2015/002H от 19.02.2015.

Срок действия – до 12.12.2017.

##### 2. Сертификат соответствия требованиям ГОСТ Р 52249-2009 (GMP) «Правила производства и контроля качества лекарственных средств»

Сертификат № GMPEU RU.001.P0007 от 27.05.2013.

Срок действия – до 27.05.2016.

##### 3. Сертификат соответствия требованиям ГОСТ ISO 9001-2011 (ISO 9001:2008) «Система менеджмента качества. Требования»

Сертификат № РОСС RU.ИС11.К00893 от 27.05.2013.

Срок действия – до 27.05.2016.

##### 4. Сертификат соответствия требованиям Настанова СТ-Н МОЗУ 42-4.0:2011 «Лекарственные средства. Надлежащая производственная практика»

Сертификат № 035/2013/SAUMP/GMP

Срок действия – до 29.03.2016.

##### 5. Заключение о соответствии производителя лекарственных средств медицинскому применению требованиям Правил организации производства и контроля качества лекарственных средств

Заключение № GMP-0003-000003/15 от 29.01.2015.

Срок действия до 30.12.2016.

На предприятии проведено 2 аудита со стороны контрагентов (компаний ЗАО «Сервье» и ЗАО «Рош»).

#### ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА»

##### 1. Сертификат соответствия требованиям EU GMP

«Надлежащая производственная практика (EU GMP)», определенная в Директиве 2003/94/ЕС

Сертификат № ZVA/LV/2015/004H от 30.04.15.

Срок действия – до 20.02.2018.

##### 2. Сертификат соответствия требованиям ГОСТ Р 52249-2009 (GMP) «Правила

**производства и контроля качества лекарственных средств»**

Сертификат № GMPEU RU.001.P00326 от 30.05.2013.

Срок действия – до 30.05.2016

**3. Сертификат соответствия требованиям ГОСТ ISO 900-2011 (ISO 9001:2008). «Система менеджмента качества. Требования»**

Сертификат № РОСС RU.ИС11.К00895 от 30.05.2013.

Срок действия – до 30.05.2016.

**4. Заключение о соответствии производителя лекарственных средств медицинского применения требованиям Правил организации производства и контроля качества лекарственных средств**

Заключение № GMP-0002-000075/15 от 21.09.2015.

Срок действия – до 19.05.2018.

На предприятии проведено 8 аудитов со стороны контрагентов (компаний АО «Санофи-Авентис групп», ЗАО «Рош», Merck Serano GmbH, ЗАО «Биокад», ООО «НовартисФарма», ООО «Джонсон & Джонсон», ООО «Эйсай»).

**ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм»**

**1. Сертификат соответствия требованиям ГОСТ Р 52249-2009 (GMP) «Правила производства и контроля качества лекарственных средств»**

Сертификат № GMPEU RU.001.P00327 от 30.05.2013 г.

Срок действия – до 30.05.2016 г.

**2. Сертификат соответствия требованиям ГОСТ ISO 9001-2011 (ISO 9001:2008). «Система менеджмента качества. Требования»**

Сертификат № РОСС RU.ИС11.К00896 от 30.05.2013.

Срок действия – до 30.05.2016.

**3. Сертификат соответствия требованиям Настанова СТ-Н МОЗУ 42-4.0:2011 «Лекарственные средства. Надлежащая производственная практика»**

Сертификат № 068/2013/SAUMP/GMP

Срок действия – до 19.07.2016.

**4. Заключение о соответствии производителя лекарственных средств медицинского применения требованиям Правил организации производства и контроля качества лекарственных средств**

Заключение № GMP-0012-000014/15 от 10.03.2015 (площадка по адресу г. Томск, ул. Пролетарская, д. 32).

Заключение № GMP-0012-000015/15 от 10.03.2015 (площадка по адресу г. Томск, ул. Розы Люксембург, д. 89).

Заключение № GMP-0012-000016/15 от 10.03.2015 (площадка по адресу г. Томск, ул. Пролетарская, д. 32).

На предприятии проведен 1 аудит со стороны контрагента (компания ЗАО «Биокад»).

**ЗАО «Лекко»**

**1. Сертификат соответствия требованиям ГОСТ Р 52249-2009 (GMP) «Правила производства и контроля качества лекарственных средств»**

Сертификат № GMPEU RU.001.P0010 от 18.06.2013.

Срок действия – до 18.06.2016.

**2. Сертификат соответствия требованиям ГОСТ ISO 9001-2011 (ISO 9001:2008). «Система менеджмента качества. Требования»**

Сертификат № РОСС RU.ИС11.К00866 от 11.03.2013.

Срок действия – до 11.03.2016.

**3. Заключение о соответствии производителя лекарственных средств медицинского применения требованиям Правил организации производства и контроля качества лекарственных средств**

Заключение №GMP-0013-000017/15 от 10.03.2015.

Срок действия – до 09.06.2017.

**ООО «Фармапарк»**

**1. Сертификат соответствия требованиям ГОСТ ИСО 9001-2011 (ИСО 9001:2008). «Система менеджмента качества. Требования»**

Сертификат № РОСС RU.ИС11.К01111 от 23.12.2015.

Срок действия – до 22.09.2018.

**2. Заключение о соответствии производителя лекарственных средств медицинского применения требованиям Правил организации производства и контроля качества лекарственных средств**

Заключение № GMP-0010-000011/15 от 13.02.2015 (площадка по адресу г. Москва, Научный проезд, д. 8, стр.1).

Заключение № GMP-0010-000012/15 от 13.02.2015 (площадка по адресу Московская область, Красногорский район, с. Петрово-Дальнее).

Срок действия – до 08.07.2017.

**АО «ТЗМОИ»**

**1. Сертификат соответствия требованиям стандарта EN ISO 13485 (EN ISO 13485:2012 + AC:2012-ISO 13485:2003 + Cor. 1:2009). «Изделия медицинские – Системы менеджмента качества – Регулирующие системные требования»**

Сертификат № D1236900007 от 27.11.2013.

Срок действия – до 20.10.2018.

**2. Сертификат соответствия требованиям стандарта EN ISO 9001 (ISO 9001:2008). «Системы менеджмента качества – Требования»**

Сертификат № D1236900008 от 28.11.2013.

Срок действия – до 27.11.2016.

**ПАО «Фармстандарт-Биолек»**

**1. Разрешения Государственной санитарно-эпидемиологической службы Украины в Харьковской области на работу с возбудителями 3-4 групп патогенности следующих участков:**

— участок анатоксинов вакцинно-сыворо-точного цеха

(Разрешение № 65-15 выдано 16.04.2015, срок действия – до 16.04.2020);

— участок антирабического антигена

(Разрешение № 66-15 выдано 16.04.2015, срок действия – до 16.04.2020);

— лаборатория вирусологии ОКК

(Разрешение № 81-15 выдано 20.05.2015, срок действия – до 16.05.2017);

— лаборатория биологического контроля ОКК

(Разрешение № 64-15 выдано 16.04.2015, срок действия – до 16.04.2020).

**2. Сертификат соответствия системы управления качеством по ISO 13485:2008**

Сертификат № UA 2.003.8408-14 от 09.04.2014.

**3. Сертификат соответствия требованиям ГОСТ ИСО 9001-2011 (ИСО 9001:2008)**

Сертификат системы управления качеством по ISO 9001:2008

Сертификат № UA 2.003.08400-14 от 03.04.2014

Производство медицинских изделий для лабораторной диагностики *in vitro* (выдано ГП «Харьковским региональным научно-производственным центром стандартизации, метрологии и сертификации»)

**4. «Система менеджмента качества. Требования»**

Сертификат № РОСС RU.UA.11.K01019 от 04.06.2014.

Срок действия – до 04.06.2017.

**Аптечные склады  
ПАО «Фармстандарт»,  
ООО «Фармстандарт»**

Выданы сертификаты соответствия требованиям ГОСТ Р ИСО 9001-2008 «Система менеджмента качества. Требования»

**1. ПАО «Фармстандарт»**

Сертификат № РОСС RU.ИС11.K01090 от 18.09.2015.

Срок действия – до 18.09.2018.

Проведен один аудит со стороны контрагента ЗАО «Рош».

**2. ООО «Фармстандарт»**

Сертификат № РОСС RU.ИС11.K01092 от 29.09.2015.

Срок действия – до 18.09.2018.

**ПОДТВЕРЖДЕНИЕ СИСТЕМЫ  
КАЧЕСТВА В 2015 ГОДУ**

**ОАО «Фармстандарт-  
Лексредства»**

В январе 2015 года Приказом Минпромторга РФ от 29.01.2015 № 127 выдано заключение о соответствии предприятия требованиям Правил организации производства и контроля качества лекарственных средств.

В мае 2015 года по результатам инспекционного контроля подтверждено действие Сертификатов соответствия системы менеджмента качества требованиям ГОСТ ISO 9001-2011 (ISO 9001:2008), соответствие производства и контроля качества лекарственных средств требованиям ГОСТ Р 52249-2009.

В июне 2015 года по результатам инспекционного контроля подтверждена компетентность Испытательной лаборатории ОАО «Фармстандарт-Лексредства» (ОКК) и расширена область аккредитации.

**ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА»**

В январе 2015 года получено Заключение Министерства промышленности и торговли РФ о соответствии предприятия требованиям Правил организации производства и контроля качества лекарственных средств.

В апреле 2015 года получен сертификат соответствия производителя требованиям надлежащей производственной практики (GMP).

В мае 2015 года орган по сертификации систем менеджмента качества ВНИИС-СЕРТ ОАО «ВНИИС» подтвердил действия сертификатов.

В феврале 2015 года Государственное агентство лекарственных средств Латвийской Республики подтвердило соответствие требованиям GMP, изложенным в Директиве 2003/94/ЕС.

**ОАО «Фармстандарт-  
Томскхимфарм»**

В мае 2015 года в результате аудита систем менеджмента качества подтверждено соответствие предприятия требованиям ГОСТ Р 52249-2009 и ГОСТ ISO 9001-2011 и получены соответствующие сертификаты.

В 2015 году получено Заключение Министерства промышленности и торговли РФ о соответствии всех площадок предприятия требованиям Правил организации производства и контроля качества лекарственных средств.

**ПАО «Фармстандарт-Биолек»**

В 2015 году лаборатории отдела контроля качества успешно прошли аттестацию на подтверждение лицензии на проведение контроля лекарственных средств. Лаборатория биологического контроля и вирусологическая лаборатория получили разрешения СЭС (Санитарно-эпидемиологическая служба) на работу с возбудителями 3-4 класса патогенности.

В 2015 году была пройдена аудиторская проверка и выданы сертификаты соответствия стандартам ISO 9001 на общую систему управления качеством и ISO 13485 на систему управления качеством относительно медицинских изделий. Проведено 55 внутренних аудитов, по результатам которых 75% выявленных несоответствий было устранено в течение года, другие будут устранены в 2016 году. Проведено 7 аудитов поставщиков исходного сырья и упаковочных материалов. Работники предприятия прошли внешнее обучение по вопросам системы качества и повышения квалификации, получили соответствующие сертификаты. Разработан и утвержден ряд документов фармацевтической системы качества, проведена необходимая актуализация руководящих документов по качеству, стандартных рабочих методик, инструкций по эксплуатации, спецификаций. Актуализирована политика и цели предприятия в области качества.

**ЗАО «Лекко»**

В марте 2015 года Приказом Минпромторга РФ выдано заключение о соответствии требованиям Правил организации производства и контроля качества лекарственных средств.

В мае 2015 года по результатам инспекционного контроля подтверждено действие Сертификатов соответствия системы менеджмента качества требованиям ГОСТ ISO 9001-2011 (ISO 9001:2008), и соответствие производства и контроля качества лекарственных средств требованиям ГОСТ Р 52249-2009

**ООО «Фармапарк»**

В 2015 году проведена ре-сертификация систем менеджмента качества предприятия на соответствие требованиям ГОСТ Р 9001. Срок действия сертификата соответствия требованиям ГОСТ ISO 9001-2011 продлен до 22.09.2018.

Также получено заключение от Минпромторга РФ о соответствии требованиям правил организации производства и контроля качества лекарственных средств, утвержденных приказом № 916 Минпромторга РФ.

В 2015 году проводились работы по снижению зависимости от аутсорсинговых лабораторий путем внедрения новых методов с целью повышения уверенности в качестве анализов.

**АО «ТЗМОИ»**

Осенью 2015 года внешним аудитором, компанией MDC, был проведен сертификационный аудит систем менеджмента качества АО «ТЗМОИ». Сертификаты, подтверждающие соответствие систем АО «ТЗМОИ» стандартам ISO 9001 и ISO 13485 продлены на 2016.



### 3.3 БИЗНЕС-ПАРТНЕРЫ И КОНТРАКТНОЕ ПРОИЗВОДСТВО

В области производства, продвижения и продаж «Фармстандарт» сотрудничает со многими ведущими мировыми производителями, такими как Abbott, AbbVie, Celgene, CHIESI, GE HealthCare, Genzyme, Grindeks, Johnson & Johnson, Kemwell Biopharma, MARVEL BIOSCIENCE, Merck, Novartis, Roche, Servier, ЗАО «Генериум», ЗАО «Био-

кад», ООО «Натива», АО «Санофи-Авентис групп», максимально локализуя необходимые для лечения препараты в России, делая их более доступными для потребителя.

В 2015 году завершилась локализация новых препаратов, включая новые формы выпуска, следующих компаний:

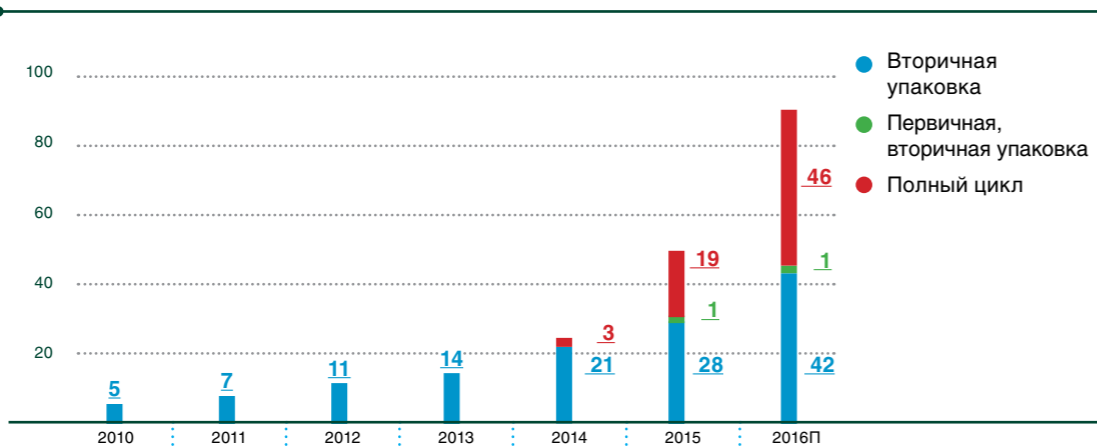
№ пп	Партнер	Наименование препарата	Фармако-терапевтическая группа	Производство	Завод
1	ООО «ЭббВи»		сурфактант	Вторичная упаковка	Уфа
2	ООО «Джонсон и Джонсон»	«Презиста», таблетки 600мг	противовирусное средство	Полный цикл	Уфа
3		Расходные материалы к портативной системе контроля уровня глюкозы в крови «УанТач Верико»	Изделие медицинского назначения	Вторичная упаковка	Уфа
4		Расходные материалы к портативной системе контроля уровня глюкозы в крови «УанТач Селект»	Изделие медицинского назначения	Вторичная упаковка	Уфа
5		Расходные материалы к портативной системе контроля уровня глюкозы в крови «УанТач Ультра»		Вторичная упаковка	Уфа
6	Ф.Хоффман-Ля Рош, Лтд.	«Мабтера», раствор для подкожного введения, 1400 мг/11,7 мл	противоопухолевое и иммуномодулирующее средство – антитела моноклональные	Вторичная упаковка	Уфа
7	Санофи-Авентис Франс	«Клексан», раствор для инъекций, 2000 анти-Ха МЕ/0,2 мл, 4000 анти-Ха МЕ/0,4 мл, 6000 анти-Ха МЕ/0,6 мл, 8000 анти-Ха МЕ/0,8 мл, 10000 анти-Ха МЕ/1 мл	антикоагулянтное средство прямого действия	Вторичная упаковка	Уфа
8	ООО «Натива»	«Селана», таблетки, покрытые пленочной оболочкой, 1 мг	противоопухолевое средство – эстрогенов синтеза ингибитор	Полный цикл	Уфа
9		«Эстролет», таблетки, покрытые пленочной оболочкой, 2,5 мг	противоопухолевое средство – эстрогенов синтеза ингибитор	Полный цикл	Уфа
10		«Бикана», 50 мг и 150 мг, таблетки	противоопухолевое средство – антиандроген	Полный цикл	Уфа

№ пп	Партнер	Наименование препарата	Фармако-терапевтическая группа	Производство	Завод
11	Ферринг АГ, Швейцария	«Минирин», таблетки подъязычные 60 мкг, 120 мкг, 240 мкг	средство лечения диабета несахарного	Вторичная упаковка	Уфа
12	ЗАО «Биокад»	«Анастрозол», таблетки ппо 1 мг	противоопухолевое средство – ингибитор синтеза эстрогенов	Полный цикл	Уфа
13		Капецитабин таблетки ппо, 150 мг и 500 мг	противоопухолевое средство – антиметаболит	Полный цикл	Уфа
14		«Эмтрицитабин», капсулы 200 мг (ЗАО «Биокад»)	Противовирусный препарат, активный в отношении ВИЧ-1	Полный цикл	Уфа
15		«Зилакомб», таблетки (ЗАО Биокад)	противовирусное [ВИЧ] средство	Полный цикл	Томск
16		«Тенофовир», таблетки (ЗАО Биокад)	противовирусное средство	Полный цикл	Томск
17		«Энтекавир», таблетки (ЗАО Биокад)	противовирусное средство	Полный цикл	Томск
18	«Къези»	«Вазобрал», таблетки	вазодилатирующее средство	Первичная и вторичная упаковка	Курск
19	ПАО «ОТИСИФАРМ»	«Микодерил (Нафтифин)», р-р для наружного применения 1%	противогрибковое средство	Полный цикл	Курск
20		«Микодерил (Нафтифин)», крем 1%	противогрибковое средство	Полный цикл	Томск
21		«Максиколд для детей», суспензия для приема внутрь [клубничная, апельсиновая], 100 мг/5 мл	средство устранения симптомов ОРЗ и «простуды» (анальгезирующее ненаркотическое средство+альфа-адреномиметик+ витамин)	Полный цикл	Курск
23		«Магнелис В6 форте», таблетки, покрытые пленочной оболочкой, 100 мг + 10 мг № 30, 60	Мультивитамины и минералы	Полный цикл	Томск
24		«Арбидол», порошок для приготовления суспензии для приема внутрь 25 мг/5 мл	Противовирусное средство	Полный цикл	Курск

Всего с 2010 на предприятиях «Фармстандарт» было локализовано производство 48 препаратов. При этом в соответствии со стратегией импортозамещения увеличивается глубина локализации: если еще в 2013 году осуществлялась исключительно вто-

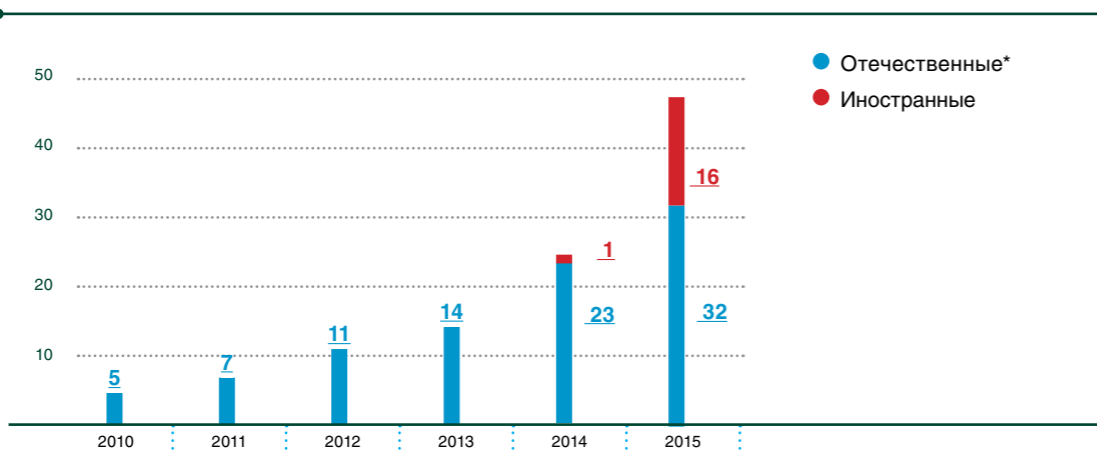
ричная упаковка, то в 2015 году 19 препаратов из 48 производились по полному циклу и 1 препарат – первичной и вторичной упаковки.

**ГЛУБИНА ЛОКАЛИЗАЦИИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ГРУППЫ «ФАРМСТАНДАРТ» В 2010-2016 ГГ.**



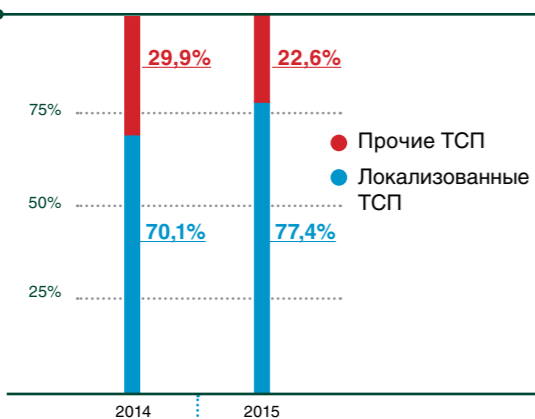
При этом мы развиваем взаимоотношения как с иностранными, так и с отечественными партнерами.

**ЛОКАЛИЗАЦИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ГРУППЫ «ФАРМСТАНДАРТ» В 2010-2016 ГГ., В РАЗРЕЗЕ ИНОСТРАННЫХ И ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ**



\* – включая препараты ПАО «Отисифарм», локализованные в 2015 году. Препараты, переданные ПАО «Отисифарм» в 2014 году, рассматриваются как препараты собственного производства

**СТРУКТУРА ВЫРУЧКИ ОТ ПРОДАЖИ ТСП, 2014-2015 ГГ.**



Таким образом, в 2015 году доля выручки от продажи ТСП, производство которых локализовано на производственных площадках «Фармстандарта», выросла с 70% до 77%.

Компания планирует в будущем продолжить деятельность по расширению спектра и глубины локализации производства препаратов иностранных партнеров. Ассортимент выпускаемых препаратов будет существенно расширен в таких направлениях, как эндокринология, онкология, онкогематология, пульмонология, гепатит, рассеянный склероз, ревматология и т.д. Совместно с зарубежными коллегами Компания планирует развивать проекты, связанные с разработкой новых молекул.

**3.4 ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЙ ПОРТФЕЛЬ**

В фармацевтическом портфеле Компании традиционно выделено несколько групп препаратов: безрецептурные препараты, рецептурные препараты, а также препараты сторонних производителей (ТСП). В свою очередь рецептурные и безрецептурные препараты подразделяются на бренди-

рованные и небрендируемые препараты. К брендируемым относятся препараты с зарегистрированной торговой маркой, к небрендируемым – препараты, не обладающие уникальным брендом. Соотношение выручки по этим группам приведено в таблице ниже.

**СТРУКТУРА ВЫРУЧКИ ПО ГРУППАМ ПРЕПАРАТОВ**

млн руб.	2015	2014	Прирост 2015/2014
<b>Собственные продукты</b>	<b>11 660</b>	<b>12 479</b>	<b>(6,6%)</b>
<b>Безрецептурные препараты</b>	<b>5 094</b>	<b>5 548</b>	<b>(8,2%)</b>
Брендируемые	1 615	2 766	(41,6%)
Небрендируемые	3 479	2 782	+25,1%
<b>Рецептурные препараты</b>	<b>6 566</b>	<b>6 931</b>	<b>(5,3%)</b>
Брендируемые	5 254	5 924	(11,3%)
Небрендируемые	1 311	1 006	+30,3%
<b>ТСП</b>	<b>26 408</b>	<b>19 025</b>	<b>+38,8%</b>
<b>Субстанции</b>	<b>2 005</b>	<b>1 269</b>	<b>+58,0%</b>
<b>Всего фармацевтический портфель</b>	<b>40 073</b>	<b>32 772</b>	<b>+22,3%</b>

Всего в номенклатуре предприятий Группы в 2015 году было 558 наименования лекарственных средств с учетом форм выпуска.

Наименование завода	Количество ЛС	Количество SKU в номенклатуре			Всего SKU
		Готовые ЛС	БАД	Субстанции	
ОАО «Фармстандарт-Лексредства»	92	245	10	14	<b>269</b>
ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА»	51	124	13	–	<b>137</b>
ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм»	28	67	1	–	<b>68</b>
ПАО «Фармстандарт-Биолек»	22	44	–	–	<b>44</b>
ЗАО «Лекко»	13	22	–	–	<b>22</b>
ООО «Фармапарк»	7	13	–	5	<b>18</b>

Из всей номенклатуры наибольшая доля приходилась на готовые лекарственные средства, также в номенклатуре наших заводов есть биологически активные добавки и субстанции.

### 3.4a ОСВОЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВА НОВЫХ СОБСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ В 2015 ГОДУ

В 2015 году предприятия Группы «Фармстандарт» осваивали производство как собственных препаратов, так и товаров сторонних производителей (ТСП) в рамках контрактного производства. Об освоении производства партнерских препаратов см. раздел 3.3 «Бизнес-партнеры и контрактное производство».

#### ОАО «Фармстандарт-Лексредства»

В 2015 году ОАО «Фармстандарт-Лексредства» освоило выпуск 14 новых препаратов, в том числе:

Два новых препарата собственной разработки:

- Азитромицин, таблетки, покрытые оболочкой, 500 мг
- Корвалол, таблетки

Девять новых препаратов в рамках трансфера с завода «Томскхимфарм»:

- «Андипал», таблетки № 20
- «Викаир», таблетки № 20
- Глюкоза, таблетки 0,5 г № 20
- «Папаверин», таблетки 40 мг № 20
- «Папазол», таблетки № 20
- «Пенталгин», таблетки, покрытые пленочной оболочкой № 4
- Пустырника экстракт, таблетки
- «Термопсол», таблетки от кашля таблетки № 20
- Форметин, таблетки

А также 4 контрактных препарата в рамках работы с компаниями «Къези» и «Отисифарм» (подробнее см. раздел 3.3 «Бизнес-партнеры и контрактное производство»).

#### ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА»

В 2015 году ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА» освоило производство 16 новых продуктов, из них 9 по полному циклу производства, 5 препаратов – вторичная упаковка и 3 на-

именования препаратов – расходные материалы к портативной системе контроля уровня глюкозы в крови. 15 из 16 препаратов производятся в рамках расширения контрактных производств как с отечественными, так и зарубежными компаниями (подробнее см. раздел 3.3 «Бизнес-партнеры и контрактное производство»).

#### ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм»

В 2015 году была завершена разработка, регистрация и начато промышленное производство 5 новых препаратов (разработанные дженерики, новые композиции известных МНН и ранее выпускаемые препараты с новыми потребительскими характеристиками или дозировками), из них два рецептурных ЛС, два ЛС безрецептурного отпуска, одна биологическая добавка. Три препарата собственной разработки:

- «Глицин Экстра», таблетки, БАД
- «Кларитромицин», таблетки, покрытые пленочной оболочкой, 500 мг
- «Левифлоксацин», таблетки, покрытые пленочной оболочкой, 500 мг, 750 мг

и два контрактных препарата (подробнее см. раздел 3.3 «Бизнес-партнеры и контрактное производство»).

#### ПАО «Фармстандарт-Биолек»

В 2015 году в рамках разработки новых технологий проводились работы по получению антирабического антигена на культуре клеток для иммунизации лошадей-производителей, вакцины антирабической на культуре клеток для ветеринарной медицины и для человека.

### 3.4b ПРЕПАРАТЫ ЖНВЛП В 2015-2016 ГОДАХ

Регулирование цен на лекарственные препараты, включенные в Перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов (далее – ЖНВЛП), до 1 октября 2015 года основывалось на принципах и методах, законодательно установленных в 2012 году.

С 1 октября 2015 года нормативно-правовая база претерпела ряд изменений – обновлены основные документы, регламентирующие процессы установления производителями предельных отпускных цен препаратов, включенных в Перечень ЖНВЛП:

- Федеральный закон от 12.04.2010 № 61-ФЗ «Об обращении лекарственных средств»;
- Методика расчета устанавливаемых производителями лекарственных препаратов предельных отпускных цен на лекарственные препараты, включенные в перечень ЖНВЛП, при их государственной регистрации и перерегистрации; (утв. Постановлением Правительства РФ от 15.09.2015 № 979);
- Правила государственной регистрации и перерегистрации, устанавливаемых производителями лекарственных препаратов предельных отпускных цен на лекарственные препараты, включенные в Перечень ЖНВЛП (далее – Правила) (утв. Постановлением Правительства РФ от 29.10.2010 № 865 в ред. Постановления Правительства РФ от 15.09.2015 № 979).

В соответствии с Распоряжением Правительства РФ от 30 декабря 2014 г. № 2782-р внесены изменения в Перечень ЖНВЛП на 2015 год. Изменения в Перечень вступили в силу с 1 марта 2015 года. До 1 марта 2015 года применялся Перечень ЖНВЛП, утвержденный распоряжением Правительства РФ от 7 декабря 2011 г. № 2199-р.

Основные принципы государственного регулирования ценообразования и обращения ЖНВЛП с 1 октября 2015 года:

- Федеральная служба по тарифам (далее – ФСТ) была упразднена, функции Федеральной службы по тарифам в отношении регистрации и перерегистрации предельных отпускных цен ЖНВЛП

перешли в Федеральную антимонопольную службу (далее – ФАС).

- Сохранение затратного метода обоснования цены, основанного на предоставлении российскими производителями расшифровок расходов на разработку, производство и реализацию ЖНВЛП.
- Введение в оборот понятий «референтного», «биоаналогового» лекарственных препаратов, разграничение методик расчета цен в зависимости от принадлежности препарата к одной из указанных групп препаратов.
- Расчет цен для воспроизведенных лекарственных препаратов путем применения понижающего коэффициента от цен референтных препаратов, а для иностранных производителей – добавлена зависимость и необходимость снижения от последних зарегистрированных цен.
- Локализованные в РФ лекарственные препараты выделены в отдельную группу, для которой применяются индивидуальные правила регистрации цен, отличающиеся от правил регистрации, применяемых для российских и иностранных производителей.
- Предоставление возможности ежегодной перерегистрации цен иностранными производителями.
- Прочие изменения.

#### ПЕРЕРЕГИСТРАЦИЯ ПРЕДЕЛЬНЫХ ОТПУСКНЫХ ЦЕН ЖНВЛП В 2015 ГОДУ

Перерегистрация предельных отпускных цен в 2015 году проводилась на прогнозируемый уровень инфляции (5,5%), установленный на 2015 год Федеральным законом от 01.12.2014 № 384-ФЗ «О федеральном бюджете на 2015 год и на плановый период 2016 и 2017 годов». В соответствии с законодательством, Компания подала в Минздрав России комплекты документов на перерегистрацию цен на 81 препарат ЖНВЛП. Все комплекты документов на перерегистрацию цен на уровень инфляции, представленные в 2015 году, были согласованы ФСТ и получены выписки из приказа о перерегистрации.

Также были увеличены две предельные отпускные цены на величину удорожания стоимости сырья и материалов.  
Из общего количества перерегистрированных цен ЖНВЛП (всего – 83) 48 цен – по собственной продукции, 35 цен – по продукции ТСП.

№ пп	МНН	Торговое наименование лекарственного препарата	Количество перерегистрированных цен на уровень инфляции в 2015 году	Количество перерегистрированных цен на величину удорожания цен СИМ
1	-	Анатоксин дифтерийно-столбнячный очищенный (АДС-М анатоксин)	1	
2	Активированный уголь*	Уголь активированный	2	
3	Аминофиллин	Эуфиллин	1	
4	Аскорбиновая кислота	Аскорбиновая кислота	1	
5	Атенолол	Атенолол	2	
6	Ацетилсалициловая кислота	Ацетилсалициловая кислота	2	
7	Беклометазон	Кленил	1	
8	Вакцина для профилактики дифтерии, коклюша и столбняка	Вакцина для профилактики дифтерии, коклюша и столбняка	1	
9	Глибенкламид	Глибенкламид	1	
10	Дарунавир	Презиста	3	
11	Дигоксин	Дигоксин	1	
12	Дорназа Альфа	Пульмозим	1	
13	Инсулин растворимый	Биосулин Р	1	
14	Инсулин-Изофан	Биосулин Н	1	
15	Интерферон Альфа	Альтевир	5	
16	Интерферон Бета	Ребиф	2	
17	Интерферон лейкоцитарный человеческий	Интерферон лейкоцитарный человеческий	1	
18	Калия и магния аспарагинат	Аспаркам	1	
19	Кальция глюконат	Кальция глюконат	1	
20	Ко-тримоксазол	Ко-тримоксазол	1	
21	Ко-тримоксазол		1	
22	Леналидомид	Ревлимид	3	
23	Лидокаин	Лидокаин	1	
24	Лозартан	Блоктран	3	
25	Метронидазол	Метронидазол	1	
26	Нитроглицерин	Нитроспрей	1	
27	Нилотиниб	Тасигна	4	

\* МНН Уголь активированный с 1 марта 2015 года исключен из Перечня ЖНВЛП.

№ пп	МНН	Торговое наименование лекарственного препарата	Количество перерегистрированных цен на уровень инфляции в 2015 году	Количество перерегистрированных цен на величину удорожания цен СИМ
28	Осельтамивир	Тамифлю	9	
29	Панкреатин	Панкреатин	1	
30	Парацетамол	Парацетамол	4	
31	Пропранолол	Анаприлин	2	
32	Ритуксимаб	Мабтера	6	
33	Тиоктовая кислота	Октолипен	2	
34	Тоцилизумаб	Актемра	2	
35	Тригексифенидил	Циклодол	1	
36	Фосфолипиды+Глицерризиновая кислота	Фосфоглив	3	
37	Филграстим	Нейпомакс	2	
38	Формотерол	Атимос	1	
39	Цефазолин	Цефазолин	-	
40	Цефотаксим	Цефотаксим	-	1
41	Цефтриаксон	Цефтриаксон	-	1
42	Эналаприл	Рениприл	2	
43	Этравирин	Интеленс	1	
<b>Итого перерегистрировано в 2015 году</b>			<b>81</b>	<b>2</b>

В разрезе заводов-производителей ГК «Фармстандарт» перерегистрация цен 2015 года представлена в следующем виде:

Заводы ГК «Фармстандарт», цены которых были перерегистрированы в 2015 году	Количество цен
ОАО «Биомед» им. И. И. Мечникова	3
ОАО «Фармстандарт-Лексредства»	43
ЗАО «Лекко»	2
ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм»	1
ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА»	31
ООО «Фармапарк»	3
<b>Общий итог</b>	<b>83</b>

### РЕГИСТРАЦИЯ ПРЕДЕЛЬНЫХ ОТПУСКНЫХ ЦЕН ЖНВЛП В 2015 ГОДУ

В 2015 году в Государственном реестре были зарегистрированы 33 предельные отпускные цены ЖНВЛП, производителем или владельцем которых являются предприятия ГК «Фармстандарт» (по 17 МНН / 17 торговым наименованиям).

Направления регистрации цен	МНН	ТН	Количество цен
МНН включены в Перечень ЖНВЛП с 01.03.2015	Бедаквилин	Сиртуро	1
	Азациитидин	Вайдаза	1
	Паливизумаб	Синагис	2
	Телапревир	Инсиво	1
Лекарственные формы включены в Перечень ЖНВЛП с 01.03.2015	Бортезомиб	Велкейд	1
	Мельдоний	Милдронат	1
Включение нового вида первичной упаковки в регистрационные документы	Нитроглицерин	Нитроглицерин	1
Регистрация дополнительной фасовки, предусмотренной нормативными документами	Метронидазол	Метронидазол	1
	Калия и Магния аспарагинат	Аспаркам	2
Внесение в регистрационные документы дополнительной производственной площадки (перенос производства между производственными площадками ГК «Фармстандарт»)	Метформин	Форметин	4
Внесение в регистрационные документы дополнительной производственной площадки (локализация полного цикла производства)	Анастрозол	Селана	2
Внесение в регистрационные документы дополнительной производственной площадки (локализация вторичной упаковки в России)	Эноксапарин натрия	Клексан	4
Новая номенклатура	Левифлоксацин	Левифлоксацин	8*
Добавление вторичной упаковки	Ацетилсалициловая кислота	Ацетилсалициловая кислота	1
	Парацетамол	Парацетамол	1
	Аскорбиновая кислота	Аскорбиновая кислота	1
Повторная регистрация	Лидокаин	Лидокаин спрей	1
<b>Итого зарегистрировано цен в 2015 году</b>			<b>33</b>

\* Предельные отпускные цены препарата «Левифлоксацин» (2 цены) зарегистрированы посредством внесения изменений в действующую запись Государственного реестра предельных отпускных цен в части изменения комплектности лекарственного препарата.

В разрезе заводов-производителей информация о регистрации предельных отпускных цен 2015 года выглядит следующим образом:

Завод	Количество зарегистрированных цен ЖНВЛП в 2015 году
ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА»	14
ОАО «Фармстандарт-Лексредства»	11
ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм»	8
<b>ИТОГО:</b>	<b>33</b>

В связи с прекращением производства в 2015 году из Реестра предельных отпускных цен ЖНВЛП исключены цены следующих лекарственных препаратов: «Кальция глюконат», «Фуросемид», «Нитросорбид».

### ПРЕПАРАТЫ ЖНВЛП В СТРУКТУРЕ ПРОДАЖ ГК «ФАРМСТАНДАРТ»

На 1 марта 2016 года в перечень номенклатуры с зарегистрированными предельными отпускными ценами ЖНВЛП по ГК «Фармстандарт» (включая собственную продукцию и продукцию ТСП) входит 406 номенклатурных позиций по 112 МНН (с учетом всех лекарственных форм и дозировок).

Выручка от реализации продукции ЖНВЛП составляет 73% (28 160 млн руб.) от выручки на внутреннем рынке РФ.

Выручка от продаж препаратов из Перечня ЖНВЛП собственного производства по итогам 2015 года составила 4 724 млн руб. или 41% от продаж собственной продукции ГК «Фармстандарт».

Выручка от продаж препаратов ТСП, входящих в Перечень ЖНВЛП, по итогам 2015 года составила 23 436 млн руб.

Количество наименований препаратов (с учетом всех дозировок и лекарственных форм), входящих в перечень ЖНВЛП и реализованных ПАО «Фармстандарт» в 2015 году, увеличилось и составило 181 номенклатурную позицию в 2015 году против 172 позиций в 2014 году.

Количество собственных препаратов, входящих в перечень ЖНВЛП, уменьшилось на 9 номенклатурных позиций, в то время как количество препаратов ТСП увеличилось на 18 номенклатурных позиций.

В структуре препаратов ГК «Фармстандарт», включенных в перечень ЖНВЛП, наибольшую долю занимают препараты рецептурного отпуска. Доля рецептурных препаратов выросла в 2015 году с 88% до 92%.

Вид продукции	Статус отпуска из аптеки	2014		2015		Изменения	
		Количество препаратов	% от общего количества	Количество препаратов	% от общего количества	кол-во	%
Все (собственные + ТСП)	OTC	21	12%	14	8%	-7	(33%)
	RX	151	88%	157	92%	6	+4%
<b>Итого:</b>		<b>172</b>	<b>100%</b>	<b>171</b>	<b>100%</b>	<b>-1</b>	<b>(1%)</b>
Собственная продукция	OTC	16	15%	14	15%	-2	(13%)
	RX	94	85%	78	85%	-16	(17%)
<b>Итого:</b>		<b>110</b>	<b>100%</b>	<b>92</b>	<b>100%</b>	<b>-18</b>	<b>+16%</b>
ТСП	OTC	5	8%	-	-	-5	(100%)
	RX	57	92%	79	100%	22	+39%
<b>Итого:</b>		<b>62</b>	<b>100%</b>	<b>79</b>	<b>100%</b>	<b>17</b>	<b>+27%</b>

**ОБ ИЗМЕНЕНИИ ЦЕН НА 2016 ГОД**

На дату составления годового отчета нормативно-правовая база в части регулирования процессов регистрации/перерегистрации предельных отпускных цен препаратов, включенных в Перечень ЖНВЛП, основывалась на принципах/методиках, законодательно установленных в 2012 году с учетом изменений 2015 года.

**ПЕРЕРЕГИСТРАЦИЯ ПРЕДЕЛЬНЫХ ОТПУСКНЫХ ЦЕН ЖНВЛП В 2016 ГОДУ**

В соответствии с законодательством, предприятиями ГК «Фармстандарт» в Минздрав России были поданы комплекты документов на перерегистрацию 37 цен по препаратам, производителем или владельцем которых являются предприятия ГК «Фармстандарт».

Прогнозируемый уровень инфляции, установленный Федеральным законом от 14.12.2015 №359-ФЗ «О федеральном бюджете на 2016 год», составляет 6,4%.

Из общего количества переданных на перерегистрацию цен ЖНВЛП, 6 цен – по продукции ТСП, 31 цена – по собственной продукции.

№ п/п	МНН	Торговое наименование лекарственного препарата	Количество цен на перерегистрацию на уровень инфляции в 2016 году
1	Аминофиллин	Эуфиллин	1
2	Аскорбиновая кислота	Аскорбиновая кислота	1
3	Ацетилсалициловая кислота	Ацетилсалициловая кислота	1
4	Инсулин растворимый	Биосулин Р	1
5	Инсулин-Изофан	Биосулин Н	1
6	Калия и магния аспарагинат	Аспаркам	1
7	Кальция глюконат	Кальция глюконат	1
8	Ко-тримоксазол	Ко-тримоксазол	2
9	Лидокаин	Лидокаин	1
10	Лозартан	Блоктран	3
11	Метронидазол	Метронидазол	2
12	Нилотиниб	Тасигна	2
13	Нитроглицерин	Нитроглицерин	1
		Нитроспрей	1
14	Панкреатин	Панкреатин	1
15	Парацетамол	Парацетамол	2
		Парацетамол детский	2
16	Ритуксимаб	Мабтера	3
17	Тиоктовая кислота	Октолипен	2
18	Тригексифенидил	Циклодол	1

№ п/п	МНН	Торговое наименование лекарственного препарата	Количество цен на перерегистрацию на уровень инфляции в 2016 году
19	Филграстин	Нейпомакс	2
20	Формотерол	Атимос	1
21	Фосфолипиды+Глицерризиновая кислота	Фосфоглив	1
		Фосфоглив форте	1
22	Эналаприл	Рениприл	2
<b>Итого</b>			<b>37</b>

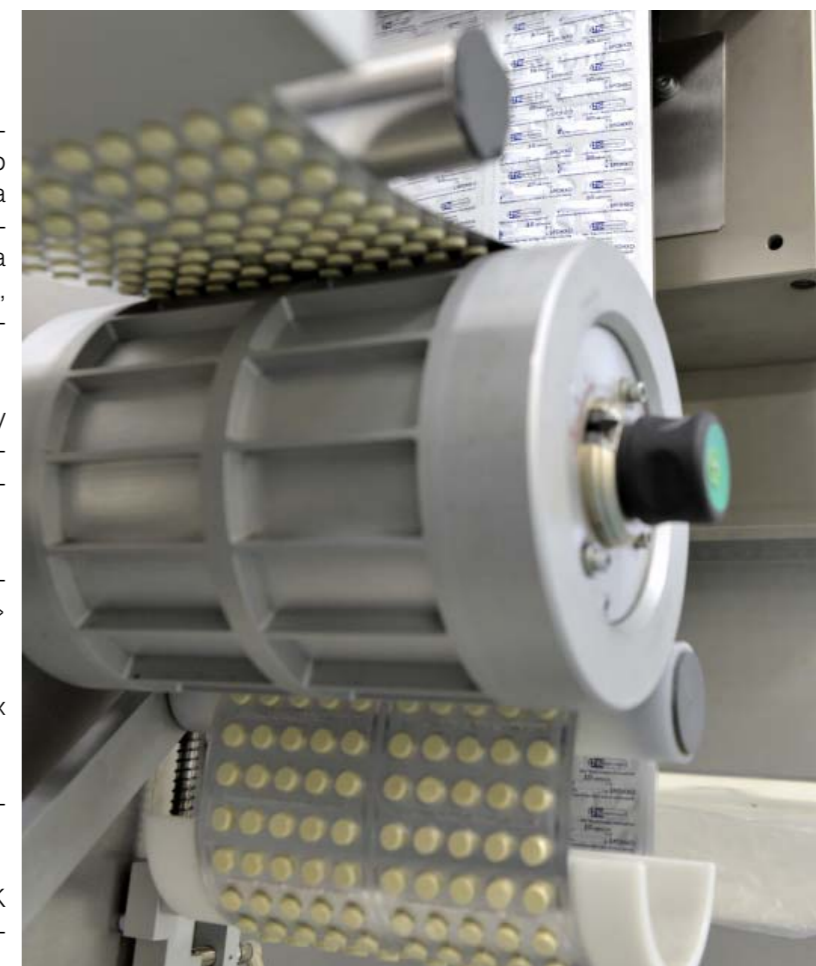
**ОБ ИЗМЕНЕНИИ ПЕРЕЧНЯ ЖНВЛП В 2016 ГОДУ**

В соответствии с Распоряжением Правительства РФ от 26 декабря 2015 г. № 2724-р внесены изменения в Перечень ЖНВЛП на 2016 год. Изменения в Перечень вступили в силу с 1 марта 2016 года. До 1 марта 2016 года применялся Перечень ЖНВЛП, утвержденный распоряжением Правительства РФ от 30 декабря 2014 г. № 2782-р.

В Перечень ЖНВЛП, вступивший в силу с 1 марта 2016 года, внесены изменения, касающиеся препаратов производства предприятий ГК «Фармстандарт»

1. Из Перечня ЖНВЛП исключены лекарственные препараты с МНН «Телапревир» (торговое название – «Инсиво»).
2. В Перечень ЖНВЛП включено 2 новых МНН.
3. В Перечень ЖНВЛП включена новая лекарственная форма.

По лекарственным препаратам «БИОЛЕК Туберкулин ППД-Л» и «Фостер» зарегистрированы предельные отпускные цены (5 цен).



МНН	Торговое наименование	Завод-изготовитель (вторичная упаковка)	Включение в Перечень	Примечания
Аллерген бактерий	БИОЛЕК Туберкулин ППД-Л	ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА»	МНН	
Беклометазон+Формотерол	Фостер	ОАО «Фармстандарт-Лексредства»	МНН	
Ритуксимаб	Мабтера	ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА»	Лекарственная форма	раствор для подкожного введения

### 3.4В МАРКЕТИНГ И ПРОДВИЖЕНИЕ

#### СТРУКТУРА МАРКЕТИНГА И ПРОДВИЖЕНИЯ

Структура маркетинга и продвижения ПАО «Фармстандарт» сформирована по принципу специализированных бизнес-подразделений:

- Отдел маркетинга и продвижения препаратов гепатологического направления по РФ;
- Отдел маркетинга и продвижения препаратов кардиологического направления по РФ;
- Отдел маркетинга и продвижения препаратов неврологического направления по РФ.

Реализованный подход обеспечивает высокую экспертизу внутри каждой специализированной группы. Структуры отделов не претерпели принципиальных изменений в 2015 году и состоят из высокопрофессиональных команд маркетинговых подразделений и региональных групп продвижения. По состоянию на 31 декабря 2015 года общая численность сотрудников структуры маркетинга и продвижения составила более 400 человек.

В ответственность службы маркетинга и продвижения входят как оригинальные, так и брендированные дженерики, которые продвигаются силами отделов на медицинскую, фармацевтическую общественность и конечного потребителя.

Список продвигаемых препаратов в 2015 году включал 10 брендов (13 форм выпуска).

Вклад продвигаемых препаратов в общий объем выручки от продажи фармацевтической продукции составил 12% (или 4,7 млрд рублей) по результатам 2015 года.

В основу стратегического развития продвижения в 2015 году легли следующие тактические принципы:

- Постоянный анализ текущих потребностей практического здравоохранения с целью расширения специализированных продуктовых портфелей отделов на долгосрочной основе;
- Повышение эффективности сотрудников отделов продвижения путем активного внедрения новейших стандартизированных аналитических алгоритмов, включающих в себя такие аспекты деятельности как программы клиентского мониторинга, планирования ежедневной и ежемесячной активности, контроль за использованием маркетинговых инвестиций, планирование продаж по каждому клиенту с последующим контролем;
- Непрерывное многоуровневое обучение сотрудников.

Следование вышеуказанным принципам позволяет строить долгосрочные планы по увеличению продаж и доходности продвигаемых препаратов компании ПАО «Фармстандарт».

#### ОСНОВНЫЕ ПРОДВИГАЕМЫЕ БРЕНДЫ В 2015 ГОДУ

Основными продвигаемыми брендами в 2015 году были «Фосфоглив», «Комбилипен» и «Октолипен». Эти же бренды входят в топ-3 по выручке в 2015 году среди оригинальных препаратов. Бренды относятся к линии гепатологического и неврологического направлений.

Общая численность сотрудников структуры маркетинга и продвижения составляет более

400 человек

№	Бренд	2015			2014			Изменение, %	
		Упаковки (млн)	Рубли (млн)	% продаж	Упаковки (млн)	Рубли (млн)	% продаж	Упаковки	Рубли
1	Фосфоглив	3,459	1 633,5	14,0%	3,844	1 610,8	12,9%	(10,0%)	+1,4%
2	Комбилипен	7,328	998,3	8,6%	6,567	736,5	5,9%	+11,6%	+35,5%
3	Октолипен	1,747	487,6	4,2%	1,654	402,1	3,2%	+5,6%	+21,3%



По данным IMS Health «Фосфоглив» – единственный бренд в топ-7 (препараты с продажами более 1 млн упаковок в год) рынка гепатопротекторов (бюджетный и коммерческий каналы), который демонстрирует

прирост продаж в натуральном выражении в 2015 году по сравнению с 2014 годом, а также единственный препарат, который растет три года подряд.

Упаковка					Прирост, %		
	2012	2013	2014	2015	13/12	14/13	15/14
ЭССЕНЦИАЛЕ	8 418 236	9 047 132	9 071 118	5 909 309	+7%	-	(35%)
КАРСИЛ	5 945 215	5 114 986	4 965 493	4 121 483	(14%)	(3%)	(17%)
ЭССЛИВЕР	4 184 163	4 443 945	4 359 151	3 425 907	+6%	(2%)	(21%)
ФОСФОГЛИВ	2 147 724	2 507 337	2 753 605	2 778 130	+17%	+10%	+1%
УРСОСАН	1 516 927	1 666 684	1 918 269	1 812 933	+10%	+15%	(5%)
ГЕПТРАЛ	1 622 494	1 673 958	1 782 936	1 756 589	+3%	+7%	(1%)
ОВЕСОЛ	2 710 799	2 684 596	2 196 387	1 754 851	(1%)	(18%)	(20%)

«Фосфоглив» три года подряд входит в топ-100 всех лекарственных препаратов на фармацевтическом рынке РФ по выручке. «Фосфоглив» занимает первое место по назначениям терапевтами среди препаратов

для лечения заболеваний печени в крупных городах России (Москва, Санкт-Петербург, Екатеринбург, Нижний Новгород, Новосибирск, Самара, Ростов-на-Дону, Воронеж, Казань, Уфа)<sup>10</sup>.

Москва, Санкт-Петербург, Екатеринбург, Новосибирск, Нижний Новгород, Самара, Ростов-на-Дону, Воронеж, Казань, Уфа	Prindex <sup>10</sup> Ноябрь 2015 A05B Препараты для лечения заболеваний печени		
	Тыс. назначений в год	% всех назначений	Позиция в рейтинге
Фосфоглив (A05BA)	150	39,9	1
Эссенциале форте Н (A05BA)	129	34,2	2
Карсил (A05BA03)	34	9,0	3
Эссенциале Н (A05BA)	18	4,9	4
Гепта-Мерц (A05BA)	12	3,1	5
Легалон 140 (A05BA03)	10	2,7	6
Лив 52 (A05BA)	8	2,2	7
Метионин (A05BA)	5	1,4	8
Легалон 70 (A05BA03)	5	1,3	9
Силимар (A05BA03)	3	0,7	10

Бренды, включенные в активное продвижение специализированной линии неврологического направления, – «Комбилипен», «Комбилипентабс», «Октолипен», а также «Артрозан» и «Конвалис», представлены широкой линейкой различных форм выпуска и лечебных дозировок. Эти препараты востребованы практическим здравоохранением, широко используются врачами неврологами, хирургами, эндокринологами и терапевтами для лечения различных патологических состояний.

По данным IMS Health рынок таблетированных форм нейротропных витаминов в 2015 году составил 4,5 млн упаковок и показал отрицательную динамику –11%, однако «Комбилипентабс» вырос на 40% в натуральном выражении и на 59% в стоимостном (171 млн руб.).

Бренд «Октолипен» остается одним из самых доступных среди препаратов тиоктовой кислоты. Он является драйвером рынка с активным ростом таблетированной формы выпуска Октолипен 600 мг. Бренд продолжает увеличивать свою долю и по итогам 2015 года занимает 46% рынка, опережая всех конкурентов.

По данным IMS Health среди всех инъекционных форм нейротропных витаминов «Комбилипен» занимал в 2015 году 52%-ную долю рынка в упаковках (5,5 млн упаковок). В 2015 году «Комбилипен» продолжил уверенно увеличивать долю (рост +10%). В денежном выражении доля рынка 37% (915 млн руб.), прирост +25,2%. Подобного успеха удалось достичь благодаря высокому качеству, эффективности и доступной цене «Комбилипена».

### 3.5 ОБЗОР БЮДЖЕТНОГО РЫНКА

#### РАЗМЕР И ДИНАМИКА БЮДЖЕТНОГО РЫНКА

По данным IMS Health в 2015 году общий объем бюджетного рынка увеличился на 10% и достиг 308 млрд руб. Наибольший темп прироста продемонстрировали региональные закупки (+30%), а также высокозатратные нозологии (+17%). В сегменте

ОНЛС также наблюдается существенный рост (+13%). Госпитальный сегмент практически стабилен (+2%).

Вместе с тем, в натуральном выражении бюджетный рынок сократился на 2%, в первую очередь за счет сокращения объемов продаж в госпитальном сегменте.

#### СТРУКТУРА И ДИНАМИКА ПРОДАЖ НА БЮДЖЕТНОМ РЫНКЕ В СТОИМОСТНОМ ВЫРАЖЕНИИ, МЛРД РУБ. С НДС

СЕГМЕНТ	2014	2015	Δ 15/14, %	Доля 2015
Госпитальный сегмент	157	161	+2%	52%
ОНЛС	46	52	+13%	17%
ВЗН	40	47	+17%	15%
Региональная льгота	38	49	+30%	16%
<b>Общий итог</b>	<b>281</b>	<b>309</b>	<b>+10%</b>	<b>100%</b>

#### СТРУКТУРА И ДИНАМИКА ПРОДАЖ НА БЮДЖЕТНОМ РЫНКЕ В НАТУРАЛЬНОМ ВЫРАЖЕНИИ, МЛН УП.

СЕГМЕНТ	2014	2015	Δ 15/14, %	Доля 2015
Госпитальный сегмент	725	702	(3%)	85%
ОНЛС	80	79	(1%)	10%
ВЗН	3	3	+12%	-
Региональная льгота	36	43	+18%	5%
<b>Общий итог</b>	<b>844</b>	<b>827</b>	<b>(2%)</b>	<b>100%</b>

(10) Информация основана на исследованиях, проводимых ООО «СиновейтКомкон», и действительна по состоянию на ноябрь 2015 года. Prindex, или Prerescription index, Мониторинг назначений лекарственных препаратов.



**КЛЮЧЕВЫЕ ИГРОКИ**

Лидером среди компаний в бюджетном сегменте рынка остается компания Roche. Несмотря на то, что Roche лишилась более 60% выручки от продажи препарата «Мабтера» на бюджетном рынке в связи с выходом на рынок дженерика «Ритуксимаб» компании «Биокад», Roche смогла сохранить первую позицию в рейтинге с объемом продаж в 19,3 млрд руб.

Sanofi, показав незначительный рост (+3%), сохранила второе место с объемом продаж почти 16 млрд руб. Novartis поднялась на одну позицию в рейтинге с объемом

продаж 11,3 млрд руб., сместив компанию Johnson & Johnson.

Johnson & Johnson закончила год с 30%-ным падением продаж с 14,4 млрд руб. до 10 млрд руб. Основной причиной падения является запуск дженерика «Бортезомиб» компанией «Ф-Синтез» и появление дженериков препарата «Дарунавир».

Стоит отметить, что благодаря запуску вышеуказанных дженериков компании «Биокад» и «Ф-Синтез» смогли подняться в рейтинге на 28 и 33 позиции соответственно, чем обеспечили себе место в топ-10 фармацевтических компаний РФ на бюджетном рынке.

**ТОП-5 ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ НА БЮДЖЕТНОМ РЫНКЕ**

Место в рейтинге			в миллиардах рублей, вкл. НДС				
2015	2014	Δ	Корпорация	2014	2015	Доля'15	Δ 15/14
<b>1</b>	<b>1</b>	<b>0</b>	<b>ROCHE*</b>	<b>24,3</b>	<b>19,3</b>	<b>6,3%</b>	<b>(21%)</b>
			ГЕРЦЕПТИН (TRASTUZUMAB)	5,1	6,0	31%	+18%
			МАБТЕРА (RITUXIMAB)	9,1	3,5	18%	(62%)
			АВАСТИН (BEVACIZUMAB)	2,9	3,1	16%	+7%
			ПУЛЬМОЗИМ (DORNASE ALFA)	1,2	1,3	7%	+8%
			ПЕГАСИС (PEGINTERFERON ALFA-2A)	1,6	1,1	6%	(31%)
			ПРОЧИЕ ПРЕПАРАТЫ	4,4	4,3	22%	(2%)
<b>2</b>	<b>2</b>	<b>0</b>	<b>SANOFI-AVENTIS</b>	<b>15,5</b>	<b>16,0</b>	<b>5,2%</b>	<b>+3%</b>
			ЛАНТУС СОЛОСТАР (INSULIN GLARGINE)	4,8	4,4	27%	(4%)
			КЛЕКСАН (ENOXAPARIN SODIUM)	1,7	1,3	8%	(24%)
			ЦЕРЕЗИМ (IMIGLUCERASE)	1,2	1,1	7%	(8%)
			ТАКСОТЕР (DOCETAXEL)	1,3	1,0	6%	(31%)
			ЛАНТУС (INSULIN GLARGINE)	0,1	0,7	5%	+815%
			ПРОЧИЕ ПРЕПАРАТЫ	6,5	7,5	47%	+16%
<b>3</b>	<b>4</b>	<b>+1</b>	<b>NOVARTIS*</b>	<b>9,6</b>	<b>11,2</b>	<b>3,7%</b>	<b>+18%</b>
			ТАСИГНА (NLOTINIB)	1,1	1,3	12%	+18%
			АФИНИТОР (EVEROLIMUS)	0,9	1,3	11%	+44%
			ЛУЦЕНТИС (RANIBIZUMAB)	0,9	0,9	8%	-
			ВОТРИЕНТ (PAZOPANIB)	0,6	0,8	7%	+33%
			МАЙФОРТИК (MYCOPHENOLIC ACID)	0,7	0,7	7%	-
			ПРОЧИЕ ПРЕПАРАТЫ	5,4	6,2	55%	+15%
<b>4</b>	<b>3</b>	<b>-1</b>	<b>JOHNSON &amp; JOHNSON*</b>	<b>14,4</b>	<b>10,0</b>	<b>3,2%</b>	<b>(30%)</b>
			ВЕЛКЕЙД (BORTEZOMIB)	7,0	2,4	24%	(66%)
			ПРЕЗИСТА (DARUNAVIR)	2,3	1,7	17%	(27%)

Место в рейтинге			в миллиардах рублей, вкл. НДС				
2015	2014	Δ	Корпорация	2014	2015	Доля'15	Δ 15/14
			ИНТЕЛЕНС (ETRAVIRINE)	0,9	1,2	12%	+37%
			ЗИТИГА (ABIRATERONE ACETATE)	0,5	0,8	8%	+64%
			РИСПОЛЕПТ КОНСТА (RISPERIDONE)	0,5	0,6	6%	+2%
			ПРОЧИЕ ПРЕПАРАТЫ	3,2	3,4	34%	+7%
<b>5</b>	<b>6</b>	<b>+1</b>	<b>PFIZER*</b>	<b>8,1</b>	<b>9,7</b>	<b>3,1%</b>	<b>+19%</b>
			ПРЕВЕНАР 13 (VACCINE, PNEUMOCOCCAL CONJUGATE)	4,1	4,4	45%	+9%
			СУТЕНТ (SUNITINIB)	0,8	1,2	12%	+52%
			ЭНБРЕЛ (ETANERCEPT)	0,6	1,0	10%	+69%
			ЗИВОКС (LINEZOLID)	0,5	0,6	6%	+23%
			ВИФЕНД (VORICONAZOLE)	0,4	0,4	5%	+9%
			ПРОЧИЕ ПРЕПАРАТЫ	1,9	2,2	22%	+15%
				<b>71,80</b>	<b>66,30</b>	<b>21,5%</b>	<b>(8%)</b>

вторичная упаковка на заводах Фармстандарт

дистрибуция через Фармстандарт

\* Для компаний доля рассчитывается от общего объема рынка, для препаратов – внутри портфеля компании.

Группа «Фармстандарт» занимается производством, продажей и продвижением значительного объема партнерских препаратов. По данным IMS Health в 2015 году из топ-15 продаваемых продуктов на бюджетном рынке четверть приходилась на препараты, продаваемые «Фармстандартом», или 15,4 млрд рублей.

В 2015 году существенный рост продаж наблюдался как в Москве, так и в регионах. ПАО «Фармстандарт» активно участвует в социально значимых федеральных и городских программах, таких, как национальный проект «Здоровье», «Здоровье столицы», «Семь нозологий».

**ТОП-15 ПРЕПАРАТОВ НА БЮДЖЕТНОМ РЫНКЕ (В ДЕНЕЖНОМ ВЫРАЖЕНИИ)**

Место в рейтинге			в миллиардах рублей, вкл. НДС						
2015	2014	Δ	БРЕНД	МНН	КОРПОРАЦИЯ	2014	2015	Доля 2015	Δ 15/14
1	3	+2	ГЕРЦЕПТИН	TRASTUZUMAB	ROCHE*	5,1	6,0	1,9%	+17%
2			БОРАМИЛАН ФС	BORTEZOMIB	F-SYNTEZ	-	5,4	1,7%	-
2	48	+46	АЦЕЛЛБИЯ	RITUXIMAB	BIOCAD RF	-	5,4	1,7%	-
4	6	+2	НАТРИЯ ХЛОРИД*	SODIUM	***	4,6	5,1	1,7%	+12%
4	4	0	КОПАКСОН-ТЕВА	GLATIRAMER ACETATE	TEVA	5,0	5,1	1,6%	+1%
6	8	+2	КАЛЕТРА	LOPINAVIR* RITONAVIR	ABBVIE	3,9	5,0	1,6%	+30%
7	29	+22	РЕВЛИМИД	LENALIDOMIDE	CELGENE	1,3	4,8	1,5%	+280%
8	9	+1	СОЛИРИС	ECULIZUMAB	ALEXION PHARMA SW	3,0	4,6	1,5%	+55%
9	7	(2)	ПРЕВЕНАР 13	VACCINE, PNEUMOCOCCAL CONJUGATE	PFIZER	4,1	4,4	1,4%	+9%

Место в рейтинге			в миллиардах рублей, вкл. НДС				Доля 2015	Δ 15/14	
2015	2014	Δ	БРЕНД	МНН	КОРПОРАЦИЯ	2014			2015
9	5	(4)	ЛАНТУС СОЛОСТАР	INSULIN GLARGINE	SANOFI-AVENTIS	4,8	4,4	1,4%	(9%)
11	1	(10)	МАБТЕРА	RITUXIMAB	ROCHE	9,1	3,5	1,1%	(62%)
12	10	(2)	РЕМИКЕЙД	INFLIXIMAB	MERCK SHARP DOHME	2,9	3,3	1,1%	+12%
13	11	(2)	АВАСТИН	BEVACIZUMAB	ROCHE	2,9	3,1	1,0%	+6%
14	12	(2)	КОАГИЛ-VII	EPTACOG ALFA (ACTIVATED)	GENERIUM ZAO RF	2,4	2,8	0,9%	+17%
15	15	0	СИМБИКОРТ ТУРБУХАЛЕР	BUDESONIDE* - FORMOTEROL	ASTRAZENECA	1,9	2,6	0,8%	+35%
<b>ИТОГО</b>						<b>51,0</b>	<b>65,4</b>	<b>21,2%</b>	<b>+28%</b>

вторичная упаковка на заводах Фармстандарт	дистрибуция через Фармстандарт
--	--------------------------------

В 2015 году 13 из топ-15 товаров сторонних производителей (ТСП) продавались группой «Фармстандарт» на бюджетном рынке. При этом выручка от продажи ТСП составила 26,4 млрд руб., или 56% от консолидированной выручки Группы.

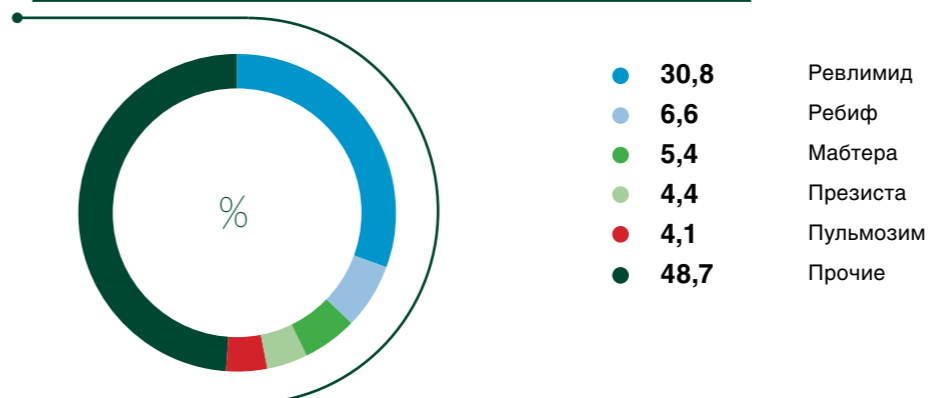
**ПРОДАЖИ ТОП-15 ТСП ГРУППОЙ ФАРМСТАНДАРТ**

№		2015		2014		Изменение (%)	
		млн уп.	млн рублей	млн уп.	млн рублей	в упаковках	в рублях
1	Ревлимид	0,019	8 135,0	0,002	924,2	741,7%	+780,2%
2	Ребиф	0,211	1 749,1	0,000	3,2	49550,5%	+45128,4%
3	Мабтера	0,044	1 433,0	0,071	2 716,0	-37,1%	(47,2%)
4	Презиста	0,069	1 152,5	0,111	1 996,7	-37,7%	(42,3%)
5	Пульмозим	0,149	1 081,7	0,122	875,2	22,6%	+23,6%
6	Тасигна	0,008	1 050,6	0,002	249,5	316,5%	+321,1%
7	Имудон	3,171	893,2	3,171	865,8	-	+3,2%
8	Кемерувир	0,049	863,6	0,002	30,9	2752,8%	+2697,7%
9	Интеленс	0,051	849,6	0,046	742,6	10,1%	+14,4%
10	Милдронат	3,346	827,3	5,018	1 188,0	-33,3%	(30,4%)
11	Церезим	0,012	750,3	0,015	984,4	-23,8%	(23,8%)
12	Велкейд	0,019	707,3	0,051	2 191,7	-63,2%	(67,7%)
13	Октофактор	0,073	702,0	0,000	2,7	16596,6%	+25771,7%
14	Актепра	0,043	642,6	0,021	297,0	109,0%	+116,3%
15	Диаскинтест	0,468	586,2	0,330	416,4	41,8%	+40,8%
<b>Топ-15 всего</b>		<b>7,732</b>	<b>21 424,0</b>	<b>8,963</b>	<b>13 484,3</b>	<b>-14%</b>	<b>+59%</b>
<b>Прочие ТСП</b>		<b>23,546</b>	<b>4 984,1</b>	<b>14,275</b>	<b>5 540,6</b>	<b>65%</b>	<b>(10%)</b>
<b>Всего ТСП</b>		<b>31,278</b>	<b>26 408,1</b>	<b>23,238</b>	<b>19 024,9</b>	<b>35%</b>	<b>+39%</b>

продаваемые на бюджетном рынке

На топ-5 препаратов ТСП приходилось более 50% выручки от продаж ТСП, все они продавались на бюджетном рынке.

**ДОЛЯ ПРЕПАРАТОВ В ОБЩЕЙ ВЫРУЧКЕ ОТ ПРОДАЖИ ТСП**



**КЛЮЧЕВЫЕ ДИСТРИБУТОРЫ**

Благодаря успешному сотрудничеству с компанией Celgene (включение МНН «Леналидомид», ТН «Ревлимид» в программу «ВЗН») Компания «Фармстандарт» поднялась на второе место в рейтинге, сместив компанию «Фармимэкс» (выручка 18,3 млрд руб. против 17,9 млрд руб.).

На долю пяти крупнейших поставщиков приходится около 30% всех разыгранных торгов (порядка 88 млрд руб.).

**ТОП-5 ПОСТАВЩИКОВ НА БЮДЖЕТНОМ РЫНКЕ РФ**

Место в рейтинге			в миллиардах рублей, вкл. НДС				Доля'15	Δ 15/14
2015	2014	Δ	ПОСТАВЩИК / ГОД	2013	2014	2015		
1	1	0	Р-ФАРМ	38,5	33,2	34,0	11,7%	+3%
2	3	+1	ФАРМСТАНДАРТ	17,7	10,8	18,3	6,3%	+70%
3	2	(1)	ФАРМИМЭКС	10,2	17,1	17,2	5,9%	+1%
4	5	+1	БИОТЭК	5,7	4,3	10,2	3,5%	+139%
5	4	(1)	ЕВРОСЕРВИС	8,8	7,0	8,1	2,8%	+16%
<b>ИТОГО:</b>				<b>80,9</b>	<b>72,3</b>	<b>87,9</b>	<b>30,2%</b>	<b>+22%</b>
<b>ПРОЧИЕ ПОСТАВЩИКИ</b>				<b>178,2</b>	<b>177,8</b>	<b>202,9</b>	<b>69,8%</b>	<b>+14%</b>

**ТОП-5 ПОСТАВЩИКОВ ПО ПРОГРАММЕ «7 НОЗОЛОГИЙ»**

Место в рейтинге			в миллиардах рублей, вкл. НДС					
2015	2014	Δ	ПОСТАВЩИК / ГОД	2013	2014	2015	Доля'15	Δ 15/14
1	3	+2	ФАРМСТАНДАРТ	12,4	4,3	9,8	22,9%	+126%
2	4	+2	БИОТЭК	3,6	3,3	8,9	20,7%	+168%
3	1	(2)	ФАРМИМЭКС	1,5	9,4	8,5	19,8%	(9%)
4	2	(2)	ИРВИН-2	7,7	6,2	4,2	9,8%	(32%)
5	5	0	НАЦИМБИО	0,0	2,4	3,0	7,0%	+27%
<b>ИТОГО:</b>				<b>25,3</b>	<b>25,6</b>	<b>34,5</b>	<b>80,2%</b>	<b>+35%</b>

<b>ПРОЧИЕ ПОСТАВЩИКИ</b>	<b>6,0</b>	<b>18,6</b>	<b>8,5</b>	<b>19,8%</b>	<b>(54%)</b>
--------------------------	------------	-------------	------------	--------------	--------------

### 3.6 МЕДИЦИНСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

В 2015 году выручка от продаж медицинского оборудования составила 1,575 млн руб., продемонстрировав рост на 41% по сравнению с 2014 годом.

В натуральном выражении рост составил 4%.

Продажи, единиц направление «Медтехника»	2014	2015	Прирост 2015/2014 (%)
Паровые стерилизаторы больше 100 литров	749	716	(4,4%)
Паровые стерилизаторы меньше 100 литров	1 672	760	(54,5%)
Плазменные стерилизаторы	18	20	+11,1%
Оборудование для утилизации и дезинфекции	135	117	(13,3%)
Аквадистилляторы и водосборники	2.627	3.850	+46,6%
Дезинфекционно-моечные машины	77	102	+32,5%
Дезинфекционно-моечное оборудование для эндоскопов	29	16	(44,8%)
Расходные материалы	36 700 392	38 691 931	+5,4%
Прочие	30 485	47 327	+55,2%
<b>Всего</b>	<b>36 736 184</b>	<b>38 744 839</b>	<b>-</b>

Основным фактором роста стала планомерная реализация стратегии Компании, направленной на модернизацию и формирование полноценного продуктового портфеля, а также оптимизация внутренней и внешней работы.

Доля ООО «Фармстандарт-Медтехника» в сегменте оборудования для инфекцион-

ного контроля, рассчитываемая как отношение выигранных компанией тендеров к общему количеству проведенных тендеров, существенно выросла и составила 37% в 2015 году, несмотря на общее сокращение объема рынка на 11% к 2014 году.

Рост доли Компании продолжается несколько лет подряд и охватывает все виды

основного производимого оборудования. Достижение таких значимых результатов в 2015 году было обеспечено благодаря следующим факторам:

- Вывод на рынок новых линеек оборудования, ранее не производившихся в Российской Федерации и обеспечивающих качественную замену современных западных аналогов.
- Нарастивание экспертизы в комплексных проектах сделало возможным подготовку и реализацию центральных стерилизационных отделений для лечебно-профилактических организаций разного профиля, что в свою очередь увеличило присутствие компании в данном сегменте.
- Успешное участие в проектах по утилизации медицинских отходов, для которых в 2015 году расширили линейку поставляемого оборудования по дезинфекции и деструкции, что позволило охватить практически все возможные потребности заказчиков в данном направлении.
- Продолжение плановой реализации стратегии работы коммерческого подразделения, направленной на усиление работы в тех регионах, где доля компании была необоснованно низкой.
- Укрепление партнерских отношений с дилерами компании.

Работа по увеличению лояльности потребителей путем повышения качества сервисного обслуживания.

В 2016 году ООО «Фармстандарт-Медтехника» продолжит активное развитие бизнеса и дальнейшее наращивание доли в своем сегменте. В планах компании:

- Запуск новых единиц оборудования, не имеющих аналогов российского производства, включая уникальный низкотемпературный плазменный стерилизатор.
- Вывод на рынок комплексного решения для инфекционного контроля в лечебно-профилактических организациях, сформированного полностью из самого современного оборудования российского производства.
- В 2016 году будет продолжена оптимизация работы сервисного подразделения, ориентированная на повышение удовлетворенности потребителей в процессе эксплуатации и способствующая повторным продажам. Программа включает расширение работы с авторизованными сервисными центрами, автоматизацию бизнес-процессов технической службы, усиление контроля качества.

### 3.7 ЭКСПОРТ

Группа «Фармстандарт» осуществляет поставки своей фармацевтической продукции в 14 стран мира, преимущественно это страны СНГ и ближнего зарубежья, ведет активную работу по развитию и расширению экспортного бизнеса.

В 2015 года выручка от экспортных продаж ГК «Фармстандарт» снизилась на 42,8% по сравнению с 2014 годом и составила 382,1 млн руб.

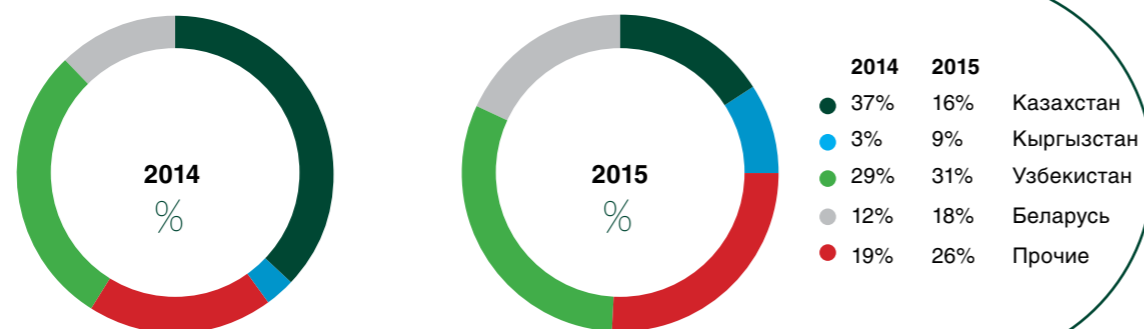
Среди факторов, оказавших влияние на показатели продаж можно выделить следующие:

- выделение безрецептурного бизнеса в новое юридическое лицо – ПАО «Отисифарм»;

- экономический спад в большинстве стран СНГ;
- обострение политических отношений с Украиной;
- девальвация национальных валют ряда стран, куда осуществлялись экспортные поставки;
- ужесточение требований к регистрации в зарубежных странах;
- государственная поддержка отечественных производителей.

Экспорт продукции компании «Фармстандарт» по итогам 2015 года, в основном, осуществлялся в страны СНГ, среди которых лидируют Узбекистан, Беларусь и Казахстан. 2014–2015 гг. представлена на графике ниже:

**СТРУКТУРА ЭКСПОРТА ПО СТРАНАМ, 2014-2015 ГГ.**



**ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ КРУПНЫХ РЫНКОВ СНГ**

*Республика Узбекистан*

- объем фармацевтического рынка Республики Узбекистан в 2015 году составил 1,16 млрд долл. США;
- ежегодный прирост рынка в среднем 15–20%, за исключением 2015 года;
- наибольший объем рынка – противомикробные препараты (АБ);
- локальное производство ЛС и медицинских изделий – 138 предприятий, наблюдается рост рынка;
- зарегистрировано ЛС – 1709 (СНГ), 3700 (зарубежные), 1402 (Узбекистан), медицинских изделий и медицинской техники – 1723.

*Республика Беларусь*

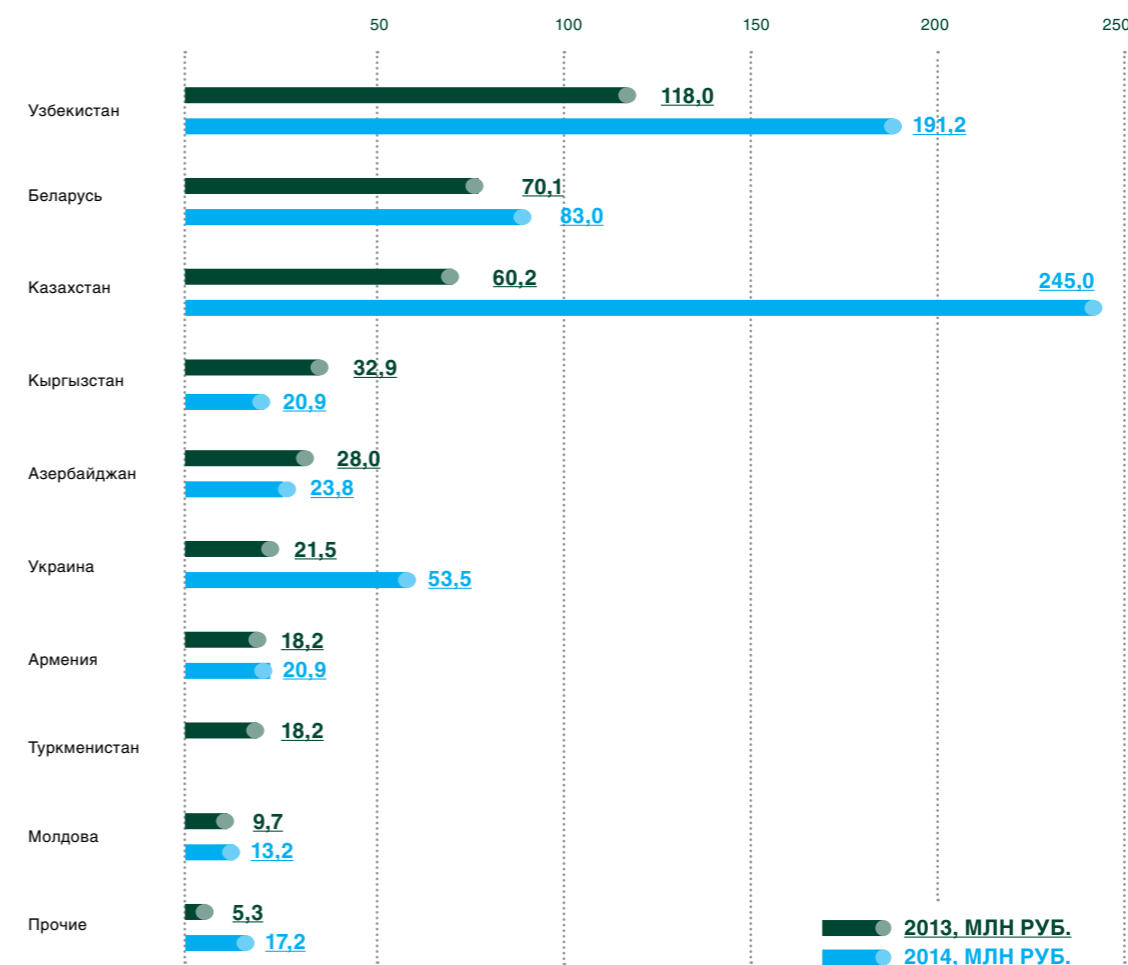
- объем фармацевтического рынка Республики Беларусь в 2015 году составил 987 миллионов долл. США;
- фармацевтический рынок Республики Беларусь в 2015 году был представлен 577 корпорациями, 1444 МНН, 3768 брендами;
- объем продаж имеет положительную среднесрочную динамику, прирастая в среднем на одинаковую величину ежегодно. Так, основной рост объемов продаж за 2013–2015 годы объясняется увеличением продаж белорусских рецептурных препаратов и увеличением продаж белорусских безрецептурных препаратов и импорта в целом (в равной степени).

*Республика Казахстан*

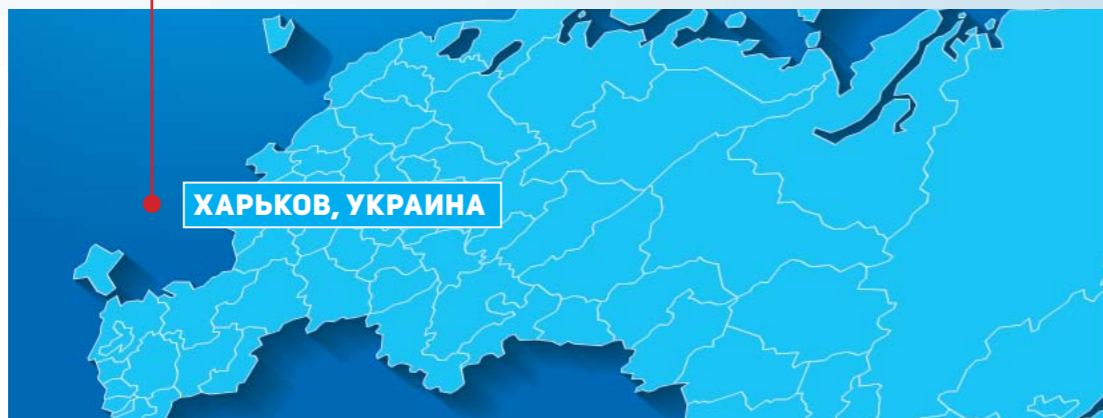
- объем фармацевтического рынка Республики Казахстан в 2015 году составил 1,8 млрд долл. США;
- Казахстан имеет один из самых больших госпитальных рынков среди стран СНГ, который занимает порядка 45%–50% всего фармацевтического рынка страны. Закупки ведутся через государственное предприятие «СК-Фармация»;
- Казахстан поддерживает стандарты GMP и активно развивает национальную фармацевтическую промышленность.



**ДИНАМИКА ПРОДАЖ ПО СТРАНАМ, 2014–2015 ГГ.**



# ФАРМСТАНДАРТ-БИОЛЕК



Фармстандарт-Биолек входит в топ-20 украинских фармацевтических предприятий и специализируется на производстве иммунобиологических продуктов, вакцин, сывороток, диагностикумов, питательных сред, препаратов крови, гормональных, противовирусных, антибактериальных и ферментных препаратов.

ПРОИЗВЕДЕНО В 2015 г.,  
млн уп.

1,6

МОЩНОСТЬ,  
млн уп.

7



МЕСТОНАХОЖДЕНИЕ

ХАРЬКОВ

КОЛИЧЕСТВО ЛС  
В НОМЕНКЛАТУРЕ

22

ЧИСЛЕННОСТЬ ПЕРСОНАЛА,  
человек:

414

КОЛИЧЕСТВО SKU  
В НОМЕНКЛАТУРЕ

44

## 4.0 КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

### 4.1 КОРПОРАТИВНАЯ ПОЛИТИКА КОМПАНИИ

*Корпоративная политика Компании основана на уважении прав и деятельности Компании, в том числе увеличении стоимости активов Компании, создании рабочих мест и поддержании финансовой стабильности и прибыльности Компании.*

*Основой эффективной деятельности и инвестиционной привлекательности Компании является доверие между всеми участниками корпоративных отношений. Принципы корпоративной политики Компании направлены на создание доверия в отношениях, возникающих в связи с управлением Компании.*

#### ОБЩЕЕ СОБРАНИЕ АКЦИОНЕРОВ

Общее собрание акционеров является высшим органом управления Компании. По решению Совета директоров Компания объявляет о дате и местоположении общего собрания в специальном пресс-релизе. Годовое общее собрание акционеров проводится в сроки не ранее чем через 2 месяца и не позднее чем через 6 месяцев после окончания финансового года. Акционеры (акционер), являющиеся в совокупности владельцами не менее чем 2 процентов голосующих акций Компании, вправе внести вопросы в повестку дня годового общего собрания акционеров и выдвинуть кандидатов в Совет директоров и ревизионную комиссию Компании.

Внеочередные общие собрания акционеров проводятся по решению Совета директоров Компании на основании его собственной инициативы, требования ревизионной комиссии Компании, аудитора Компании, а также акционеров (акционера), являющихся владельцами не менее чем 10 процентов голосующих акций Компании на дату предъявления требования.

Сообщение о проведении общего собрания акционеров должно быть сделано не ведения. В случаях, установленных законодательством, сообщение о проведении общего собрания акционеров должно быть

сделано не позднее 70 дней до даты его проведения. Компетенция общего собрания акционеров, а также порядок принятия решений определены законодательством и Уставом Компании.

#### СВЕДЕНИЯ О ПРОВЕДЕННЫХ СОБРАНИЯХ В 2015 ГОДУ

Годовое общее собрание акционеров по итогам 2014 года было проведено 29 мая 2015 года в городе Долгопрудный Московской области. В нем приняли участие акционеры, обладающие 51,9561% от числа размещенных голосующих акций Компании. Годовым собранием были утверждены Годовой отчет Компании, годовая бухгалтерская отчетность, счета прибылей и убытков Компании, а также распределение прибыли и убытков по результатам финансового 2014 года. Избраны члены Совета директоров и Ревизионной комиссии, утверждены аудиторы по российской и международной системам бухгалтерского учета на 2015 год, утверждена новая редакция Устава Компании, а также новые редакции Положений «О подготовке и проведении общего собрания акционеров», «О Совете директоров», «О Генеральном директоре».

Внеочередных собраний в 2015 году не проводилось.



#### СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ

Совет директоров Компании осуществляет общее руководство деятельностью. Совет директоров определяет приоритетные направления деятельности Компании; утверждает бизнес-планы, технико-экономические обоснования инвестиционных проектов Компании.

Ежегодно состав Совета директоров анализируется на предмет профессионализма и опыта, эффективности, а также соответствия стратегическим задачам, стоящим

перед Компанией. Члены Совета директоров являются экспертами в области экономики, финансов, бизнес-администрирования и российскими фармацевтическими компаниями; определения и реализации финансовой стратегии Компании, управления экономическими системами.

Совет директоров Компании состоит из 11 членов, два члена Совета директоров являются независимыми.

*Состав Совета директоров, действующий в 2015-2016 гг.:*

**Арчаков Александр Иванович** — независимый член Совета директоров Компании. Г-н Арчаков окончил 2-й Московский государственный медицинский институт имени Н.И. Пирогова (в настоящее время — Российский национальный исследовательский медицинский университет, РНИМУ). С 2011 по 2014 год являлся вице-президентом РАМН, с 2015 года занимает должность научного руководителя ФГБНУ «Научно-исследовательский институт биомедицинской химии имени В.Н. Ореховича».

**Голухов Георгий Натанович** — окончил 2-й Московский государственный медицинский институт имени Н.И. Пирогова (в настоящее время — Российский национальный исследовательский медицинский университет, РНИМУ). Г-н Голухов в 2012–2014 гг. занимал должность министра Правительства Москвы, руководителя Департамента здравоохранения г. Москвы. С 2014 года занимает должность Президента ГБУЗ ГКБ 31 ДЗМ.

**Душелыхинский Сергей Юрьевич** — занимает в Компании должность коммерческого директора с 2006 года и является членом Совета директоров с июня 2008 года. Г-н Душелыхинский закончил Московский технический университет. Имеет 13-летний опыт работы в продажах лекарственных препаратов.

**Кульков Егор Николаевич** — является членом Совета директоров Компании с мая 2006 года. Г-н Кульков занимал руководящие финансовые должности в различных компаниях, и в настоящее время является заместителем генерального директора ООО «ВИТА РИЭЛТ». С 2005 года является членом Совета директоров ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА». Закончил Новосибирский государственный университет.

**Пономарев Юрий Владимирович** — независимый член Совета директоров Компании. С 2012 года занимает должность генерального директор ООО «ЮАЭРО».



**Потапов Григорий Александрович** — является Генеральным директором Компании с 2015 года, председателем Правления. В 2013-2014 гг. занимал должность 1-го заместителя генерального директора по экономике и инвестициям в ФГУП «НПО «Микроген». Г-н Потапов окончил МГУ им. М.В. Ломоносова.

**Реус Андрей Георгиевич** — Г-н Реус с 2008 года по 2012 год являлся генеральным директором ОАО «Объединенная промышленная корпорация «Оборонпром» и генеральным директором ОАО «Управляющая компания «Объединенная двигателестроительная корпорация». В 2012–2013 гг. занимал должность генерального директора ООО «Константа Групп». С 2013 года является генеральным директором некоммерческого партнерства Евразийского центра интеграционных исследований и коммуникаций.

**Тырышкин Иван Александрович** — Г-н Тырышкин закончил Российскую академию экономики. В 2008–2015 гг. он занимал должность президента ОАО «Русгрэйн Холдинг» и генерального директора ООО «Фаберже» по совместительству. В настоящее время г-н Тырышкин является директором по развитию в АО «СКРИН» и является членом Совета директоров в организациях: СРО НАУФОР, НП РТС, ООО «РТС-Тендер», АО «Независимая Регистраторская Компания».

**Федлюк Виктор Павлович** — занимает в Компании должность заместителя генерального директора по юридическим вопросам с 2006 года и является членом совета директоров с июня 2008 года. Г-н Федлюк закончил Национальную юридическую академию Украины. Имеет более 18 лет опыта в юридической практике. С 1996 года по 2003 год работал в ОАО «Сибнефть».

**Харитонин Виктор Владимирович** — является председателем Совета директоров Компании с мая 2006 года. Г-н Харитонин закончил Новосибирский государственный университет. Занимает должность исполнительного директора ПАО «Фармстандарт». Также г-н Харитонин является членом Совета директоров в АО «Мособлфармация», ПАО «Отисифарм», АО «ТОРГОВАЯ СЕТЬ АПТЕЧКА», АО «ТЗМОИ».

**Чупиков Владимир Михайлович** — окончил Новосибирский государственный университет. Г-н Чупиков с 2007 по 2014 год занимал должность генерального директора ООО «Фармстандарт». С 2015 года по настоящее время является операционным директором Компании.

### СВЕДЕНИЯ О ПРОВЕДЕННЫХ ЗАСЕДАНИЯХ В 2015 ГОДУ

В 2015 году было проведено 95 заседаний Совета директоров, на которых в основном рассматривались сделки с заинтересованностью. Также были приняты решения по вопросам использования Компанией своих прав, вытекающих из участия Компании в других организациях (владение долями, акциями, паями), включая голосование по вопросам повестки дня высшего органа управления таких организаций, утверждение внутренних документов.

### ПРАВЛЕНИЕ

Правление Компании является коллегиальным исполнительным органом и осуществляет свою деятельность в интересах акционеров Компании, руководствуется решениями общего собрания акционеров и Совета директоров Компании. Правление Компании отвечает за практическую реализацию целей, стратегии развития и политики Компании и осуществляет руководство текущей деятельностью Компании. Компетенция Правления определена Уставом Компании.

Основными задачами Правления Компании являются:

- обеспечение соблюдения прав и законных интересов акционеров Компании;
- разработка предложений по стратегии развития Компании;
- реализация финансово-хозяйственной политики Компании, выработка решений по важнейшим вопросам его текущей хозяйственной деятельности и координация работы его подразделений;
- повышение эффективности систем внутреннего контроля и мониторинга рисков;
- обеспечение достижения высокого уровня доходности активов Компании и максимальной прибыли от деятельности Компании.



### СОСТАВ ПРАВЛЕНИЯ:

**Зайцев Дмитрий Иванович** — Окончил Московский государственный университет путей сообщения, Московскую государственную юридическую академию. С 2007 года г-н Зайцев занимает должность заместителя генерального директора по вопросам интеллектуальной собственности.

**Потапов Григорий Александрович** — Генеральный директор Компании, председатель Правления. Биографию смотрите в разделе «Совет директоров».

**Чупиков Владимир Михайлович** — Биографию смотрите в разделе «Совет директоров».

### КОМИТЕТ ПО АУДИТУ

Состав Комитета Совета директоров Компании по аудиту, избранного в 2015 году:

**Арчаков Александр Иванович** – Председатель

**Пономарев Юрий Владимирович**

**Реус Андрей Георгиевич**

Основной целью создания Комитета по аудиту является разработка и представление рекомендаций Совету директоров Компании по вопросам, касающимся:

- оценки кандидатов в аудиторы Компании,
- оценки заключения аудитора Компании,
- оценки эффективности процедур внутреннего контроля Компании и подготовка предложений по их совершенствованию

Комитет по аудиту, осуществляя деятельность в соответствии со своей компетенцией, с целью осуществления функции анализа внешнего аудита и финансовой отчетности Компании и предоставления соответствующих рекомендаций Совету директоров Компании проводит совместную работу с Аудитором Компании, Ревизионной комиссией Компании и, при необходимости, со структурными подразделениями Компании.





## 4.2 ИНФОРМАЦИЯ ДЛЯ АКЦИОНЕРОВ

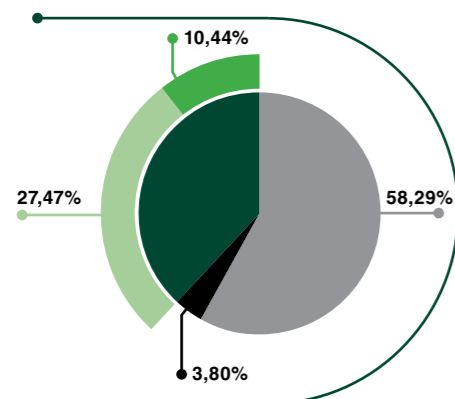
**Общее количество размещенных обыкновенных акций Компании составляет 37 792 603 штук. Общее количество размещенных GDR (глобальных депозитарных расписок), предоставляющих права на акции ПАО «Фармстандарт», составляет 41 519 804 штук. 4 GDR предоставляют права на 1 акцию ПАО «Фармстандарт».**

27 сентября 2013 года внеочередным общим собранием акционеров ПАО «Фармстандарт» было принято решение о реорганизации ПАО «Фармстандарт» в форме выделения из него нового общества – ПАО «Отисифарм». В результате процедуры реорганизации в соответствии с предъявленными обществу требованиями на выкуп принадлежащих акционерам обыкновенных акций, Компанией до конца декабря было выкуплено 670 787 обыкновенных акций и 3 064 532 GDR, что составило 3,8021% уставного капитала ПАО «Фармстандарт». В 2014 году указанное количество акций было реализовано дочерней компании ОАО «Фармстандарт-Лексредства».

В марте 2007 года Компания разместила свои акции в Российской Торговой Системе (РТС) и уже в мае 2007 года акции Компании в форме глобальных депозитарных расписок (GDR) были размещены в рамках IPO (публичного предложения) на Лондонской фондовой бирже.

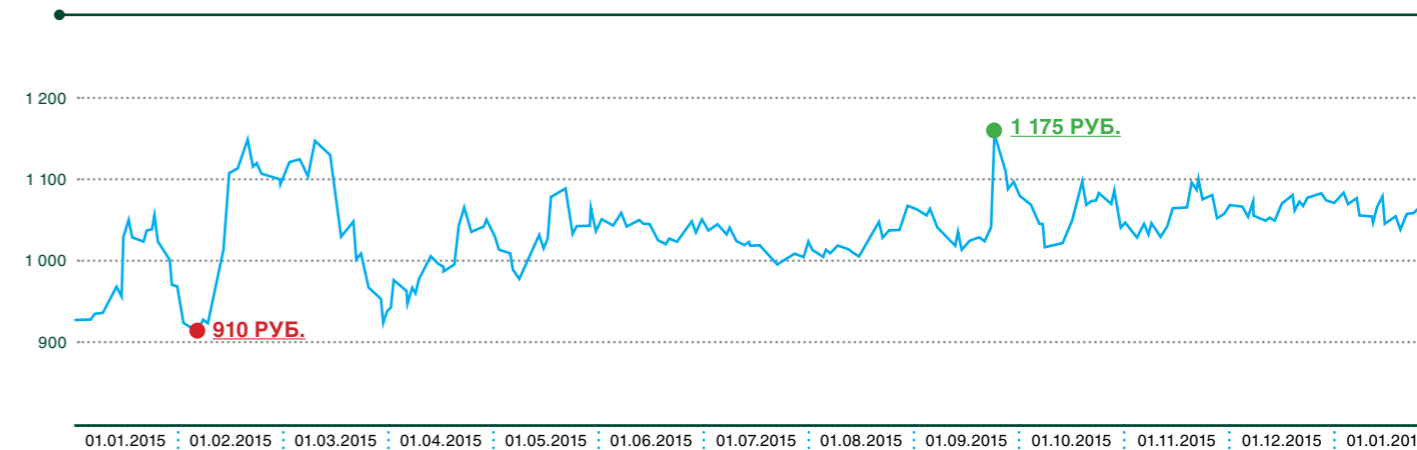
Капитализация Компании на Московской бирже за год выросла на 17% и составила 39,3 млрд рубл. на конец 2015 года (цена за акцию соответственно выросла с 925 до 1 080 руб.). В 2015 году минимальная цена за акцию составила 910 руб. 02 февраля 2015 года, а максимальная цена за акцию была 1 175 руб. 4 сентября 2015 года.

### СТРУКТУРА АКЦИОНЕРОВ НА 31.12.2015

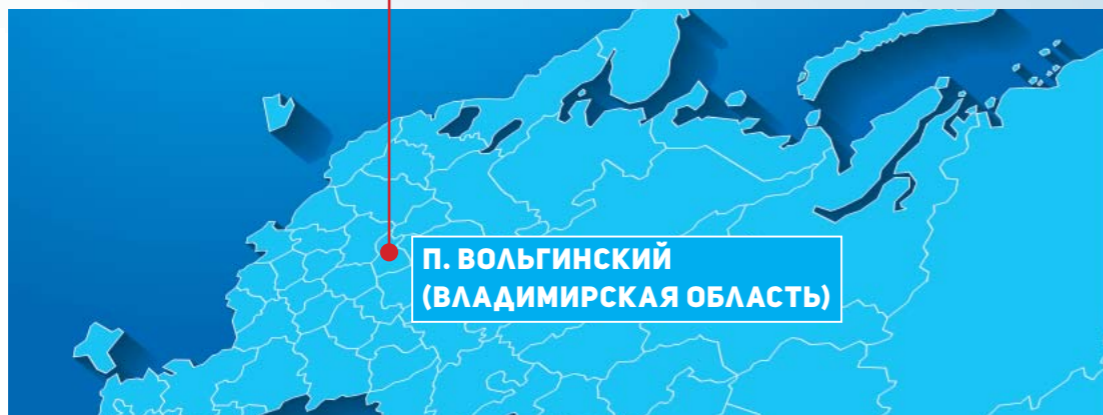


- **58,29%** Augment Investments Limited (обыкновенные акции) **20 528 380**
- **3,80%** ОАО «Фармстандарт-Лексредства» (дочернее общество; обыкновенные акции)
- **37,91%** Доля акций в свободном обращении
- **27,47%** Котирующиеся на Лондонской фондовой бирже (глобальные депозитарные расписки)
- **10,44%** Котирующиеся на Московской бирже (обыкновенные акции)

### ДИНАМИКА СТОИМОСТИ ОБЫКНОВЕННЫЕ АКЦИИ (МОСКОВСКАЯ БИРЖА), РУБ./АКЦИЮ



# ЛЕККО



*ЗАО «Лекко» – российская инновационная компания в области исследования, разработки, производства и продвижения высокоэффективных лекарственных препаратов. Компания имеет 18-летнюю историю успешной деятельности на рынке.*

ПРОИЗВЕДЕНО В 2015 г.,  
млн уп.

49,8

МОЩНОСТЬ,  
млн уп.

97



МЕСТОНАХОЖДЕНИЕ

ВЛАДИМИРСКАЯ  
ОБЛАСТЬ

КОЛИЧЕСТВО ЛС  
В НОМЕНКЛАТУРЕ

13

ЧИСЛЕННОСТЬ ПЕРСОНАЛА,  
человек:

281

КОЛИЧЕСТВО SKU  
В НОМЕНКЛАТУРЕ

22

# 5.0 ПЕРСОНАЛ И СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

## 5.1 ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ РЕСУРС

*Успех развития компании «Фармстандарт» — это непрерывный труд более 6500 человек.*

*Численность работников в разрезе предприятий, входящих в Группу «Фармстандарт» по состоянию на 31.12.2015 г. представлена в нижеследующей таблице.*

Наименование предприятия	Производство/логистика	НИОКР	Маркетинг/продвижение	Административный персонал	Итого
Фармстандарт	142	62	415	433	<b>1052</b>
Лексредства	1580	37	0	117	<b>1734</b>
УфаВИТА	1444	37	0	141	<b>1622</b>
Томскхимфарм	452	32	0	89	<b>573</b>
ТЗМОИ	80	0	0	31	<b>111</b>
Лекко	229	0	0	52	<b>281</b>
Биомед	134	2	0	45	<b>181</b>
Селлтера Фарм	47	12	0	32	<b>91</b>
Медтехника	96	2	7	39	<b>144</b>
Фармапарк	107	40	0	57	<b>204</b>
Биолек	253	16	1	144	<b>414</b>
Прочие	35	0	0	8	<b>43</b>
<b>Итого</b>	<b>4599</b>	<b>240</b>	<b>423</b>	<b>1188</b>	<b>6450</b>

По отношению к численности на 31 декабря 2014 года, численность персонала существенных изменений не претерпела. Основная часть персонала предприятий ГК «Фармстандарт» (более 4 500 человек) занята в производстве и логистике. Более 80% работников ПАО «Фармстандарт» имеют высшее образование.

Динамика изменений списочной численности персонала на предприятиях и в Груп-

пе «Фармстандарт» в целом, отсутствие коллективных трудовых споров или приостановок деятельности по инициативе профессиональных союзов, а также низкий уровень текучести кадров на производственных предприятиях свидетельствуют о грамотной кадровой политике Компании и стабильности ее развития.

Компания инвестирует значительные денежные средства в развитие человеческого

капитала. Приоритетными направлениями инвестирования являются здоровье и профессиональное развитие работников.

На предприятиях ГК «Фармстандарт» функционирует система непрерывного профессионального обучения и повышения квалификации работников, что позволяет предприятиям поддерживать высокий уровень квалификации персонала.

Одним из основных направлений стратегического развития Группы компаний «Фармстандарт» является усиление глубины локализации производства в совместных проектах с лидирующими зарубежными фармацевтическими компаниями. В связи с этим, значимыми для Компании направлениями повышения квалификации персонала является обучение навыкам работы по международным стандартам качества и обслуживания высокотехнологичных производственных линий, а также правилам фармацевтической системы качества GMP.

Расходы на обучение работников ГК «Фармстандарт» составили 39 млн руб.

В ГК «Фармстандарт» действует система поощрений, мотивирующая персонал на достижение бизнес-целей Компании.

Компания «Фармстандарт» обеспечивает своим работникам:

- конкурентоспособный уровень заработной платы на рынке труда в регионах своего присутствия;
- регулярность выплат и обоснованный рост заработной платы;
- социальную поддержку.

Заработная плата сотрудников предприятий ГК «Фармстандарт» состоит из постоянной (гарантированной) и переменной (премиальной) частей. Соотношение данных частей составляет 70% и 30% соответственно. В основу переменной части оплаты труда заложены механизмы мотивационного управления сотрудниками, предусматривающие четкие и прозрачные принципы установления целевых размеров премии и расчета ее фактических значений на основе ключевых коллективных и индивидуальных показателей эффективности. Премирование работников осуществляется по результатам работы за отчетный период (месяц, квартал) и находится в прямой зависимости от финансовых показателей деятельности предприятий.

Несмотря на сложную экономическую ситуацию в России, рост заработной платы на предприятиях ГК «Фармстандарт» в 2015 году составил более 10%.

Для рабочих основного и вспомогательного производства используется единая тарифная сетка рабочих (ЕТС), которая является инструментом тарифного нормирования, оплаты труда рабочих и представляет собой систему тарифных разрядов и соответствующих им тарифных коэффициентов, с помощью которых устанавливается уровень заработной платы работника в зависимости от его квалификации.

## 5.2 СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Руководство ГК «Фармстандарт» осознает высокий уровень социальной ответственности перед своими работниками, потребителями и обществом.

### СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПЕРЕД РАБОТНИКАМИ

Для работников предприятий ГК «Фармстандарт» предусмотрен социальный пакет, который включает добровольное медицинское страхование, страхование жизни и страхование для поездок по России и за рубеж, детские летние оздоровительные программы, санаторно—курортное лечение, а также оказание адресной материальной помощи.

Здоровье работников – одна из важнейших ценностей Компании. В 2015 году на добровольное медицинское страхование работников Компания потратила более 25 млн руб.

Работники, занятые в производстве лекарственных препаратов, а также на работах с вредными и опасными условиями труда, проходят периодические медицинские осмотры.

На крупнейших промышленных предприятиях организована работа стационарных медицинских пунктов, что позволяет, при необходимости, оказывать первую медицинскую помощь работникам предприятия в кратчайшие сроки.

Общий социальный бюджет компании в 2015 году превысил 57 млн руб. В 2016 году запланирован рост социального бюджета к бюджету 2015 года.

### СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПЕРЕД ПОТРЕБИТЕЛЯМИ

Реализация основных стратегических направлений развития ГК «Фармстандарт» направлена на сохранение здоровья граждан нашей страны, обеспечение населения высококачественными, эффективными и доступными лекарственными препаратами. С этой целью Компания активно участ-

вует в государственной программе России в области лекарственного обеспечения, предусматривающей замену дорогостоящих импортных лекарств отечественными препаратами, произведенными при соблюдении международных стандартов производства по доступным ценам.

Компания высоко ценит доверие врачей и пациентов к лекарственным препаратам, выпускаемым под торговым знаком «Фармстандарт». Более 10% персонала производственных предприятий ГК «Фармстандарт» работают в службе обеспечения и контроля качества производимой продукции.

В целях обеспечения высокого качества выпускаемой продукции Компания ведет работу по непрерывному совершенствованию технологий производства, а также расширению и модернизации производственных мощностей.

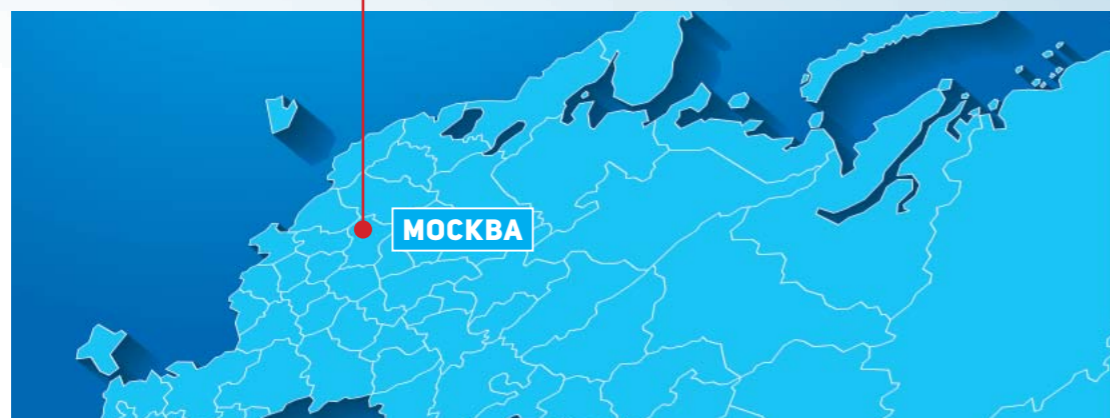
### СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПЕРЕД ОБЩЕСТВОМ

Предприятия ГК «Фармстандарт» являются добросовестными налогоплательщиками. По итогам 2015 года, предприятиями ГК «Фармстандарт» в бюджеты различных уровней в России в совокупности было перечислено более 4,1 млрд руб.

В регионах осуществления хозяйственной деятельности ПАО «Фармстандарт», а также пять основных производственных предприятий Группы (ОАО «Фармстандарт-Лексредства», ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА», ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм», ЗАО «Лекко», АО «ТЗМОИ») относятся к крупнейшим налогоплательщикам.



# ФАРМАПАРК



ООО «Фармапарк» — частная российская фармацевтическая компания, созданная в 2001 году компания осуществляет полный цикл разработки и производства активных фармацевтических субстанций, получаемых методами биотехнологического синтеза, и готовых лекарственных форм на их основе. Также оказывает услуги по фармацевтической разработке биотехнологических препаратов.

ПРОИЗВЕДЕНО В 2015 г., тыс уп.

520

ПРОИЗВЕДЕНО В 2015 г., литров субстанций

329\*

МОЩНОСТЬ, литров

634



МЕСТОНАХОЖДЕНИЕ

МОСКВА

КОЛИЧЕСТВО ЛС В НОМЕНКЛАТУРЕ

7

ЧИСЛЕННОСТЬ ПЕРСОНАЛА, человек:

204

КОЛИЧЕСТВО SKU В НОМЕНКЛАТУРЕ

18

\* - из них 242 литра для целей реализации

# 6.0 АНАЛИЗ И ОЦЕНКА РУКОВОДСТВОМ ФИНАНСОВОГО ПОЛОЖЕНИЯ И РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

## 6.1 АНАЛИЗ И ОЦЕНКА РУКОВОДСТВОМ ФИНАНСОВОГО ПОЛОЖЕНИЯ И РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

### РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Основной деятельностью Группы Компаний «Фармстандарт» (далее – ГК «Фармстандарт») является производство и реализация готовой фармацевтической продукции и субстанций, медицинского оборудования. По итогам 2015 года продажи ГК «Фармстандарт» имеют следующую структуру (данные приведены в % от общего объема продаж; общая сумма % продаж может отличаться от 100% из-за округления промежуточных значений):

- продажи фармацевтической продукции – **84,9%**<sup>11</sup>
- доходы по контрактному производству – **5,7%**
- доходы от агентского вознаграждения – **4,2%**
- реализация сырья на ПАО «Отисифарм» – **1,9%**
- продажи медицинского оборудования – **3,3%**.

Продажи лекарственных средств и медицинского оборудования в основном осуществляются по прямым контрактам с оптовыми дистрибьюторами и/или лечебными учреждениями, а также в рамках поставок по выиграным государственным открытым аукционам.

Таблица ниже содержит основные показатели деятельности и их сравнение по состоянию на 31 декабря 2015 и 2014 гг. в абсолютных значениях (в млн руб.) и в процентах к общему объему продаж.

В данной таблице в структуре выручки за рассматриваемые периоды отдельно представлены продажи товаров сторонних производителей (далее по тексту – ТСП или товары сторонних производителей). Целью использования данной аналитики является более детальное отражение специфики бизнеса. Необходимо подчеркнуть, что такой принцип структуризации портфеля не влияет на результаты реализации фармацевтической продукции.

### КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ВЫРУЧКА

Консолидированная выручка «Фармстандарт» за 2015 год составила 47 195 млн руб. против 41 223 млн руб. в 2014 году. Рост на 14,5% (или 5 972 млн руб.) по отношению к 2014 году обусловлен увеличением продаж в сегменте ТСП и ростом доходов по контрактному производству для ПАО «Отисифарм», вследствие выделения безрецептурного бизнеса в отдельную структуру начиная со 2 квартала 2014 года.

### ФАРМАЦЕВТИЧЕСКАЯ ПРОДУКЦИЯ

Результаты продаж данной категории включают фармацевтическую продукцию, производимую в результате полного производственного цикла на собственных мощностях предприятий ГК «Фармстандарт», закупаемую у третьих лиц для дальнейшей перепродажи.

2014-2015	Консолидированные результаты «Фармстандарт»					
	2015	% от продаж	2014	% от продаж	Прирост, млн руб.	Прирост
<b>Выручка</b>	<b>47 195</b>	<b>100,0%</b>	<b>41 223</b>	<b>100,0%</b>	<b>5 972</b>	<b>+14,5%</b>
<b>Фармацевтическая продукция<sup>11</sup></b>	<b>40 073</b>	<b>84,9%</b>	<b>32 772</b>	<b>79,5%</b>	<b>7 301</b>	<b>+22,3%</b>
Рецептурные препараты	6 566	13,9%	6 931	16,8%	(365)	(5,3%)
Брендированные	5 254	11,1%	5 924	14,4%	(670)	(11,3%)
Небрендированные	1 312	2,8%	1 007	2,4%	305	+30,3%
Безрецептурные препараты	5 094	10,8%	5 548	13,5%	(454)	(8,2%)
Брендированные	1 615	3,4%	2 766	6,7%	(1 151)	(41,6%)
Небрендированные	3 479	7,4%	2 782	6,7%	697	+25,1%
Товары сторонних производителей (ТСП)	26 408	56,0%	19 025	46,2%	7 383	+38,8%
Прочие продажи и субстанции <sup>11</sup>	2 005	4,2%	1 268	3,1%	737	+58,0%
Контрактное производство	2 690	5,7%	1 504	3,6%	1 186	+78,9%
Агентское вознаграждение	1 979	4,2%	1 829	4,4%	150	+8,2%
Продажи на ПАО «Отисифарм» <sup>11</sup>	878	1,9%	3 998	9,7%	(3 120)	(78,1%)
Медицинское оборудование	1 575	3,3%	1 120	2,7%	455	+40,6%
2014-2015	Консолидированные результаты «Фармстандарт»					
	2015	% от продаж	2014	% от продаж	Прирост, млн руб.	Прирост
<b>Себестоимость</b>	<b>(29 398)</b>	<b>(62,3%)</b>	<b>(23 007)</b>	<b>(55,8%)</b>	<b>(6 391)</b>	<b>+27,8%</b>
<b>Валовая прибыль</b>	<b>17 797</b>	<b>37,7%</b>	<b>18 216</b>	<b>44,2%</b>	<b>(419)</b>	<b>(2,3%)</b>
Коммерческие расходы	(2 534)	(5,4%)	(4 134)	(10,0%)	1 600	(38,7%)
Управленческие расходы	(2 687)	(5,7%)	(2 300)	(5,6%)	(387)	+16,8%
Чистые прочие доходы и расходы <sup>12</sup>	4 623	9,8%	2 146	5,2%	2 477	+115,5%
Финансовые доходы и расходы	479	1,0%	(108)	(0,3%)	587	(542,2%)
<b>ЕБИТДА<sup>13</sup></b>	<b>18 234</b>	<b>38,6%</b>	<b>14 873</b>	<b>36,1%</b>	<b>3 361</b>	<b>+22,6%</b>
<b>Прибыль до налогов</b>	<b>17 678</b>	<b>37,5%</b>	<b>13 820</b>	<b>33,5%</b>	<b>3 858</b>	<b>+27,9%</b>
Налог на прибыль	(3 747)	(7,9%)	(2 724)	(6,6%)	(1 023)	+37,5%
<b>Чистая прибыль</b>	<b>13 931</b>	<b>29,5%</b>	<b>11 095</b>	<b>26,9%</b>	<b>2 836</b>	<b>+25,6%</b>
Амортизация	(1 035)	(2,2%)	(945)	(2,3%)	(90)	+9,6%
Доходы/расходы от курсовых разниц	4 323	9,2%	1 641	4,0%	2 682	+163,4%

(11) В данном разделе представлена более детальная расшифровка выручки, по сравнению с Примечанием 22 к Консолидированной финансовой отчетности. Например, за 2015 год продажи АФИ на ПАО «Отисифарм» выделены отдельной строкой.

(12) Чистые прочие доходы и расходы – прочие доходы и расходы с учетом доходов и расходов от инвестиций в ассоциированные компании.

(13) Показатель ЕБИТДА (Earnings before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization) равен объему прибыли до налогообложения, процентов и начисленной амортизации.

Выручка от продаж фармацевтической продукции в 2015 году составила 40 073 млн руб., увеличившись на 22,3% по сравнению с 32 772 млн руб. за аналогичный период 2014 года. В общей структуре продаж фармацевтической продукции Компании 29% составляют продажи лекарственных средств собственного производства, 66% – продажи товаров сторонних производителей и 5% – продажи субстанций.

**Продажи фармацевтической продукции собственного производства** в 2015 году составили 11 660 млн руб., что соответствует уровню продаж прошлого года. В структуре продаж готовой продукции собственного производства доля безрецептурных препаратов составила 44%, рецептурных – 56%.

Продажи рецептурных препаратов (Rx) собственного производства в 2015 году снизились на 365 млн руб. (-5%) и составили 6 566 млн руб. Основными причинами снижения стали такие препараты как «Биосулин» (-27%), «Терпинкод» (15%) и «Фосфоглив» (-60%). Причиной снижения продаж «Фосфоглива» стал перевод капсул «Фосфоглива» в безрецептурный сегмент с целью расширения каналов сбыта, «Биосулина» и «Терпинкода» – общее снижение спроса.

Продажи безрецептурных препаратов (OTC) собственного производства в 2015 году сократились на 8% и составили 5 094 млн руб. Снижение доходов обусловлено передачей основной части портфеля безрецептурных препаратов в собственность ПАО «Отисифарм». Существенный рост в портфеле ГК «Фармстандарт» продемонстрировали препараты «Валидол» (+56%), «Уголь активированный» (+48%) и «Корвалол» (+31%).

Выручка «Фармстандарта» в сегменте ТСП выросла на 7 383 млн руб. и составила по итогам 2015 года 26 408 млн руб. против 19 025 млн руб. в 2014 году (+38,8%). Рост продаж обусловлен в основном препаратами «Ревлимид» и «Ребиф». Товары сторонних производителей были, по сути, единственным драйвером роста продаж в сегменте фармацевтической продукции. Это связано с тем, что доля выручки от продажи ТСП, производство которых локализовано на площадках «Фармстандарта», выросла

с 70% до 77%, а глубина локализации производства увеличивается. Чем глубже цикл производства препарата у предприятия, тем большую поддержку оно получает от государства и тем больше преференций имеет при участии в аукционах.

**Прочие продажи и продажи субстанций** увеличились на 736 млн руб. по отношению к 2014 году (+58%), с 1 268 млн руб. в 2014 году до 2 005 млн руб. по итогам 2015 года.

#### КОНТРАКТНОЕ ПРОИЗВОДСТВО

Выручка по контрактному производству в 2015 году выросла на 1 186 млн руб. в сравнении с 2014 годом и составила 2 690 млн руб. Рост доходов по контрактному производству обусловлен предоставлением услуг по производству продукции из давальческого сырья, в т.ч. для ПАО «Отисифарм».

#### АГЕНТСКОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ

Доходы по агентскому вознаграждению составили 1 979 млн руб. в 2015 году (+8% по отношению к 2014 году). Увеличение доходов от агентского вознаграждения в значительной степени обеспечивается за счет агентских соглашений на реализацию продукции ПАО «Отисифарм».

#### ПРОДАЖИ СЫРЬЯ И ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ НА ПАО «ОТИСИФАРМ»

Продажи сырья и готовой продукции на ПАО «Отисифарм» в 2015 году сократились на 3 120 млн руб. (-78%) и составили 878 млн руб. Снижение связано с реализацией остатков сырья и готовой продукции на ПАО «Отисифарм» в ходе осуществления процессов выделения безрецептурного направления в отдельный бизнес в 2014 году. Общая выручка по данному виду операций в 2014 году составила 3 998 млн руб.

#### МЕДИЦИНСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Объем продаж медицинского оборудования вырос на 455 млн руб. по отношению к 2014 году (+41%) и по итогам 2015 года составил 1 575 млн руб. против 1 120 млн руб.



#### ТОВАРЫ СТОРОННИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

Для более наглядного представления данного сегмента бизнеса Компании мы выделяем продажи ТСП в отдельную секцию и, в частности, выделяем группу препаратов, продажи которых осуществляются в рамках федеральных программ.

#### ЛИДЕРЫ СЕГМЕНТА ТСП

Основными драйверами роста в сегменте ТСП стали препараты «Ревлимид», «Ребиф» и «Кемерувир». Значительный рост продаж препаратов «Ревлимид» и «Ребиф» обусловлен поставками в рамках федеральной программы «7 нозологий».

В целом продажи ТСП сегмента выросли на 7 383 млн руб. и составили 26 408 млн руб. по итогам 2015 года против 19 025 млн руб. в 2014 году (+38,8%).

Наименование	2015		2014		Изменение		Доля в общем приросте
	Продажи, млн руб.	% продаж ТСП	Продажи, млн руб.	% продаж ТСП	млн руб.	%	
Ревлимид	8 135	30,8%	924	4,9%	+7 211	+780,2%	97,7%
Ребиф	1 749	6,6%	3	-	+1 746	+54128,4%	23,6%
Кемерувир	864	3,3%	31	0,2%	+833	+2697,7%	11,3%
Тасигна	1 051	4,0%	250	1,3%	+801	+321,1%	10,8%
Октофактор	702	2,7%	3	-	+699	+25771,7%	9,5%
Остальные	13 907	52,7%	17 814	93,6%	(3 907)	(21,9%)	(52,9%)
<b>Всего ТСП</b>	<b>26 408</b>	<b>100,0%</b>	<b>19 025</b>	<b>100,0%</b>	<b>+7 383</b>	<b>+38,8%</b>	<b>100,0%</b>

**ФЕДЕРАЛЬНАЯ ПРОГРАММА  
«7 НОЗОЛОГИЙ»**

Через программу «7 нозологий» реализуется механизм государственного обеспечения дорогостоящими препаратами больных редкими заболеваниями. Закупки осуществляются централизованно за счет средств государственного бюджета. Кроме продаж препаратов «Ревлимид» и «Ребиф», являющихся лидерами роста в сегменте ТСП в 2015 году, значительный рост отмечается также у препарата «Октофактор» (свыше 100%).

Продажи «Велкейд» и «Мабтера» снижаются с 2014 года, в связи с выходом препаратов из-под патентной защиты и появлением дженериков.

Общие продажи по федеральной программе «7 нозологий» выросли на 6 856 млн руб. и составили 14 562 млн руб. по итогам 2015 года против 7 706 млн руб. в 2014 году (+89%).

Наименование	2015		2014		Изменение		Доля в общем приросте
	Продажи, млн руб.	% продаж ТСП	Продажи, млн руб.	% продаж ТСП	млн руб.	%	
Ревлимид	8 135	30,8%	924	4,9%	+7 211	+780,2%	97,7%
Ребиф	1 749	6,6%	3	0,0%	+1 746	+54128,4%	23,6%
Октофактор	702	2,7%	3	0,0%	+699	+25771,7%	9,5%
Пульмозим	1 082	4,1%	875	4,6%	+207	+23,6%	2,8%
Инфибета	4	0,0%	9	0,0%	(5)	(59,3%)	(0,1%)
Церезим	750	2,8%	984	5,2%	(234)	(23,8%)	(3,2%)
Мабтера	1 433	5,4%	2 716	14,3%	(1 283)	(47,2%)	(17,4%)
Велкейд	707	2,7%	2 192	11,5%	(1 485)	(67,7%)	(20,1%)
<b>Всего по федеральной программе</b>	<b>14 562</b>	<b>55,1%</b>	<b>7 706</b>	<b>40,5%</b>	<b>+6 856</b>	<b>+89,0%</b>	<b>92,9%</b>

**СЕБЕСТОИМОСТЬ РЕАЛИЗОВАННОЙ ПРОДУКЦИИ**

Себестоимость реализации состоит из затрат на сырье, материалы, затрат на приобретение товаров сторонних производителей, накладных производственных расходов, оплаты прямых трудовых затрат, амортизации товарных знаков и износа основных средств, а также расходов, связанных с оказанием услуг по контрактному производству продукции из давальческого сырья.

Себестоимость реализованной продукции в 2015 году выросла на 6 391 млн руб. (+27,8%), в сравнении с 2014 годом, и составила 29 398 млн руб. против 23 007 млн руб. в 2014 году. Увеличение себестоимости

реализации в абсолютном выражении в основном связано с общим увеличением объемов продаж.

Суммарная доля основных статей расходов в структуре себестоимости «Сырье и материалы» и «Себестоимость продукции сторонних производителей», по сравнению с 2014 годом, выросла на 30% и составила 87% от общей суммы себестоимости реализованной продукции за 2015 год.

(млн руб.)	2015	% от продаж	2014	% от продаж	Изменение, млн руб.	Изменение, %
Выручка	47 195	100,0%	41 223	100,0%	5 972	+14,5%
Себестоимость реализованной продукции	29 398	62,3%	23 007	55,8%	6 391	+27,8%
Материалы и комплектующие	7 333	15,5%	6 150	14,9%	1 183	+19,2%
Товары сторонних производителей	18 257	38,7%	13 571	32,9%	4 686	+34,5%
Накладные расходы	2 422	5,1%	2 040	4,9%	382	+18,7%
Амортизация	869	1,8%	747	1,8%	122	+16,4%
Прямые расходы по оплате труда	517	1,1%	499	1,2%	18	+3,5%
<b>Валовая прибыль</b>	<b>17 797</b>	<b>37,7%</b>	<b>18 216</b>	<b>44,2%</b>	<b>(419)</b>	<b>(2,3%)</b>





**Общее увеличение себестоимости в 2015 году обусловлено следующими изменениями:**

**1** Затраты по статье «Материалы и комплектующие» в абсолютном выражении выросли с 6 150 млн руб. в 2014 году до 7 333 млн руб. в 2015 году (+19,2%), что объясняется девальвацией российского рубля при значительном объеме сырья и материалов, закупаемых в иностранной валюте, а также высокими темпами инфляции.

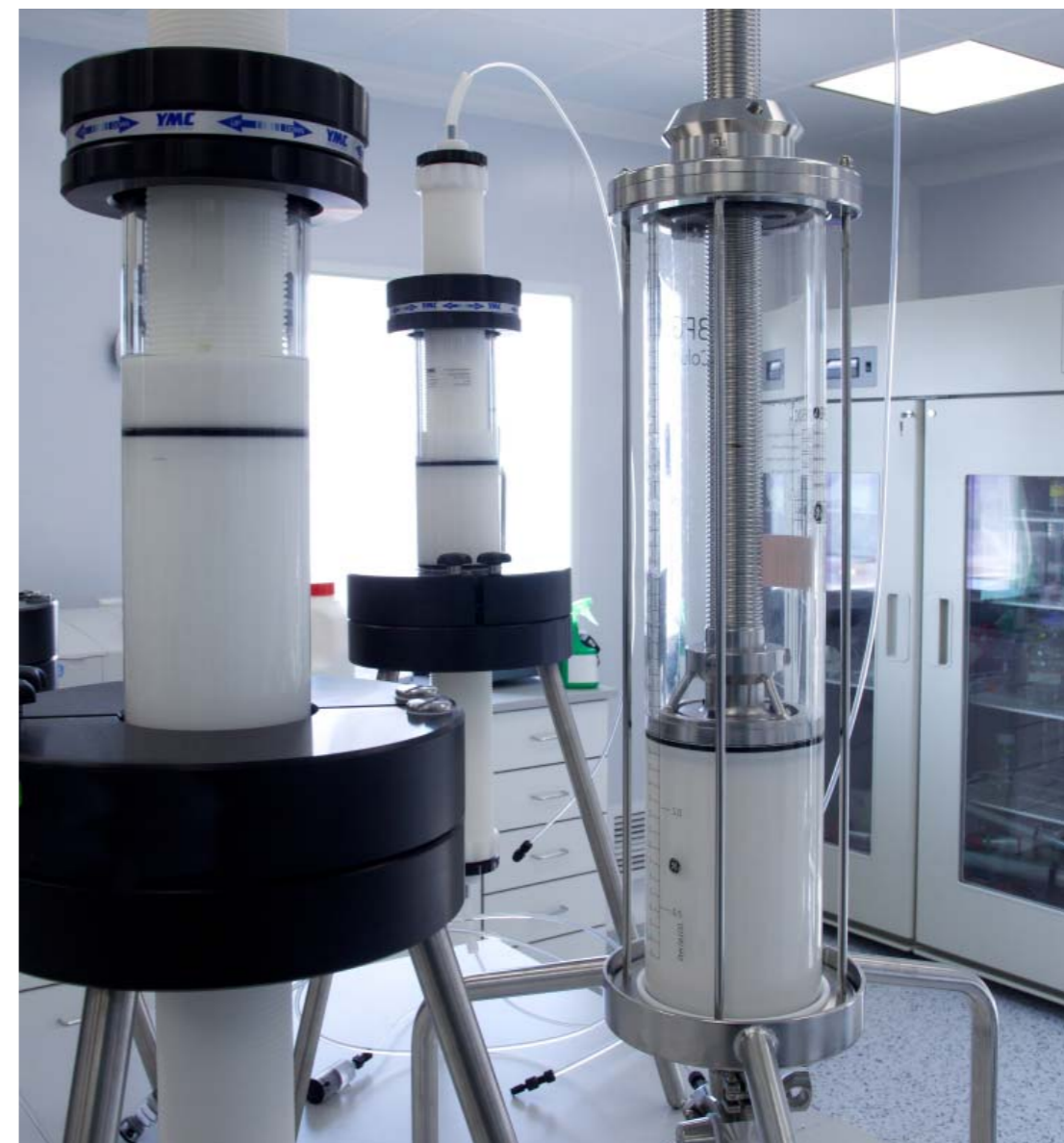
**2** Затраты по статье «Себестоимость продукции сторонних производителей» в абсолютном выражении выросли на 4 686 млн руб., с 13 571 млн руб. в 2014 году до 18 257 млн руб. в 2015 году в основном вследствие роста сегмента ТСП.

**3** Накладные расходы увеличились с 2 040 млн руб. в 2014 году до 2 422 млн руб. в 2015 году. Увеличение накладных расходов обусловлено ростом объемов производства, в т.ч. контрактного производства.

**4** Амортизация выросла с 747 млн руб. в 2014 году до 869 млн руб. в 2015 году.

**5** Прямые расходы по оплате труда выросли с 499 млн руб. в 2014 году до 517 млн руб. в 2015 году (+3,5%) вследствие индексации заработной платы.

Таблица ниже отражает данные по изменению выручки, себестоимости и валовой прибыли в разрезе следующих сегментов: фармацевтическая продукция собственного производства (включая продажи и себестоимость продукции ПАО «Отисифарм» в 2014 году), товары сторонних производителей, медицинское оборудование, контрактное производство и агентское вознаграждение.



Сегмент	2015			2014			Изменение, млн руб.			Изменение, %		
	Выручка	Себестоимость	Валовая прибыль	Выручка	Себестоимость	Валовая прибыль	Выручка	Себестоимость	Валовая прибыль	Выручка	Себестоимость	Валовая прибыль
Фармацевтическая продукция	14 543	7 701	6 841	17 746	7 651	10 094	(3 203)	50	(3 253)	(18%)	+1%	(32%)
ТСП	26 408	18 257	8 151	19 025	13 571	5 454	7 383	4 686	2 697	+39%	+35%	+49%
Медицинское оборудование	1 575	1 177	399	1 120	702	418	455	474	(19)	+41%	+68%	(5%)
Контрактное производство и агентское вознаграждение	4 669	2 263	2 406	3 333	1 083	2 250	1 336	1 180	156	+40%	+109%	+7%
<b>Итого</b>	<b>47 195</b>	<b>29 398</b>	<b>17 797</b>	<b>41 223</b>	<b>23 007</b>	<b>18 216</b>	<b>5 972</b>	<b>6 391</b>	<b>(419)</b>	<b>+14%</b>	<b>+28%</b>	<b>(2%)</b>

**ФАРМАЦЕВТИЧЕСКАЯ ПРОДУКЦИЯ СОБСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА**

Показатель себестоимости продаж собственной фармацевтической продукции в абсолютном выражении вырос на 50 млн руб. по отношению к 2014 году и составил 7 701 млн руб. по итогам 2015 года (+1%), в условиях снижения общих продаж собственной фармацевтической продукции на 18%. Наибольшее влияние на увеличение себестоимости оказал рост расходов на сырье и материалы с 4 888 млн руб. в 2014 году до 4 984 млн руб. в 2015 году (+2%).

**ТОВАРЫ СТОРОННИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ**

Увеличение себестоимости в сегменте ТСП с 13 571 млн руб. в 2014 году до 18 257 млн руб. в 2015 году составило 4 686 млн руб. (+35%), что связано с общим увеличением объемов продаж в сегменте ТСП (+39%), в частности, с ростом продаж препаратов «Ревлимид» и «Ребиф».

**ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ**

Валовая прибыль формируется как разница выручки от продаж и себестоимости реализации продукции.

(млн руб.)	2015	% от продаж	2014	% от продаж	Изменение, млн руб.	Изменение, %
Выручка	47 195	100,0%	41 223	100,0%	5 972	+14,5%
Себестоимость	29 398	62,3%	23 007	55,8%	6 391	+27,8%
Валовая прибыль	17 797	37,7%	18 216	44,2%	(419)	(2,3%)

Валовая прибыль Группы сократилась на 2,3% с 18 216 млн руб. в 2014 году до 17 797 млн руб. по итогам 2015 года. Сокращение валовой прибыли в абсолютном выражении объясняется значительным снижением валовой рентабельности.

Валовая рентабельность сократилась с 44,2% в 2014 году до 37,7% в 2015 году. Снижение рентабельности обусловлено следующими факторами:

1. Рост валютной составляющей в стоимости сырья и материалов в связи с обесценением рубля, а также повышением закупочных цен поставщиков в связи с

**КОНТРАКТНОЕ ПРОИЗВОДСТВО И АГЕНТСКОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ**

Себестоимость по контрактному производству в 2015 году выросла на 1 180 млн руб. по отношению к 2014 году и составила 2 263 млн руб., в основном за счет контрактов на производство продукции для ПАО «Отисифарм».

**МЕДИЦИНСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ**

Себестоимость продаж медицинской техники выросла по отношению к 2014 году и составила 1 177 млн руб. (+67,5%) при росте объема продаж на 40,5%. Перебегающие темпы роста себестоимости в 2015 году относительно 2014 года связаны с изменением структуры и номенклатуры продаж, а также со значительным ростом курсов иностранных валют, при значительной доле импортных товаров в себестоимости реализации.

изменениями общего состояния макроэкономики;

2. Изменение структуры продаж, в т.ч. увеличение доли сегмента ТСП, традиционно имеющего более низкую доходность, и снижение доли высокодоходных препаратов в связи с выделением ПАО «Отисифарм»;
3. Наличие значительной выручки в 2014 году от реализации остатков готовой продукции на ПАО «Отисифарм», которая носила разовый характер и отсутствовала в составе доходов 2015 года (2 313 млн руб. в 2014 году).

**КОММЕРЧЕСКИЕ РАСХОДЫ**

Коммерческие расходы включают в себя расходы, связанные в основном с рекламой и продвижением продукции.

Коммерческие расходы снизились в абсолютном выражении на 1 599 млн руб. (-38,7%), с 4 134 млн руб. в 2014 году до 2 534 млн руб. по итогам 2015 года. Общее снижение по отношению к 2014 году главным образом связано со снижением расходов на рекламу и продвижение продукции на 1 347 млн руб. (-85,6%) и снижением расходов на персонал на 164 млн руб. (-10,9%). Выделение ПАО «Отисифарм» обусловило сокращение рекламной активности на безрецептурные препараты и уменьшение численности соответствующего персонала.

Прочие коммерческие затраты (грузоперевозки и страхование, связь, командировочные расходы, расходы на аренду, и др.) незначительно снизились с 1 057 млн руб. в 2014 году до 968 млн руб. в 2015 году (8,4%, или 88 млн руб. в абсолютном выражении).

**УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ РАСХОДЫ**

Управленческие расходы включают в себя расходы на оплату труда административного персонала, информационно-консультационные услуги, а также прочие расходы.

Общая сумма управленческих расходов в целом по Компании увеличилась на 387 млн руб. (+16,8%), с 2 300 млн руб. в 2014 году до 2 687 млн руб. в 2015 году. Доля управленческих расходов от общего объема продаж практически не изменилась и составила 5,7% по итогам 2015 года (5,6% в 2014 году).

**ОСНОВНЫМИ ФАКТОРАМИ РОСТА ЯВЛЯЮТСЯ:**

1. Рост расходов на оплату труда с 1 404 млн руб. в 2014 году до 1 696 млн руб. в 2015 году (+20,7%), в основном вследствие индексации заработной платы административному персоналу предприятий Группы;

2. Увеличение расходов по аренде со 132 млн руб. в 2014 году до 224 млн руб. по итогам 2015 года (+69%). Поскольку в соответствии с условиями договоров платежи за аренду по ряду объектов осуществляются в иностранной валюте, рост обменных курсов повлиял на повышение арендной платы в рублевом выражении.

**ЧИСТЫЕ ПРОЧИЕ ДОХОДЫ<sup>14</sup>**

Чистые прочие доходы выросли на 2 477 млн руб. и составили 4 623 млн руб. в 2015 году.

Изменение чистых прочих доходов, главным образом, обусловлено следующими факторами:

1. Признание доходов от курсовых разниц на сумму 4 323 млн руб. в 2015 году против 1 641 млн руб. в 2014 году (+2 682 млн руб.) вследствие эффективного управления ликвидностью;
2. Признание доходов от продажи прав на товарный знак «Пенталгин®» в собственность ПАО «Отисифарм» в размере 380 млн руб. в 2015 году;
3. Рост расходов на штрафы и пени на 152 млн руб. по сравнению с предыдущим годом;
4. Увеличение суммы списания расходов на НИОКР «Биолек», «НТС+», «Биомед», «Селлтера» до 163 млн руб. в 2015 году против 37 млн руб. в 2014 году, при этом капитализированные НИОКР составили 636 млн руб.;
5. Признание доходов по финансовым скидкам поставщиков в 2015 году.

**ФИНАНСОВЫЕ ДОХОДЫ И РАСХОДЫ**

Финансовые доходы включают в основном процентный доход по краткосрочным финансовым инструментам, доходы от размещения средств на депозитных счетах в банках и процентам от предоставления за-

(14) Чистые прочие доходы – прочие доходы и расходы с учетом доходов и расходов от инвестиций в ассоциированные компании.

емного финансирования. Финансовые доходы в 2015 году выросли на 622 млн руб. и составили 946 млн руб. против 323 млн руб. в 2014 году (+192%).

Финансовые расходы связаны в основном с процентными выплатами в связи с привлечением заемного финансирования. По итогам 2015 года финансовые расходы выросли на 35 млн руб. и составили 467 млн руб. против 432 млн руб. в 2014 году (+8%).

### ЕБИТДА

Показатель EBITDA<sup>15</sup> увеличился с 14 873 млн руб. в 2014 году до 18 234 млн руб. в 2015 году (+22,6%). Рентабельность показателя в 2015 году составила 38,6% против 36,1% в 2014 году. Рост рентабельности на 2,5% произошел на фоне общего роста выручки от реализации, уменьшения доли коммерческих расходов в выручке, а также ввиду эффективного управления ликвидностью.

### ЗАТРАТЫ ПО НАЛОГУ НА ПРИБЫЛЬ

Сумма по налогу на прибыль в 2015 году составила 3 747 млн руб., по сравнению с 2 724 млн руб. в 2014 году. Эффективная налоговая ставка в 2015 году составила 21,2% против 19,7% в 2014 году. Более высокий уровень налоговой ставки в 2015 году связан с корректировками налогов предыдущего периода, а также признанием расходов, не учитываемых при исчислении налога на прибыль (увеличения добавочного капитала совместного предприятия и т.п.).

### ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ

Чистая прибыль Компании выросла с 11 095 млн руб. в 2014 году до 13 931 млн руб. в 2015 году (+25,6%). Рентабельность чистой прибыли выросла на 2,6%, с 26,9% в 2014 году до 29,5% по итогам 2015 года.

### УПРАВЛЕНИЕ КАПИТАЛОМ

Основной целью Компании при управлении капиталом является обеспечение возможности Компании продолжать свою деятельность, с тем чтобы увеличить доходы наших акционеров, а также создать условия для поддержания оптимальной структуры капитала, что обеспечивает снижение его стоимости. Компания управляет и регулирует структуру капитала в зависимости от внешних экономических условий. Для поддержания или изменения структуры капитала Компания может скорректировать сумму дивидендов или инвестиций в пользу нераспределенной прибыли, предложить акционерам вернуть капитал, осуществить выпуск новых акций или продать активы, чтобы снизить размер задолженности.

«Фармстандарт» осуществляет мониторинг капитала с использованием соотношения собственных и заемных средств, которое представляет собой отношение чистой задолженности к сумме совокупного капитала и чистой задолженности (gearing ratio). Политика «Фармстандарта» предусматривает поддержание данного коэффициента на уровне не выше 60%. В состав чистой задолженности «Фармстандарт» включает кредиты и займы, а также кредиторскую задолженность за вычетом денежных средств и их эквивалентов. Капитал включает в себя капитал, принадлежащий на акционеров материнской компании. Соотношение собственных и заемных средств (gearing ratio) ежегодно снижается.

Наши требования в отношении ликвидности вызваны, в первую очередь, необходимостью увеличения оборотного капитала Группы, финансирования своих программ капитальных инвестиций, реконструкции производства, организации производства в соответствии с требованиями GMP, расширения ассортимента и повышения доходности продуктового портфеля на основе точечных приобретений дочерних предприятий и нематериальных активов.

В 2014–2015 гг. мы осуществляли финансирование нашей операционной деятельности и инвестиций за счет свободных

денежных средств и краткосрочных заимствований. В будущем мы также намерены финансировать приобретения и совместные проекты с другими фармацевтическими компаниями, нашими свободными денежными средствами, а также при не-

обходимости через привлечение внешних кредитов и займов.

В следующей таблице показаны краткие отчеты по движению денежных средств за 2014–2015 годы:

Денежные потоки	Год, окончившийся 31 декабря 2015, млн руб.	Год, окончившийся 31 декабря 2014, млн руб.
Чистое поступление денежных средств от операционной деятельности	15 625	9 616
Чистое расходование денежных средств по инвестиционной деятельности	(9 896)	(9 887)
Чистое поступление/(расходование) денежных средств по финансовой деятельности	35	(6 554)
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	14 389	8 542

### ЧИСТОЕ ПОСТУПЛЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ОТ ОПЕРАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

В основном, все наши денежные потоки от операционной деятельности за периоды, охваченные консолидированной отчетностью Группы, были получены от продажи фармацевтической продукции, медицинского оборудования, а также в качестве агентского вознаграждения от дистрибуции фармацевтической продукции, принадлежащей нашим контрагентам и вознаграждения за услуги по наработке по договорам контрактного производства.

Стандартные коммерческие контракты, которые мы подписываем с дистрибьюторами, обычно обеспечивают отсрочку платежа в течение 90–120 дней с момента отгрузки, но мы предлагаем и индивидуальные условия товарного кредитования для каждого из наших дистрибьюторов. При поставках по государственным тендерным контрактам отсрочка платежа составляет не более 90 дней с момента исполнения Группой обязательств по каждому конкретному государственному контракту. При поставках в рамках совместных коммерческих проектов с другими сторонними производителями отсрочка платежа определяется индивидуально для каждого контракта и находится в пределах 6–150 дней с момента поставки товара.

За 2015 год чистое поступление денежных средств от операционной деятельности составило 15 625 млн руб.

В 2015 году в Группе наблюдался рост выручки по следующим сегментам:

- 1. Небрендируемые препараты, отпускаемые по рецепту:** Рост сегмента составил 305 млн руб. в основном за счет увеличения продаж «Туберкулина» более чем на 300 млн руб.
- 2. Товары сторонних производителей:** Рост сегмента составил 7 383 млн руб. в основном за счет увеличения продаж «Ревлимида» на 7 211 млн руб.
- 3. Сегмент медоборудования:** Рост сегмента составил 455 млн руб. Основным фактором, способствовавшим росту, стала планомерная реализация стратегии Компании, направленная на модернизацию и формирование полноценного продуктового портфеля, включая выпуск новых линеек оборудования отечественного производства в соответствии с государственной политикой импортозамещения, а также оптимизацию внутренней и внешней работы.
- 4. Ростом доходов от агентирования и оказания услуг по контрактному производству готовой продукции на производственных мощностях наших заводов для компании ПАО «Отисифарм».**

(15) Earnings before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization – равен объему прибыли до налогообложения, процентов и начисленной амортизации

Приток денежных средств от сокращения дебиторской задолженности в 2015 году составил 997 млн руб. На 31.12.2015 группа связанных сторон частично погасила свою задолженность перед Компанией.

Уровень кредиторской задолженности Группы вырос:

- Группа увеличила свою задолженность за поставки товаров сторонних производителей, что вызвано увеличением объема закупки «Ревлимида», оплата которой проведена в 2016 году в соответствии с условием контракта.
- Кредиторская задолженность по приобретенным материалам выросла на конец 2015 год из-за поставки субстанции для полного цикла производства препарата «Ребиф», оплата которой должна быть проведена в июле 2016 года в соответствии с условием контракта.
- У Группы возросла задолженность перед связанной стороной «Отисифарм» по агентскому договору. Это вызвано повышением платежной дисциплины покупателей за товары, отгруженные по агентской схеме во 2-м полугодии 2015 года. Данная кредиторская задолженность будет перечислена «Отисифарм» в 1-м квартале 2016 года.
- Значительное влияние на денежный поток оказали курсовые разницы.

#### ОТТОК ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ПО ЗАПАСАМ ГРУППЫ В 2015 ГОДУ СОСТАВИЛ 3 359 МЛН РУБ.

Изменения в запасах Группы были вызваны в первую очередь:

- ростом остатков готовой продукции, что в основном связано с ростом запасов «Мабтеры», «Эрбитукса», «Интеленса» и «Кемерувира» для их дальнейшей реализации в 2016 году.
- увеличением стоимости готовой продукции за счет роста производственной себестоимости товарных запасов, приобретаемых в валюте из-за обесценения российского рубля.

Выплаты по налогу на прибыль Группы в 2015 году составили 4 881 млн руб. по сравнению с 2 308 млн руб. в 2014 году. Основной причиной роста налоговых платежей в 2015 году стали оплаты до 28.03.2015 итоговых платежей по налогу на прибыль за

2014 год, а также рост процентного дохода, дохода от курсовых разниц и полученных финансовых скидок.

#### ЧИСТОЕ РАСХОДОВАНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ПО ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

В 2015 и 2014 году чистое расходование денежных средств по инвестиционной деятельности Группы составило 9 896 млн руб. и 9 887 млн руб., соответственно.

В указанные периоды самые значительные операции по инвестиционной деятельности связаны с:

(i) операциями с долгосрочными и краткосрочными финансовыми активами, в основном размещением свободных денежных средств на депозитах в банках и операциями по предоставлению займов, в том числе связанным сторонам;

(ii) с приобретением собственности, строительством новых и модернизацией существующих производственных мощностей, приобретением оборудования в том числе в рамках соответствия предприятий требованиям GMP (2 300 млн руб. и 2 381 млн руб. соответственно в 2015 и 2014)

Эти капиталовложения были в основном сделаны в рамках развития производственных и логистических мощностей Группы, а также оснащения наших предприятий в соответствии с требованиями стандартов GMP, включая, но не ограничиваясь:

- на ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА»: В 2015 году введен в эксплуатацию участок производства препаратов в предварительно наполненных шприцах; продолжается реконструкция участка для производства препарата «Мабтера», ввод которого в эксплуатацию ожидается во 2 квартале 2016 года. В 2015 году велось строительство цеха по производству ГЛС, а также новой котельной, ожидаемый ввод в эксплуатацию в июле 2016 года.
- на ОАО «Фармстандарт-Лексредства»: реконструкцию цеха 2 с организацией производства дозированных аэрозолей; реконструкцию участка 5 цеха 3, в связи с созданием системы кондиционирования; реконструкцию скла-

да готовой продукции с выделением помещения с особым температурным режимом. Значительные суммы инвестиций направлены на приобретение современного оборудования в связи с расширением номенклатуры выпуска препаратов (в том числе для компаний ПАО «Отисифарм», ЗАО «Сервье», ООО «Натива»).

- постоянную замену изношенного оборудования на всех предприятиях Группы, в том числе оснащение в соответствии с требованиями GMP предприятий в России и на Украине;
- приобретение компанией ПАО «Фармстандарт» автомашин для обновления собственного парка и для последующей сдачи в операционный лизинг ПАО «Отисифарм».

В 2015 году Компания осуществила финансирование научно-исследовательских разработок в общей сумме 603 млн руб. Перспективными являются следующие направления:

- разработка препаратов, получаемых из плазмы крови человека;
- разработка перспективной технологией иммунотерапии онкологических заболеваний.

В 2015 году Компания осуществила инвестиции в исследовательские компании, расположенные в США на общую сумму 678 млн руб. (11 млн долл.).

В 2015 году Группа предоставила 4 675 млн руб. (2014: 3 335 млн руб.) в виде займов связанным сторонам и 1 850 млн руб. (2014: 1 864 млн руб.) третьим сторонам. Более подробно читайте в Примечаниях 15 и 16 консолидированной финансовой отчетности. В то же время, в 2015 году 1 298 млн руб. было возвращено по займам, выданным третьим лицам ранее.

В 2015 году чистый отток денежных средств, уплаченных за приобретение векселей составил 1 298 млн руб. Компания приобретает высоколиквидные векселя банков.

В 2015 году чистый отток денежных средств для размещения в краткосрочных депозитах составил 99 млн руб.

#### ЧИСТОЕ РАСХОДОВАНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ПО ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

В 2015 год чистый приток денежных средств по финансовой деятельности Группы составил 35 млн руб. (в 2014 году чистый отток денежных средств по финансовой деятельности составил 6 554 млн руб.).

В 2015 году Группа полностью погасила ранее привлеченный краткосрочный кредит в сумме 4 001 млн руб. и привлекла краткосрочное заемное финансирование в сумме 4 083 млн руб.



## 6.2 УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

В рамках выполнения своей обычной операционной деятельности Группа подвержена различным рискам, которые могут оказать существенное влияние на операционные и финансовые результаты, ее репутацию, стоимость ее акций. Руководство Группы применяет всесторонний подход для снижения или устранения рисков, включая мониторинг, выработку определенных политик по взаимодействию с различными

внешними контрагентами, контрактную работу направленную на защиту интересов Группы. Ответственность за выработку политики в области риск-менеджмента распределена между Комитетом по аудиту при Совете директоров, ревизионной комиссией, контрольно-ревизионным управлением и департаментом по внутреннему аудиту и контролю в рамках компетенций каждого из перечисленных органов.

### КОЛИЧЕСТВЕННАЯ И КАЧЕСТВЕННАЯ ИНФОРМАЦИЯ В ОТНОШЕНИИ РЫНОЧНЫХ РИСКОВ

#### Страновой риск

##### Описание:

В России продолжаются экономические реформы и развитие правовой, налоговой и административной систем, которые отвечали бы требованиям рыночной экономики. Стабильность российской экономики будет во многом зависеть от хода реформ в указанных областях, а также от эффективности принимаемых правительством мер в сфере экономики, финансовой и денежно-кредитной политики.

Российская экономика подвержена влиянию внешних рыночных факторов, особенно стоимости на энергоресурсы и снижения темпов роста мировой экономики.

В 2014 году добавился новый риск, связанный с обострением политической ситуации на Украине, последующие экономические санкции в отношении России, снижение ее суверенных кредитных рейтингов. Это привело к неопределенности в отношении дальнейшего экономического роста, доступа на рынки капитала и стоимости капитала.

В 2015 году существенное снижение цен на нефть и значительная девальвация российского рубля, а также санкции, введенные против России со стороны ряда стран, негативным образом отразились на экономической ситуации в России. Совокупность этих факторов привела к ограничению доступа к источникам капитала, увеличению стоимости капитала, повышению уровня инфляции, снижению суверенного рейтинга государства ниже инвестиционного уровня и неуверенности в отношении дальнейшего экономического роста, что могло негативно сказаться на будущем финансовом положении Группы, результатах ее операционной деятельности и перспективах развития бизнеса.

Группа также осуществляет свою операционную деятельность на Украине.

В 2015 году курс украинской гривны к основным иностранным валютам существенно снизился, и Национальный банк Украины наложил определенные ограничения на операции в иностранной валюте, а также на международные расчеты с рядом контрагентов, включая выплату дивидендов. Международные рейтинговые агентства понизили суверенные кредитные рейтинги Украины. В настоящее время Украина обсуждает с МВФ возможность расширения программы кредитования, что может потребовать принятия ряда жестких экономических мер. Эти события привели к ухудшению ликвидности и ужесточению условий кредитования (при наличии такового).

##### Влияние:

«Фармстандарт» осуществляет свою основную деятельность в России, здесь находятся шесть действующих производственных площадок Компании из семи, Россия же является основным рынком сбыта продукции Группы, одно производственное предприятие расположено на территории Украины.

Сложившаяся кризисная ситуация в России и на Украине может в будущем негативно повлиять на финансовое положение «Фармстандарта», результаты деятельности и экономические перспективы развития бизнеса.

##### Решение:

Руководство следит за состоянием развития текущей ситуации и принимает меры, при необходимости, для минимизации любых негативных последствий настолько это возможно. Дальнейшее негативное развитие событий в политических, макроэкономических условиях и / или условиях внешней торговли может и дальше негативно влиять на финансовое состояние и результаты деятельности Компании таким образом, что в настоящее время не может быть определен.

Тем не менее, в целом руководство «Фармстандарта» считает, что оно предпринимает все необходимые меры по поддержанию экономической устойчивости в данных условиях.

#### Страновой риск

С 1 января 2014 по дату выпуска данной финансовой отчетности украинская гривна («грн.») девальвировала по отношению к основным иностранным валютам примерно на 194%, исходя из официального обменного курса НБУ украинской гривны к доллару США, а за 2015 год девальвировала еще на 144%.

#### Кредитный риск

##### Описание:

В соответствии с общими принципами «Фармстандарта» для ведения бизнеса, практически все наши коммерческие продажи осуществляются в кредит. Условия кредита зависят от нашей кредитной и маркетинговой политики в отношении конкретного заказчика.

##### Влияние:

Основной кредитный риск Группы возникает при возможном отказе дистрибьюторов выполнять свои платежные обязательства по договорам купли-продажи.

##### Решение:

Мы работаем с кредитными рисками, опираясь на политику, которая обеспечивает факт продажи продукции только покупателям с соответствующей кредитной историей. Кроме того, мы проводим ежедневный мониторинг продаж и дебиторской задолженности с помощью эффективных процедур внутреннего контроля и принимаем адекватные меры по результатам такого анализа. Наш кредитный комитет, в который входят Генеральный директор, заместитель генерального директора по финансам и директора по направлениям продаж устанавливает кредитную политику, которая пересматривается в зависимости от конкретных обстоятельств.

Кредитной политикой клиенты делятся на две категории: (i) те, кому Группа реализует продукцию по предоплате и (ii) те, кому реализация продукции осуществляется на условиях отсрочки платежа в пределах кредитного лимита, устанавливаемого индивидуально каждому контрагенту. По некоторым контрагентам кредитные лимиты устанавливаются на условиях предоставления контрагентом обеспечения выполнения своих платежных обязательств по договору, например, в виде банковской гарантии на сумму установленного кредитного лимита, поручительства, аккредитивной схемы.

Компания стремится к диверсификации коммерческих и кредитных рисков Группы. Так, в 2015 году около 30% коммерческих продаж Группы были обеспечены пятью основными дистрибьюторами, в 2014 году концентрация продаж была аналогичной, а в 2013 году концентрация продаж основным дистрибьюторам составила 50-60%.

Балансовая стоимость дебиторской задолженности, за вычетом резервов, представляет собой максимальную сумму воздействия кредитного риска в конце каждого квартала. Мы считаем, что помимо концентрации в пять-шесть клиентов, у нас нет другой существенной концентрации кредитного риска. В 2015 году наблюдался существенный рост резерва по сомнительной дебиторской задолженности. Хотя сбор дебиторской задолженности может быть обусловлен влиянием различных экономических факторов, руководство Фармстандарта считает, что нет существенного риска потерь по соответствующим контрактам. При формировании резерва по сомнительной дебиторской задолженности Компания проявила скептицизм и осмотрительность, учитывая экономическую ситуацию в России и в мире.

Мы не видим существенных кредитных рисков при реализации продукции по государственным контрактам. Ввиду стабильности и достаточности государственного финансирования в области здравоохранения граждан Российской Федерации, у Группы не возникает проблем с взаиморасчетами с госзаказчиками, а оборачиваемость дебиторской задолженности составляет порядка 1 месяца.

**Валютный риск**

**Описание:**

Некоторый объем нашей кредиторской задолженности, денежных средств и дебиторской задолженности, а также некоторые финансовые вложения могут быть деноминированы в валютах, отличных от российского рубля (функциональная валюта российских предприятий и валюта отчетности).

**Влияние:**

Мы берем на себя валютный риск тогда, когда мы заключаем сделки, выраженные в валюте, отличной от нашей функциональной валюты. Как правило, к операциям в иностранной валюте, относятся: определенная доля закупок основного сырья для «Фармстандарта», приобретения дочерних компаний, нематериальных активов, неконтролирующих долей участия и инвестиции в ассоциированные компании, а также некоторые, осуществленные в 2013-2015 годах долгосрочные и краткосрочные финансовые вложения, номинированы в долларах США или Евро.

Таким образом, наша себестоимость реализованной продукции, операционные расходы и затраты, представленные в нашей консолидированной финансовой отчетности, а также финансовые вложения и кредиторская задолженность, показанные в балансе «Фармстандарта», могут находиться под влиянием колебаний валютных курсов.

**Решение:**

«Фармстандарт» ограничивает валютный риск путем отслеживания изменений курсов валют, в которых выражены его денежные средства, кредиторская задолженность, кредиты и займы. В частности, для уменьшения данного риска мы используем современные методы прогнозирования и осуществляем индивидуальный контроль за каждой валютной сделкой в ходе нашей деятельности. Наша эффективная система бюджетирования позволяет руководству своевременно принимать решения по всем компаниям Группы.

**Риск ликвидности**

**Описание:**

Возникновение дефицита ликвидности может привести к тому, что Группа какое-то время не сможет выполнять свои обязательства перед поставщиками или кредитными организациями.

**Влияние:**

Руководство полагает, что на текущий момент «Фармстандарт» имеет достаточный запас как свободных денежных средств, так и размещенных а депозитах в банках, необходимый для поддержания соответствующего уровня ликвидности.

**Решение:**

Наша политика по уменьшению риска ликвидности состоит в поддержании достаточного количества денежных средств и их эквивалентов или обеспечения наличия в своем распоряжении достаточного финансирования за счет внешнего кредитования, необходимого для погашения наших операционных и финансовых обязательств. Мы осуществляем постоянный мониторинг риска дефицита денежных средств, а также мониторинг соблюдения сроков запланированного погашения наших обязательств. Кроме того, мы проводим на ежедневной основе планирование и контроль движения денежных средств

**Процентный риск**

**Описание:**

В зависимости от финансовой устойчивости заемщика и условий договора ставка по коммерческим кредитам в январе-феврале 2015 года могла доходить до 20-22% годовых. Однако с февраля ЦБ начал последовательное снижение ключевой ставки, на момент выпуска данного Годового отчета она составила 11%.

**Влияние:**

На текущий момент мы полагаем, что «Фармстандарт» не подвержен серьезному риску изменения процентных ставок, поскольку на 31 декабря 2015 года все финансовые инструменты Группы имели фиксированную процентную ставку и носили краткосрочный характер.

**Решение:**

На текущий момент мы не имеем предпосылок полагать, что существующие на рынке процентные ставки по размещаемым депозитам и заемному финансированию претерпят серьезные изменения в краткосрочной перспективе. Однако для минимизации данного риска, и ввиду наличия значительного уровня собственных средств руководство Группы может принять решение о финансировании текущей и инвестиционной деятельности за счет собственного капитала. Кроме того, кредитная политика Группы направлена на привлечение заемного финансирования по фиксированным ставкам.

# ТЗМОИ



*АО «Тюменский завод медицинского оборудования и инструментов» является ведущим российским производителем медицинской техники.*

ПРОИЗВЕДЕНО В 2015 г.,  
ед. оборудования

859

ПРОИЗВОДИТЕЛЬНАЯ  
МОЩНОСТЬ,  
ед. оборудования

2710



МЕСТОНАХОЖДЕНИЕ

ТЮМЕНЬ

ЧИСЛЕННОСТЬ ПЕРСОНАЛА,  
человек

111



**ПАО «ФАРМСТАНДАРТ»**

КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ  
ЗА 2015 ГОД

**СОДЕРЖАНИЕ**

Аудиторское заключение независимого аудитора. . . . .	112
Консолидированный отчет о финансовом положении . . . . .	114
Консолидированный отчет о совокупном доходе. . . . .	116
Консолидированный отчет о движении денежных средств . . . . .	118
Консолидированный отчет об изменениях капитала. . . . .	120
Примечания к консолидированной финансовой отчетности . . . . .	122



## АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА



Ernst & Young LLC  
Sadovnicheskaya Nab., 77, bld. 1  
Moscow, 115035, Russia  
Tel: +7 (495) 705 9700  
+7 (495) 755 9700  
Fax: +7 (495) 755 9701  
www.ey.com/ru

ООО «Эрнст энд Янг»  
Россия, 115035, Москва  
Садовническая наб., 77, стр. 1  
Тел.: +7 (495) 705 9700  
+7 (495) 755 9700  
Факс: +7 (495) 755 9701  
ОКПО: 59002827

Акционерам и руководству  
ПАО «Фармстандарт»

Мы провели аудит прилагаемой консолидированной финансовой отчетности ПАО «Фармстандарт» и его дочерних организаций, состоящей из консолидированного отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2015 г., консолидированного отчета о совокупном доходе, консолидированного отчета о движении денежных средств и консолидированного отчета об изменениях капитала за 2015 год, а также информации о существенных аспектах учетной политики и другой пояснительной информации.

### ОТВЕТСТВЕННОСТЬ АУДИРУЕМОГО ЛИЦА ЗА КОНСОЛИДИРОВАННУЮ ФИНАНСОВУЮ ОТЧЕТНОСТЬ

Руководство ПАО «Фармстандарт» несет ответственность за составление и достоверность указанной консолидированной финансовой отчетности в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности и за систему внутреннего контроля, необходимую для составления консолидированной финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

### ОТВЕТСТВЕННОСТЬ АУДИТОРА

Наша ответственность заключается в выражении мнения о достоверности консолидированной финансовой отчетности на основе проведенного нами аудита.

Мы провели аудит в соответствии с федеральными стандартами аудиторской деятельности, действующими в Российской Федерации, и международными стандартами аудита. Данные стандарты требуют соблюдения применимых этических норм, а также планирования и проведения аудита таким образом, чтобы получить достаточную уверенность в том, что консолидированная финансовая отчетность не содержит существенных искажений.

Аудит включает в себя проведение аудиторских процедур, направленных на получение аудиторских доказательств, подтверждающих числовые показатели в консолидированной финансовой отчетности и раскрытие в ней информации. Выбор аудиторских процедур является предметом суждения аудитора, которое основывается на оценке риска существенных искажений консолидированной финансовой отчетности, допущенных вследствие недобросовестных действий или ошибок. В процессе оценки данного риска аудитор рассматривает систему внутреннего контроля, обеспечивающую составление и достоверность консолидированной финансовой отчетности, с целью выбора соответствующих аудиторских процедур, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля.



Аудит также включает в себя оценку надлежащего характера применяемой учетной политики и обоснованности оценочных показателей, полученных руководством аудируемого лица, а также оценку представления консолидированной финансовой отчетности в целом.

Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства представляют достаточные и надлежащие основания для выражения нашего мнения.

### МНЕНИЕ

По нашему мнению, консолидированная финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение ПАО «Фармстандарт» и его дочерних организаций по состоянию на 31 декабря 2015 г., их финансовые результаты и движение денежных средств за 2015 год в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности.

### ВАЖНЫЕ ОБСТОЯТЕЛЬСТВА

Не изменяя мнения о достоверности финансовой отчетности, мы обращаем внимание на то, что, как указывается в Примечании 1 к консолидированной финансовой отчетности, в июле 2015 г. Публичное акционерное общество «Фармстандарт» изменило организационно-правовую форму с ОАО на Публичное акционерное общество.

А.Б. Хорович  
Партнер  
ООО «Эрнст энд Янг»

27 апреля 2016 г.

#### Сведения об аудируемом лице

Наименование: ПАО «Фармстандарт».  
Запись внесена в Единый государственный реестр юридических лиц 5 мая 2006 г. и присвоен государственный регистрационный номер 02N®005162109.  
Местонахождение: 141701, Россия, Московская область, г. Долгопрудный, Лихачевский проезд, д. 5 «б».

#### Сведения об аудиторе

Наименование: ООО «Эрнст энд Янг».  
Запись внесена в Единый государственный реестр юридических лиц 5 декабря 2002 г. и присвоен государственный регистрационный номер 1027739707203.  
Местонахождение: 115035, Россия, г. Москва, Садовническая наб., д. 77, стр. 1.  
ООО «Эрнст энд Янг» является членом Саморегулируемой организации аудиторов «Аудиторская Палата России» (Ассоциация) (СРО АПР). ООО «Эрнст энд Янг» включено в контрольный экземпляр реестра аудиторов и аудиторских организаций за основным регистрационным номером записи 10201017420.

## КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ НА 31 ДЕКАБРЯ 2015 ГОДА

(В ТЫСЯЧАХ РОССИЙСКИХ РУБЛЕЙ)

	Прим.	2015	2014
<b>Активы</b>			
<b>Внеоборотные активы</b>			
Основные средства	10	10 818 849	9 817 331
Нематериальные активы	11	3 554 506	3 122 597
Долгосрочные финансовые активы	16	4 686 936	1 283 079
Инвестиции в ассоциированные компании и совместное предприятие	6, 7	6 230 297	6 319 310
Отложенный налоговый актив	28	721 657	480 330
		<b>26 012 245</b>	<b>21 022 647</b>
<b>Оборотные активы</b>			
Запасы	12	10 200 182	7 049 775
Торговая и прочая дебиторская задолженность	13	17 187 541	19 432 066
НДС к возмещению		143 515	116 304
Авансы выданные		618 548	319 287
Краткосрочные финансовые активы	15	13 902 848	6 338 846
Аванс по налогу на прибыль		168 163	–
Денежные средства и краткосрочные депозиты	14	14 388 575	8 541 548
		<b>56 609 372</b>	<b>41 797 826</b>
<b>Итого активы</b>		<b>82 621 617</b>	<b>62 820 473</b>
<b>Капитал и обязательства</b>			
<b>Капитал акционеров материнской компании</b>			
Уставный капитал	21	37 793	37 793
Собственные акции, выкупленные у акционеров		(1 437)	(1 437)
Резерв на пересчет в валюту представления		954 051	729 560
Резерв переоценки инвестиций, имеющих в наличии для продажи		515 608	–
Нераспределенная прибыль		52 157 943	38 408 477
		<b>53 663 958</b>	<b>39 174 393</b>
<b>Неконтрольные доли участия</b>		<b>1 764 555</b>	<b>1 645 947</b>
<b>Итого капитал</b>		<b>55 428 513</b>	<b>40 820 340</b>

	Прим.	2015	2014
<b>Долгосрочные обязательства</b>			
Отложенное налоговое обязательство	28	315 268	606 773
Прочие долгосрочные обязательства	20	84 813	92 472
		<b>400 081</b>	<b>699 245</b>
<b>Краткосрочные обязательства</b>			
Торговая и прочая кредиторская задолженность	19	20 975 024	15 834 351
Краткосрочные кредиты и займы	17	4 084 522	4 002 941
Задолженность по налогу на прибыль		375 169	807 972
Налоги к уплате, кроме налога на прибыль	18	1 358 308	655 624
		<b>26 793 023</b>	<b>21 300 888</b>
<b>Итого обязательства</b>		<b>27 193 104</b>	<b>22 000 133</b>
<b>Итого капитал и обязательства</b>		<b>82 621 617</b>	<b>62 820 473</b>

Подписано и утверждено к выпуску от имени Совета директоров ПАО «Фармстандарт».

Генеральный директор

Г. А. Потапов

Заместитель Генерального директора по финансам

М. А. Маркова

27 апреля 2016 г.



Прилагаемые примечания являются неотъемлемой частью настоящей консолидированной финансовой отчетности.

## КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ ЗА 2015 ГОД

(В ТЫСЯЧАХ РОССИЙСКИХ РУБЛЕЙ)

	Прим.	2015	2014
Выручка	22	47 194 938	41 223 435
Себестоимость реализованной продукции	23	(29 397 598)	(23 007 040)
<b>Валовая прибыль</b>		<b>17 797 340</b>	<b>18 216 395</b>
Коммерческие расходы	24	(2 534 272)	(4 133 517)
Общехозяйственные и административные расходы	25	(2 687 072)	(2 300 426)
Прочие доходы	26	7 185 802	2 943 445
Прочие расходы	27	(2 191 341)	(1 032 936)
Процентные доходы		945 840	323 446
Процентные расходы		(466 942)	(431 739)
Доля в (убытке)/прибыли совместного предприятия и ассоциированных компаний, нетто	6, 7	(371 479)	235 062
<b>Прибыль до налогообложения</b>		<b>17 677 876</b>	<b>13 819 730</b>
Расход по налогу на прибыль	28	(3 746 776)	(2 724 267)
<b>Прибыль за год</b>		<b>13 931 100</b>	<b>11 095 463</b>
<b>Прочий совокупный доход</b>			
подлежащий реклассификации в состав прибыли или убытка в последующих периодах			
Курсовые разницы, возникающие в результате пересчета в валюту представления		208 136	682 853
Переоценка инвестиций, имеющих в наличии для продажи (эффекта налога на прибыль нет)		515 608	-
<b>Итого прочий совокупный доход</b>		<b>723 744</b>	<b>682 853</b>
<b>Итого совокупный доход за год, за вычетом налогов</b>		<b>14 654 844</b>	<b>11 778 316</b>

	Прим.	2015	2014
<b>Прибыль за год</b>			
Приходящаяся на:			
- акционеров материнской компании		13 749 466	10 841 234
- неконтрольные доли участия		181 634	254 229
		<b>13 931 100</b>	<b>11 095 463</b>
<b>Итого совокупный доход за год, за вычетом налогов</b>			
Приходящийся на:			
- акционеров материнской компании		14 489 565	11 545 948
- неконтрольные доли участия		165 279	232 368
		<b>14 654 844</b>	<b>11 778 316</b>
<b>Прибыль на акцию (в российских рублях)</b>			
базовая и разводненная прибыль за год, приходящаяся на акционеров материнской компании	21	378,2	298,2

Подписано и утверждено к выпуску от имени Совета директоров ПАО «Фармстандарт».

Генеральный директор

Заместитель Генерального директора по финансам

27 апреля 2016 г.



Г. А. Потапов

М. А. Маркова

Прилагаемые примечания являются неотъемлемой частью настоящей консолидированной финансовой отчетности.

## КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ЗА 2015 ГОД

(В ТЫСЯЧАХ РОССИЙСКИХ РУБЛЕЙ)

	Прим.	2015	2014
<b>Движение денежных средств по операционной деятельности</b>			
Прибыль до налогообложения		17 677 876	13 819 730
<b>Корректировки на:</b>			
Амортизацию и износ основных средств и нематериальных активов	23, 24, 25	1 098 966	944 670
Начисление/(восстановление) резерва под обесценение дебиторской задолженности, нетто	13	808 054	(17 648)
Списание стоимости запасов до чистой стоимости реализации	12	138 382	77 399
Обесценение основных средств	10, 26, 27	120 327	53 250
Начисление/(восстановление) резерва под обесценение займов выданных, нетто	27	1 021 447	(61 213)
Убыток от списания запасов		82 095	–
Прибыль от выбытия основных средств	10, 26	(64 967)	(39 418)
Доля в убытке/(прибыли) совместного предприятия и ассоциированных компаний		371 479	(235 062)
Нереализованные курсовые разницы		(3 396 962)	(1 913 390)
Прибыль от операций с векселями	26	(10 639)	(80 112)
Доход от реструктуризации кредиторской задолженности	26	(1 712 681)	–
Процентные доходы		(945 838)	(323 446)
Процентные расходы		466 942	431 739
<b>Движение денежных средств по операционной деятельности до изменений в оборотном капитале</b>		<b>15 654 481</b>	<b>12 656 499</b>
Уменьшение торговой и прочей дебиторской задолженности	13	997 366	4 764 839
(Увеличение)/уменьшение запасов	12	(3 358 793)	359 580
(Увеличение)/уменьшение НДС к возмещению		(27 211)	221 468
(Увеличение)/уменьшение авансов выданных		(299 261)	54 458
Увеличение/(уменьшение) торговой и прочей кредиторской задолженности	19	6 881 580	(5 562 023)
Увеличение/(уменьшение) задолженности по налогам, кроме налога на прибыль	18	702 683	(252 659)
<b>Поступление денежных средств по операционной деятельности</b>		<b>20 550 845</b>	<b>12 242 162</b>
Налог на прибыль уплаченный	28	(4 880 527)	(2 308 015)
Проценты уплаченные		(464 707)	(456 799)
Проценты полученные		419 577	138 587
<b>Чистое поступление денежных средств по операционной деятельности</b>		<b>15 625 188</b>	<b>9 615 935</b>

	Прим.	2015	2014
<b>Движение денежных средств по инвестиционной деятельности</b>			
Приобретение основных средств	10	(2 312 247)	(2 380 677)
Оплата расходов на разработку	11	(603 260)	(45 627)
Денежные средства, уплаченные за приобретение доли в ассоциированных компаниях	6, 7	(112 926)	(3 858 103)
Приобретение нематериальных активов	11	–	(48 065)
Поступление денежных средств от реализации основных средств		153 820	113 764
Размещение долгосрочных банковских депозитов		–	(42 900)
Поступление денежных средств от возврата депозитов		1 053 656	400 000
Денежные средства, уплаченные за инвестиции, имеющиеся в наличии для продажи		(678 017)	(575 824)
Поступление денежных средств от возврата ранее выданных займов третьим лицам		1 297 669	303 575
Размещение краткосрочных банковских депозитов		(200 000)	(66 166)
Размещение краткосрочных банковских депозитов в связанном банке		(952 198)	–
Займы, выданные третьим сторонам		(1 849 980)	(1 864 349)
Займы, выданные связанным сторонам		(4 674 782)	(3 335 159)
Поступление денежных средств от возврата ранее выданных займов связанными сторонами		72 000	1 432 735
Денежные средства, уплаченные за приобретение векселей у связанного банка		(2 489 169)	(3 420 978)
Поступление денежных средств от операций с векселями		1 399 416	3 501 090
<b>Чистое расходование денежных средств по инвестиционной деятельности</b>		<b>(9 896 018)</b>	<b>(9 886 684)</b>
<b>Движение денежных средств по финансовой деятельности</b>			
Поступления по кредитам и займам	17	4 083 151	4 000 000
Погашение кредитов и займов	17	(4 001 300)	(7 021 139)
Погашение задолженности перед ПАО «Отисифарм», возникшей при выделении бизнеса	9	–	(3 500 650)
Дивиденды, выплаченные дочерней компанией неконтролирующим акционерам	31	(46 719)	(32 269)
<b>Чистое увеличение/(расходование) денежных средств по финансовой деятельности</b>		<b>35 132</b>	<b>(6 554 058)</b>
<b>Чистое увеличение/(расходование) денежных средств и их эквивалентов</b>		<b>5 764 302</b>	<b>(6 824 807)</b>
Чистые курсовые разницы		82 725	1 480
Денежные средства и их эквиваленты на начало года	14	8 541 548	15 364 875
Денежные средства и их эквиваленты на конец года	14	14 388 575	8 541 548

Прилагаемые примечания являются неотъемлемой частью настоящей консолидированной финансовой отчетности.

## КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ КАПИТАЛА ЗА 2015 ГОД

(В ТЫСЯЧАХ РОССИЙСКИХ РУБЛЕЙ)

	Капитал акционеров материнской компании						Итого	Неконтрольные доли участия	Итого капитал
	Уставный капитал	Собственные акции, выкупленные у акционеров	Резерв на пересчет в валюту представления	Резерв переоценки инвестиций, имеющихся в наличии для продажи	Нераспределенная прибыль				
<b>На 1 января 2014 года</b>	<b>37 793</b>	<b>(1 437)</b>	<b>24 846</b>	–	<b>27 567 243</b>	<b>27 628 445</b>	<b>1 445 848</b>	<b>29 074 293</b>	
Прибыль за год	–	–	–	–	10 841 234	<b>10 841 234</b>	254 229	<b>11 095 463</b>	
Прочий совокупный доход за год	–	–	704 714	–	–	<b>704 714</b>	(21 861)	<b>682 853</b>	
<b>Итого совокупный доход за год</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>704 714</b>	<b>–</b>	<b>10 841 234</b>	<b>11 545 948</b>	<b>232 368</b>	<b>11 778 316</b>	
Дивиденды, выплаченные дочерней компанией (Прим. 34)	–	–	–	–	–	–	(32 269)	<b>(32 269)</b>	
<b>На 31 декабря 2014 года</b>	<b>37 793</b>	<b>(1 437)</b>	<b>729 560</b>	–	<b>38 408 477</b>	<b>39 174 393</b>	<b>1 645 947</b>	<b>40 820 340</b>	
Прибыль за год	–	–	–	–	13 749 466	<b>13 749 466</b>	181 634	<b>13 931 100</b>	
Прочий совокупный доход за год	–	–	224 491	515 608	–	<b>740 099</b>	(16 355)	<b>723 744</b>	
<b>Итого совокупный доход за год</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>224 491</b>	<b>515 608</b>	<b>13 749 466</b>	<b>14 489 565</b>	<b>165 279</b>	<b>14 654 844</b>	
Учреждение дочерней компании (Прим. 1)	–	–	–	–	–	–	48	<b>48</b>	
Дивиденды, выплаченные дочерней компанией (Прим. 31)	–	–	–	–	–	–	(46 719)	<b>(46 719)</b>	
<b>На 31 декабря 2015 года</b>	<b>37 793</b>	<b>(1 437)</b>	<b>954 051</b>	<b>515 608</b>	<b>52 157 943</b>	<b>53 663 958</b>	<b>1 764 555</b>	<b>55 428 513</b>	

Прилагаемые примечания являются неотъемлемой частью настоящей консолидированной финансовой отчетности.

## 1. ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

Основной деятельностью ПАО «Фармстандарт» (далее – «Компания») и его дочерних организаций (компаний) (далее – «Группа») является производство и оптовая реализация фармацевтической продукции и медицинского оборудования. Компания зарегистрирована в России. С мая 2007 года акции Компании находятся в открытом обращении на бирже. Компания внесла изменения в учредительные документы и изменила организационно-правовую форму с Открытого акционерного общества (ОАО) на Публичное акционерное общество. Изменения вступили

ли в силу с 9 июля 2015 года. Головной офис Группы зарегистрирован по адресу Российская Федерация, Московская область, г. Долгопрудный, Лихачевский проезд, д. 5Б, производственные предприятия Группы находятся в Московской области, Владимирской области, городах Курск, Томск, Уфа, Тюмень (все – Российская Федерация) и Харьков (Украина). Компания имеет доли участия в следующих дочерних компаниях, ассоциированных компаниях и совместных предприятиях на 31 декабря 2015 и 2014 гг.:

Компания	Страна регистрации	Вид деятельности	2015 г. эффективная доля участия	2014 г. эффективная доля участия
<b>Дочерние компании</b>				
1. ООО «Фармстандарт»	Российская Федерация	Централизованные закупки	100	100
2. ОАО «Фармстандарт-Лексредства»	Российская Федерация	Производство фармацевтической продукции	100	100
3. ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм»	Российская Федерация	Производство фармацевтической продукции	90,78	90,78
4. ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА»	Российская Федерация	Производство фармацевтической продукции	100	100
5. ПАО «Фармстандарт-Биолек»	Украина	Производство фармацевтической продукции	96,93	96,93
6. АО «ТЗМОИ»	Российская Федерация	Производство медицинского оборудования	100	100
7. MDR Pharmaceuticals	Кипр	Финансовая холдинговая компания	50,05	50,05
8. Bigpearl Trading Limited (г)	Кипр	Промежуточная холдинговая компания	50,005	50,005
9. ООО «Фармапарк» (г)	Российская Федерация	Производство фармацевтической продукции	50,005	50,005
10. АО «Биомед им. И.И. Мечникова» (г)	Российская Федерация	Производство фармацевтической продукции	49,845	49,845
11. ОАО «Фармацевтические инновации» (г)	Российская Федерация	Владелец активов	50,005	50,005
12. АО «ЭКК» (г)	Российская Федерация	Вспомогательная деятельность	35,29	35,29
13. ЗАО «Лекко»	Российская Федерация	Производство фармацевтической продукции	100	100

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

Компания	Страна регистрации	Вид деятельности	2015 г. эффективная доля участия	2014 г. эффективная доля участия
14. Moldildo Trading Limited	Кипр	Промежуточная холдинговая компания	75	75
15. ООО «Фармстандарт-Медтехника»	Российская Федерация	Реализация медицинского оборудования	75	75
16. Pharmstandard International S.A.	Люксембург	Венчурные инвестиции	100	100
17. ООО «Селлтера Фарм»	Российская Федерация	Девелоперская и производственная компания	75	75
18. ООО «Фармстандарт – Плазма»(б)	Российская Федерация	Производство фармацевтической продукции	100	–
19. ООО «МастерПлазма»(в)	Российская Федерация	Производство фармацевтической продукции	52	–
Совместные предприятия и ассоциированные компании				
20. ООО «Научтехстрой Плюс» («НТС+»)	Российская Федерация	Научные исследования и разработки	37,5	37,5
21. Argos Therapeutics Inc. (а)	США	Научные исследования и разработки	27,65	30,40
22. Biocad Holdings Limited	Кипр	Научно-исследовательская деятельность и производство фармацевтической продукции	20	20

(а) Доля Группы сократилась в связи с разведением доли участия (Примечание 7.1).

(б) 19 февраля 2015 года данная дочерняя компания была учреждена для целей будущей организации производства высокотехнологичной особой фармацевтической продукции на основе плазмы крови.

(в) 26 мая 2015 года данная дочерняя компания была учреждена для целей будущей организации производства высокотехнологичной особой фармацевтической продукции на основе плазмы крови.

(г) Данные дочерние компании входили в состав Группы компаний «Биопроект», приобретенной в июле 2012 года. Группа осуществляет контроль над данными компаниями посредством контрольной доли участия в Bigpearl Trading Limited.

Настоящая консолидированная финансовая отчетность утверждена к выпуску Советом директоров ПАО «Фармстандарт» 27 апреля 2016 года.

## 2. ОСНОВА ПОДГОТОВКИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

### ДЕКЛАРАЦИЯ О СООТВЕТСТВИИ СТАНДАРТАМ

Настоящая консолидированная финансовая отчетность была подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО») в редак-

ции, утвержденной Советом по Международным стандартам финансовой отчетности (Совет по МСФО).

### ОСНОВА ПОДГОТОВКИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Российские компании Группы ведут бухгалтерский учет в российских рублях (далее – «руб.») и составляют финансовую отчетность в соответствии с законодательными актами, регулирующими бухгалтерский учет и отчетность в Российской Федерации. Украинская дочерняя компания Группы ведет бухгалтерский учет в украинских гривнах (далее – «гривна») и составляет финансовую отчетность в соответствии с МСФО. Прочие иностранные компании Группы, зарегистрированные на территории США, Кипра и Люксембурга, ведут бухгалтерский учет в долларах США и составляют финансовую отчетность в соответствии с ОПБУ США, МСФО и местным законодательством соответственно. При необходимости в финансовую отчетность, подготовленную в соответствии с местными требованиями, вносятся корректировки с целью представления настоящей консолидированной финансовой отчетности в соответствии с требованиями МСФО. Основные корректировки относятся к оценке и износу основ-

ных средств, оценке и амортизации нематериальных активов, некоторым резервам на переоценку, использованию справедливой стоимости для определенных активов, учету объединения компаний по методу приобретения и возникающим эффектам по налогу на прибыль, консолидации дочерних компаний, а также учету ассоциированных компаний и совместных предприятий по методу долевого участия.

Консолидированная финансовая отчетность подготовлена в соответствии с принципом учета по фактическим затратам, за исключением отмеченного в разделе «Основные положения учетной политики». Например, отдельные краткосрочные активы учитываются по справедливой стоимости, а внеоборотные активы, классифицированные как предназначенные для продажи, оцениваются по наименьшей из двух величин: балансовой стоимости и справедливой стоимости за вычетом расходов на продажу.

## 3. ИЗМЕНЕНИЯ В УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКЕ

Принятая учетная политика соответствует учетной политике, применявшейся в предыдущем отчетном периоде, за исключением того, что с 1 января 2015 года. Группа начала применять следующие новые и пересмотренные Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) и Интерпретации Комитета по интерпретациям МСФО (IFRIC).

Характер и влияние каждого нового стандарта и каждой новой поправки описаны ниже:

«Пенсионные программы с установленными выплатами: взносы работников» — по-

правки к МСФО (IAS) 19: вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 июля 2014 года или после этой даты и разъясняют, что если сумма взносов не зависит от стажа работы, организация вправе признавать такие взносы в качестве уменьшения стоимости услуг в том периоде, в котором оказаны соответствующие услуги, вместо отнесения взносов на периоды оказания услуг. Поправки неприменимы к деятельности Группы, так как ни одна из организаций Группы не имеет программ с установленными выплатами, предусматривающими взносы со стороны работников или третьих лиц.

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 3. ИЗМЕНЕНИЯ В УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКЕ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

**Ежегодные усовершенствования МСФО, период 2010–2012 годов:** вступают в силу для отчетных периодов, начинающихся с 1 июля 2014 года или после этой даты за исключением поправки к МСФО (IFRS) 2 «Платеж, основанный на акциях», которая применяется к платежам, основанным на акциях, с датой предоставления 1 июля 2014 года или после этой даты. Группа применила следующие поправки впервые в данной консолидированной финансовой отчетности:

- **Поправки к МСФО (IFRS) 2 «Платеж, основанный на акциях»:** применяются перспективно и разъясняют вопросы, связанные с определением условий достижения результатов и условий периода оказания услуг, которые являются условиями наделения правами. Группа не предоставляла никаких вознаграждений, основанных на акциях, таким образом, данная поправка не повлияла на финансовую отчетность или учетную политику Группы.
- **Поправки к МСФО (IFRS) 3 «Объединения бизнеса»:** применяются перспективно и разъясняют, что все соглашения об условном возмещении, классифицированные как обязательства (или активы), возникшие в результате объединения бизнеса, должны впоследствии оцениваться по справедливой стоимости через прибыль или убыток, независимо оттого, относятся

они к сфере применения МСФО (IAS) 39 или нет. Эта поправка соответствует текущей учетной политике Группы и, таким образом, не оказала влияния на нее.

- **Поправки к МСФО (IFRS) 8 «Операционные сегменты»:** применяются ретроспективно и разъясняют, что:

- Организация должна раскрывать информацию о суждениях, использованных руководством при применении критериев агрегирования, описанных в пункте 12 МСФО (IFRS) 8;
- Сверку активов сегмента с общей суммой активов, так же как и информацию об обязательствах по сегменту, требуется раскрывать только, если сверка предоставляет руководство, принимающему операционные решения.

Группа не применяла критерии агрегирования из пункта 12 МСФО (IFRS) 8. Группа представляла сверку активов сегмента с общей суммой активов в прошлых периодах и продолжает раскрывать данную информацию в финансовой отчетности за этот период в Примечании 8, так как сверка предоставляется руководству, принимающему операционные решения, для целей принятия решений.

Поправки к МСФО (IAS) 16 «Основные средства» и МСФО (IAS) 38 «Нематериальные активы»: применяются ретроспективно и поясняют, что актив может быть переоценен с учетом наблюдаемых данных либо путем корректировки валовой балансовой стоимости актива до рыночной стоимости, либо путем определения рыночной стоимости, соответствующей балансовой стоимости актива и пропорциональной корректировки валовой балансовой стоимости таким образом, чтобы конечная балансовая стоимость равнялась рыночной стоимости. Кроме этого поясняется, что накопленная амортизация – это разница между валовой и балансовой стоимостями актива. Эта поправка не повлияла на показатели, отраженные Группой в течение текущего периода.

Поправки к МСФО (IAS) 24 «Раскрытие информации о связанных сторонах»: применяются ретроспективно и разъясняют, что управляющая компания (организация, которая предоставляет услуги ключевого управленческого персонала) является связанной стороной, в отношении которой применяются требования о раскрытии информации о связанных сторонах. Также организация, пользующаяся услугами управляющей организации, должна раскрывать информацию о расходах на услуги управляющих компаний. Эта поправка не применяется к Группе, так как Группа не пользуется услугами управляющих компаний.

Ежегодные усовершенствования МСФО, период 2011–2013 годов: вступают в силу для отчетных периодов, начинающихся с 1 июля 2014 года или после этой даты. Группа применила эти усовершенствования впервые в данной консолидированной финансовой отчетности. Они включают:

- Поправки к МСФО (IFRS) 3 «Объединения бизнеса»: применяются перспективно и разъясняют исключения из сферы применения МСФО (IFRS) 3:
- К сфере применения МСФО (IFRS) 3 не относятся все соглашения о совместном предпринимательстве, а не только совместные предприятия;

Это исключение из сферы применения применяется только к учету в финансовой отчетности самих соглашений о совместном предпринимательстве.

Группа не является соглашением о совместном предпринимательстве, поэтому эта поправка не применяется к Группе и ее дочерним организациям.

Поправки к МСФО (IFRS) 13 «Оценка справедливой стоимости»: применяются перспективно и разъясняют, что исключение в МСФО (IFRS) 13, предусматривающее возможность оценки справедливой стоимости на уровне портфеля, может применяться не только к финансовым активам и финансовым обязательствам, но также к другим договорам в сфере применения МСФО (IAS) 39. Группа не применяет освобождение в МСФО (IFRS) 13, предусматривающее возможность оценки справедливой стоимости на уровне портфеля.

Поправки к МСФО (IAS) 40 «Инвестиционное имущество»: применяются перспективно и разъясняют, что МСФО (IFRS) 3, а не описание дополнительных услуг в МСФО (IAS) 40, применяется для определения того, является ли операция покупкой актива или объединением бизнеса. В предыдущих периодах при определении того, является ли операция приобретением актива или приобретением бизнеса Группа руководствовалась МСФО (IFRS) 3, а не МСФО (IAS) 40. Таким образом, данная поправка не повлияла на учетную политику Группы.

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

### 3. ИЗМЕНЕНИЯ В УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКЕ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

#### МСФО И ИНТЕРПРЕТАЦИИ, КОТОРЫЕ БЫЛИ ВЫПУЩЕНЫ КОМИТЕТОМ ПО ИНТЕРПРЕТАЦИЯМ МСФО (IFRIC), НО ЕЩЕ НЕ ВСТУПИЛИ В СИЛУ

- МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» (выпущен в июле 2014 года и вступает в силу в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2018 года или после этой даты, допускается досрочное применение). Окончательная редакция МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» заменяет МСФО (IAS) 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка» и все предыдущие редакции МСФО (IFRS) 9. МСФО (IFRS) 9 объединяет вместе три части проекта по учету финансовых инструментов: классификация и оценка, обесценение и учет хеджирования. За исключением учета хеджирования стандарт применяется ретроспективно, но предоставление сравнительной информации не является обязательным.

Группа планирует начать применение нового стандарта с требуемой даты вступления в силу. В настоящее время Группа проводит общую оценку влияния всех трех частей МСФО (IFRS) 9 на консолидированную финансовую отчетность.

- МСФО (IFRS) 14 «Счета отложенных тарифных разниц» (выпущен в январе 2014 года и вступает в силу в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2016 года или после этой даты). МСФО (IFRS) 14 является необязательным стандартом, который разрешает организациям, деятельность которых подлежит тарифному регулированию, продолжать применять большинство применявшихся ими действующих принципов учетной политики в отношении остатков по счетам отложенных тарифных разниц после первого применения МСФО. Поскольку Группа уже готовит отчетность по МСФО, данный стандарт неприменим к ее финансовой отчетности.

- МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями» (выпущен в мае 2014 года и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2018 года или после этой даты, допускается досрочное применение). Новый стандарт заменит все существующие требования МСФО к признанию выручки и требует полное или модифицированное ретроспективное применение, при этом допускается досрочное применение. МСФО (IFRS) 15 предусматривает модель, включающую пять этапов, которая будет применяться в отношении выручки по договорам с покупателями. В настоящее время Группа планирует использовать вариант полного ретроспективного применения нового стандарта с требуемой даты вступления в силу. Группа анализирует существующие договоры с точки зрения требований МСФО (IFRS) 15 и оценивает влияние стандарта на консолидированную финансовую отчетность.
- МСФО (IFRS) 16 «Аренда» (выпущен в январе 2016 года и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 г. или после этой даты, стандарт еще не был утвержден к применению в РФ). МСФО (IFRS) 16 заменяет существующие требования МСФО в отношении учета аренды и предусматривает обязательное признание арендатором активов и обязательств по большей части договоров аренды. Требования, предъявляемые к арендаторам новым стандартом, существенным образом отличаются от действующих требований МСФО. За некоторым исключением арендаторы должны будут использовать единую модель учета для всех договоров аренды. В настоящее время Группа оценивает влияние, которое данный стандарт окажет на ее финансовое положение и результаты деятельности.



### 3. ИЗМЕНЕНИЯ В УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКЕ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

#### МСФО И ИНТЕРПРЕТАЦИИ, КОТОРЫЕ БЫЛИ ВЫПУЩЕНЫ КОМИТЕТОМ ПО ИНТЕРПРЕТАЦИЯМ МСФО (IFRIC), НО ЕЩЕ НЕ ВСТУПИЛИ В СИЛУ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

- «Учет приобретений долей участия в совместных операциях» – Поправки к МСФО (IFRS) 11 (выпущены в мае 2014 года и вступают в силу в отношении годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 года или после этой даты, допускается досрочное применение). Поправки к МСФО (IFRS) 11 требуют, чтобы участник совместных операций учитывал приобретение доли участия в совместной операции, деятельность которой представляет собой бизнес, согласно соответствующим принципам МСФО (IFRS) 3 для учета объединений бизнеса. Поправки также разъясняют, что ранее имевшиеся доли участия в совместной операции не переоцениваются при приобретении дополнительной доли участия в той же совместной операции, если сохраняется совместный контроль. Ожидается, что поправки не окажут влияния на финансовую отчетность Группы.
- «Разъяснение допустимых методов амортизации» — Поправки к МСФО (IAS) 16 и МСФО (IAS) 38 (выпущены в мае 2014 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 года или после этой даты, допускается досрочное применение). Поправки разъясняют, что основанный на выручке метод не может использоваться для амортизации основных средств и может использоваться только в редких случаях для амортизации нематериальных активов. Ожидается, что поправки не окажут влияния на финансовую отчетность Группы, поскольку Группа не использовала основанный на выручке метод для амортизации своих внеоборотных активов.
- «Сельское хозяйство: плодовые культуры» — Поправки к МСФО (IAS) 16 и МСФО (IAS) 41 (выпущены в июне 2014 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 года или после этой даты, допускается досрочное применение). Поправки вносят изменения в требования к учету биологических активов, соответствующих определению плодоносящих растений. Ожидается, что поправки не окажут влияния на финансовую отчетность Группы, поскольку у Группы отсутствуют плодоносящие растения.

«Метод долевого участия в отдельной финансовой отчетности» — Поправки к МСФО (IAS) 27 (выпущены в августе 2014 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 года или после этой даты, допускается досрочное применение). Поправки разрешают организациям использовать метод долевого участия для учета инвестиций в дочерние организации, совместные предприятия и зависимые организации в отдельной финансовой отчетности. Организации, которые уже применяют МСФО и принимают решение о переходе на метод долевого участия в своей отдельной финансовой отчетности, должны будут применять это изменение ретроспективно. Поправки не окажут влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы.

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

### 3. ИЗМЕНЕНИЯ В УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКЕ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

#### МСФО И ИНТЕРПРЕТАЦИИ, КОТОРЫЕ БЫЛИ ВЫПУЩЕНЫ КОМИТЕТОМ ПО ИНТЕРПРЕТАЦИЯМ МСФО (IFRIC), НО ЕЩЕ НЕ ВСТУПИЛИ В СИЛУ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

- «Продажа или взнос активов в сделках между инвестором и его зависимой организацией или совместным предприятием» — Поправки к МСФО (IFRS) 10 и МСФО (IAS) 28 (выпущены в сентябре 2014 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 года или после этой даты, допускается досрочное применение). Поправки разъясняют, что прибыль или убыток, которые возникают в результате продажи или вноса активов, представляющих собой бизнес согласно определению в МСФО (IFRS) 3, в сделке между инвестором и его зависимой организацией или совместным предприятием, признаются в полном объеме. Однако прибыль или убыток, которые возникают в результате продажи или вноса активов, не представляющих собой бизнес, признаются только в пределах долей участия, имеющихся у иных, чем организация инвесторов в зависимой организации или совместном предприятии. Ожидается, что данные поправки не окажут влияния на финансовую отчетность Группы.
- «Инициатива в сфере раскрытия информации» — Поправки к МСФО (IAS) 1 (выпущены в декабре 2014 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 года или после этой даты, допускается досрочное применение). Поправки разъясняют следующее:
  - требования к существенности МСФО (IAS) 1;
  - отдельные статьи в отчете о прибыли или убытке и ПСД и в отчете о финансовом положении могут быть дезагрегированы;
  - у организаций имеется возможность выбирать порядок представ-

ления примечаний к финансовой отчетности; доля ПСД зависимых организаций и совместных предприятий, учитываемых по методу долевого участия, должна представляться агрегировано в рамках одной статьи и классифицироваться в качестве статей, которые будут или не будут впоследствии реклассифицированы в состав прибыли или убытка.

Кроме этого, поправки разъясняют требования, которые применяются при представлении дополнительных промежуточных итоговых сумм в отчете о финансовом положении и отчете о прибыли или убытке и ПСД. Группа анализирует влияние поправок на консолидированную финансовую отчетность.

«Инвестиционные организации: применение исключения из требования о консолидации» – Поправки к МСФО (IFRS) 10, МСФО (IFRS) 12 и МСФО (IAS) 28 (выпущены в декабре 2014 года и вступают в силу в отношении годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 года или после этой даты, допускается досрочное применение). Поправки рассматривают вопросы, которые возникли при применении исключения в отношении инвестиционных организаций согласно МСФО (IFRS) 10. Поправки должны применяться ретроспективно. Ожидается, что данные поправки не окажут влияния на финансовую отчетность Группы, так как ни одна из дочерних или зависимых компаний или совместных предприятий не является инвестиционной организацией.

### 3. ИЗМЕНЕНИЯ В УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКЕ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

#### МСФО И ИНТЕРПРЕТАЦИИ, КОТОРЫЕ БЫЛИ ВЫПУЩЕНЫ КОМИТЕТОМ ПО ИНТЕРПРЕТАЦИЯМ МСФО (IFRIC), НО ЕЩЕ НЕ ВСТУПИЛИ В СИЛУ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

- «Признание отложенных налоговых активов по нереализованным убыткам» – Поправки к МСФО (IAS) 12 (выпущены в феврале 2016 года и вступают в силу в отношении годовых периодов, начинающихся 1 января 2017 года или после этой даты, допускается досрочное применение, поправки еще не были утверждены к применению в РФ). В поправках разъясняется, что на основании нереализованных убытков по долговым инструментам, оцениваемым по справедливой стоимости в финансовой отчетности, но в целях налогообложения оцениваемых по себестоимости, могут возникнуть вычитаемые временные разницы. Группа анализирует влияние поправок на консолидированную финансовую отчетность.
- «Инициатива в сфере раскрытия информации» — Поправки к МСФО (IAS) 7 (выпущены в январе 2016 года и вступают в силу в отношении годовых периодов, начинающихся 1 января 2017 года или после этой даты, допускается досрочное применение, поправки еще не были утверждены к применению в РФ). Поправки вводят требование к раскрытию изменений в обязательствах в рамках финансовой деятельности. Группа анализирует влияние поправок на консолидированную финансовую отчетность.
- Ежегодные усовершенствования МСФО, период 2012–2014 годов (вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 года). Ожидается, что данные поправки не окажут влияния на финансовую отчетность Группы:
- Поправка к МСФО (IFRS) 5 «Долгосрочные активы, предназначенные для продажи, и прекращенная деятельность». Выбытие активов (или выбывающих групп) осуществ-

ляется, как правило, посредством продажи либо распределения собственникам. Поправка разъясняет, что переход от одного метода выбытия к другому должен считаться не новым планом по выбытию, а продолжением первоначального плана. Таким образом, применение требований МСФО (IFRS) 5 не прерывается. Данная поправка должна применяться перспективно.

Поправки к МСФО (IFRS) 7 «Финансовые инструменты: раскрытие информации»:

(i) Договоры на обслуживание: поправка разъясняет, что договор на обслуживание, предусматривающий уплату вознаграждения, может представлять собой продолжающееся участие в финансовом активе. Оценка того, какие договоры на обслуживание представляют собой продолжающееся участие, должна быть проведена ретроспективно. Однако раскрытие информации не требуется для периодов, начинающихся до годового периода, в котором организация впервые применяет данную поправку.

(ii) Применение поправок к МСФО (IFRS) 7 в сокращенной промежуточной финансовой отчетности: требования к раскрытию информации о взаимозачете не применяются к сокращенной промежуточной финансовой отчетности за исключением случаев, когда такая информация представляет собой значительные обновления информации, отраженной в последнем годовом отчете. Данная поправка должна применяться ретроспективно.

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

### 3. ИЗМЕНЕНИЯ В УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКЕ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

#### МСФО И ИНТЕРПРЕТАЦИИ, КОТОРЫЕ БЫЛИ ВЫПУЩЕНЫ КОМИТЕТОМ ПО ИНТЕРПРЕТАЦИЯМ МСФО (IFRIC), НО ЕЩЕ НЕ ВСТУПИЛИ В СИЛУ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

- Поправка к МСФО (IAS) 19 «Вознаграждения работникам». Поправка разъясняет, что развитость рынка высококачественных корпоративных облигаций оценивается на основании валюты, в которой облигация деноминирована, а не страны, в которой облигация выпущена. Данная поправка должна применяться перспективно.
- Поправка к МСФО (IAS) 34 «Промежуточная финансовая отчетность». Поправка разъясняет, что информация за промежуточный период должна быть раскрыта либо в промежуточной

финансовой отчетности, либо в другом месте промежуточного финансового отчета (например, в комментариях руководства или в отчете об оценке рисков) с указанием соответствующих перекрестных ссылок в промежуточной финансовой отчетности. Прочая информация в промежуточном финансовом отчете должна быть доступна для пользователей на тех же условиях и в те же сроки, что и промежуточная финансовая отчетность. Данная поправка должна применяться ретроспективно.

## 4.1. ОСНОВА КОНСОЛИДАЦИИ

### ДОЧЕРНИЕ КОМПАНИИ

Дочерние компании полностью консолидируются на дату приобретения, которая является датой приобретения Группой контроля над дочерней компанией, и продолжают консолидироваться до даты потери такого контроля. Все операции между компаниями Группы, а также остатки и нереализованная прибыль по таким операциям исключаются полностью; нереализованные убытки также исключаются, кроме случаев, когда данная операция свидетельствует об обесценении передаваемого актива. При необходимости в учетную политику дочерних компаний вносятся изменения для приведения ее в соответствие с учетной политикой Группы.

Неконтрольная доля участия – это доля в дочерней компании, которая не принадлежит Группе прямо или косвенно. Неконтрольные доли участия первоначально оцениваются пропорционально их доле в справедливой стоимости идентифицируемых чистых активов приобретенной компании. После приобретения балансовая

стоимость неконтрольных долей участия равняется стоимости данных долей, отраженной при первоначальном признании, скорректированной на их долю в последующих изменениях капитала. Общий совокупный доход дочерней компании относится на неконтрольную долю участия даже в том случае, если это приводит к отрицательному сальдо.

Неконтрольная доля участия отражается в составе капитала отдельно от капитала владельцев материнской компании.

## 4.1. ОСНОВА КОНСОЛИДАЦИИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

### ОБЪЕДИНЕНИЯ БИЗНЕСА

Объединение бизнеса отражается Группой по методу приобретения. Идентифицируемые активы, обязательства и условные обязательства приобретаемой компании первоначально учитываются по их справедливой стоимости на дату приобретения, независимо от наличия и размера неконтрольной доли участия. Для каждой сделки по объединению компаний Группа оценивает неконтрольную долю участия в приобретаемой дочерней компании по пропорциональной доле в идентифицируемых чистых активах приобретаемой компании. Затраты, понесенные в связи с приобретением,

включаются в состав административных расходов.

Превышение стоимости приобретения над долей Группы в справедливой стоимости идентифицируемых чистых активов отражается как гудвил (Примечание 4.6). В случае, если стоимость приобретения меньше доли Группы в справедливой стоимости идентифицируемых чистых активов приобретенной дочерней компании, разница отражается непосредственно в составе прибыли или убытка.

### ИНВЕСТИЦИИ В АССОЦИИРОВАННЫЕ КОМПАНИИ И СОВМЕСТНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

Ассоциированная компания – это компания, на которую группа оказывает существенное влияние. Существенное влияние – это право участвовать в принятии решений в отношении финансовой и операционной политики объекта инвестирования, но не контролировать или совместно контролировать такую политику.

Совместное предприятие – тип соглашения, по которому стороны, обладающие совместным контролем, имеют права на чистые активы совместного предприятия. Совместный контроль – это обусловленное договором совместное осуществление контроля, имеющее место только тогда, когда принятие решений касательно значимой деятельности требует согласия всех сторон, осуществляющих совместный контроль.

Результаты и обязательства ассоциированных компаний и совместных предприятий включены в данную консолидированную финансовую отчетность с даты, с которой объект инвестиции становится ассоциированной компанией либо совместным предприятием, с использованием метода долевого участия. Группа прекращает применение

метода долевого участия с момента, когда объект инвестиции перестает считаться ассоциированной компанией либо совместным предприятием. Инвестиции в ассоциированные компании и совместные предприятия отражены в консолидированном отчете о финансовом положении по первоначальной стоимости с учетом изменения доли Группы в чистых активах ассоциированной компании либо совместного предприятия после ее приобретения, за вычетом обесценения стоимости отдельных инвестиций в результате переоценки. Убытки ассоциированной компании либо совместного предприятия, превышающие величину вложений Группы в данную ассоциированную компанию либо совместное предприятие (включая любые долгосрочные инвестиции, которые по существу составляют часть инвестиций Группы в ассоциированную компанию либо совместное предприятие), учитываются только в том объеме, в котором у Группы существуют обязательства, установленные законом или вытекающие из делового оборота, по оказанию финансовой поддержки таким ассоциированным компаниям либо совместным предприятиям, или если Группа производит выплаты от лица ассоциированной компании или совместного предприятия.

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 4.1. ОСНОВА КОНСОЛИДАЦИИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

### ИНВЕСТИЦИИ В АССОЦИИРОВАННЫЕ КОМПАНИИ И СОВМЕСТНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Любое превышение стоимости приобретения над долей Группы в чистой справедливой стоимости идентифицируемых активов, обязательств и условных обязательств ассоциированных компаний, признанной на дату приобретения, отражается в составе гудвила. Данный гудвил включается в балансовую стоимость инвестиций и оценивается на

предмет обесценения в составе таких инвестиций. Любое превышение стоимости доли Группы в чистой справедливой стоимости идентифицируемых активов, обязательств и условных обязательств над стоимостью приобретения немедленно признается в составе прибылей или убытков в период, в котором была приобретена инвестиция.

## 4.2. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И КРАТКОСРОЧНЫЕ ДЕПОЗИТЫ

Денежные средства и краткосрочные депозиты, отраженные в консолидированном отчете о финансовом положении, включают денежные средства в банках и наличные денежные средства, а также краткосрочные депозиты с первоначальным сроком пога-

шения не более трех месяцев и денежные депозиты, размещенные для целей обеспечения участия в государственных тендерах, с первоначальным сроком погашения не более трех месяцев.

## 4.3. НАЛОГ НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ

В соответствии с российским и украинским налоговым законодательством налог на добавленную стоимость (НДС) по приобретенным товарам и услугам подлежит возмещению путем зачета против суммы задолженности по НДС, начисляемого на реализуемую продукцию и услуги, если взаимозачитываемые суммы относятся к одному юридическому лицу.

НДС подлежит уплате в государственный бюджет после реализации продукции, выполнения работ или оказания услуг и вы-

ставления счетов-фактур, а также после получения предоплаты от покупателей и заказчиков. НДС по приобретенным товарам и услугам вычитается из суммы задолженности по НДС, даже если расчеты по ним не были завершены на отчетную дату.

При создании резерва под обесценение дебиторской задолженности убыток от обесценения рассчитывается в отношении всей суммы сомнительной задолженности, включая НДС.

## 4.4. ЗАПАСЫ

Запасы учитываются по наименьшей из двух величин: себестоимости и чистой стоимости реализации. Себестоимость запасов определяется с использованием метода ФИФО. Себестоимость готовой продукции и незавершенного производства включает в себя стоимость сырья и

материалов, прямые затраты труда и прочие прямые затраты, а также соответствующую долю производственных накладных расходов (рассчитанную на основе нормативного использования производственных мощностей), но не включает расходы по займам. Себестоимость продукции третьих

лиц включает в себя расходы, непосредственно связанные с приобретением данной продукции. Чистая стоимость реализации представляет собой расчетную цену про-

## 4.5. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА

Основные средства отражаются по первоначальной стоимости за вычетом накопленного износа и убытков от обесценения. Амортизация основных средств рассчиты-

вается линейным методом. Сроки амортизации, приблизительно равные расчетным срокам полезной службы соответствующих активов, представлены ниже:

	Срок службы, лет
Здания	От 10 до 50
Машины и оборудование	От 5 до 30
Оборудование, транспортные средства и прочее	От 2 до 7

Остаточная стоимость, сроки полезного использования и методы амортизации активов анализируются в конце каждого отчетного периода и корректируются по мере необходимости. Земля не подлежит амортизации. Расходы на ремонт и техобслуживание отно-

сятся на затраты по мере их осуществления. Затраты на реконструкцию и модернизацию капитализируются, а замененные объекты списываются. Доход или убыток от списания основных средств учитывается в составе прибыли или убытка по мере списания.

## 4.6. ГУДВИЛ

Гудвил, возникающий при приобретении дочерних компаний, отражается в составе нематериальных активов. После первоначального признания гудвил оценивается по первоначальной стоимости за вычетом накопленных убытков от обесценения.

Гудвил анализируется на предмет обесценения ежегодно или чаще, если какие-либо события или изменение обстоятельств свидетельствуют о возможном обесценении балансовой стоимости. Для целей проверки гудвила, приобретенного при объединении бизнеса, на предмет обесценения, гудвил с даты приобретения подразделений распределяется на соответствующие единицы или группы единиц, генерирующие денежные потоки, которые, как предполагается, извлекают выгоду от объединения бизнеса независимо от того, относятся или нет другие активы или обязательства Группы к указанным единицам или группам единиц. Каждая единица или группа единиц, на которые относится гудвил, представляет собой струк-

турную единицу наиболее низкого уровня в составе Группы с точки зрения анализа гудвила для целей внутреннего управления.

Обесценение гудвила определяется путем оценки возмещаемой стоимости единицы (или группы единиц), генерирующей денежные потоки, на которые отнесен гудвил. Убыток от обесценения признается, если возмещаемая стоимость единицы (группы единиц), генерирующей денежные потоки, меньше его балансовой стоимости. В случае, если гудвил входит в состав единицы (группы единиц), генерирующей денежные потоки, а часть такой единицы выбывает, то гудвил, связанный с выбывающей частью, включается в состав балансовой стоимости этой части при определении прибыли или убытка от выбытия. В этом случае выбывающий гудвил оценивается исходя из относительной стоимости выбывающей части и доли единицы, генерирующей денежные потоки, оставшейся в составе Группы.

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 4.7. НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ, ЗА ИСКЛЮЧЕНИЕМ ГУДВИЛА

Нематериальные активы, приобретенные отдельно, первоначально оцениваются по стоимости приобретения. Стоимость нематериальных активов, приобретенных в рамках операций по объединению компаний, представляет собой их справедливую стоимость на дату приобретения. После первоначального признания нематериальные активы отражаются по фактической стоимости за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения.

Нематериальные активы с ограниченным сроком действия амортизируются на основе линейного метода начисления амортизации в течение срока полезного использования (для товарных знаков срок полезной службы составляет от 15 до 20 лет; для патентов срок полезной службы соответствует периоду, на который выдан патент, но не должен превышать 20 лет) и оцениваются на предмет обесценения в случае появления признака того, что нематериальный актив может быть обесценен. Сроки и методы амортизации нематериальных активов анализируются не менее одного раза в год в конце каждого отчетного года. Изменения ожидаемого срока полезного использования или ожидаемого характера использования актива и получения будущих экономических выгод от него учитываются посредством изменения срока или метода амортизации, в зависимости от ситуации, и рассматриваются в качестве изменений учетных оценок. Амортизационные отчисления по нематериальным активам с ограниченным сроком полезного использования отражаются в составе прибыли или убытка в составе расходов согласно назначению нематериального актива.

Разработка – это использование научных открытий или других знаний при составлении плана или проекта по производству новых видов продукции до начала промышленного производства или использования такой продукции. Затраты на разработки представляют собой все расходы, непосредственно связанные с созданием, производством и подготовкой актива к ис-

пользованию в соответствии с намерением руководства. Затраты на разработки капитализируются в составе нематериальных активов при условии соблюдения всех критериев, перечисленных ниже:

- а) техническая осуществимость создания актива, то есть возможность его использования или продажи;
- б) намерение создать актив и использовать или продать его;
- в) возможность использовать или продать актив;
- г) вероятность получения будущих экономических выгод от актива, а также наличие рынка для его реализации или полезность актива при его внутреннем использовании;
- д) наличие достаточных технических, финансовых и других ресурсов для завершения разработки, ее использования и продажи; а также
- е) способность достоверно оценить затраты, относящиеся к нематериальному активу.

Амортизация затрат на разработки начинается после получения разрешения регулирующих органов, когда актив становится пригодным к использованию и классифицируется в составе соответствующей категории нематериальных активов, кроме категории гудвила.

Затраты по статье нематериальных активов, первоначально отраженные в составе расходов, не признаются в качестве части первоначальной стоимости нематериального актива на более позднюю дату.

## 4.8. ИНВЕСТИЦИИ И ПРОЧИЕ ФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ

В соответствии с МСФО (IAS) 39 финансовые активы классифицируются либо как финансовые активы, отражаемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, займы и дебиторская задолженность, инвестиции, удерживаемые до погашения, либо, в зависимости от обстоятельств, как инвестиции, имеющиеся в наличии для продажи. Группа не имеет инвестиций, удерживаемых до погашения, и финансовых активов, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Первоначально финансовые активы оцениваются по справедливой стоимости. В случае если инвестиции не классифицируются как финансовые активы по справедливой стоимости через прибыль или убыток, то при отражении в отчетности к их справед-

ливой стоимости прибавляются непосредственно связанные с ними затраты по сделке. После первоначального отражения в учете Группа присваивает своим финансовым активам соответствующую категорию и, если это возможно и целесообразно, в конце каждого финансового года проводит анализ таких активов на предмет пересмотра присвоенной им категории. Все стандартные операции по покупке и продаже финансовых активов признаются на дату сделки, т.е. на дату принятия Группой обязательства приобрести соответствующий актив. Стандартными операциями по покупке и продаже являются операции по покупке и продаже финансовых активов, предусматривающие поставку активов в течение периода, установленного законодательством или обычаями рынка.

### ЗАЙМЫ И ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

Займы и дебиторская задолженность являются непроизводными финансовыми активами, не котирующимися на активном рынке, с фиксированным или поддающимся определению размером платежей. Последующая оценка займов и дебиторской задолженности осуществляется по амортизированной стоимости с применением метода эффективной процентной ставки за

вычетом резерва под обесценение. Доходы и расходы признаются в составе прибыли и убытка в момент прекращения признания или обесценения займов и дебиторской задолженности, а также по мере начисления амортизации. Проценты к получению по депозитам отражаются в составе прочей дебиторской задолженности.

### ФИНАНСОВЫЕ ИНВЕСТИЦИИ, ИМЕЮЩИЕСЯ В НАЛИЧИИ ДЛЯ ПРОДАЖИ

Финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи, представляют собой непроизводные финансовые активы, классифицированные в качестве имеющихся в наличии для продажи, не включенные ни в одну другую категорию. После первоначального признания инвестиции, имеющиеся в наличии для продажи, оцениваются по справедливой стоимости, а изменения их справедливой стоимости признаются в составе прочего совокупного дохода. В случае обесценения актива, имеющегося в наличии для продажи, сумма, представляющая собой разницу между его первоначальной стоимостью (за вычетом выплат по основной сумме и амортизации) и его теку-

щей справедливой стоимостью, за вычетом убытка от обесценения, ранее отраженного в составе прибыли или убытка, переносится из состава прочего совокупного дохода в состав прибыли или убытка. Восстановление убытков от обесценения, связанных с долевыми инструментами, классифицируемыми в качестве имеющихся в наличии для продажи, не отражается в составе прибыли или убытка. Убытки от обесценения, связанные с долговыми инструментами, восстанавливаются через прибыль или убыток, в случае если повышение справедливой стоимости инструмента может быть объективно отнесено к событию, произошедшему после признания убытка от обесценения.

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 4.8. ИНВЕСТИЦИИ И ПРОЧИЕ ФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

### СПРАВЕДЛИВАЯ СТОИМОСТЬ

Справедливая стоимость инвестиций, активно обращающихся на организованных финансовых рынках, определяется по рыночным котировкам на покупку на момент окончания торгов на отчетную дату. Справедливая стоимость инвестиций, не имеющих активного обращения на рынке, определяется с использованием методов

оценки. Такие методики включают в себя использование недавних сделок, заключенных на рыночных условиях, текущей рыночной стоимости финансового инструмента, практически идентичного рассматриваемому инструменту, анализа дисконтированных денежных потоков или использование иных моделей оценки.

### АМОРТИЗИРОВАННАЯ СТОИМОСТЬ

Займы и дебиторская задолженность оцениваются по амортизированной стоимости. Расчет производится с использованием метода эффективной ставки процента за вычетом резерва на обесценение. В расчете

учитываются любые надбавки или скидки при приобретении актива, а также затраты по сделке и другие выплаты, являющиеся неотъемлемой частью эффективной процентной ставки.

### ОБЕСЦЕНЕНИЕ ФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ

На каждую отчетную дату Группа определяет наличие объективных признаков обесце-

нения финансового актива или группы финансовых активов.

### АКТИВЫ, ОТРАЖАЕМЫЕ ПО АМОРТИЗИРОВАННОЙ СТОИМОСТИ

В случае наличия объективных признаков понесения убытка в результате обесценения активов, отражаемых по амортизированной стоимости, сумма такого убытка определяется как разница между балансовой стоимостью актива и текущей стоимостью расчетных будущих денежных потоков (за исключением ожидаемых будущих потерь по кредиту, которые еще не были понесены), дисконтированных по эффективной ставке процента по финансовому активу (т.е. по эффективной ставке процента, рассчитанной при первоначальном признании). Балансовая стоимость актива уменьшается

на сумму резерва на обесценение. Сумма убытка отражается в составе прибыли или убытка. Если впоследствии происходит снижение суммы убытка от обесценения, которое может быть объективно отнесено к событию, произошедшему после отражения в учете суммы убытка от обесценения, то ранее отраженная сумма убытка восстанавливается при условии, что на дату восстановления балансовая стоимость актива не превышает его амортизированную стоимость. Любое последующее восстановление убытка от обесценения отражается в составе прибыли или убытка.

## 4.8. ИНВЕСТИЦИИ И ПРОЧИЕ ФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

### ОБЕСЦЕНЕНИЕ ФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

ФИНАНСОВЫЕ ИНВЕСТИЦИИ, ИМЕЮЩИЕСЯ В НАЛИЧИИ ДЛЯ ПРОДАЖИ

В отношении финансовых активов, имеющих в наличии для продажи, Группа на каждую отчетную дату оценивает наличие объективных признаков того, что инвестиция или группа инвестиций были обесценены. В отношении инвестиций в долевые инструменты, классифицированных как имеющиеся в наличии для продажи, объективные признаки обесценения включают существенное или продолжительное снижение справедливой стоимости инвестиции ниже ее первоначальной стоимости. Степень существенности снижения стоимости оценивается в сравнении с первоначальной стоимостью инвестиции, а продолжительности – исходя из периода, в течение которого справедливая стоимость была меньше первоначальной стоимости. При наличии признаков обесценения накопленные убытки (определяемые как разница между стоимостью приобретения и

текущей справедливой стоимостью, за вычетом убытков от обесценения по инвестициям, ранее признанных в составе прибыли и убытка) реклассифицируются из прочего совокупного дохода в состав прибыли или убытка. Убытки от обесценения по инвестициям в долевые инструменты не восстанавливаются в составе прибыли и убытка; увеличение справедливой стоимости после обесценения признается в составе прочего совокупного дохода.

Существенность или продолжительность определяется на основе субъективного суждения. При вынесении данного суждения Группа оценивает, среди прочих факторов, период, в течение которого справедливая стоимость инвестиции ниже ее первоначальной стоимости, а также то, насколько справедливая стоимость инвестиции ниже ее первоначальной стоимости.

## 4.9. КРЕДИТЫ И ЗАЙМЫ

Кредиты и займы первоначально отражаются по справедливой стоимости полученных средств за вычетом понесенных затрат по сделке. После первоначального признания кредиты и займы отражаются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной ставки процента.

Затраты по займам, непосредственно связанные с приобретением, строительством или производством актива, который обязательно требует продолжительного периода времени для его подготовки к предполагаемому использованию или к продаже, капитализируются как часть первоначальной стоимости такого актива. Прочие затраты по займам относятся на расходы.

## 4.10. НАЛОГИ НА ПРИБЫЛЬ

Расходы по налогу на прибыль включают в себя сумму текущего и отложенного налога. Сумма текущего налога рассчитывается исходя из ожидаемого налогооблагаемого годового дохода с использованием налого-

вых ставок, действующих или по существу введенных в действие на отчетную дату, включая корректировки задолженности по налогу на прибыль за предыдущие годы.

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 4.10. НАЛОГИ НА ПРИБЫЛЬ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Отложенные налоги на прибыль отражаются по всем временным разницам между налоговой базой активов и обязательств и их балансовой стоимостью для целей финансовой отчетности, за исключением случаев, когда отложенные налоги на прибыль возникают при первоначальном признании гудвила либо актива или обязательства в результате операции, которая не является сделкой по объединению компаний и которая, в момент ее осуществления, не оказывает влияния на учетную и налоговую прибыль или убыток.

Отложенный налоговый актив признается только в той степени, в какой существует значительная вероятность получения налогооблагаемой прибыли, которая может быть уменьшена на сумму вычитаемых временных разниц. Отложенные налоговые активы и обязательства рассчитываются по налоговым ставкам, применение которых ожидается в период реализации актива или погашения обязательства, на основе действующих или объявленных (и практически принятых) на отчетную дату налоговых ставок.

Взаимозачет отложенных налоговых активов и обязательств возможен только в случаях, если: (а) компания в составе Группы вправе производить взаимозачет текущих налоговых активов против текущих налоговых обязательств; и (б) отложенные налоговые активы и обязательства относятся к налогам на прибыль, взимаемым одним налоговым органом (в) (i) одного субъекта налогообложения; или (ii) разных субъектов налогообложения, намереваю-

щихся урегулировать текущие налоговые обязательства и активы на чистой основе или реализовать активы одновременно с урегулированием обязательств в каждом последующем периоде, в котором существенные суммы отложенных налоговых обязательств или активов подлежат урегулированию или погашению.

Отложенные обязательства по налогу на прибыль отражаются по временным разницам, связанным с инвестициями в дочерние и ассоциированные компании, а также совместные предприятия, за исключением случаев, когда время восстановления временной разницы поддается контролю, и существует вероятность того, что временная разница не будет восстановлена в обозримом будущем.

В отношении вычитаемых временных разниц, связанных с инвестициями в дочерние компании, ассоциированные компании, а также с долями участия в совместной деятельности, отложенные налоговые активы признаются только в той степени, в которой есть значительная вероятность того, что временные разницы будут использованы в обозримом будущем, и будет иметь место налогооблагаемая прибыль, против которой могут быть использованы временные разницы.

Влияние изменения налоговых ставок отражается в составе прибыли или убытка, кроме случаев, когда оно относится к позициям, ранее признанным в составе прочего совокупного дохода.

## 4.11. ДОГОВОРЫ АРЕНДЫ

Платежи по операционной аренде равномерно отражаются в качестве расхода в составе прибыли или убытка в течение срока аренды.

## 4.12. ПРЕКРАЩЕНИЕ ПРИЗНАНИЯ ФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

### ФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ

Прекращение признания финансового актива (или, если применимо, части финансового актива или части группы однородных

финансовых активов) происходит в случае истечения действия прав на получение денежных поступлений от такого актива.

### ФИНАНСОВЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Финансовое обязательство прекращает признаваться в консолидированном отчете о финансовом положении, если обязательство погашено, аннулировано, или срок его действия истек. При замене одного существующего финансового обязательства другим обязательством перед тем же кредитором на существенно отличных усло-

виях или в случае внесения существенных изменений в условия существующего обязательства, первоначальное обязательство снимается с учета, а новое обязательство отражается в учете с признанием разницы в балансовой стоимости обязательств в составе прибыли или убытка.

## 4.13. РЕЗЕРВЫ

Резервы признаются, если Группа вследствие определенного события в прошлом имеет юридические или добровольно принятые на себя обязательства, для урегулирования которых с большой степенью вероятности потребуются отток ресурсов, заключающих в себе будущие экономические выгоды, и которые можно оценить с достаточной степенью надежности.

Расходы, связанные с любым резервом, отражаются в составе прибыли или убытка. Если влияние временной стоимости денег существенно, резервы дисконтируются по текущей ставке до налогообложения, которая отражает, когда это применимо, риски, характерные для конкретного обязательства. При применении дисконтирования увеличение резерва, происходящее в связи с течением времени, признается как финансовый расход.

## 4.14. КАПИТАЛ

### УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ

Обыкновенные акции классифицируются как капитал.

### ДИВИДЕНДЫ

Дивиденды, объявленные Группой, признаются как обязательства и вычитаются из суммы капитала на отчетную дату только в том случае, если они были объявлены до отчетной даты включительно. Информация

о таких дивидендах раскрывается в отчетности, если они предложены до отчетной даты, а также предложены или объявлены после отчетной даты, но до даты утверждения финансовой отчетности к выпуску.

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 4.14. КАПИТАЛ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

### СОБСТВЕННЫЕ АКЦИИ, ВЫКУПЛЕННЫЕ У АКЦИОНЕРОВ

Собственные долевые инструменты, которые были выкуплены, отражаются по первоначальной стоимости и вычитаются из суммы капитала. При покупке, продаже, выпуске или аннулировании собственных долевых инструментов Группы прибыль или убыток не отражается в консолидирован-

ном отчете о совокупном доходе. Разница между номинальной стоимостью акций и суммой уплаченного вознаграждения за собственные акции, выкупленные у акционеров, отражается в составе нераспределенной прибыли.

## 4.15. ПРИЗНАНИЕ ВЫРУЧКИ

Выручка признается в том случае, если получение экономических выгод Группой оценивается как вероятное, и если выручка может быть надежно оценена, вне зависимости от времени осуществления платежа. Выручка определяется по справедливой

стоимости полученного или подлежащего получению вознаграждения, за исключением скидок и уступок, с учетом определенных в договоре условий платежа и за вычетом налогов или пошлин.

## 4.16. ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ РАБОТНИКАМ

В 2015 году в соответствии с российским законодательством Группа осуществляла выплаты социального налога («СН»), распределяемого между государственными внебюджетными фондами в следующем порядке:

- взносы в Пенсионный фонд на формирование трудовой пенсии по ставке 22%, с выплат в пользу застрахованных лиц превышающих 711 тыс. руб. нарастающим итогом с начала года применялась регрессивная ставка — 10%;
- взносы на обязательное медицинское страхование исчислялись по ставке 5,1%;
- взносы в Фонд социального страхования (на случай временной нетрудоспособности) рассчитывались по ставке 2,9%, с выплат в пользу застрахованных лиц превышающих 670 тыс. руб. нарастающим итогом с начала года исчисление страховых взносов в фонд не производилось;

• взносы в Фонд социального страхования (от несчастных случаев на производстве) отчислялись в зависимости от класса профессионального риска, установленного на предприятии Группы, в диапазоне от 0,2–0,7%.

Выплаты Группой СН относятся на расходы в том периоде, в котором они были понесены.

В 2015 году начисления СН составили 857 129 тыс. руб. (2014 год: 869 928 тыс. руб.) и были классифицированы в консолидированной финансовой отчетности в составе расходов на оплату труда.

#### 4.17. ОПЕРАЦИИ В ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ

Консолидированная финансовая отчетность представлена в российских рублях, являющихся функциональной валютой Компании и ее российских дочерних компаний. Операции в иностранных валютах первоначально отражаются в функциональной валюте по курсу на дату операции. Моне-тарные активы и обязательства, выраженные в иностранных валютах, пересчитываются в функциональную валюту по курсу, действующему на отчетную дату. Разницы, возникающие при пересчете, отражаются в составе прибыли или убытка. Немонетарные статьи, отражаемые по фактической стоимости в иностранной валюте, пересчитываются по курсу на дату операции.

На 31 декабря 2015 года обменные курсы, использованные для пересчета остатков в иностранной валюте, составляли 72,88 руб. за 1 долл. США, 79,70 руб. за 1 евро и

3,05 руб. за 1 гривну (31 декабря 2014 года: 56,26 руб. за 1 долл. США, 68,34 руб. за 1 евро и 3,56 руб. за 1 гривну).

Функциональной валютой украинской дочерней компании является украинская гривна. Функциональной валютой других зарубежных подразделений является доллар США и евро. На отчетную дату активы и обязательства таких зарубежных дочерних компаний с функциональной валютой, отличной от российского рубля, пересчитываются в валюту представления отчетности Группы (российский рубль) по курсу на отчетную дату, а их отчеты о совокупном доходе и отчеты о движении денежных средств пересчитываются по курсу, действовавшему на момент совершения сделки. Курсовые разницы, возникающие при пересчете, отражаются в качестве отдельного компонента капитала через прочий совокупный доход.

#### 4.18. ОБЕСЦЕНЕНИЕ НЕФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ

На каждую отчетную дату Группа оценивает актив или единицу, генерирующую денежные потоки, на предмет наличия признаков возможного обесценения. Активы или единицы, генерирующие денежные потоки, подлежащие подобной оценке, включают в себя преимущественно основные средства и товарные знаки. При наличии таких признаков Группа проводит оценку возмещаемой стоимости такого актива или единицы, генерирующей денежные потоки. Возмещаемая стоимость актива или единицы, генерирующей денежные потоки, – это наибольшая из следующих величин: справедливой стоимости актива или единицы, генерирующей денежные потоки, за вычетом расходов на продажу и стоимости от использования. Возмещаемая стоимость определяется для

отдельного актива, если только актив не генерирует притоки денежных средств, которые, в основном, независимы от притоков, генерируемых другими активами. При превышении балансовой стоимости актива или единицы, генерирующей денежные потоки, над возмещаемой суммой актив или единицы, генерирующей денежные потоки, признаются обесцененными и подлежат списанию до возмещаемой суммы. При оценке стоимости от использования, расчетные будущие денежные потоки приводятся к их текущей стоимости с использованием ставки дисконта до налогообложения, отражающей текущую рыночную оценку временной стоимости денег и рисков, относящихся к данным активам или единице, генерирующей денежные потоки.

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

#### 4.19. ГОСУДАРСТВЕННЫЕ СУБСИДИИ

Государственные субсидии признаются, если имеется обоснованная уверенность в том, что они будут получены, и что все сопутствующие условия будут выполнены. Если субсидия выдана с целью финансирования определенных расходов, она признается в качестве дохода на систематической

основе в тех же периодах, в которых списываются на расходы затраты, которые она должна компенсировать. Если субсидия выдана с целью финансирования актива, она признается в качестве дохода в соответствии со сроками амортизации данного актива.

#### 4.20. ВЫПЛАТЫ НА ОСНОВЕ ДОЛЕВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ

В рамках сделок с выплатами, основанными на акциях, расчет по которым осуществляется долевыми инструментами, Группа определяет стоимость полученных товаров или услуг и соответствующее увеличение собственных средств непосредственно по справедливой стоимости полученных товаров или услуг, за исключением случаев,

когда их справедливая стоимость не может быть надежно оценена. Если Группа не может надежно определить справедливую стоимость полученных товаров или услуг, то их стоимость и соответствующее увеличение собственных средств определяются исходя из справедливой стоимости предоставленных долевыми инструментами.

#### 5. СУЩЕСТВЕННЫЕ УЧЕТНЫЕ СУЖДЕНИЯ И ОЦЕНКИ

Ниже представлены основные допущения в отношении будущих событий, а также иных источников неопределенности оценок на отчетную дату, которые несут в себе существенный риск возникновения необходимо-

сти внесения существенных корректировок в балансовую стоимость активов и обязательств в течение следующего отчетного года.

##### **ОБЕСЦЕНЕНИЕ НЕФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ, ЗА ИСКЛЮЧЕНИЕМ ГУДВИЛА**

Выявление обесценения предусматривает использование оценок, которые включают, в частности, причину, сроки и сумму денежного потока. Определение возмещаемой суммы на уровне актива или единицы, генерирующей денежные потоки, требует использования оценок руководства. Определение стоимости от использования включает методы, основанные на оценке ожидаемых будущих дисконтированных

денежных потоков и требующие от Группы проведения оценки таких потоков на уровне актива или единицы, генерирующей денежные потоки, а также выбора обоснованной ставки дисконта для расчета приведенной стоимости денежных потоков. Такие расчеты, включая используемые методики, могут оказать существенное влияние на справедливую стоимость, а в результате – на сумму обесценения актива.



## 5. СУЩЕСТВЕННЫЕ УЧЕТНЫЕ СУЖДЕНИЯ И ОЦЕНКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

### ОБЕСЦЕНЕНИЕ НЕФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ, ЗА ИСКЛЮЧЕНИЕМ ГУДВИЛА (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

При оценке обесценения отдельных основных активов Группы учитываются следующие факторы:

- **Основные средства:** изменения текущих конкурентных условий, ожидания роста в отрасли, увеличение стоимости капитала, изменение доступности финансирования в будущем, функциональный износ, прекращение обслуживания, текущая стоимость замещения, а также иные изменения обстоятельств, указывающие на наличие обесценения.

- **Товарные знаки, патенты, лицензии и затраты на разработку:** изменения текущих конкурентных условий, изменения законодательно-нормативной базы, ожидания роста в отрасли, увеличение стоимости капитала, изменение доступности финансирования в будущем, появление на рынке альтернативных продуктов, а также иные изменения обстоятельств, указывающие на наличие обесценения.

### ОБЕСЦЕНЕНИЕ ГУДВИЛА

Группа анализирует гудвил на предмет обесценения не реже одного раза в год. Это требует определения выгоды от использования единиц, генерирующих денежные потоки, на которые относится данный гудвил. В ходе оценки выгоды от использования Группе необходимо рассчитать будущие денежные потоки, которые ожидается

получить от указанной единицы, выбрав подходящую ставку дисконтирования для расчета текущей стоимости указанных денежных потоков. На 31 декабря 2015 года балансовая стоимость гудвила составляла 1 681 531 тыс. руб. (2014 год: 1 730 040 тыс. руб.). Подробная информация представлена в Примечании 11.

### РЕЗЕРВ НА СОМНИТЕЛЬНУЮ ДЕБИТОРСКУЮ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

Группа создает резерв на сомнительную дебиторскую задолженность для покрытия предполагаемых убытков, вызванных неспособностью покупателей произвести требуемую оплату. При оценке достаточности резерва на сомнительную дебиторскую задолженность руководство исходит из собственной оценки распределения непогашенных остатков дебиторской задолженности по срокам давности, принятой

практики списания, кредитоспособности клиента и изменений в условиях платежа. В случае ухудшения финансового положения клиентов фактический объем списаний может превысить ожидаемый. На 31 декабря 2015 года были сформированы резервы на сомнительную дебиторскую задолженность на сумму 1 031 541 тыс. руб. (2014 год: 225 186 тыс. руб.). Подробная информация представлена в Примечании 13.

### СПИСАНИЕ СТОИМОСТИ ЗАПАСОВ ДО ЧИСТОЙ СТОИМОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ

Группа определяет размер корректировок на списание стоимости запасов до чистой стоимости реализации на основе ожидаемой в будущем стоимости от использования и стоимости реализации. Чистая стоимость реализации представляет собой ожидаемую цену продажи в ходе обычной деятельности за вычетом ожидаемых затрат по ре-

ализации или дистрибуции. Цены продажи и затраты на реализацию могут изменяться по мере поступления новой информации. Пересмотр таких оценок может оказать существенное влияние на будущие результаты операционной деятельности.

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 5. СУЩЕСТВЕННЫЕ УЧЕТНЫЕ СУЖДЕНИЯ И ОЦЕНКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

### ТЕКУЩИЕ НАЛОГОВЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Российское и украинское налоговое, валютное и таможенное законодательство допускает различные толкования и подвержено частым изменениям. Помимо этого, интерпретация налогового законодательства налоговыми органами применительно к операциям и деятельности компаний Группы может не совпадать с мнением руководства Группы. Как следствие, налоговые органы могут предъявить претензии по сделкам и начислить компаниям Группы значительные дополнительные налоги, пени и штрафы. В России и Украине проверки налоговыми

и таможенными органами могут охватывать три календарных года деятельности, непосредственно предшествовавшие году проверки. При определенных условиях проверки могут быть подвергнуты и более ранние периоды. По состоянию на 31 декабря 2015 года руководство считает, что придерживается адекватной интерпретации соответствующего законодательства, и позиция Группы в отношении налоговых, валютных и таможенных вопросов будет поддержана. Подробная информация представлена в Примечании 29.

### ДОГОВОРЫ АРЕНДЫ

Определение того, что договоренность представляет собой или содержит условия аренды, основано на содержании договоренности на дату начала срока аренды, т.е. зависит ли выполнение договора от ис-

пользования определенного актива или активов, или договор предоставляет право на использование такого актива.

## 6. ИНВЕСТИЦИИ В СОВМЕСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

### «НТС+»

Основная цель «НТС+» — участие в создании научно-исследовательского центра во Владимирской области Российской Федерации, специализирующегося в области биоинжиниринга медицинских препаратов

и исследованиях в области универсальной диагностики.

Изменения балансовой стоимости инвестиций за период представлены ниже:

	2015	2014
<b>На 1 января</b>	349 452	314 612
Вклад в уставный капитал (без изменения доли)	112 926	–
Доля Группы в (убытке)/прибыли за год	(25 740)	34 840
<b>На 31 декабря</b>	<b>436 638</b>	<b>349 452</b>

## 6. ИНВЕСТИЦИИ В СОВМЕСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ «НТС+» (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Обобщенная финансовая информация по данному совместному предприятию и сверка с балансовой стоимостью инвестиции в консолидированной финансовой отчетности представлены ниже:

	2015	2014
Оборотные активы, в том числе денежные средства и их эквиваленты в размере 37 413 тыс. руб. (2014 год: 39 205 тыс. руб.)	222 189	83 299
Основные средства и прочие внеоборотные активы	2 089 307	1 371 115
Краткосрочные обязательства	(1 147 128)	(193 173)
Долгосрочные кредиты и прочие долгосрочные обязательства	–	(329 368)
<b>Капитал</b>	<b>1 164 368</b>	<b>931 873</b>
Доля собственности Группы	37,5%	37,5%
<b>Балансовая стоимость инвестиции</b>	<b>436 638</b>	<b>349 452</b>

Обобщенные данные отчета о прибылях и убытках «НТС+» представлены ниже:

	2015	2014
Общехозяйственные и административные расходы	(147 885)	(123 600)
Финансовые расходы, нетто	(81 832)	(30 064)
Прочие доходы, в том числе доходы от непрофильной деятельности и аренды в размере 130 960 тыс. руб. (2014 год: 128 667 тыс. руб.)	193 341	262 512
Прочие расходы	(7 840)	(70 648)
<b>(Убыток)/прибыль до налогообложения</b>	<b>(44 216)</b>	<b>38 200</b>
(Расход)/экономия по налогу на прибыль	(24 424)	54 707
(Убыток)/прибыль и общий совокупный доход за год	(68 640)	92 907
<b>Доля Группы в (убытке)/прибыли и общем совокупном доходе за год</b>	<b>(25 740)</b>	<b>34 840</b>

Группа не имеет каких-либо обязательств, связанных с деятельностью совместного предприятия.

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 7. ИНВЕСТИЦИИ В АССОЦИИРОВАННЫЕ КОМПАНИИ

### 7.1 ИНВЕСТИЦИИ В ARGOS THERAPEUTICS, INC.

В 2013 году компания Pharmstandard International S.A. уплатила 36,8 млн долл. США (1 206 457 тыс. руб.) для покупки 35% голосующих привилегированных акций компании Argos Therapeutics, Inc. (далее – Argos), зарегистрированной в штате Делавэр, США.

В феврале 2014 года компания Pharmstandard International S.A. дополнительно уплатила 10,2 млн долл. США (354 233 тыс. руб.). В феврале 2014 года Argos конвертировал голосующие привилегированные акции в голосующие обыкновенные акции и выпустил определенное количество дополнительных голосующих обыкновенных акций. В результате данных операций доля участия Группы в Argos была разводнена до 30,44%. Разводнение учитывалось как условное выбытие, в результате которого возник убыток в размере 1 669 тыс. руб., включая накопленные положительные курсовые разницы на сумму 9 382 тыс. руб., реклассифицированные в состав прибыли за год. 7 февраля 2014 года акции Argos были размещены на бирже NASDAQ, при этом все привилегированные акции были конвертированы в обыкновенные акции.

В апреле и декабре 2015 года Argos выпустил дополнительные обыкновенные акции. В результате данных операций доля участия Группы в Argos была разводнена до 27,65%. Разводнение учитывалось как условное выбытие, в результате которого возник доход в размере 184 194 тыс. руб., включая накопленные курсовые разницы на сумму 3 276 тыс. руб., реклассифицированные в состав прибыли за год.

Argos – биофармацевтическая компания, специализирующаяся на разработке и коммерциализации полностью персонализированных иммунотерапий для лечения рака и инфекционных заболеваний с использованием своей технологической платформы Arcelis™. В соответствии с условиями договора купли-продажи, Компания получила право назначить двух членов Совета директоров, таким образом, Компания получила возможность оказывать существенное влияние на деятельность Argos и признала его своей ассоциированной компанией, применив для учета метод долевого участия.

Изменения балансовой стоимости инвестиций за период представлены ниже:

	2015	2014
На 1 января	1 629 895	1 163 949
Приобретение акций	–	354 233
Доля Группы в убытке за год	(1 332 834)	(634 202)
Доход/(убыток) от разводнения доли	184 194	(1 669)
Курсовые разницы в ПСД	243 509	747 584
<b>На 31 декабря</b>	<b>724 764</b>	<b>1 629 895</b>

## 7. ИНВЕСТИЦИИ В АССОЦИИРОВАННЫЕ КОМПАНИИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

### 7.1. ИНВЕСТИЦИИ В ARGOS THERAPEUTICS, INC (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Ниже представлена обобщенная финансовая информация об активах и обязательствах ассоциированной компании:

	2015	2014
Денежные средства и их эквиваленты	449 187	2 094 140
Прочие оборотные активы	193 186	1 141 691
Основные средства и прочие внеоборотные активы	1 626 553	385 346
Краткосрочные обязательства	(594 928)	(185 470)
Долгосрочные обязательства	(3 729 395)	(1 671 905)
<b>(Дефицит капитала)/капитал</b>	<b>(2 055 397)</b>	<b>1 763 802</b>
Доля Группы на 31 декабря	27,65%	30,44%
<b>Балансовый (дефицит)/стоимость чистых активов</b>	<b>(568 284)</b>	<b>536 196</b>
Гудвил, возникший в результате приобретения ассоциированной компании	1 293 048	1 093 699
<b>Балансовая стоимость инвестиций</b>	<b>724 764</b>	<b>1 629 895</b>

Обобщенные данные отчета о совокупном доходе Argos представлены ниже:

	2015	2014
Выручка	31 596	75 814
Расходы на исследования	(3 782 732)	(1 747 436)
Общехозяйственные и административные расходы	(671 208)	(330 268)
Прочие расходы	(136 607)	(84 301)
Убыток и общий совокупный убыток за год	(4 558 951)	(2 086 191)
Доля Группы в убытке за год (30,44% до апреля 2015 года, 28,97% до декабря 2015 года и 27,65% после декабря 2015 года,	(1 332 834)	(634 202)
Результат от условного выбытия	184 194	(1 669)
<b>Итого в составе убытка за год</b>	<b>(1 148 640)</b>	<b>(635 871)</b>

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 7. ИНВЕСТИЦИИ В АССОЦИИРОВАННЫЕ КОМПАНИИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

### 7.2. ИНВЕСТИЦИИ В BIOCAD HOLDING LIMITED

30 апреля 2014 г. Компания заключила договор с акционерами Biocad Holding Limited (Biocad), компании, зарегистрированной в соответствии с законодательством Кипра, с целью приобретения 20% находящихся в обращении акций Biocad за общее денежное вознаграждение в размере 100 млн долл. США (3 503 870 тыс. руб.).

Biocad является контролирующим акционером ряда компаний, которые занимаются исследованием, разработкой, производством и распространением различной фармацевтической и биофармацевтической продукции преимущественно в Российской Федерации. Основные дочерние компании являются юридическими лицами, заре-

гистрированными в Российской Федерации: ЗАО «Биокад», ООО «Биокад-Фарм», ООО «Ай-Маб». Кроме того, у Biocad есть несколько несущественных дочерних компаний, зарегистрированных в соответствии с законодательством других стран.

27 июля 2014 года Компания завершила сделку по приобретению. Согласно договору с акционерами, Компания получила существенное влияние на стратегические вопросы и операционную политику Biocad и признала данную компанию в качестве ассоциированной по методу долевого участия.

Изменения балансовой стоимости инвестиций за период представлены ниже:

	2015	2014
<b>На 1 января</b>	4 339 963	–
Приобретение акций	–	3 503 870
Доля Группы в прибыли за год	802 901	836 093
Эффект от распределения прибыли, возникшей до приобретения Компанией доли в Biocad (a)	(73 969)	–
<b>На 31 декабря</b>	<b>5 068 895</b>	<b>4 339 963</b>

(a) В соответствии с условиями сделки Компания не имела права на получение дивидендов за период до приобретения доли.

## 7. ИНВЕСТИЦИИ В АССОЦИИРОВАННЫЕ КОМПАНИИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

### 7.2. ИНВЕСТИЦИИ В BIOSAD HOLDING LIMITED (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Ниже представлена обобщенная финансовая информация об активах и обязательствах Biosad:

	2015	2014
Денежные средства и их эквиваленты	3 903 375	6 806 030
Прочие оборотные активы	6 967 355	2 199 192
Основные средства	1 560 173	1 041 489
Нематериальные активы	4 042 122	4 116 858
Торговая и прочая кредиторская задолженность	(825 416)	(2 913 790)
Прочие краткосрочные обязательства	(206 947)	(349 693)
Долгосрочные обязательства	(1 618 069)	(722 149)
<b>Капитал</b>	<b>13 822 593</b>	<b>10 177 937</b>
Доля Группы	20%	20%
Балансовая стоимость чистых активов	2 764 519	2 035 587
Гудвил, возникший в результате приобретения ассоциированной компании	2 304 376	2 304 376
<b>Балансовая стоимость инвестиций</b>	<b>5 068 895</b>	<b>4 339 963</b>

Ниже представлены обобщенные данные консолидированного отчета о прибыли и убытках Biosad:

	2015 г.	27 июля – 31 декабря 2014 года
Выручка	9 048 736	7 303 972
Себестоимость реализации	(1 096 119)	(1 074 982)
Расходы на исследования	(1 081 565)	(149 446)
Общехозяйственные и административные расходы	(2 431 745)	(1 204 130)
Прочие доходы, нетто	171 755	263 989
Расходы по налогу на прибыль	(596 557)	(958 936)
<b>Прибыль за год</b>	<b>4 014 505</b>	<b>4 180 467</b>
<b>Доля Группы в прибыли за год</b>	<b>802 901</b>	<b>836 093</b>

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 8. ИНФОРМАЦИЯ ПО СЕГМЕНТАМ

Для целей управления деятельность Группы разделена на два отчетных операционных сегмента: (1) производство и оптовая реализация фармацевтической продукции и (2) производство и оптовая реализация медицинского оборудования.

Операционные сегменты не объединялись для образования вышеуказанных отчетных операционных сегментов.

Для целей принятия решений относительно распределения ресурсов и оценки эффективности деятельности руководство осуществляет контроль активов, обязательств, выручки от реализации, валовой прибыли, финансовых результатов и бюджетов сегментов по каждому операционному сегменту. Для целей руководства планирование и анализ доходных и расходных статей бюджетов осуществляется по каждому операционному сегменту в отдельности.

Финансовый результат по сегменту включает в себя сегментные доходы за вычетом сегментных расходов. Сегментные расходы включают себестоимость реализации, коммерческие расходы, общехозяйственные и административные расходы, а также прочие доходы и расходы, которые обоснованно могут непосредственно относиться к сегменту.

Активы сегментов включают, главным образом, основные средства, нематериальные активы, в числе которых гудвил, отнесенный на определенный сегмент, запасы, финансовые активы, дебиторскую задолженность и денежные средства по операционной деятельности. Обязательства сегментов включают в себя обязательства по операционной деятельности. В состав обязательств сегментов не входят налоговые обязательства и ряд корпоративных обязательств. Капитальные затраты представляют собой поступления основных средств.

Существенные внутрихозяйственные операции между указанными операционными сегментами не осуществлялись.

## 8. ИНФОРМАЦИЯ ПО СЕГМЕНТАМ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

В таблицах ниже представлена информация о доходах и прибыли по операционным сегментам Группы:

За год по 31 декабря 2015 года	Производство и оптовая реализация фармацевтической продукции («Фармацевтическая продукция»)	Производство и оптовая реализация медицинского оборудования	Группа
Реализация внешним покупателям	45 619 799	1 575 139	47 194 938
<b>Итого выручка</b>	<b>45 619 799</b>	<b>1 575 139</b>	<b>47 194 938</b>
Валовая прибыль	17 398 803	398 537	17 797 340
<b>Финансовый результат сегмента</b>	<b>17 666 051</b>	<b>(95 594)</b>	<b>17 570 457</b>
Процентный доход, нетто			478 898
Доля в убытке совместного предприятия и ассоциированных компаний, нетто			(371 479)
<b>Прибыль до налогообложения</b>			<b>17 677 876</b>
Расход по налогу на прибыль			(3 746 776)
<b>Прибыль за год</b>			<b>13 931 100</b>
Активы сегментов	79 908 489	1 823 308	81 731 797
Нераспределенные активы			889 820
<b>Итого активы</b>			<b>82 621 617</b>
Обязательства сегментов	21 925 485	575 268	22 500 753
Нераспределенные обязательства			4 692 351
<b>Итого обязательства</b>			<b>27 193 104</b>
Приобретение основных средств (Прим. 10)	2 232 838	17 960	2 250 798
Амортизация (Прим. 10 и 11)	1 114 500	28 999	1 143 499
Убыток от обесценения основных средств (Прим. 10)	(27 850)	(92 477)	(120 327)

По состоянию на 31 декабря 2015 года чистые нераспределенные обязательства в размере 3 802 531 тыс. руб. включают займы и кредиты в размере 4 001 914 тыс. руб., задолженность по налогу на прибыль в размере 207 006 тыс. руб. и чистый отложенный налоговый актив в размере 406 389 тыс. руб.

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 8. ИНФОРМАЦИЯ ПО СЕГМЕНТАМ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

За год по 31 декабря 2014 года	Производство и оптовая реализация фармацевтической продукции («Фармацевтическая продукция»)	Производство и оптовая реализация медицинского оборудования	Группа
Реализация внешним покупателям	40 103 232	1 120 203	41 223 435
<b>Итого выручка</b>	<b>40 103 232</b>	<b>1 120 203</b>	<b>41 223 435</b>
Валовая прибыль	17 798 480	417 915	18 216 395
<b>Финансовый результат сегмента</b>	<b>13 699 491</b>	<b>(6 530)</b>	<b>13 692 961</b>
Процентный расход, нетто			(108 293)
Доля в прибыли совместного предприятия и ассоциированных компаний, нетто			235 062
<b>Прибыль до налогообложения</b>			<b>13 819 730</b>
Расход по налогу на прибыль			(2 724 267)
<b>Прибыль за год</b>			<b>11 095 463</b>
Активы сегментов	60 689 995	1 650 148	62 340 143
Нераспределенные активы			480 330
<b>Итого активы</b>			<b>62 820 473</b>
Обязательства сегментов	16 293 365	289 082	16 582 447
Нераспределенные обязательства			5 417 686
<b>Итого обязательства</b>			<b>22 000 133</b>
Приобретение основных средств (Прим. 13)	2 382 508	8 880	2 391 388
Амортизация (Прим. 13 и 14)	907 267	37 403	944 670
(Убыток от обесценения) / восстановление резерва под обесценение основных средств (Прим. 13)	(63 841)	10 591	(53 250)

По состоянию на 31 декабря 2014 года чистые нераспределенные обязательства в размере 4 937 356 тыс. руб. включают займы и кредиты в размере 4 002 941 тыс. руб., задолженность по налогу на прибыль в размере 807 972 тыс. руб. и чистое отложенное налоговое обязательство в размере 126 443 тыс. руб.

Основные активы Группы расположены в Российской Федерации, основная выручка также поступает от операций в Российской Федерации.

Выручка от реализации некоторым покупателям в рамках сегмента «Фармацевтической продукции» примерно равнялась или составила более 10% от общей суммы выручки Группы по этому сегменту.

## 8. ИНФОРМАЦИЯ ПО СЕГМЕНТАМ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

В следующей таблице представлен анализ выручки от реализации таким покупателям:

Покупатель	2015	2014
Министерство здравоохранения Российской Федерации и его региональные подразделения (исключительно государственные открытые тендеры)	13 615 890	5 979 790
Покупатель 1	3 145 201	3 661 399
Покупатель 2*	2 598 469	2 639 325
Покупатель 3**	1 741 061	2 320 332

\* В 2014 году более 93% совокупной выручки от операций с данным покупателем приходилось на препарат «Велкейд®».

\*\* В 2015 году 100% совокупной выручки от операций с данным покупателем приходилось на препарат «Ребиф®».

На долю выручки от реализации Министерству здравоохранения Российской Федерации, его региональным подразделениям и департаментам приходится около 29% от совокупной выручки Группы за 2015 год (2014 год: 15%).

## 9. РАСЧЕТЫ И ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ

Связанные стороны могут вступать в сделки, которые не проводились бы между несвязанными сторонами. Цены и условия таких сделок могут отличаться от цен и условий сделок между несвязанными сторонами.

Характер взаимоотношений с теми связанными сторонами, с которыми Группа осуществляла операции в 2015 и 2014 годах или имела сальдо на 31 декабря 2015 и 2014 гг., представлен ниже.

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 9. РАСЧЕТЫ И ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

### РАСЧЕТЫ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ

2015 год	Краткосрочные финансовые активы – (а) Прим. 15	Долгосрочные финансовые активы – (б)	Денежные средства и краткосрочные депозиты в связанном банке Прим. 14	Торговая, прочая дебиторская задолженность и авансы выданные – (в) Прим. 13	Торговая и прочая кредиторская задолженность – (г) Прим. 19
Материнская компания	10 320 190	–	–	583 757	–
Прочие связанные стороны <sup>1</sup>	1 273 411	–	12 342 164	2 890 623	3 167 863
Совместное предприятие	758 850	–	–	174 645	704
<b>Итого</b>	<b>12 352 451</b>	<b>–</b>	<b>12 342 164</b>	<b>3 649 025</b>	<b>3 168 567</b>

2014 год	Краткосрочные финансовые активы – (а) Прим. 15	Долгосрочные финансовые активы – (б) Прим. 16	Денежные средства и краткосрочные депозиты в связанном банке Прим. 14	Торговая, прочая дебиторская задолженность и авансы выданные – (в) Прим. 13	Торговая и прочая кредиторская задолженность – (г) Прим. 19
Материнская компания	4 050 605	–	–	152 904	–
Прочие связанные стороны <sup>1</sup>	172 000	42 900	6 455 195	5 939 141	2 509 714
Совместное предприятие	37 000	–	–	79 540	–
<b>Итого</b>	<b>4 259 605</b>	<b>42 900</b>	<b>6 455 195</b>	<b>6 171 585</b>	<b>2 509 714</b>

(а) Подробная информация по данной статье изложена в подразделах «Займы, предоставленные материнской компании», «Займы, предоставленные прочим связанным сторонам» и «Векселя связанных сторон» далее.

(б) Данная статья включала в основном долгосрочные депозиты в связанном банке под 6,5–8% годовых. На 31 декабря 2015 года данные депозиты были переведены в состав денежных эквивалентов.

(в) Данная статья в основном включает в себя дебиторскую задолженность к получению от «Отисифарм» за продажу сырья, готовой продукции и услуги контрактного производства, проценты к получению от Augment, задолженность по агентскому вознаграждению за продажу определенной продукции связанной стороны, а также авансы, выданные в счет аренды и оказания прочих услуг.

(г) Данная статья включает в основном (i) кредиторскую задолженность перед «Отисифарм» за реализованные брендируемые безрецептурные препараты в рамках агентского соглашения в размере 2 380 642 тыс. руб. и (ii) кредиторскую задолженность перед компанией Bever за приобретение АФИ на сумму 775 414 тыс. руб.

<sup>1</sup> Прочие связанные стороны представляют собой предприятия под контролем материнской компании и ключевого управленческого персонала.

## 9. РАСЧЕТЫ И ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

### СУЩЕСТВЕННЫЕ ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ

Статья отчета о совокупном доходе	Характер взаимоотношений	2015	2014
Комиссионные доходы по агентским договорам (в составе выручки) (А)	Прочие связанные стороны	1 177 419	888 638
Доход по договорам контрактного производства к получению от «Отисифарм» (в составе выручки) (Б)	Прочие связанные стороны	2 437 685	1 373 268
Выручка от реализации «Отисифарм» активных фармацевтических ингредиентов (в составе выручки) (В)	Прочие связанные стороны	877 481	1 586 941
Выручка от реализации «Отисифарм» готовой продукции (в составе выручки) (В)	Прочие связанные стороны	56 131	2 355 984
Выручка от реализации товаров сторонних производителей (в составе выручки)	Ассоциированная компания	34 401	620 020
Выручка от реализации «Отисифарм» товаров сторонних производителей (в составе выручки) (В)	Прочие связанные стороны	183 023	55 076
Процентный доход по депозитам, размещенным в связанном банке	Прочие связанные стороны	10 604	19 225
Процентный доход по займам, предоставленным материнской компании и прочим связанным сторонам	Материнская компания и прочие связанные стороны	603 372	110 766
Лицензионные платежи (в составе коммерческих расходов)	Прочие связанные стороны	(1 429)	(123 783)
Расходы по аренде складских помещений (в составе коммерческих расходов)	Прочие связанные стороны	(65 992)	(127 670)
Расходы по аренде офисных помещений (в составе общехозяйственных и административных расходов)	Прочие связанные стороны	(140 455)	(69 419)
Себестоимость реализации (Г)	Прочие связанные стороны	(213 112)	(2 608 314)
Консультирование по вопросам венчурных инвестиций (в составе общехозяйственных и административных расходов) (Д)	Прочие связанные стороны	(97 908)	(106 099)
Прочие доходы (Е)	Прочие связанные стороны	658 280	274 859
Прочие доходы	Совместное предприятие	–	70 159
Прочие расходы	Прочие связанные стороны	(11 246)	–

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 9. РАСЧЕТЫ И ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

### СУЩЕСТВЕННЫЕ ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ

Статья отчета о совокупном доходе	Характер взаимоотношений	2015	2014
Расходы на рекламу	Прочие связанные стороны	(8 157)	–
Расходы на исследования и разработки	Прочие связанные стороны	(4 708)	(31 454)
Уступка от связанной стороны прав по займу, выданному третьей стороне (Ж)	Прочие связанные стороны	–	727 882
Приобретение векселей у связанного банка (З)	Прочие связанные стороны	5 063 068	3 420 978
Продажа векселей связанному банку (З)	Прочие связанные стороны	786 698	–
Покупка земли, зданий и прочих основных средств	Прочие связанные стороны	39 962	–
Покупка НИОКР	Прочие связанные стороны	14 222	–

## 9. РАСЧЕТЫ И ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

### СУЩЕСТВЕННЫЕ ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

#### (А) КОМИССИОННЫЕ ДОХОДЫ ПО АГЕНТСКИМ ДОГОВОРАМ

Компания заключила со связанными сторонами ряд агентских договоров на реализацию определенных препаратов, принадлежащих этим связанным сторонам (Примечание 22).

#### (Б) ДОХОД ПО ДОГОВОРАМ КОНТРАКТНОГО ПРОИЗВОДСТВА

Группа заключила с «Отисифарм» ряд договоров на производство безрецептурных препаратов (Примечание 22).

#### (В) ВЫРУЧКА ОТ РЕАЛИЗАЦИИ «ОТИСИФАРМ»

С 1 апреля 2014 года Группа поставляет «Отисифарм» ряд АФИ и готовую продукцию в рамках стандартных договоров реализации (Примечание 22).

#### (Г) СЕБЕСТОИМОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ

Группа заключила договоры купли-продажи на поставку определенных товаров сторонних производителей, главным образом препаратов Коагил-VII и Диаскинтест, производимых связанной стороной. Общая себестоимость в сумме 213 112 тыс. руб. (2014 год: 2 608 314 тыс. руб.) включает в себя себестоимость данных препаратов в размере 195 862 тыс. руб. (2014 год: 1 776 376 тыс. руб.), проданных Группой преимущественно на открытых государственных тендерах. Оставшаяся сумма, включенная в состав себестоимости реализации, представляет собой преимущественно себестоимость сырья и товаров сторонних производителей, приобретенных у прочих связанных сторон.

На 31 декабря 2015 года не проданные Группой остатки запасов данной продукции составили 62 278 тыс. руб. (31 декабря 2014 года: 50 569 тыс. руб.).

#### (Д) КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ ПО ВОПРОСАМ ВЕНЧУРНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

Данная статья в основном представляет собой расходы на консультирование по вопросам венчурных инвестиций, понесенные связанной стороной в связи с поиском, анализом и мониторингом деятельности компаний, начинающих бизнес в области научных исследований и разработок, которые могут стать объектами для инвестиций со стороны Pharmstandard International S.A.

#### (Е) ПРОЧИЕ ДОХОДЫ

Прочие доходы главным образом представляют собой доход от передачи «Отисифарм» в аренду автомобилей и складских помещений, доход от получения роялти, оплату коммунальных платежей, реализацию материалов и иной доход от операций с прочими связанными сторонами (Примечание 26).

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 9. РАСЧЕТЫ И ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

### СУЩЕСТВЕННЫЕ ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

#### (Ж) УСТУПКА ОТ СВЯЗАННОЙ СТОРОНЫ ПРАВ ПО ЗАЙМУ, ВЫДАННОМУ ТРЕТЬЕЙ СТОРОНЕ

24 декабря 2014 года Компания подписала договор со связанной стороной об уступке прав по займу, выданному третьей стороне. Согласно условиям договора, Компания заплатила связанной стороне 727 882 тыс. руб. в обмен на право полу-

чения от третьей стороны задолженности по краткосрочному займу в размере 12 500 тыс. долл. США (689 165 тыс. руб.), выданному под процентную ставку 6,5% годовых (Примечание 18), и причитающихся процентов в размере 61 255 тыс. руб.

#### (З) ПРИОБРЕТЕНИЕ ВЕКСЕЛЕЙ

В 2014 году Группа приобрела у связанного банка векселя на сумму 3 420 978 тыс. руб. по номинальной стоимости и затем Группа продала данные векселя третьей стороне за денежное вознаграждение в размере 3 501 090 тыс. руб. и признала по этой сделке доход в размере 80 112 тыс. руб. (Примечание 26).

В течение 2015 года Группа приобрела у связанного банка векселя третьих лиц на сумму 780 817 тыс. руб. и обратно продала связанному банку за денежное вознаграждение 786 698 тыс. руб., признав по этой сделке доход в размере 5 881 тыс. руб. (Примечание 26).

В декабре 2015 года Группа приобрела у связанного банка краткосрочные торговые векселя третьих лиц, заплатив 2 479 668 тыс. руб., их номинальная стоимость составляет 2 500 000 тыс. руб. Срок платежа – январь 2016 года. На 31 декабря 2015 года данные векселя отражены в составе денежных средств и краткосрочных депозитов. И затем Группа продала их обратно связанному банку в январе 2016 года.

В 2015 году Группа приобрела векселя связанного банка на сумму 629 172 тыс. руб. и затем Группа продала данные векселя третьей стороне за денежное вознаграждение 633 930 тыс. руб. и признала по этой сделке доход в размере 4 758 тыс. руб. (Примечание 26).

В 2015 году Компания приобрела простые векселя связанного банка, которые на 31 декабря 2015 года отражены в составе краткосрочных финансовых активов в сумме 1 173 411 тыс. руб. (см. раздел «Векселя связанных сторон» ниже).

### ЗАЙМЫ, ВЫДАННЫЕ МАТЕРИНСКОЙ КОМПАНИИ

До 2015 годов материнская компания Augment Investments Limited (Augment), зарегистрированная на Кипре, обратилась к Компании с просьбой предоставить краткосрочные процентные займы для целей финансирования текущей хозяйственной деятельности Augment, не связанной с деятельностью Группы.

На 31 декабря 2014 года непогашенная сумма необеспеченных краткосрочных займов предоставленных Группой Augment составила 72 000 тыс. долл. США (4 050 605 тыс. руб.). Срок погашения займов, согласно договорам, был установлен в 2015 году с фиксированными процентными ставками от 2,75% до 5,25% годовых. В 2015 году были подписаны дополнительные соглашения о продлении сроков возврата займов на 2016 год.



## 9. РАСЧЕТЫ И ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

### ЗАЙМЫ, ВЫДАННЫЕ МАТЕРИНСКОЙ КОМПАНИИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

В 2015 году Группа предоставила Augment дополнительные необеспеченные краткосрочные займы в долларах США со сроком погашения в 2016 году на общую сумму 69 600 тыс. долл. США (3 952 932 тыс. руб. по обменному курсу на даты выдачи займов) с фиксированными процентными ставками от 5% до 5,25% годовых.

На 31 декабря 2015 года непогашенная сумма основного долга по вышперечисленным займам составляет 141 600 тыс. долл. США (10 320 190 тыс. руб.).

### ЗАЙМЫ, ПРЕДОСТАВЛЕННЫЕ ДРУГИМ СВЯЗАННЫМ СТОРОНАМ

В 2014–2015 годах Компания предоставила совместному предприятию ряд необеспеченных краткосрочных займов в рублях с процентными ставками от 10% до 15% годовых. На 31 декабря 2015 года непогашенная сумма основного долга по этим займам составила 758 580 тыс. руб. Срок погашения займов – январь-декабрь 2016 года.

В октябре 2014 года Компания предоставила прочей связанной стороне необеспеченный краткосрочный заем в размере 700 000 тыс. руб. со сроком погашения 31 декабря 2015 года и фиксированной процентной ставкой в размере 10% годовых. В 2014 году данный заем был погашен в сумме 600 000 тыс. руб. В 2015 году срок погашения займа продлен до 31 декабря 2016 года.

### ВКСЕЛЯ СВЯЗАННЫХ СТОРОН

В 2015 году Компания приобрела простые векселя связанного банка номинальной стоимостью 10 500 тыс. долл. США и 5 600 тыс. долл. США с процентной ставкой 4% годовых, срок и дата платежа – по предъявлении, но не ранее 7 августа 2017 года и не позднее 9 августа 2017 года. За векселя компания заплатила 100% от номинала. Векселя были переданы в залог связанному бан-

ку для обеспечения банковской гарантии третьей стороне. В декабре 2015 года договоры залога были досрочно расторгнуты. Данные векселя были погашены досрочно 19 января 2016 года.

На 31 декабря 2015 года векселя отражены в составе краткосрочных финансовых активов в сумме 1 173 441 тыс. руб.

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 9. РАСЧЕТЫ И ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

### ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ КЛЮЧЕВОМУ УПРАВЛЕНЧЕСКОМУ ПЕРСОНАЛУ

Общая сумма вознаграждения ключевому управленческому персоналу за год по 31 декабря 2015 года составила 71 551 тыс. руб. (2014 год: 55 599 тыс. руб.). Указанное воз-

награждение представляет собой выплату заработной платы и бонусов, отраженных в составе общехозяйственных и административных расходов.

### ПОГАШЕНИЕ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ПЕРЕД «ОТИСИФАРМ», ВОЗНИКШЕЙ ПРИ ВЫДЕЛЕНИИ БИЗНЕСА

В июле-сентябре 2013 года Совет директоров и акционеры Компании утвердили план по выделению брендированного безрецептурного бизнеса Группы в специально учрежденное отдельное юридическое лицо ПАО «Отисифарм» (далее – «Отисифарм») с целью увеличения совокупной стоимости Группы и «Отисифарм».

23 декабря 2013 года «Отисифарм» был зарегистрирован; его акции были пропорционально распределены среди акционеров Компании и Группа распределила в пользу «Отисифарм» активы, относящиеся к брендированному безрецептурному бизнесу, а также признала обязательство по выплате денежных средств в пользу «Отисифарм» в размере 3 500 650 тыс. руб. В январе 2014 года данное обязательство было полностью погашено.

## 10. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА

Основные средства включают:

На 31 декабря 2015 года	Земля	Здания	Машины и оборудование	Оборудование, транспортные средства и прочее	Незавершенное строительство	Итого
<b>Первоначальная стоимость</b>						
<b>На 1 января 2015 года</b>	<b>442 564</b>	<b>5 025 080</b>	<b>5 939 127</b>	<b>920 834</b>	<b>2 012 973</b>	<b>14 340 578</b>
Поступления	9 156	35 974	155 585	284 256	1 765 827	<b>2 250 798</b>
Перевод между категориями	–	436 637	1 231 139	4 437	(1 672 213)	–
Выбытия	–	(1 657)	(130 631)	(125 746)	(13 516)	<b>(271 550)</b>
Курсовые разницы	–	(20 171)	(24 253)	(1 635)	(20 782)	<b>(66 841)</b>
<b>На 31 декабря 2015 года</b>	<b>451 720</b>	<b>5 475 863</b>	<b>7 170 967</b>	<b>1 082 146</b>	<b>2 072 289</b>	<b>16 252 985</b>
<b>Накопленный износ и обесценение</b>						
<b>На 1 января 2015 года</b>	<b>–</b>	<b>807 136</b>	<b>3 199 550</b>	<b>417 051</b>	<b>99 510</b>	<b>4 523 247</b>
Начисленный износ	–	162 486	654 988	170 743	–	<b>988 217</b>
Выбытия	–	(1 025)	(66 499)	(115 173)	–	<b>(182 697)</b>
Начисленное обесценение, нетто (Прим. 26, 27)	–	77 540	15 222	226	27 339	<b>120 327</b>
Курсовые разницы	–	(3 534)	(9 821)	(1 094)	(509)	<b>(14 958)</b>
<b>На 31 декабря 2015 года</b>	<b>–</b>	<b>1 042 603</b>	<b>3 793 440</b>	<b>471 753</b>	<b>126 340</b>	<b>5 434 136</b>
<b>Остаточная стоимость</b>						
<b>На 1 января 2015 года</b>	<b>442 564</b>	<b>4 217 944</b>	<b>2 739 577</b>	<b>503 783</b>	<b>1 913 463</b>	<b>9 817 331</b>
<b>На 31 декабря 2015 года</b>	<b>451 720</b>	<b>4 433 260</b>	<b>3 377 527</b>	<b>610 393</b>	<b>1 945 949</b>	<b>10 818 849</b>

На 31 декабря 2014 года	Земля	Здания	Машины и оборудование	Оборудование, транспортные средства и прочее	Незавершенное строительство	Итого
<b>Первоначальная стоимость</b>						
<b>На 1 января 2014 года</b>	<b>442 564</b>	<b>4 804 039</b>	<b>4 562 537</b>	<b>811 079</b>	<b>1 553 569</b>	<b>12 173 788</b>
Поступления	–	3 508	43 964	187 619	2 156 297	2 391 388
Перевод между категориями	–	234 246	1 389 863	13 267	(1 637 376)	–
Выбытия	–	(1 322)	(38 204)	(89 658)	(47 279)	(176 463)
Курсовые разницы	–	(15 391)	(19 033)	(1 473)	(12 238)	(48 135)
<b>На 31 декабря 2014 года</b>	<b>442 564</b>	<b>5 025 080</b>	<b>5 939 127</b>	<b>920 834</b>	<b>2 012 973</b>	<b>14 340 578</b>
<b>Накопленный износ и обесценение</b>						
<b>На 1 января 2014 года</b>	<b>–</b>	<b>664 019</b>	<b>2 707 851</b>	<b>359 364</b>	<b>39 316</b>	<b>3 770 550</b>
Начисленный износ	–	152 441	521 803	136 330	–	810 574
Выбытия	–	(763)	(21 565)	(78 069)	(1 720)	(102 117)
Начисленное обесценение / (восстановление обесценения)	–	(6 724)	(3 945)	–	63 919	53 250
Курсовые разницы	–	(1 837)	(4 594)	(574)	(2 005)	(9 010)
<b>На 31 декабря 2014 года</b>	<b>–</b>	<b>807 136</b>	<b>3 199 550</b>	<b>417 051</b>	<b>99 510</b>	<b>4 523 247</b>
<b>Остаточная стоимость</b>						
<b>На 1 января 2014 года</b>	<b>442 564</b>	<b>4 140 020</b>	<b>1 854 686</b>	<b>451 715</b>	<b>1 514 253</b>	<b>8 403 238</b>
<b>На 31 декабря 2014 года</b>	<b>442 564</b>	<b>4 217 944</b>	<b>2 739 577</b>	<b>503 783</b>	<b>1 913 463</b>	<b>9 817 331</b>

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 10. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

В 2015 году Группа начислила резерв по обесценению основных средств в связи с их консервацией и неопределенностью планов по дальнейшему использованию.

В 2015 и 2014 годах Группа не получала займов на капитальное строительство и новые квалифицируемые активы отсутствовали; таким образом расходы по займам не капитализировались.

В состав активов Группы входит лишь незначительная часть земель, на которых расположены заводы и здания, представляющие основные производственные мощности Группы, поскольку основная часть земель используется в рамках договоров операционной аренды, заключенных с муниципальными органами власти. Сроки аренды, предусмотренные договорами, составляют от 1 до 20 лет. Долгосрочные договоры аренды предусматривают возможность продления срока аренды еще на 10 лет и содержат условие о возможности выкупа земли после окончания срока аренды. Цена покупки будет определяться на осно-

ве справедливой стоимости земли, которая будет определена муниципальными органами. В 2015 году общая сумма арендных платежей за использование земли составила 32 182 тыс. руб. (2014 год: 32 105 тыс. руб.). Переоценка таких платежей производится государственными органами ежегодно. На 2016 год и на дату утверждения к выпуску данной консолидированной финансовой отчетности такая переоценка не производилась.

В 2014 году Группа заключила ряд договоров операционной аренды со связанной стороной «Отисифарм». В соответствии с договорами Группа предоставила в аренду «Отисифарм» автомобили и склады по остаточной стоимости, которая на 31 декабря 2015 года составила 194 766 тыс. руб. (2014 год: 144 669 тыс. руб.). Доход по договорам операционной аренды в сумме 128 261 тыс. руб. признан в составе прочих доходов (2014 год: 77 161 тыс. руб.) (Примечания 9 и 26).

## 11. НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ

На 31 декабря 2015 года	Гудвил	Товарные знаки, патенты и лицензии	Затраты на разработку	Итого
<b>Первоначальная стоимость</b>				
<b>На 1 января 2015 года</b>	<b>1 730 040</b>	<b>1 478 483</b>	<b>180 882</b>	<b>3 389 405</b>
Поступления	–	–	635 700	635 700
Курсовые разницы	(48 509)	–	–	(48 509)
<b>На 31 декабря 2015 года</b>	<b>1 681 531</b>	<b>1 478 483</b>	<b>816 582</b>	<b>3 976 596</b>
<b>Накопленная амортизация и обесценение</b>				
<b>На 1 января 2015 года</b>	<b>–</b>	<b>266 808</b>	<b>–</b>	<b>266 808</b>
Амортизационные отчисления	–	155 282	–	155 282
<b>На 31 декабря 2015 года</b>	<b>–</b>	<b>422 090</b>	<b>–</b>	<b>422 090</b>
<b>Остаточная стоимость</b>				
На 1 января 2015 года	1 730 040	1 211 675	180 882	3 122 597
<b>На 31 декабря 2015 года</b>	<b>1 681 531</b>	<b>1 056 393</b>	<b>816 582</b>	<b>3 554 506</b>

## 11. НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

На 31 декабря 2014 года	Гудвил	Товарные знаки, патенты и лицензии	Затраты на разработку	Итого
<b>Первоначальная стоимость</b>				
<b>На 1 января 2014 года</b>	<b>1 769 556</b>	<b>1 286 573</b>	<b>279 100</b>	<b>3 335 229</b>
Поступления	–	48 065	45 627	<b>93 692</b>
Перевод между категориями	–	143 845	(143 845)	–
Курсовые разницы	(39 516)	–	–	<b>(39 516)</b>
<b>На 31 декабря 2014 года</b>	<b>1 730 040</b>	<b>1 478 483</b>	<b>180 882</b>	<b>3 389 405</b>
<b>Накопленная амортизация и обесценение</b>				
<b>На 1 января 2014 года</b>	<b>–</b>	<b>132 712</b>	<b>–</b>	<b>132 712</b>
Амортизационные отчисления	–	134 096	–	<b>134 096</b>
<b>На 31 декабря 2014 года</b>	<b>–</b>	<b>266 808</b>	<b>–</b>	<b>266 808</b>
<b>Остаточная стоимость</b>				
<b>На 1 января 2014 года</b>	<b>1 769 556</b>	<b>1 153 861</b>	<b>279 100</b>	<b>3 202 517</b>
<b>На 31 декабря 2014 года</b>	<b>1 730 040</b>	<b>1 211 675</b>	<b>180 882</b>	<b>3 122 597</b>

Ниже представлены балансовая стоимость и оставшийся срок амортизации основных товарных знаков и патентов на 31 декабря:

Наименование	Балансовая стоимость		Оставшийся срок амортизации (лет)	
	2015	2014	2015	2014
«Сиртуро»	690 987	767 763	8	9
«Эпостим»	124 383	143 519	7	8
«Пегальтевир»	105 487	134 256	4	5

### АНАЛИЗ ГУДВИЛА НА ПРЕДМЕТ ОБЕСЦЕНЕНИЯ

Гудвил, приобретенный в результате объединения компаний, был распределен для целей анализа на обесценение по следующим единицам, генерирующим денежные потоки, которые также представляют собой отчетные сегменты Группы:

- единица, занимающаяся производст-

вом и оптовой реализацией фармацевтической продукции («Фармацевтическая продукция»); и единица, занимающаяся производством и оптовой реализацией медицинского оборудования («Оборудование»).

Ниже представлена балансовая стоимость гудвила, распределенного по каждой единице, генерирующей денежные потоки:

	Фармацевтическая продукция		Медицинское оборудование		Итого	
	2015	2014	2015	2014	2015	2014
Балансовая стоимость гудвила	1 462 677	1 511 186	218 854	218 854	<b>1 681 531</b>	<b>1 730 040</b>

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 11. НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

### АНАЛИЗ ГУДВИЛА НА ПРЕДМЕТ ОБЕСЦЕНЕНИЯ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Снижение балансовой стоимости гудвила, относящегося к сегменту «Фармацевтическая продукция», связано с курсовыми разницеми при пересчете показателей отчетности дочерних компаний в рубли.

Возмещаемая стоимость единиц, генерирующих денежные потоки, определялась путем расчета стоимости от использования с применением прогнозов реальных денежных потоков, полученных на основании фи-

нансовых планов на пятилетний период, утвержденных руководством (средние темпы роста составляют 8,8%), а на период свыше пяти лет прогнозирование денежных потоков было консервативным и осуществлялось методом экстраполяции без учета потенциальных темпов роста рынка. Для дисконтирования прогнозируемых денежных потоков применялась ставка в размере 17,05% (2014 год: 18%).

### КЛЮЧЕВЫЕ ДОПУЩЕНИЯ ДЛЯ РАСЧЕТА СТОИМОСТИ ОТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

На расчет стоимости от использования по единицам «Фармацевтическая продукция» и «Медицинское оборудование», генерирующим денежные потоки, наибольшее влияние оказывают следующие допущения:

- ставки дисконтирования;
- рост цен на сырье и материалы;
- изменение курсов валют;
- темпы роста, использованные для экстраполяции денежных потоков на период, превышающий бюджетный период.

сзонтирования для каждой единицы определялись с учетом показателей Модели оценки стоимости капитальных активов, рассчитанных на отчетную дату.

**Рост цен на сырье и материалы** — были использованы данные прошлых лет по динамике цен на сырье и материалы, включая влияние девальвации российского рубля на стоимость сырья, выраженную в долларах США, в качестве показателя будущей динамики цен.

**Ставки дисконтирования** — ставки дисконтирования отражают оценки, сделанные руководством в отношении рисков, характерных для каждой единицы. Они представляют собой основной показатель, использованный руководством для оценки эффективности деятельности и будущих инвестиционных предложений. Ставки ди-

**Изменение курсов валют** — расчетная стоимость определяется исходя из текущей стоимости на валютном рынке.

**Оценки темпов роста** — показатели темпов роста принимаются исходя из опубликованных отраслевых данных.

### ЧУВСТВИТЕЛЬНОСТЬ К ИЗМЕНЕНИЮ ДОПУЩЕНИЙ

По мнению руководства, любое возможное обоснованное изменение вышеуказанных ключевых допущений не вызовет существенного превышения балансовой

стоимости каждой единицы, генерирующей денежные потоки, над их возмещаемой стоимостью.

## 12. ЗАПАСЫ

Запасы включают:

	2015	2014
Сырье и материалы – по себестоимости	3 187 204	2 124 480
Незавершенное производство – по себестоимости	936 366	474 208
Готовая продукция – по чистой стоимости реализации	6 076 612	4 451 087
	<b>10 200 182</b>	<b>7 049 775</b>

Ниже представлена информация о списании стоимости запасов по чистой стоимости реализации и ее восстановлении:

	2015	2014
<b>На 1 января</b>	<b>136 209</b>	<b>216 842</b>
Дополнительное списание	154 699	99 257
Восстановлено неиспользованных сумм	(16 317)	(21 858)
Использовано в течение года	(100 843)	(152 755)
Курсовые разницы	1 741	(5 277)
<b>На 31 декабря</b>	<b>175 489</b>	<b>136 209</b>

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 13. ТОРГОВАЯ И ПРОЧАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

	2015	2014
Торговая дебиторская задолженность (за вычетом резерва под обесценение в размере 985 450 тыс. руб. (2014 г.: 225 186 тыс. руб.))	13 454 573	13 236 008
Торговая дебиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами (Прим. 9)	2 516 872	5 863 421
Проценты к получению от третьих сторон (за вычетом резерва 46 091 тыс. руб. (2014 год: 0))	158 944	33 519
Проценты к получению от связанных сторон (Прим. 9)	696 453	181 221
Прочая дебиторская задолженность по расчетам со связанными сторонами (Прим. 9) (а)	360 699	117 897
	<b>17 187 541</b>	<b>19 432 066</b>

(а) Большая часть прочей дебиторской задолженности представлена задолженностью по роялти.

На 31 декабря 2015 года (2014 год: 3 108 066 тыс. руб.) торговая и прочая дебиторская задолженность в размере 3 434 555 тыс. руб. была выражена в валютах, отличных от российского рубля, преимущественно в долларах США.

Ниже представлен анализ изменений резерва под обесценение торговой дебиторской задолженности:

	2015	2014
<b>На 1 января</b>	<b>225 186</b>	<b>244 764</b>
Дополнительный резерв	937 041	160 158
Восстановлено неиспользованных сумм	(128 987)	(177 806)
Использовано в течение года	(1 146)	(1 642)
Курсовые разницы	(553)	(288)
<b>На 31 декабря</b>	<b>1 031 541</b>	<b>225 186</b>

## 14. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И КРАТКОСРОЧНЫЕ ДЕПОЗИТЫ

Денежные средства и краткосрочные депозиты включают:

	2015	2014
Денежные средства в банке в рублях	2 052 124	499 072
Денежные средства в банке в долларах США и евро	2 953 997	4 537 243
Денежные средства в банке в гривнах	1 285	33 147
Краткосрочные торговые векселя, со сроком погашения менее 90 дней (Прим. 9)	2 479 668	–
Краткосрочные банковские депозиты в рублях (а)	550 500	500 000
Краткосрочные банковские депозиты в долларах США и евро (а)	1 039 307	1 128 389
Краткосрочные банковские депозиты в евро в связанном банке в залоге (в) (Прим. 9)	996 215	–
Краткосрочные банковские депозиты в гривнах	72 198	10 670
Краткосрочные банковские депозиты в связанном банке в рублях (а) (Прим. 9)	2 600 140	1 635 300
Краткосрочные банковские депозиты в связанном банке в долларах США (а) (Прим. 9)	1 513 688	71 364
Краткосрочные банковские депозиты для обеспечения участия в государственных открытых тендерах в рублях (б)	129 453	126 363
	<b>14 388 575</b>	<b>8 541 548</b>

(а) Ставка процента по депозитам в российских рублях составляет 6,5-10,66% годовых (2014 год: 1,5-20% годовых). На банковские депозиты в долларах США и евро начисляются проценты по ставке 0,2-1,17% годовых (2014 год: 3,6% годовых).

(б) Данные денежные депозиты ограничены для использования и размещены для целей обеспечения участия в государственных открытых тендерах.

(в) Данные денежные депозиты в евро на отчетную дату были в залоге у связанного банка по ставке 0,6%. В феврале 2016 года залог был снят, а депозиты досрочно закрыты (Примечание 32).

Практически все денежные средства и краткосрочные депозиты Группы размещены в связанном банке (Примечание 9). По остаткам денежных средств на счетах в связанном банке проценты не начисляются.

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 15. КРАТКОСРОЧНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ

	2015	2014
<b>Краткосрочные займы и депозиты</b>		
Краткосрочные займы материнской компании в долларах США (Прим. 9)	10 320 190	4 050 605
Краткосрочные займы третьим сторонам в рублях (а)	–	887 669
Краткосрочные займы третьим сторонам в долларах США (а)	1 021 447	689 165
Векселя в рублях	1 337 136	427 580
Векселя в долларах США связанного банка (Прим. 9)	1 173 411	–
Краткосрочные займы связанным сторонам в рублях (Прим. 9)	858 850	209 000
Краткосрочные банковские депозиты в долларах США	–	66 166
Краткосрочные банковские депозиты в рублях	200 000	–
Резерв под обесценение займов выданных	(1 021 447)	–
<b>Инвестиции, имеющиеся в наличии для продажи</b>		
Ценные бумаги и прочее	13 261	8 661
	<b>13 902 848</b>	<b>6 338 846</b>

(а) В 2015 году Компания предоставила третьей стороне обеспеченный заем в сумме 1 021 447 тыс. руб. с фиксированной процентной ставкой в размере 9% годовых для финансирования ею определенных проектов, представлявших потенциальный интерес для Группы в будущем. В 2015 году в связи с нарушением графика погашения займа Группа начислила резерв по обесценению в сумме 1 021 447 тыс. руб. В апреле 2016 года данный заем был реструктуризирован (Примечание 32).

В 2014 году Компания предоставила третьим сторонам необеспеченные краткосрочные займы со сроком погашения в 2015 году и фиксированной процентной ставкой в размере от 6,5% до 18% годовых.

## 16. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ

	2015	2014
<b>Долгосрочные займы и депозиты</b>		
Долгосрочные займы третьей стороне в рублях (а)	30 000	40 000
Долгосрочные банковские депозиты в связанном банке в рублях (Прим. 9)	–	42 900
Долгосрочный заем третьей стороне в долларах США (б)	2 051 648	253 163
Прочие долгосрочные активы	8 076	–
Инвестиции, имеющиеся в наличии для продажи		
Некотируемые долевые ценные бумаги (в)	1 279 895	328 174
Котируемые долевые ценные бумаги (в)	1 317 317	618 842
	<b>4 686 936</b>	<b>1 283 079</b>

(а) 9 июня 2014 года Компания предоставила третьей стороне необеспеченный долгосрочный заем со сроком погашения 27 декабря 2017 года и фиксированной процентной ставкой в размере 15% годовых.

(б) В 2014–2015 годах Компания предоставила третьей стороне необеспеченные долгосрочные займы со сроком погашения 31 декабря 2017 г. и фиксированной процентной ставкой в размере 9% годовых для финансирования определенного инвестиционного проекта, представляющего потенциальный интерес для Группы в будущем и его возвратность обеспечена будущими экономическими выгодами от этого проекта, оцененного руководством Группы на основе соответствующих долгосрочных бизнес-планов.

(в) По состоянию на 31 декабря 2015 года финансовые инвестиции, имеющиеся в наличии для продажи включали:

(i) Инвестиции в привилегированные акции компании Protagonist Therapeutics, Inc. (далее – Protagonist), расположенной в штате Делавэр, США, в размере 343 279 тыс. руб. (2014 год: 225 034 тыс. руб.). Protagonist – компания, занимающаяся исследованием пептидов и пептидомиметиков, а также разработкой технологической платформы для дисульфид-содержащих пептидов.

(ii) Инвестиции в обыкновенные акции компании Proteon Therapeutics, Inc. (далее – Proteon), расположенной в штате Делавэр, США, в размере 1 317 317 тыс. руб. (2014 год: 618 842 тыс. руб.). Proteon – биофармацевтическая компания, которая занимается разработкой новых лекарственных препаратов высокого качества для пациентов с почечной недостаточностью и сосудистыми заболеваниями; акции Proteon котируются на бирже NASDAQ, справедливая стоимость инвестиций в Proteon определяется на основании опубликованных котировок цен на активном рынке.

(iii) Инвестиции в привилегированные акции компании Allena Pharmaceuticals, Inc. (далее – Allena), расположенной в штате Массачусетс, США, в размере 516 054 тыс. руб. (2014 год: 103 140 тыс. руб.). Компания Allena занимается разработкой и коммерциализацией несистемной белковой терапии для лечения метаболических расстройств и орфанных заболеваний.

(iv) инвестиции в привилегированные акции компании Engene Inc. (далее – Engene), расположенной в Монреале, Канада, в размере 56 136 тыс. руб. Компания Engene работает с гибкой технологией доставки нуклеотидов через слизистую ткань для лечения распространенных и хронических заболеваний посредством индукции или подавления экспрессии белка.

(v) Инвестиции в привилегированные акции компании Jounce Therapeutics, Inc. (далее – Jounce), зарегистрирована в штате Массачусетс, США, в размере 364 414 тыс. руб. Компания Jounce работает над созданием способа лечения рака, основанного на оптимальном задействовании иммунной системы.

Группа не имеет контроля и не оказывает значительного влияния на данные компании.

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 17. КРАТКОСРОЧНЫЕ КРЕДИТЫ И ЗАЙМЫ

	2015	2014
Краткосрочный заем в рублях (а)	4 082 608	4 000 000
Прочие займы	1 914	2 941
	<b>4 084 522</b>	<b>4 002 941</b>

(а) На 31 декабря 2015 года данная статья включала необеспеченный заем в размере 4 000 000 тыс. руб., полученный от «Сбербанка» с процентной ставкой 11,85% годовых, и необеспеченный заем в размере 82 608 тыс. руб. с процентной ставкой 7,5% годовых (2014 год: 4 000 000 тыс. руб. от «Ситибанка» с процентной ставкой 11,39% годовых).

## 18. НАЛОГИ К УПЛАТЕ, КРОМЕ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ

Задолженность по налогам, кроме налога на прибыль, включает:

	2015	2014
Налог на добавленную стоимость	1 213 297	533 505
Социальные налоги	87 356	72 205
Налог на имущество	19 965	24 648
Прочие налоги	37 690	25 266
	<b>1 358 308</b>	<b>655 624</b>

## 19. ТОРГОВАЯ И ПРОЧАЯ КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

	2015	2014
Торговая кредиторская задолженность	6 826 871	4 658 904
Задолженность по продукции, приобретенной у сторонних производителей (а)	9 402 620	7 032 004
Задолженность по продукции, сырью и прочая кредиторская задолженность перед связанными сторонами (Прим. 9)	787 925	1 863 212
Векселя, выданные в долларах США и евро (б)	542 454	431 401
Задолженность перед сотрудниками	590 034	517 065
Задолженность перед связанной стороной «Отисифарм» (по агентскому договору) (Прим. 9)	2 380 642	646 502
Прочая кредиторская задолженность (в)	444 478	685 263
	<b>20 975 024</b>	<b>15 834 351</b>

(а) Данная задолженность представлена задолженностью по продукции третьих сторон, произведенной другими фармацевтическими компаниями.

(б) Данная задолженность представлена преимущественно беспроцентными векселями, выпущенными ПАО «Фармстандарт-Биолек», дочерней компанией, зарегистрированной в Украине, до ее приобретения. Задолженность по векселям подлежит выплате аффилированным компаниям бывших акционеров. Указанные векселя подлежат погашению по требованию.

(в) Данная задолженность в основном представлена кредиторской задолженностью перед третьими сторонами за услуги и оборудование.

На 31 декабря 2015 года торговая кредиторская задолженность в размере 2 519 263 тыс. руб. (2014 год: 3 760 587 тыс. руб.) была

выражена в валютах, отличных от российского рубля, преимущественно в долларах США и евро.

## 20. ПРОЧИЕ ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

	2015	2014
Отложенный доход	69 000	69 000
Прочее	15 813	23 472
	<b>84 813</b>	<b>92 472</b>

Дочерняя компания Группы ООО «Фармапарк» получила правительственные гранты для частичного покрытия затрат на разработки. Указанная сумма представляет собой денежные поступления от правительст-

венных грантов и будет отражена в составе прибыли или убытка в течение срока полезного использования нематериального актива, который будет признан по окончании разработки.

## 21. УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ

Уставный капитал Компании, согласно ее уставным документам, составляет 37 793 тыс. руб. Разрешенное к выпуску количество обыкновенных акций составляет 37 792 603 штуки номинальной стоимостью 1 (один) рубль за акцию. Все разрешенные к выпуску акции были выпущены и полностью оплачены. Компания владеет 3,8% выпущенных акций в форме собственных акций, выкупленных у акционеров.

Ющим акционером Группы был гражданин Российской Федерации Виктор Харитонин.

Прибыль на акцию рассчитывается путем деления чистой прибыли, приходящейся на долю владельцев обыкновенных акций, на средневзвешенное число обыкновенных акций, находившихся в обращении в указанном периоде. У Компании отсутствуют обыкновенные акции с потенциалом разводнения, следовательно, размер разводненной прибыли на акцию равен размеру базовой прибыли на акцию.

По состоянию на 31 декабря 2015 года и 31 декабря 2014 года конечным контролируру-

### ПРИБЫЛЬ НА АКЦИЮ

Ниже представлен анализ прибыли на акцию:

	2015	2014
Средневзвешенное количество обыкновенных акций, находящихся в обращении	36 355 683	36 355 683
Прибыль за год, приходящаяся на долю держателей обыкновенных акций	13 749 466	10 841 234
Базовая и разводненная прибыль на акцию в российских рублях	378,2	298,2

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 22. ВЫРУЧКА

Ниже представлена разбивка выручки по группам реализуемой продукции:

	2015	2014
<b>Фармацевтические препараты</b>		
<b>Безрецептурные (а)</b>	<b>5 093 937</b>	<b>5 547 561</b>
<b>Отпускаемые по рецепту</b>		
Брендированные	5 254 168	5 924 459
Небрендированные	1 311 484	1 006 400
	<b>6 565 652</b>	<b>6 930 859</b>
Продукция сторонних производителей (б)	26 408 120	19 024 923
Прочее – субстанции и АФИ	2 882 904	2 856 044
Реализация брендированных безрецептурных препаратов компании «Отисифарм» в связи с выделением бизнеса (д)	–	2 411 060
<b>Итого фармацевтические препараты</b>	<b>40 950 613</b>	<b>36 770 447</b>
Доходы по договорам контрактного производства (Прим. 9) (в)	2 690 107	1 503 922
Комиссионные доходы по агентским договорам (Прим. 9) (г)	1 979 079	1 828 863
Медицинское оборудование	1 575 139	1 120 203
	<b>47 194 938</b>	<b>41 223 435</b>

(а) С 1 апреля 2014 года «Отисифарм» осуществляет свою деятельность независимо от Группы и с этого момента выручка от продажи большинства брендированных безрецептурных препаратов признается «Отисифарм».

(б) Продажи продукции сторонних производителей включают в себя продажу брендированных фармацевтических препаратов, таких как «Велкейд®», «Мабтера®», «Коагил-VII®», «Милдронат®», «ИРС-19®», «Имудон®», «Презиста®», «Ревлид®», «Церезим®», «Пульмозим®» и пр., произведенных другими фармацевтическими компаниями.

(в) С 2014 года Группа предоставляет услуги по контрактному производству препаратов, в основном компании «Отисифарм» (Примечание 9).

(г) Компания заключила ряд агентских договоров на реализацию определенных препаратов, принадлежащих связанным и третьим сторонам.

(д) В апреле и мае 2014 года Группа одновременно продала компании «Отисифарм» имеющиеся остатки запасов, связанные с брендированным безрецептурным бизнесом, чтобы обеспечить начало независимой деятельности «Отисифарм» (Примечание 9).

## 23. СЕБЕСТОИМОСТЬ РЕАЛИЗОВАННОЙ ПРОДУКЦИИ

Себестоимость реализованной продукции представлена следующими статьями:

	2015	2014
Материалы, комплектующие и прочее	7 332 715	6 149 948
Продукция сторонних производителей	18 256 953	13 570 790
Производственные накладные расходы	2 421 604	2 039 923
Износ основных средств и амортизация нематериальных активов	869 272	746 956
Прямые расходы по оплате труда	517 054	499 423
	<b>29 397 598</b>	<b>23 007 040</b>

В 2015 году себестоимость реализованной продукции включала (i) себестоимость брендированных безрецептурных препаратов, которые были реализованы «Отисифарм» в размере 177 905 тыс. руб. и (ii) себестоимость активных фармацевтических ингредиентов, проданных Группой компании «Отисифарм», в размере 651 718 тыс. руб.

## 24. КОММЕРЧЕСКИЕ РАСХОДЫ

Коммерческие расходы представлены следующими статьями:

	2015	2014
Расходы по оплате труда	1 339 123	1 503 273
Расходы на транспорт, связь и страхование товаров в пути	217 450	221 799
Реклама	226 671	1 573 496
Аренда	159 205	140 196
Материалы, текущее обслуживание и коммунальные услуги	130 139	122 376
Расходы на сертификацию	118 611	113 209
Командировочные и представительские расходы	101 136	129 799
Тренинги и прочие услуги	96 111	68 792
Износ основных средств	56 099	71 849
Комиссионные и лицензионные платежи	41 174	144 573
Прочие расходы	48 553	44 155
	<b>2 534 272</b>	<b>4 133 517</b>

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 25. ОБЩЕХОЗЯЙСТВЕННЫЕ И АДМИНИСТРАТИВНЫЕ РАСХОДЫ

Общехозяйственные и административные расходы представлены следующими статьями:

	2015	2014
Расходы по оплате труда	1 695 642	1 404 360
Расходы на юридические, аудиторские и консалтинговые услуги	295 997	305 449
Аренда	223 741	132 115
Материалы, текущее обслуживание и коммунальные услуги	172 503	167 866
Износ основных средств	109 553	125 865
Налоги, кроме налога на прибыль	30 972	23 781
Командировочные и представительские расходы	29 034	33 571
Расходы на услуги связи	27 350	29 695
Страхование имущества и иные расходы на страхование	23 999	21 303
Прочее	78 281	56 421
	<b>2 687 072</b>	<b>2 300 426</b>

## 26. ПРОЧИЕ ДОХОДЫ

Прочие доходы представлены следующими статьями:

	2015	2014
Положительные курсовые разницы	4 630 371	2 166 253
Доход от реструктуризации кредиторской задолженности	1 380 151	–
Доход от непрофильной деятельности, полученный от связанной стороны (Прим. 9) (а)	234 621	259 539
Прибыль от выбытия основных средств	64 967	39 418
Восстановление резерва под обесценение основных средств (Прим. 10)	29 386	14 943
Доход от ранее уплаченных штрафов	12 336	96 018
Прибыль от операций с векселями (Прим. 9)	10 639	80 112
Восстановление резерва под обесценение финансовых активов	–	61 213
Доход от списания кредиторской задолженности	332 530	–
Прочие доходы	490 801	225 949
	<b>7 185 802</b>	<b>2 943 445</b>

(1) Доход от непрофильной деятельности включает в себя доход от операционной аренды, продажи материалов и других активов, не включенных в другие статьи.



## 27. ПРОЧИЕ РАСХОДЫ

Прочие расходы представлены следующими статьями:

	2015	2014
Начисление резерва под обесценение займов выданных (Прим. 15)	1 021 447	–
Прочие налоги и штрафы (а)	281 958	129 603
Расходы на исследования (б)	163 379	36 881
Обесценение основных средств (Прим. 10)	149 713	68 193
Банковские комиссии	42 010	28 210
Расходы «Биолека», связанные с приостановкой производства	19 507	95 973
Благотворительность	24 803	31 116
Отрицательные курсовые разницы	307 740	525 425
Прочее	180 784	117 535
	<b>2 191 341</b>	<b>1 032 936</b>

(а) Прочие налоги и штрафы в основном включают в себя расходы по налогу на имущество и штрафы, начисленные в результате налоговой проверки.

(б) Данные расходы представлены единовременными затратами, связанными с проектами на стадии исследований.

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 28. НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ

	2015	2014
Расход по налогу на прибыль – текущая часть	4 279 608	2 783 919
Экономия по отложенному налогу – возникновение и уменьшение временных разниц	(532 832)	(59 652)
<b>Расход по налогу на прибыль</b>	<b>3 746 776</b>	<b>2 724 267</b>

Отраженная в консолидированной финансовой отчетности прибыль до налогообложения соотносится с расходами по налогу следующим образом:

	2015	2014
<b>Прибыль до налогообложения</b>	<b>17 677 876</b>	<b>13 819 730</b>
<b>Теоретические расходы по налогу на прибыль, рассчитанные по российской официальной налоговой ставке 20%</b>	<b>3 535 575</b>	<b>2 763 946</b>
Влияние разницы в налоговых ставках, применимых в других странах, кроме Российской Федерации	(364)	(1 067)
Налоговый эффект от увеличения добавочного капитала совместного предприятия	22 585	–
Эффект от выплаты дивидендов внутри группы, исключенных при консолидации (налоговая ставка 13-15%)	19 729	7 261
Корректировки в отношении налога на прибыль предыдущего периода	47 053	–
Доля в финансовых результатах ассоциированных компаний и совместного предприятия	74 296	(47 012)
Расходы, не уменьшающие налогооблагаемую базу	47 902	1 139
<b>Расход по налогу на прибыль</b>	<b>3 746 776</b>	<b>2 724 267</b>

## 28. НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Ниже представлено движение по статьям отложенного налогообложения:

	На 1 января 2014 года	Возникновение и уменьшение временных разниц в составе прибыли или убытка	На 31 декабря 2014 года	Возникновение и уменьшение временных разниц в составе прибыли или убытка	На 31 декабря 2015 года
Налоговый эффект налогооблагаемых и вычитаемых временных разниц – актив (обязательство)					
Основные средства	(537 998)	(23 865)	(561 863)	30 910	(530 953)
Нематериальные активы	(34 302)	60 955	26 653	12 956	39 609
Торговая и прочая дебиторская задолженность	(61 358)	(23 602)	(84 960)	190 887	105 927
Запасы	352 881	84 122	437 003	135 596	572 599
Торговая и прочая кредиторская задолженность	40 384	(24 294)	16 090	(9 730)	6 360
Финансовые активы	7 422	(7 422)	–	157 470	157 470
Прочее	46 876	(6 242)	40 634	14 743	55 377
<b>Итого чистое отложенное налоговое (обязательство)/актив</b>	<b>(186 095)</b>	<b>59 652</b>	<b>(126 443)</b>	<b>532 832</b>	<b>406 389</b>

Отложенный налог в отчете о финансовом положении представлен следующими статьями:

	2015	2014
Отложенный налоговый актив	721 657	480 330
Отложенное налоговое обязательство	(315 268)	(606 773)
<b>Итого чистое отложенное налоговое (обязательство)/актив</b>	<b>406 389</b>	<b>(126 443)</b>

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 28. НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Возникновение и уменьшение временных разниц преимущественно связано со следующими факторами:

- начислением амортизации основных средств в размере, превышающем износ, начисленный для целей налогообложения;
- уменьшением стоимости запасов до чистой стоимости реализации; нерезализованной прибылью, связанной с покупкой сырья у компаний Группы; скидками за товары, признанными в налоговом учете как прочие доходы;
- корректировками для отражения по справедливой стоимости при приобретении;
- справедливой стоимостью финансовых инструментов, которая превышает себестоимость соответствующих инстру-

- ментов для целей налогообложения; обесценением торговой дебиторской задолженности;
- начислением амортизации товарных знаков в размере, превышающем амортизацию, начисленную для целей налогообложения; и
- корректировками предполагаемой первоначальной стоимости при переходе на МСФО.

На 31 декабря 2015 года совокупная сумма временных разниц, связанных с инвестициями в дочерние компании, в отношении которых не признавались отложенные налоговые обязательства, составляла приблизительно 31 637 211 тыс. руб. (2014 год: 23 632 865 тыс. руб.).

## 29. УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА, ДОГОВОРНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И ОПЕРАЦИОННЫЕ РИСКИ

### УСЛОВИЯ ВЕДЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГРУППЫ

В России, где Группа осуществляет свою основную деятельность, продолжают экономические реформы и развитие правовой, налоговой и административной систем, которые отвечали бы требованиям рыночной экономики. Стабильность российской экономики будет во многом зависеть от хода реформ в указанных областях, а также от эффективности принимаемых правительством мер в сфере экономики, финансовой и денежно-кредитной политики.

В 2015 году существенное снижение цен на нефть и значительная девальвация российского рубля, а также санкции, введенные против России со стороны ряда стран, негативным образом отразились на экономической ситуации в России. Совокупность этих факторов привела к ограничению доступа к источникам капитала, увеличению стоимости капитала, повышению уровня инфляции и неуверенности в отношении дальнейшего экономического роста, что могло негативно сказаться на будущем финансовом положении Группы, результатах

ее операционной деятельности и перспективах развития бизнеса.

Группа также осуществляет деятельность на территории Украины. С 2014 года экономическая и политическая ситуация в Украине существенно ухудшилась, что в результате привело к снижению валового внутреннего продукта, значительному отрицательному салдо в платежном балансе и резкому уменьшению валютных запасов. Кроме того, в 2015 году курс украинской гривны к основным иностранным валютам существенно снизился, и Национальный банк Украины наложил определенные ограничения на операции в иностранной валюте, а также на международные расчеты с рядом контрагентов, включая выплату дивидендов. Международные рейтинговые агентства понизили суверенные кредитные рейтинги Украины. В настоящее время Украина обсуждает с МВФ возможность расширения программы кредитования, что может потребовать принятия ряда жестких экономических мер. Эти события привели к ухудшению ликвидности и ужесточению условий кредитования (при наличии такового).

## 29. УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА, ДОГОВОРНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И ОПЕРАЦИОННЫЕ РИСКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

### УСЛОВИЯ ВЕДЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГРУППЫ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Руководство Группы считает, что оно принимает все необходимые меры по поддержанию экономической устойчивости Группы в данных условиях.

### НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ

Российское налоговое, валютное и таможенное законодательство допускает различные толкования и подвержено частым изменениям. Интерпретация руководством Группы данного законодательства применительно к операциям и деятельности компаний Группы может быть оспорена соответствующими региональными или федеральными органами.

Кроме того, в 2014 году в налоговое законодательство были внесены определенные поправки, вступившие в силу в 2015 году, которые направлены на борьбу с уклонением от налогообложения с помощью низконалоговых юрисдикций и агрессивного налогового планирования. В частности, эти поправки определяют такие концепции, как бенефициарный собственник и налоговый резидент для юридических лиц (по месту ведения деятельности), а также подход к налогообложению контролируемых иностранных компаний.

Эти изменения наряду с последними тенденциями в практике применения и толкования положений российского налогового законодательства свидетельствуют о том,

что налоговые органы могут занять более наступательную позицию в интерпретации законодательства и в проверке налоговых расчетов. В связи с этим, налоговые органы могут обратить свое внимание на сделки и методы учета, которые ранее не представляли для них интереса. В результате могут быть начислены значительные дополнительные налоги, пени и штрафы. На настоящий момент невозможно определить возможные суммы претензий, которые могут быть, но еще не были инициированы, равно как и оценить вероятность неблагоприятного исхода. Налоговые проверки могут охватывать три календарных года деятельности, непосредственно предшествовавшие году проверки. При определенных условиях проверки могут быть подвергнуты и более ранние периоды.

По состоянию на 31 декабря 2015 г. руководство считает, что придерживается верной интерпретации соответствующего законодательства, и велика вероятность того, что позиция Группы в отношении налоговых, валютных и таможенных вопросов не будет оспорена.

По состоянию на 31 декабря 2015 г. руководство считает, что придерживается верной интерпретации соответствующего законодательства, и велика вероятность того, что позиция Группы в отношении налоговых, валютных и таможенных вопросов не будет оспорена.

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 29. УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА, ДОГОВОРНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И ОПЕРАЦИОННЫЕ РИСКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

### НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

В силу неопределенностей, связанных с российскими налоговой и юридической системами, итоговая сумма начисленных налогов, пеней и штрафов (если таковые будут иметься) может превысить сумму, выплаченную на настоящий момент и начисленную на 31 декабря 2015 года. Если налоговые органы примут решение о предъявлении претензии и в судебном порядке докажут правомерность своих претензий, они получат право на взыскание суммы, в отношении которой была предъявлена пре-

тензия, а также на взыскание штрафов, размер которых в России составляет 20% от данной суммы и процентов по ставке 1/300 от ставки Центрального Банка РФ за каждый день просрочки выплаты такой суммы. Руководство считает, что вероятность возникновения обязательств вследствие данных событий низка, поэтому резервы под данные условные обязательства в настоящей консолидированной финансовой отчетности не отражались.

### ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ О ТРАНСФЕРТНОМ ЦЕНООБРАЗОВАНИИ

В соответствии с новым российским законодательством о трансфертном ценообразовании с 1 января 2012 года российские налоговые органы вправе корректировать трансфертные цены и доначислять обязательства по налогу на прибыль в отношении всех «контролируемых» сделок при наличии разницы между ценой сделки и рыночной ценой. К сделкам, подлежащим налоговому контролю, относятся сделки между связанными сторонами в рамках договоров, заключенных как на внутреннем, так и на внешнем рынке, а также ряд внешнеторговых сделок между независимыми сторонами. С 2014 года сделки на внутреннем рынке подпадают под новые правила в том случае, если сумма цен всех сделок между связанными сторонами за 2014 год превышает 1 млрд руб. (за некоторыми исключениями, предусмотренными Налоговым кодексом); под контроль попадают все внешнеторговые сделки между связанными сторонами без установления нижнего порога. В случае, если в результате сделки на внутреннем рынке произошло начисление дополнительных налоговых обязательств для одной из сторон, другая сторона может соответствующим образом скорректировать свои обязательства по налогу на прибыль в соот-

ветствии со специальным уведомлением, выпущенным в надлежащем порядке уполномоченным органом.

По сравнению с правилами трансфертного ценообразования, действовавшими до 2012 года, новые российские правила трансфертного ценообразования значительно ужесточают требования по соблюдению налогового законодательства, предъявляемые к налогоплательщикам, поскольку, помимо всего прочего, бремя доказывания, ранее возлагавшееся на российские налоговые органы, теперь лежит на налогоплательщиках. Новые правила применяются не только к сделкам, реализованным в 2012–2015 годах, но и к сделкам между связанными сторонами, заключенным ранее, при условии, что соответствующие доходы и расходы были признаны в 2012–2015 годах. Особые условия трансфертного ценообразования установлены для операций с ценными бумагами и производными финансовыми инструментами.

В 2012–2015 годах Группа определяла размер налоговых обязательств по «контролируемым» сделкам на основании фактических цен сделок.

## 29. УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА, ДОГОВОРНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И ОПЕРАЦИОННЫЕ РИСКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

### ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ О ТРАНСФЕРТНОМ ЦЕНООБРАЗОВАНИИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

В силу неопределенности и ограниченности практики применения действующего российского законодательства в области трансфертного ценообразования Группе необходимо представить доказательства того, что при определении цен «контролируемых» сделок она исходила из рыночных цен, и надлежащим образом подготовить

отчетность для подачи в российские налоговые органы, предоставив необходимую документацию по трансфертному ценообразованию. В противном случае российские налоговые органы вправе оспорить цены, определенные Группой по таким сделкам, и оценить дополнительные налоговые обязательства.

### СТРАХОВАНИЕ

Группа заключила договоры страхования в отношении принадлежащих ей основных средств, которые покрывают большинство объектов основных средств. Группа не име-

ет договоров страхования своей хозяйственной деятельности или гражданской ответственности.

### ДОГОВОРЫ ОПЕРАЦИОННОЙ АРЕНДЫ

Группа заключила ряд договоров операционной аренды в отношении складских по-

мещений. Договоры аренды пересматриваются на ежегодной основе.

### ДОГОВОРНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И ГАРАНТИИ

В июле 2015 года Группа предоставила не связанным сторонам необеспеченную гарантию сроком погашения до 31 марта 2016 года, с целью исполнения ими своих обязательств по заключенным государственным контрактам. На 31 декабря 2015 года непогашенная сумма гарантий составила 1 000 000 тыс. руб. На дату подписания отчетности данная гарантия утратила силу (Примечание 32).

В декабре 2015 года Компания предоставила третьим лицам в качестве залога по банковской гарантии депозиты в евро, размещенные в связанном банке на общую сумму 996 215 тыс. руб., в целях реализации проектов, представляющих потенциальный интерес для Группы в будущем. В феврале 2016 года договоры залога были

досрочно расторгнуты (Примечания 9, 14 и 29).

В декабре 2015 года Группа предоставила третьей стороне необеспеченную гарантию на сумму 5,9 млн долл. США (426 735 тыс. руб.) до октября 2016 года с целью действующего и планируемого в ближайшем будущем сотрудничества по поставке и дистрибуции лекарственных препаратов. По мнению руководства, уровень финансового риска, связанного с предоставленной гарантией, низкий.

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

## 30. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ЗАДАЧИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ

### СПРАВЕДЛИВАЯ СТОИМОСТЬ

По мнению руководства, справедливая стоимость денежных средств и их эквивалентов, краткосрочных финансовых активов, торговой и прочей дебиторской и кредиторской задолженности, а также краткосрочных кредитов и займов приблизительно равна их балансовой стоимости вследствие краткосрочного характера указанных финансовых инструментов.

На 31 декабря 2015 года и 31 декабря 2014 года у Группы не было долгосрочных кредитов и займов и производных финансовых инструментов.

### ИЕРАРХИЯ ИСТОЧНИКОВ СПРАВЕДЛИВОЙ СТОИМОСТИ

Группа использует следующую иерархическую структуру методов оценки для определения и раскрытия информации о справедливой стоимости финансовых инструментов:

- Уровень 1: котировки (нескорректированные) на активных рынках по идентичным активам или обязательствам.
- Уровень 2: другие модели оценки, все исходные данные для которых, оказывающие существенное влияние на отражаемую в отчетности сумму справедливой стоимости, прямо или косвенно основываются на информации, наблюдаемой на рынке.
- Уровень 3: модели оценки, использующие исходные данные, оказывающие существенное влияние на отражаемую в отчетности сумму справедливой стоимости, которые не основываются на информации, наблюдаемой на рынке.

НА 31 ДЕКАБРЯ 2015 ГОДА

	Итого	Уровень 1	Уровень 2	Уровень 3
<b>Активы, оцениваемые по справедливой стоимости</b>				
<b>Инвестиции, имеющиеся в наличии для продажи</b>				
Некотируемые долевые ценные бумаги (Прим. 16)	1 279 895	–	–	1 279 895
Котируемые долевые ценные бумаги (Прим. 16)	1 317 317	1 317 317	–	–
<b>Активы, в отношении которых была раскрыта справедливая стоимость</b>				
Краткосрочные займы выданные (Прим. 15)	11 179 040	–	–	11 179 040
Долгосрочные займы выданные (Прим. 16)	2 081 648	–	–	2 081 648
Ценные бумаги (Прим. 15)	2 523 808	10 725	–	2 513 083

### 30. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ЗАДАЧИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

#### ИЕРАРХИЯ ИСТОЧНИКОВ СПРАВЕДЛИВОЙ СТОИМОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

НА 31 ДЕКАБРЯ 2014 ГОДА

	Итого	Уровень 1	Уровень 2	Уровень 3
<b>Активы, оцениваемые по справедливой стоимости</b>				
<b>Инвестиции, имеющиеся в наличии для продажи</b>				
Некотируемые долевые ценные бумаги (Прим. 16)	328 174	–	–	328 174
Котируемые долевые ценные бумаги (Прим. 16)	618 842	618 842	–	–
<b>Активы, в отношении которых была раскрыта справедливая стоимость</b>				
Краткосрочные займы выданные (Прим. 15)	5 836 439	–	–	5 836 439
Долгосрочные займы выданные (Прим. 16)	293 163	–	–	293 163
Ценные бумаги (Прим. 15)	435 832	5 714	–	430 118

В 2015 и 2014 годах переводы между уровнями иерархии источников справедливой стоимости не осуществлялись.

#### ЗАДАЧИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ

В состав основных финансовых инструментов Группы входят банковские кредиты, краткосрочные и долгосрочные банковские депозиты, а также денежные средства и их эквиваленты. Указанные финансовые инструменты главным образом используются для привлечения финансирования хозяйственной и инвестиционной деятельности Группы. Группа имеет ряд других финансовых активов и обязательств, например, векселя, торговую дебиторскую задолженность, торговую кредиторскую задолженность и прочую кредиторскую задолжен-

ность, возникающих непосредственно в результате хозяйственной деятельности Группы. В течение отчетного года Группа не осуществляла торговых операций с финансовыми инструментами.

К числу основных рисков, связанных с финансовыми инструментами Группы, относятся риск изменения процентной ставки, риск ликвидности, валютный и кредитный риски. Руководство анализирует и утверждает принципы управления каждым из рисков, перечисленных ниже.

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

### 30. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ЗАДАЧИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

#### ЗАДАЧИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

##### РИСК ИЗМЕНЕНИЯ ПРОЦЕНТНОЙ СТАВКИ

По мнению руководства на 31 декабря 2015 года и 31 декабря 2014 года существенный риск изменения процентной ставки отсутствовал. Группа осуществила ряд краткосрочных финансовых вложений (в виде займов и банковских депозитов (Примечания 14, 15 и 16) по фиксированным процентным ставкам, размер которых соответствует средним показателям на рын-

ке на дату первоначального признания, и получила краткосрочные кредиты и займы (Примечание 17) по фиксированным процентным ставкам, размер которых соответствует средним показателям на рынке на дату первоначального признания. Следовательно, Группа не подвержена риску изменения процентной ставки в результате колебаний рыночных процентных ставок.

##### ВАЛЮТНЫЙ РИСК

Группа имеет выраженные в долларах США и евро денежные средства и краткосрочные депозиты (Примечание 14), краткосрочные финансовые активы (Примечание 15), торговую и прочую кредиторскую задолженность (Примечание 19) и торговую и прочую дебиторскую задолженность (Примечание 13). Следовательно, Группа подвержена валютному риску.

выражены ее денежные средства, финансовые активы и кредиторская задолженность. Однако формально Группа не осуществляет хеджирования валютных рисков, связанных с совершаемыми операциями.

В таблицах ниже показана чувствительность прибыли Группы до налогообложения к изменению обменного курса доллара США и евро, возможность которого можно обоснованно предположить, при неизменных прочих переменных:

Группа отслеживает валютный риск путем анализа изменений курсов валют, в которых

	Увеличение/ уменьшение обменного курса долл. США	Влияние на прибыль до налогообложения
<b>На 31 декабря 2015 года</b>		
Обменный курс долл. США/руб.	+40,00%	7 607 250
Обменный курс долл. США/руб.	-13,00%	(2 472 356)

	Увеличение/ уменьшение обменного курса долл. США	Влияние на прибыль до налогообложения
<b>На 31 декабря 2014 года</b>		
Обменный курс долл. США/руб.	+28,54%	2 657 819
Обменный курс долл. США/руб.	-28,54%	(2 657 819)

### 30. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ЗАДАЧИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

#### ЗАДАЧИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

	Увеличение/ уменьшение обменного курса евро	Влияние на прибыль до налогообложения
<b>На 31 декабря 2015 года</b>		
Обменный курс евро/руб.	+43,00%	1 511 501
Обменный курс евро/руб.	-15,00%	(527 268)

	Увеличение/ уменьшение обменного курса евро	Влияние на прибыль до налогообложения
<b>На 31 декабря 2014 года</b>		
Обменный курс евро/руб.	+29,58%	383 984
Обменный курс евро/руб.	-29,58%	(383 984)

	Увеличение/ уменьшение обменного курса долл. США	Влияние на прибыль до налогообложения
<b>На 31 декабря 2015 года</b>		
Обменный курс долл. США/гривна	+67,00%	(668 512)
Обменный курс долл. США/гривна	-18,00%	179 600

	Увеличение/ уменьшение обменного курса долл. США	Влияние на прибыль до налогообложения
<b>На 31 декабря 2014 года</b>		
Обменный курс долл. США/гривна	+28,93%	(152 991)
Обменный курс долл. США/гривна	-28,93%	152 991

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

### 30. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ЗАДАЧИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

#### ЗАДАЧИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

	Увеличение/ уменьшение обменного курса евро	Влияние на прибыль до налогообложения
<b>На 31 декабря 2015 года</b>		
Обменный курс евро/гривна	+67,00%	(355 990)
Обменный курс евро/гривна	-18,00%	95 639

	Увеличение/ уменьшение обменного курса евро	Влияние на прибыль до налого- обложения
<b>На 31 декабря 2014 года</b>		
Обменный курс евро/гривна	+28,96%	(153 796)
Обменный курс евро/гривна	-28,96%	153 796

#### РИСК ЛИКВИДНОСТИ

Для выполнения своих операционных и финансовых обязательств Группа поддерживает на достаточном уровне денежные средства и их эквиваленты либо обеспечивает наличие доступных кредитных ресурсов в необходимом объеме. Группа осуществляет непрерывный мониторинг риска нехватки денежных средств и непрерывный мониторинг своевременного выполнения своих финансовых обязательств. Группа на ежедневной основе осуществляет процедуры планирования и контроля движения денежных средств.

В таблице ниже представлены сроки погашения производных финансовых обязательств Группы, исходя из недисконтированных платежей в соответствии с договорными условиями (с учетом процентов).

### 30. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ЗАДАЧИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

#### ЗАДАЧИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

На 31 декабря 2015 года	Итого	Менее 4 месяцев	От 4 до 6 месяцев	От 6 до 12 месяцев	Более 12 месяцев
Кредиты и займы (Прим. 17)	4 446 600	124 307	119 393	4 202 900	–
Торговая и прочая кредиторская задолженность	20 427 656	20 427 656	–	–	–
Прочие долгосрочные обязательства	15 813	–	–	–	15 813
<b>Итого</b>	<b>24 890 069</b>	<b>20 551 963</b>	<b>119 393</b>	<b>4 202 900</b>	<b>15 813</b>

На 31 декабря 2014 года	Итого	Менее 4 месяцев	От 4 до 6 месяцев	От 6 до 12 месяцев	Более 12 месяцев
Кредиты и займы (Прим. 17)	4 342 739	151 451	75 725	4 115 563	–
Торговая и прочая кредиторская задолженность	15 402 950	15 402 950	–	–	–
Прочие долгосрочные обязательства	23 472	–	–	–	23 472
<b>Итого</b>	<b>19 769 161</b>	<b>15 554 401</b>	<b>75 725</b>	<b>4 115 563</b>	<b>23 472</b>

#### КРЕДИТНЫЙ РИСК

Финансовые активы, по которым у Группы возникает потенциальный кредитный риск, представлены в основном торговой дебиторской задолженностью. Группой разработаны процедуры, направленные на то, чтобы реализация товаров и услуг производилась только покупателям с соответствующей кредитной историей. Продажи покупателям осуществляются в соответствии с ежегодно утверждаемой политикой в области маркетинга и кредитования. Группа осуществляет ежедневный мониторинг продаж и состояния дебиторской задолженности, используя надлежащие процедуры внутреннего контроля.

Балансовая стоимость дебиторской задолженности за вычетом резерва под снижение стоимости представляет собой максимальную сумму, подверженную кредитному риску. Несмотря на то, что темпы погашения дебиторской задолженности подвержены влиянию экономических факторов, руководство Группы считает, что существенный риск потерь сверх суммы созданного резерва под снижение стоимости дебиторской задолженности отсутствует.

Денежные средства и депозиты хранятся в связанном банке и по оценкам Группы, кредитный риск является низким.

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

### 30. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ЗАДАЧИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

#### ЗАДАЧИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Ниже представлена структура сроков погашения торговой и прочей дебиторской задолженности Группы.

	Итого	Не просроченная и не обесцененная	Просроченная, но не обесцененная				
			Менее 1 месяца	1-2 месяца	2-3 месяца	От 3 до 6 месяцев	Более 6 месяцев
На 31 декабря 2015 года	17 187 541	12 966 706	2 242 195	269 450	182 784	620 688	905 718
На 31 декабря 2014 года	19 432 066	14 242 641	814 441	733 756	480 738	2 728 979	431 511

#### КОНЦЕНТРАЦИЯ ПРОДАЖ НЕБОЛЬШОЙ ГРУППЕ ПОКУПАТЕЛЕЙ

Группа работает с пятью дистрибьюторами, представляющими совместно около 31% выручки Группы в 2015 году, за исключением продаж Министерству здравоохранения Российской Федерации и его де-

партаментов на государственных открытых тендерах. Для российского фармацевтического рынка работа с ограниченным числом крупных дистрибьюторов является обычной практикой.

#### УПРАВЛЕНИЕ КАПИТАЛОМ

При управлении капиталом Группа преследует цель сохранить свою способность продолжать работу в качестве непрерывно функционирующего предприятия с тем, чтобы обеспечивать прибыль акционерам и поддерживать оптимальную структуру капитала для снижения стоимости капитала. Группа управляет структурой своего капитала и корректирует ее с учетом изменений экономических условий. Группа может сохранять или корректировать структуру капитала путем корректировки суммы дивидендов, выплачиваемой акционерам, возврата капитала акционерам, выпуска новых акций или продажи активов в целях снижения уровня задолженности.

сти к сумме совокупного капитала и чистой задолженности. Политика Группы предусматривает удержание данного коэффициента на уровне не выше 60%. В состав чистой задолженности Группа включает кредиты и займы, а также торговую и прочую кредиторскую задолженность за вычетом денежных средств и краткосрочных депозитов. Капитал включает в себя капитал, приходящийся на акционеров материнской компании.

Группа осуществляет мониторинг капитала с использованием соотношения собственных и заемных средств, которое представляет собой отношение чистой задолженно-

### 30. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ЗАДАЧИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

#### УПРАВЛЕНИЕ КАПИТАЛОМ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

	2015	2014
Кредиты и займы	4 084 522	4 002 941
Торговая и прочая кредиторская задолженность	20 975 024	15 834 351
За вычетом денежных средств и краткосрочных депозитов	(14 388 575)	(8 541 548)
<b>Чистая задолженность</b>	<b>10 670 971</b>	<b>11 295 744</b>
Капитал, приходящийся на акционеров материнской компании	53 663 958	39 174 393
<b>Капитал и чистая задолженность</b>	<b>64 334 929</b>	<b>50 470 137</b>
Соотношение собственных и заемных средств	17%	22%

### 31. ЗНАЧИМЫЕ ДОЧЕРНИЕ КОМПАНИИ, ЧАСТИЧНО ПРИНАДЛЕЖАЩИЕ ГРУППЕ

Доля участия неконтролирующих акционеров описана ниже:

Название	Страна регистрации и деятельности	2015 Доля участия, %	2014 Доля участия, %
ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм»	Российская Федерация	9,22	9,22
Прочие			
ПАО «Фармстандарт-Биолек»	Украина	3,07	3,07
MDR Pharmaceuticals	Кипр	49,95	49,95
Bigpearl Trading Limited	Кипр	49,995	49,995
ООО «Фармапарк»	Российская Федерация	49,995	49,995
АО «Биомед им. И.И. Мечникова»	Российская Федерация	50,155	50,155
ООО «Фармацевтические инновации»	Российская Федерация	49,995	49,995
АО «ЭКК»	Российская Федерация	64,71	64,71
Moldildo Trading Limited	Кипр	25	25
ООО «Фармстандарт-Медтехника»	Российская Федерация	25	25
ООО «Селлтера Фарм»	Российская Федерация	25	25
ООО «МастерПлазма»	Российская Федерация	48	-

Общая финансовая информация об этих дочерних предприятиях приведена ниже. Информация основана на суммах до корректировок внутригрупповых расчетов.

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

### 31. ЗНАЧИМЫЕ ДОЧЕРНИЕ КОМПАНИИ, ЧАСТИЧНО ПРИНАДЛЕЖАЩИЕ ГРУППЕ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Обобщенные данные отчета о прибылях и убытках за 2015 год	ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм»	Прочие
Выручка	2 422 508	3 530 696
Себестоимость реализации	(1 742 814)	(2 101 134)
Коммерческие расходы	(485 892)	(475 419)
Административные расходы	(135 331)	(460 536)
Прочие доходы (расходы), нетто	416 350	(6 135)
Финансовые доходы (расходы), нетто	3 388	53 968
<b>Прибыль до налогообложения</b>	<b>478 209</b>	<b>541 440</b>
Налог на прибыль	(96 862)	(99 826)
<b>Прибыль за год</b>	<b>381 347</b>	<b>441 614</b>
Приходящаяся на неконтрольные доли участия	34 321	147 313

Обобщенные данные отчета о прибылях и убытках за 2014 год	ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм»	Прочие
Выручка	3 129 735	2 607 780
Себестоимость реализации	(1 949 704)	(1 180 736)
Коммерческие расходы	(693 541)	(379 799)
Административные расходы	(121 758)	(378 162)
Прочие доходы (расходы), нетто	85 289	(312 407)
Финансовые доходы (расходы), нетто	-	(3 777)
<b>Прибыль до налогообложения</b>	<b>450 021</b>	<b>352 899</b>
Налог на прибыль	(93 163)	(123 622)
<b>Прибыль за год</b>	<b>356 858</b>	<b>229 277</b>
Приходящаяся на неконтрольные доли участия	32 117	222 112



### 31. ЗНАЧИМЫЕ ДОЧЕРНИЕ КОМПАНИИ, ЧАСТИЧНО ПРИНАДЛЕЖАЩИЕ ГРУППЕ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Обобщенные данные отчета о финансовом положении на 31 декабря 2015 года	ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм»	Прочие
Запасы, дебиторская задолженность, денежные средства, краткосрочные депозиты и прочие оборотные активы	3 710 925	3 373 824
Основные средства, нематериальные активы и прочие внеоборотные финансовые активы	479 590	2 450 300
Торговая и прочая кредиторская задолженность и прочие краткосрочные обязательства	(277 348)	(2 747 249)
Отложенные налоговые обязательства и прочие долгосрочные обязательства	(27 173)	(282 168)
<b>Итого капитал</b>	<b>3 885 994</b>	<b>2 794 707</b>
Приходящийся на:		
Неконтрольные доли участия	349 739	1 414 816

Обобщенные данные отчета о финансовом положении на 31 декабря 2014 года	ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм»	Прочие
Запасы, дебиторская задолженность, денежные средства, краткосрочные депозиты и прочие оборотные активы	3 326 916	2 693 010
Основные средства, нематериальные активы и прочие внеоборотные финансовые активы	465 401	2 379 916
Торговая и прочая кредиторская задолженность и прочие краткосрочные обязательства	(263 959)	(2 169 288)
Отложенные налоговые обязательства и прочие долгосрочные обязательства	(23 710)	(419 456)
<b>Итого капитал</b>	<b>3 504 648</b>	<b>2 484 182</b>
Приходящийся на:		
Неконтрольные доли участия	315 418	1 330 529

#### ДИВИДЕНДЫ, ВЫПЛАЧЕННЫЕ ДОЧЕРНЕЙ КОМПАНИЕЙ

В 2015 году Bigpearl Trading Limited, дочернее предприятие Компании, расположенное на Кипре, выплатило дивиденды владельцам неконтрольных долей участия в размере 46 719 тыс. руб. (2014 год: 32 269 тыс. руб.).

(Все суммы указаны в тысячах российских рублей, если не указано иное)

### 32. СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ОТЧЕТНОЙ ДАТЫ

В июле 2015 года Группа предоставила третьим сторонам необеспеченную гарантию до 31 марта 2016 года, с целью исполнения ими своих обязательств по заключенным государственным контрактам. На дату подписания отчетности данная гарантия утратила силу (Примечание 29).

В декабре 2015 года Компания предоставила третьим лицам в качестве залога по банковской гарантии депозиты в евро, размещенные в связанном банке на общую сумму 996 215 тыс. руб., в целях реализации проектов, представляющих потенциальный интерес для Группы в будущем. В феврале 2016 года договоры залога были досрочно расторгнуты и гарантия утратила силу (Примечания 9, 14 и 29).

14 марта 2016 г. Pharmstandard International S.A. приобрела дополнительные обыкновенные акции Argos Therapeutics Inc. (Примечание 7.1) за денежное вознаграждение в размере 9 720 тыс. долл. США (683 381 тыс. руб.). Таким образом, с учетом разводнения, Обществу принадлежит 30,67% доли в Argos. Argos Therapeutics Inc. – биофармацевтическая компания, зарегистрирована в США, специализируется на разработке и коммерциализации полностью персонализированных иммунотерапий для лечения рака и инфекционных заболеваний с использованием своей технологической платформы Arcelis™.

24 марта 2016 года Pharmstandard International S.A. приобрела дополнительные привилегированные акции Protagonist Therapeutics Inc. (Примечание 16) за денежное вознаграждение в размере 843 тыс. долл. США (57 071 тыс. руб.). Таким образом, с учетом разводнения, Обществу принадлежит 7,22% доли в компании. Protagonist Therapeutics Inc. зарегистрирована в США и работает над созданием технологии пептидов, которая применяется главным образом для лечения заболеваний кишечника.

В апреле 2016 года Компания заключила соглашение о реструктуризации краткосрочного займа, выданного третьей стороной в связи с заинтересованностью в получении экономических выгод от соответствующего проекта. Срок погашения займа был продлен до июля 2018 года (Примечание 15). Компания проводит оценку возвратности этого займа в соответствии с утвержденным графиком погашения.